



This is a digital copy of a book that was preserved for generations on library shelves before it was carefully scanned by Google as part of a project to make the world's books discoverable online.

It has survived long enough for the copyright to expire and the book to enter the public domain. A public domain book is one that was never subject to copyright or whose legal copyright term has expired. Whether a book is in the public domain may vary country to country. Public domain books are our gateways to the past, representing a wealth of history, culture and knowledge that's often difficult to discover.

Marks, notations and other marginalia present in the original volume will appear in this file - a reminder of this book's long journey from the publisher to a library and finally to you.

Usage guidelines

Google is proud to partner with libraries to digitize public domain materials and make them widely accessible. Public domain books belong to the public and we are merely their custodians. Nevertheless, this work is expensive, so in order to keep providing this resource, we have taken steps to prevent abuse by commercial parties, including placing technical restrictions on automated querying.

We also ask that you:

- + *Make non-commercial use of the files* We designed Google Book Search for use by individuals, and we request that you use these files for personal, non-commercial purposes.
- + *Refrain from automated querying* Do not send automated queries of any sort to Google's system: If you are conducting research on machine translation, optical character recognition or other areas where access to a large amount of text is helpful, please contact us. We encourage the use of public domain materials for these purposes and may be able to help.
- + *Maintain attribution* The Google "watermark" you see on each file is essential for informing people about this project and helping them find additional materials through Google Book Search. Please do not remove it.
- + *Keep it legal* Whatever your use, remember that you are responsible for ensuring that what you are doing is legal. Do not assume that just because we believe a book is in the public domain for users in the United States, that the work is also in the public domain for users in other countries. Whether a book is still in copyright varies from country to country, and we can't offer guidance on whether any specific use of any specific book is allowed. Please do not assume that a book's appearance in Google Book Search means it can be used in any manner anywhere in the world. Copyright infringement liability can be quite severe.

About Google Book Search

Google's mission is to organize the world's information and to make it universally accessible and useful. Google Book Search helps readers discover the world's books while helping authors and publishers reach new audiences. You can search through the full text of this book on the web at <http://books.google.com/>



Über dieses Buch

Dies ist ein digitales Exemplar eines Buches, das seit Generationen in den Regalen der Bibliotheken aufbewahrt wurde, bevor es von Google im Rahmen eines Projekts, mit dem die Bücher dieser Welt online verfügbar gemacht werden sollen, sorgfältig gescannt wurde.

Das Buch hat das Urheberrecht überdauert und kann nun öffentlich zugänglich gemacht werden. Ein öffentlich zugängliches Buch ist ein Buch, das niemals Urheberrechten unterlag oder bei dem die Schutzfrist des Urheberrechts abgelaufen ist. Ob ein Buch öffentlich zugänglich ist, kann von Land zu Land unterschiedlich sein. Öffentlich zugängliche Bücher sind unser Tor zur Vergangenheit und stellen ein geschichtliches, kulturelles und wissenschaftliches Vermögen dar, das häufig nur schwierig zu entdecken ist.

Gebrauchsspuren, Anmerkungen und andere Randbemerkungen, die im Originalband enthalten sind, finden sich auch in dieser Datei – eine Erinnerung an die lange Reise, die das Buch vom Verleger zu einer Bibliothek und weiter zu Ihnen hinter sich gebracht hat.

Nutzungsrichtlinien

Google ist stolz, mit Bibliotheken in partnerschaftlicher Zusammenarbeit öffentlich zugängliches Material zu digitalisieren und einer breiten Masse zugänglich zu machen. Öffentlich zugängliche Bücher gehören der Öffentlichkeit, und wir sind nur ihre Hüter. Nichtsdestotrotz ist diese Arbeit kostspielig. Um diese Ressource weiterhin zur Verfügung stellen zu können, haben wir Schritte unternommen, um den Missbrauch durch kommerzielle Parteien zu verhindern. Dazu gehören technische Einschränkungen für automatisierte Abfragen.

Wir bitten Sie um Einhaltung folgender Richtlinien:

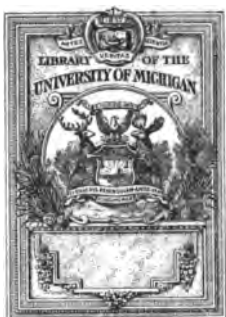
- + *Nutzung der Dateien zu nichtkommerziellen Zwecken* Wir haben Google Buchsuche für Endanwender konzipiert und möchten, dass Sie diese Dateien nur für persönliche, nichtkommerzielle Zwecke verwenden.
- + *Keine automatisierten Abfragen* Senden Sie keine automatisierten Abfragen irgendwelcher Art an das Google-System. Wenn Sie Recherchen über maschinelle Übersetzung, optische Zeichenerkennung oder andere Bereiche durchführen, in denen der Zugang zu Text in großen Mengen nützlich ist, wenden Sie sich bitte an uns. Wir fördern die Nutzung des öffentlich zugänglichen Materials für diese Zwecke und können Ihnen unter Umständen helfen.
- + *Beibehaltung von Google-Markenelementen* Das "Wasserzeichen" von Google, das Sie in jeder Datei finden, ist wichtig zur Information über dieses Projekt und hilft den Anwendern weiteres Material über Google Buchsuche zu finden. Bitte entfernen Sie das Wasserzeichen nicht.
- + *Bewegen Sie sich innerhalb der Legalität* Unabhängig von Ihrem Verwendungszweck müssen Sie sich Ihrer Verantwortung bewusst sein, sicherzustellen, dass Ihre Nutzung legal ist. Gehen Sie nicht davon aus, dass ein Buch, das nach unserem Dafürhalten für Nutzer in den USA öffentlich zugänglich ist, auch für Nutzer in anderen Ländern öffentlich zugänglich ist. Ob ein Buch noch dem Urheberrecht unterliegt, ist von Land zu Land verschieden. Wir können keine Beratung leisten, ob eine bestimmte Nutzung eines bestimmten Buches gesetzlich zulässig ist. Gehen Sie nicht davon aus, dass das Erscheinen eines Buchs in Google Buchsuche bedeutet, dass es in jeder Form und überall auf der Welt verwendet werden kann. Eine Urheberrechtsverletzung kann schwerwiegende Folgen haben.

Über Google Buchsuche

Das Ziel von Google besteht darin, die weltweiten Informationen zu organisieren und allgemein nutzbar und zugänglich zu machen. Google Buchsuche hilft Lesern dabei, die Bücher dieser Welt zu entdecken, und unterstützt Autoren und Verleger dabei, neue Zielgruppen zu erreichen. Den gesamten Buchtext können Sie im Internet unter <http://books.google.com> durchsuchen.



D. a.



FROM THE LIBRARY OF
Professor Karl Heinrich Rau
OF THE UNIVERSITY OF HEIDELBERG

**PRESENTED TO THE
UNIVERSITY OF MICHIGAN**

BY
Mr. Philo Parsons

OF DETROIT

1871

D. a.



FROM THE LIBRARY OF
Professor Karl Heinrich Rau
OF THE UNIVERSITY OF HEIDELBERG

**PRESENTED TO THE
UNIVERSITY OF MICHIGAN**

BY
Mr. Philo Parsons

OF DETROIT

1871

HJ

6925

.AG

N36



11671

Der

deutsche Zollverein,

sein



System und seine Zukunft.

Von

Dr. C. F. Nebenius,

Großherzoglich Badischem Staatsrath, Director des Ministeriums des Innern,
Vorstand der Gesetzgebungs-Commission und Curator der Universität Heidel-
berg; Commandeur des Großherzogl. Badischen Zähringer Löwenordens
und des Großherzogl. Hessischen Ludwigsdordens.

Carlsruhe,

Verlag der Chr. Fr. Müller'schen Hofbuchhandlung.

1 8 3 5.



V o r r e d e.

Der Verfasser dieser Schrift schmeichelt sich mit der Hoffnung, daß, wenn es ihm auch nicht gelungen seyn sollte, seine Aufgabe befriedigend zu lösen, er der gleichen Nachsicht sich erfreuen werde, womit seine vor 1½ Jahren erschienene „Denkschrift für den Beitritt Badens zu dem Zollvereine“ nebst deren ursprünglich nur in engern Kreisen bekannt gewordenen Beilage, von dem Publikum aufgenommen wurde.

Damals lag die Erörterung der Frage über den Anschluß seines nähern Vaterlandes, da die Verhandlungen ruhten, welche unter ganz andern Verhältnissen (vor der Gründung des großen Vereines) Statt gefunden, für ihn wie für jeden im Freien.

Gegenwärtig gehört Baden zu den, über den Beitritt unterhandelnden Staaten. Dieser Umstand war hinreichend, um den Verfasser zu bestimmen, jede Erörterung über die Verhältnisse des Großherzogthums und der übrigen unterhandelnden Staaten zum Vereine auszuschießen. Er kann nur wünschen, daß die angebahnten Negotiationen zu einem befriedigenden Resultate führen; er hat die Ueberzeugung, daß die Wohlfahrt des Großherzogthums durch seinen Anschluß an den

Versein; unter den durch die Lage des Landes gebotenen Bedingungen, wesentlich befördert würde; aber nicht weniger wird Jedem, der diese Lage und die Verhältnisse der süd-westlichen Theile des deutschen Marktes auch nur oberflächlich kennt, die hohe Wichtigkeit einleuchten, welche die Abrundung des Vereinsgebietes von der rheinbaierischen Grenze bis zu den Ufern des Bodensees für die Zwecke des gemeinschaftlichen Systems und für die Consolidirung des Vereines im Süden haben muß.

Wenn er indessen von der Voraussetzung ausgieng, daß Baden, Nassau und Frankfurt sich anschließen, so sind seine Ansichten über die Wirkungen der Zollvereinigung leicht begreiflich, durch diese Ausdehnung des Zollbundes im Wesentlichen nicht bedingt, da jene Staaten, obwohl sie nach ihrem statistischen Werthe verhältnismäßig von weit größerer Bedeutung sind, als manche andere deutsche Märkte von gleichem Umfang, der Volksmenge des Vereins doch nur ohngefähr $\frac{1}{4}$ beifügen würden.

Nur ihre geographische Lage und andere Verhältnisse bringen es mit sich, daß, wenn sie dem Vereine fehlen, die Stellung desselben minder vorthailhaft bliebe, und die günstigen Resultate, die für die Gesamtheit der theilnehmenden Länder zu erwarten sind, sich minder rasch und in einem geringern Maasse entwickeln würden.

Im Uebrigen ist Alles, was gegenwärtige Schrift enthält, ganz unabhängig von jener Voraussetzung.

Indem der Verfasser den bereits bestehenden Verein, dessen Systeme und den wahrscheinlichen Einfluß der Vereinigung auf den Zustand der theilnehmenden Länder einer ausführlichen Untersuchung und Betrachtung unterwarf, hat er, nicht hinlänglich bekannt mit den technischen Ein-

richtungen des Vereinszollwesens, diese an sich zwar wichtige, aber für ihn, und wie er glaubt, auch für das größere Publikum weniger interessante Seite unberührt gelassen. Obnehin wird diese Parthie in einer noch jungen Administration wohl mannigfaltige Veränderungen erleiden.

Der Verfasser hat kaum zu erinnern nöthig, daß bei der Menge der Notizen, die er zum Beleg oder zur Erläuterung angeführt hat, einzelne Irrthümer unvermeidlich waren. Auf große Genauigkeit darf man selbst bei Angaben nicht rechnen, die aus den bessern Quellen geschöpft sind. Aber auch nur ohngefähre Schätzungen sind von Werth, wenn es sich um den Ausdruck von Verhältnissen handelt, von welchen man nur durch Zahlen eine bestimmte Vorstellung geben kann. Verschiedene, von einander mehr oder weniger stark abweichende Abgaben wurden häufig nur erwähnt, um für die Genauigkeit der Schätzungen einen Maßstab zu geben.

Um das Buch nicht mit Citaten anzufüllen, hat der Verfasser in der Regel unterlassen, die benutzten Quellen anzuführen, wozu hauptsächlich der bekannte Bericht von John Bowring vom Jahr 1834, Mr. Culloch's Dictionary of commerce, (in der ersten Ausgabe vom Jahre 1832, ganz zuletzt in der neuen Ausgabe von 1834), die offizielle Darstellung der französischen Douanenverwaltung (*tableau général du commerce de la France*) vom Jahre 1833, und neben den Schriften von Ferber, von Gust. v. Gülich, von Perbrer, dem historisch-statistischen Jahrbuch von Weber und andern Schriften, verschiedenen Donanentarifen und den öffentlichen Blättern, eine große Zahl von Handelsberichten aus London, Liverpool, und verschiedenen deutschen, französischen und holländischen Handelsplätzen gehören. Auch die Quelle mündlicher Belehrung durch Rücksprache mit verständigen Handels- und Gewerbsmännern blieb nicht unbenutzt.

Der Verfasser hielt es für zweckmäßig, überall die statistischen Notizen, auf die er sich stützte, oder die ihm überhaupt in Beziehung auf eine berührte Frage von einigem Interesse zu seyn schienen, in den Text zu verweben oder demselben in einer Note beizufügen. Statistische Notizen haben nur in so ferne einen Werth, als man Resultate daraus zu ziehen versteht. Von dem Autor, der dieß versucht, verlangen aber Leser, die ihm darin folgen wollen, mit Recht, daß er ihnen, so viel möglich, das mühsame Nachschlagen in einem Anhange oder in Beilagenheften erspare.

Die in dem Anhange zu dieser Schrift mitgetheilten ausführlichen Uebersichten über den Handel mehrerer großen Handelsstaaten möchte manchem Leser eine nicht unwillkommene Zugabe seyn. Sie würden vorzüglich in dem Falle Stoff zu interessanten Vergleichen darbieten, wenn der Verein die Resultate seiner Zollverwaltung der Oeffentlichkeit übergeben sollte.

Dem Wunsche mehrerer seiner Bekannten, die in seiner Denkschrift vom Jahre 1833 gegebenen geschichtlichen Andeutungen weiter ausgeführt zu sehen, wollte der Verfasser, um dem Buche keinen zu großen Umfang zu geben, hier nicht entsprechen. Vielleicht wird er sich hiezu bei gelegener Zeit noch entschließen.

Karlsruhe, im Januar 1835.

Der Verfasser.

I n h a l t.

E r s t e s B u c h.

E i n l e i t u n g.

	Seite.
I. Einfluß des Zollsystems des Vereins auf den Umfang der deutschen Manufaktur- und Fabrikindustrie	24
II. Ob unter der Herrschaft des Vereinssystems ein nachtheiliger Einfluß auf die Productionskosten der Manufaktur- und Fabrikindustrie zu erwarten ist?	76
III. Einfluß der Zollvereinigung auf den Ackerbau des Vereinsgebiets	100
IV. Einfluß des Vereinssystems auf den äußern und innern Handel und auf gemeinnützige Unternehmungen zur Beförderung des Verkehrs:	
1) Innerer und äußerer Handel	125
2) Unternehmungen zur Verbesserung der commerciellen Verbindungswege	140
3) Erleichterung des Handelsverkehrs durch Verabredungen über ein gemeinsames Maß-, Gewicht- und Münzsystem	181
V. Die Zollvereinigung und der Vereinstarif in ihrer Beziehung auf die Finanzen der vereinigten Länder:	
1) Im Allgemeinen	190
2) Von den verzehrbaren Kolonialwaaren insbesondere	199
VI. Ueberblick der National- und ökonomischen Wirkungen der Zollvereinigung	249

Z w e i t e s B u c h .

	Seite.
I. Die nicht zu dem Vereine gehörigen norddeutschen Staaten in ihrem Verhältnisse zum Vereine	267
II. Oestreich dem Vereine gegenüber	287
III. Das Ausland im Allgemeinen, die mittlern und kleinern europäischen Staaten und die außereuropäischen Märkte insbesondere	296
IV. Rußland dem Vereine gegenüber	312
V. Großbritannien	331
VI. Frankreich	351
Schluß	414

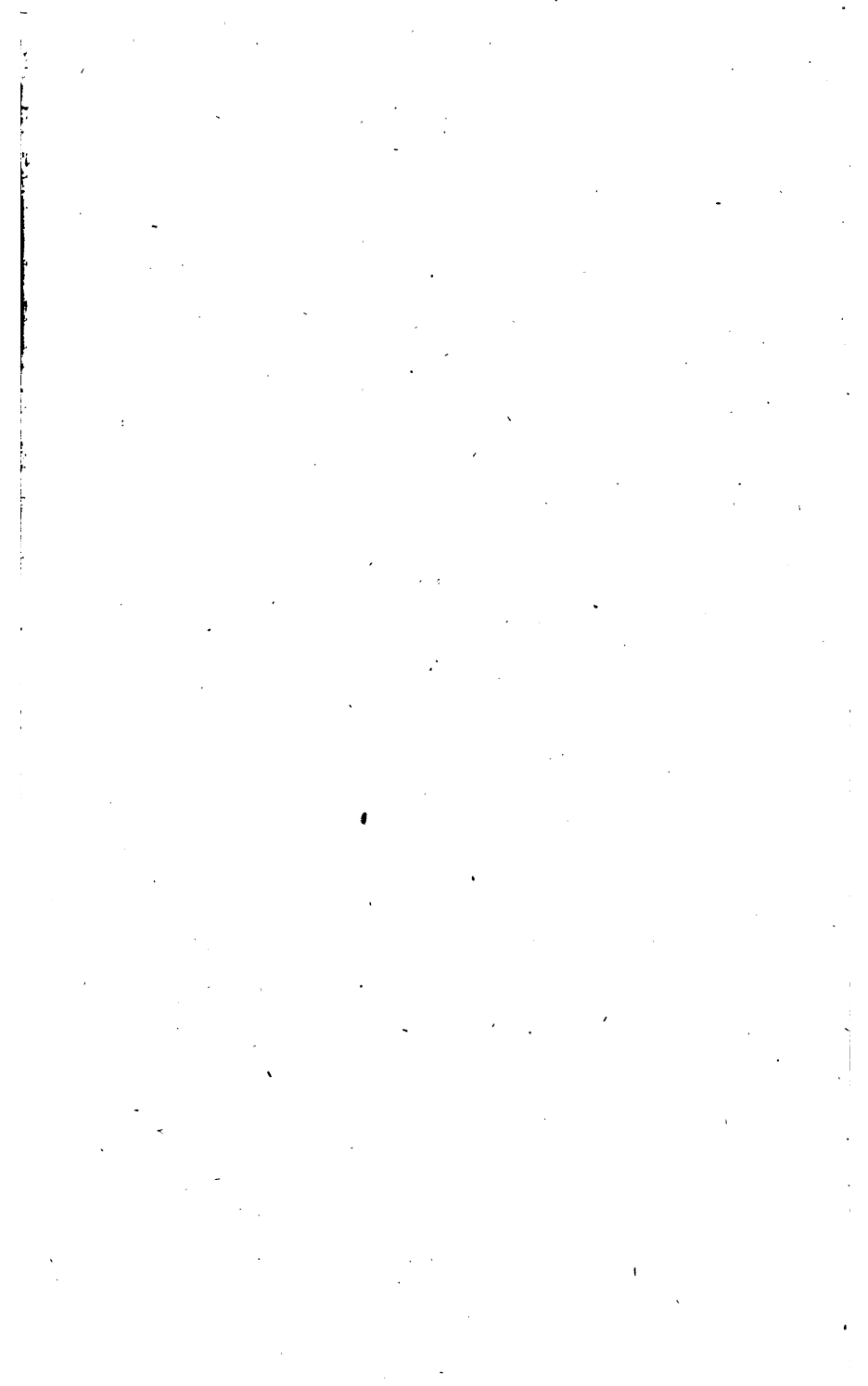
A n h a n g .

1. Uebersichten, den Handel Großbritanniens betreffend. Tab. I. — IV.	418
2. Uebersichten, den Handel Frankreichs betr. Tab. V. — X.	428
3. Uebersichten, den Handel Rußlands betr. Tab. XI. — XIII.	449
4. Uebersichten, den Handel der nordamerikanischen Freistaaten betreffend. Tab. XVI. — XV.	454
5. Uebersicht, den Handel Deutschlands mit Großbritannien, Frankreich, Rußland und den nordamerikanischen Freistaaten betr. Tab. XVI.	458

Z u s á t z e :

Zum ersten Buch zu S. 34 — 52, S. 173, S. 180, S. 187, S. 235 — 241	464
Zum zweiten Buch zu S. 285, 289 und 299.	471
Verbesserungen	473

Erstes Buch.



Einleitung.

Seit vierzehn Jahren hat eine Fluth von Schriften über den deutschen Handel, seine Bedürfnisse, Hoffnungen, Wünsche und Befürchtungen, insbesondere auch über die Vereine und deren Vortheile und Nachtheile die unermüdlche deutsche Presse verlassen.

Im Ueberblick einer solchen Menge von kleinern und größern Abhandlungen über diesen Gegenstand sollte wohl Jeder, der im Begriffe steht, durch Ainen weiteren Beitrag ihre Zahl zu vermehren, sich billig fragen, ob das deutsche Publikum, ohnerachtet seiner lobenswerthen Nachsicht und Langmuth in solchen Dingen, ihm nicht das claudite jam rivos — zurufen werde.

Eine Bedenklichkeit dieser Art scheint aber schon vor der Betrachtung weichen zu müssen, daß eine große Nationalsache, die an Wichtigkeit nicht leicht von irgend einer andern, das gesammte deutsche Vaterland berührenden Angelegenheit übertroffen werden möchte, wohl überall und ohne daß man es tadeln mag, etwas mehr und ausführlicher, als es gerade Noth thut, besprochen wird.

Ueberdies haben sich manche Umstände verändert, welche in der verfloffenen Zeit einen Einfluß auf die Stellung der Fragen ausübten, und der stete Wechsel der Ereignisse wird es auch in der Zukunft nicht an Stoff zu fortgesetzten, lebhaften Erörterungen fehlen lassen.

So lange es sich um die Gründung der Vereine und um ihre Verschmelzung in einen einzigen größern Handelsbund handelte, war es natürlich, daß man sich mehr mit den Nachtheilen, welche den Zustand der Isolirung der einzelnen deutschen Staaten begleiteten, und mit dem Bedürfniß gemeinschaftlicher Maaßregeln im Allgemeinen, sodann mit den einzelnen Bedingungen einer Vereinigung, mit der Erörterung der Systeme und Tarife beschäftigte, und daß Jeder alle hierauf bezüglichen Fragen hauptsächlich unter dem Gesichtspunkte des besondern Interesse seines Landes betrachtete.

Nunmehr steht der große Verein mit seinem geschlossenem, zusammenhängenden Marktgebiete, als eine Thatsache, vor uns. Die besondern Interessen aller jener Länder, welche den Verein bilden, stehen nicht mehr in Frage; sie sind durch den vollzogenen Act der Vereinigung auf das Innigste verflochten. Die Vertragsbestimmungen, die Zolleinrichtungen und der Zolltarif sind zwischen ihnen kein Gegenstand der Discussion mehr. Alles hat eine festere Gestalt angenommen. Mit einigen Staaten, deren Regierungen zum Beitritt geneigt sind, finden noch Unterhandlungen Statt, als deren Ergebnis wohl einzelne Modificationen, aber keine Abänderungen zu erwarten sind, die den wesentlichen Character des Vereins und seines Systemes verändern könnten.

Unter diesen Umständen stellen sich die Verhältnisse des Vereines als eines bestehenden Ganzen, die nächsten und entfernten Folgen dieser großen deutschen Association für die Gesamtheit der theilnehmenden Staaten oder die natürliche Entwicklung der Dinge unter der Herrschaft des angenom-

menen Systems, als Gegenstand einer ausführlichen Untersuchung dar.

Einer solchen Betrachtung sind die folgenden Blätter gewidmet.

Ohne bei der Uebergangs-Periode zu verweilen, in welcher mannigfache augenblickliche Störungen unvermeidlich sind, wollen wir unsern Blick in die spätere Zukunft richten, und den Einfluß untersuchen, den der große deutsche Handelsbund auf den Zustand Deutschlands, auf seine Production und seinen Handel, auf gemeinschaftliche, dem Verkehr heilsame Maaßregeln, auf die Finanzkräfte und die Finanzsysteme der deutschen Länder, und auf die ökonomische Lage der verschiedenen Volksklassen, auf die Verhältnisse des Vereines zu andern Ländern, und auf den großen Weltverkehr, in allmähligter Entwicklung auszuüben geeignet erscheint. Die Lösung dieser Aufgabe wird uns Gelegenheit geben, manche Verhältnisse, die wir in unserer Denkschrift vom Jahre 1833 und deren Beilage, die vom Jahr 1819 datirt, theils nur kurz angedeutet, theils nur in Beziehung auf den Beitritt des Großherzogthums Baden berührt haben, aus dem Standpunct der Gesamtheit ausführlicher zu erörtern.

Von dem Verhältnisse des Vereines zu andern Ländern handelnd, gehen wir von der Voraussetzung aus, daß man mit jenen Staaten, deren Regierungen bereits wegen ihres Beitritts unterhandeln, über die Bedingungen ihres Anschlusses sich verstehen werde, und enthalten uns daher jeder Betrachtung über einen, aller Wahrscheinlichkeit nach nur noch kurze Zeit dauernden oder zum Theile vielleicht selbst beim Erscheinen dieser Schrift schon vorübergegangenen Zwischenzustand.

Ehe wir zur Lösung unserer Aufgabe schreiten, werfen

wir einen Blick auf die Gebiete und die Volksmenge des Vereines und auf die wesentlichen Grundlagen seines Systems^{a)}.

Der Verein umfaßt gegenwärtig, mit Ausnahme einiger wenigen, von fremden Gebieten eingeschlossenen Gebietstheile:

das Königreich Preußen, einschließlich der nicht zum deutschen Bunde gehörigen Provinzen Ostpreußen, Westpreußen und Posen	13,223,000
das Königreich Bayern	4,100,000
„ „ Württemberg	1,587,000
„ „ Sachsen	1,475,000
das Kurfürstenthum Hessen	640,000
das Großherzogthum Hessen	735,000
„ „ Sachsen-Weimar-Eisenach	232,000
die Herzogthümer: Sachsen-Coburg-Gotha (158,000), Sachsen-Meiningen (136,000), Sachsen-Altenburg (114,000)	408,000
die Herzogthümer: Anhalt-Desau (58,000), Anhalt-Röthlen (35,000), Anhalt-Bernburg (43,000)	136,000
die Fürstenthümer: Schwarzburg-Sondershausen (49,000), Schwarzburg-Rudolstadt (58,000)	107,000

^{a)} Durch den Zollvereins-Vertrag zwischen Preußen, Kurhessen, Hessen-Darmstadt, Bayern und Württemberg vom 22. März 1833 wurde der Preussisch-Hessische mit dem Bayerisch-Württembergischen Vereinsmarkt verbunden, zu welchem letztern die beiden Hohenzoller'schen Länder gehören.

In dem Vertrag vom 30. März 1833 zwischen Preußen, den beiden Hessen, Bayern, Württemberg und Königreich Sachsen, trat dieses Königreich dem Vereine bei.

Durch den Vertrag vom 10. Mai 1833 zwischen Preußen, den großherzoglich und herzoglich Sächsischen, den Schwarzburgischen und Reussischen Häusern, wurde der Thüringische Zollverband begründet, und durch den Vertrag zwischen diesem Vereine und den oben genannten Staaten unterm 11. Mai der Gesamtverein gebildet.

Alle diese Verträge wurden erst später ratificirt und im December 1833 publicirt.

die Fürstenthümer: Reuß-Schleiz, Reuß-Greiz, Reuß-Lobenstein-Ebersdorf	82,000
die Fürstenthümer: Hohenzollern-Sigmaringen und Hohenzollern-Hechingen	58,000
das großherzoglich Oldenburgische Fürstenthum Birkenfeld,	
das Fürstenthum Waldeck,	
die Landgraffschaft Hessen-Homburg, mit dem Amte Meisenheim	100,000
sodann vom Vereinsgebiet umschlossene Parzellen vom Fürsten- thum Lippe und vom Großherzogthum Mecklenburg *).	

Diese sämmtlichen Länder haben eine Volksmenge von 22,883,000 Seelen. Der Beitritt von Baden und Nassau wird das Gebiet des Vereines am Rheine besser arrondiren, und mit der Stadt Frankfurt seine Volksmenge auf mindestens 24,500,000 Einwohner erhöhen.

Die wesentlichen Grundlagen des Handelsbundes sind die Freiheit des Verkehrs zwischen den theilnehmenden Staaten, die Aufstellung eines gemeinsamen Zollsystems und die Theilung der reinen Einkünfte nach dem Maassstabe der Volksmenge.

Ein für alle Vereinsländer verbindliches Zollgesetz, ein gemeinschaftlicher Tarif, und eine, das ganze Gebiet umfassende Zollordnung begründen das gemeinsame System.

Ausgeschlossen sind dabei nicht solche Modificationen, welche, ohne dem gemeinsamen Zwecke Abbruch zu thun, aus der eigenthümlichen Gesetzgebung eines theilnehmenden Staates, oder aus lokalen Interessen sich als nothwendig ergeben.

*) Die Volksmenge der Mecklenburgischen und Lippe'schen Enclaven ist uns nicht bekannt. Nur ein Theil obiger Angaben beruht auf Zählungen der Jahre 1832 und 1833. Die gegenwärtige Einwohnerzahl darf man daher etwas höher annehmen.

Veränderungen der Zollgesetzgebung mit Einschluß des Tarifs und der Zollordnung, Zusätze und Ausnahmen können nur mit Zustimmung aller Contrahenten bewirkt werden.

Die Vollziehung des gemeinschaftlichen Gesetzes ist jedem theilnehmenden Staate in seinem Gebiete nach allgemeinen, eine regelmäßige und gleichförmige Verwaltung bezweckenden Vorschriften überlassen. Jeder Staat ernennt daher die Beamten und Diener bei den Lokal- und Bezirksstellen für die Zollerhebung und Aufsicht in seinem Gebiete, und bildet zur Leitung des Dienstes nach Bedürfniß eine oder mehrere Zolldirectionen, welche den einschlägigen Ministerien untergeordnet sind *). Jeder der contrahirenden Staaten hat aber das Recht, an die Zolldirectionen der andern Vereinsstaaten Beamte abzusenden, um von allen vorkommenden Geschäften Kenntniß zu nehmen.

Ebenso hat jeder Staat die Befugniß, den Hauptzollämtern an den Grenzen anderer Vereinsländer Controleure beizuordnen, um von allen Geschäften derselben so wie der Rebedämter Kenntniß zu nehmen.

Aus den besondern Bestimmungen des Vertrags heben wir folgende, als die wichtigeren, aus.

1) Die Verkehrsfreiheit ist in Beziehung auf mehrere Gegenstände beschränkt.

Die Einfuhr der, zu den Staats-Monopolen gehörigen Gegenstände aus einem Staate in den andern bleibt

*) Die vermischte Lage der zum Thüringer Zollvereine gehörigen Länder machte eine Modification dieser Bestimmungen nothwendig. Es besteht nach dem Art. 17. des Vertrags, der am 10. Mai zwischen den Thüringer Staaten abgeschlossen wurde, und nach Art. 27. und 28. des Vertrags des Thüringer Vereins mit den übrigen Vereinsstaaten vom 11. Mai 1833 in dem Thüringer Gebiet eine besondere Zolldirection.

unbedingt verboten. Diese Bestimmung trifft das Salz und die Spielfarten.

Ebenso sind solche Gegenstände, welche ohne Eingriffe in die, von einem der contrahirenden Staaten ertheilten Erfindungs-Patente und Privilegien nicht nachgemacht oder eingeführt werden können, für die Dauer dieser Patente oder Privilegien von der Verkehrsfreiheit ausgeschlossen.

Von Gegenständen, welche bei ihrer Erzeugung im Innern eines Vereinsstaates Verbrauchs-Abgaben unterworfen sind, sollen bei der Einfuhr aus einem andern Vereinslande, in welchem solche Abgaben gar nicht oder nicht in gleich hohem Betrage bestehen, Ergänzungs- oder Ausgleichungs-Abgaben erhoben werden, welche jedoch die Differenz der etwa in beiden Ländern bestehenden Steuern nicht übersteigen dürfen. Sind die Abgaben in beiden Ländern gleich, so darf keine Ausgleichungssteuer erhoben werden. Diese Bestimmungen treffen in dem einen Lande eine größere, in dem andern Lande eine geringere Anzahl Artikel, überhaupt aber nur: Bier, geschrotenes Malz, Branntwein, Tabak, Traubenmost und Wein.

In dieser Beziehung wird aber von den contrahirenden Staaten eine Gleichförmigkeit der Finanzgesetzgebungen, welche die Erhebung solcher Ausgleichungsgebühren entbehrlich macht, als wünschenswerth anerkannt und als Ziel ihres Bestrebens bezeichnet.

Einstweilen ist vorgesehen, daß außer den eben genannten kein anderer Gegenstand mit einer Ausgleichungs-Abgabe belegt, und dieselbe ein bestimmtes Maß nicht übersteigen darf. Was andere Verbrauchssteuern betrifft, welche bei der unmittelbaren Bestimmung des Objects zur Consumption erhoben werden, wie z. B. die Ohmgeldsabgabe, die Fleischaccise u. s. w., so gilt der Grundsatz, daß das Erzeugniß eines andern

Vereinslandes unter keinem Vorwande höher, als das inländische belastet werden darf.

2) Von der Gemeinschaft bleiben ausgeschlossen, nebst den Ausgleichungsabgaben und den Steuern, welche im Innern jedes Staates von inländischen Erzeugnissen erhoben werden: die Wasserzölle, Chausséeabgaben, Pflaster-, Damm-, Brücken-, Fähr-, Kanal-, Schleussen-, Hafens-Gelder, Waag- und Niederlag-Gebühren. Zugleich ist aber auch in Beziehung auf diese Abgaben durch angemessene Bestimmungen für die Zwecke des Vereins gesorgt.

Die Chausséegelder oder andere statt derselben bestehenden Abgaben, Pflaster-, Damm-, Brücken und Fährgelder sollen, ohne Unterschied, ob der Staat oder eine Commune sie erhebt, nur in dem Betrage beibehalten oder neu eingeführt werden, als sie den gewöhnlichen Herstellungs- und Unterhaltungskosten angemessen sind.

Als höchster Satz wird der preussische Tarif vom Jahr 1828 bestimmt.

Auf Kunststraßen dürfen neben dem Chausséegelde keine Thorsperr- und Pflastergelder erhoben werden.

Die verbündeten Staaten geben sich in dem Vertrage die, zum Theil bereits vollzogene wechselseitige Zusicherung, sich über die Aufhebung oder Verminderung der Schifffahrts-Abgaben auf den, unter der Wiener Convention stehenden Flüssen zu Gunsten der Erzeugnisse sämmtlicher Vereinsländer zu vereinbaren. Nur die Recognitionsgebühren sollen jedenfalls vorbehalten bleiben.

Jede Begünstigung, welche ein Vereinsstaat dem Schifffahrtsbetriebe seiner Unterthanen auf den bezeichneten Flüssen zugesteht, soll in gleichem Maaße auch der Schifffahrt der Unterthanen der andern Staaten des Vereines zu Gute kommen.

Auf den übrigen Flüssen werden die Wasserzölle nach den privativen Anordnungen der betreffenden Regierungen erhoben, jedoch sollen auch auf diesen Flüssen die Unterthanen aller Vereinsstaaten und deren Waaren und Schiffe überall gleich behandelt werden.

Alle etwa noch bestehenden Stappel- und Umschlagsrechte hören auf.

Kanal-, Schleusen-, Brücken-, Fähr-, Hafen-, Waag-, Krahren- und Niederlagsgebühren und Leistungen für Anstalten, die zur Erleichterung des Verkehrs dienen, sollen nur bei Benutzung wirklich bestehender Einrichtungen erhoben, für letztere nicht erhöht werden, und für die Unterthanen aller contrahirenden Vereinsstaaten gleich seyn.

Insbefondere werden die preussischen Seehäfen dem Handel der Unterthanen sämmtlicher Vereinsstaaten gegen völlig gleiche Abgaben, wie solche von den königlich preussischen Unterthanen entrichtet werden, offen stehen.

3) Durch Annahme gleichförmiger Grundsätze soll die Gewerbsamkeit in dem ganzen Vereinsgebiete befördert und der Befugniß der Unterthanen des einen Staates, in dem andern Arbeit und Erwerb zu suchen, möglichst freier Spielraum gegeben werden.

Fabrikanten und Gewerbetreibende, welche bloß für ihr Geschäft Einkäufe machen, oder Reisende, welche nicht Waaren sondern nur Muster derselben bei sich führen, um Bestellungen zu suchen, haben hiefür keine Abgabe zu entrichten, wenn sie oder ihre Principale einem Vereinsstaate angehören, in welchem sie zu diesem Gewerbe berechtigt sind.

In jedem Staate sollen die Angehörigen anderer Vereins-

länder beim Besuche von Messen und Märkten ebenso wie die eigenen Unterthanen behandelt werden.

4) Der Vertrag gestattet den einzelnen Staaten, Gewerbetreibenden in Beziehung auf die Steuerentrichtung Begünstigungen zu ertheilen, welche nicht in der Zollgesetzgebung begründet sind. Jedoch werden die Maaßgaben, unter welchen solche Vergünstigungen zu bewilligen sind, einer näheren Verabredung vorbehalten; auch ist, wie sich von selbst versteht, bestimmt, daß derartige Bewilligungen der Staatskasse derjenigen Regierung zur Last fallen, welche sie ertheilt hat.

5) Besondere Zollbegünstigungen einzelner Messplätze, namentlich Rabbat-Privilegien, sollen da, wo sie bestehen, nicht erweitert, sondern vielmehr, unter geeigneter Berücksichtigung sowohl der Nahrungsverhältnisse solcher Plätze, als der bisherigen Handels-Beziehungen mit dem Auslande, thunlichst beschränkt, und ihrer baldigen gänzlichen Aufhebung entgegengeführt, neue aber ohne allseitige Zustimmung nicht ertheilt werden.

Der Vertrag enthält endlich noch zwei wichtige wechselseitige Zusicherungen der contrahirenden Staaten. Sie erklären, dahin wirken zu wollen, daß ein gleiches Münz-, Maaß- und Gewichts-System in ihren Ländern in Anwendung komme.

Das Ziel ihres Strebens gibt sich durch die weitere Erklärung kund, daß sie sich bemühen werden, durch Handels-Verträge mit anderen Staaten dem Verkehre ihrer Angehörigen jede mögliche Erleichterung und Erweiterung zu verschaffen.

Dies sind die wesentlichen Bestimmungen des Vertrags.

Der übersichtlichen Darstellung des angenommenen Zolltarifs müssen wir, um die Hauptgesichtspuncte anzudeuten,

unter welchen sich jedes Zollsystem am sichersten characterisiren läßt, einige Worte über die verschiedenen Richtungen der Handelsgesetzgebungen vorangehen lassen.

Mit den Grundsätzen der Handelsfreiheit halten selbst die wärmsten Anhänger derselben die Erhebung mäßiger Zölle für vereinbarlich. Keine Abgabe kann erfonnen werden, von der sich nicht ein nachtheiliger Einfluß nachweisen ließe; dieß gilt von den Zöllen, wie von allen andern Steuern. Kein größerer Staat könnte aber heutzutage die Besteuerung des auswärtigen Handels gänzlich aufgeben, ohne Gefahr zu laufen, durch die surrogirten directen oder indirecten Steuern ähnliche, gleich große oder größere Nachtheile hervorzubringen, als diejenigen sind, welche sich an eine mäßige Belastung des auswärtigen Verkehrs knüpfen. Wer die Handelsfreiheit vertheidigt, will nur keine künstliche Leitung des Handels; er verwirft den Zoll als Mittel zur künstlichen Pflege des Gewerbesleißes, verwirft auch hohe Consumtionszölle, welche kostbare Bewachungs-Anstalten erfordern und den Schleichhandel hervorrufen; indem er mäßige Zölle zugibt, macht er als einen Vorzug eines niedrigen Tarifs den höheren Ertrag der Zölle geltend, und findet in einer solchen mäßigen Belastung fremder Erzeugnisse zugleich eine hinreichende Befriedigung der Ansprüche, welche der inländische Erzeuger auf billige Berücksichtigung wegen Verschiedenheit der Steuersysteme und der Höhe der Steuern, nach den Umständen, haben kann.

Die Systeme der Handelsbeschränkung beruhen (abgesehen von einzelnen Restrictionen, deren Motive sich nicht auf ökonomische Verhältnisse beziehen) auf zwei ganz verschiedenen Grundansichten.

Nach der einen Ansicht werden sie unbedingt als ein zweckmäßiges Mittel betrachtet, die einheimische Production gegen fremde Concurrrenz zu schützen, die Industrie zu wecken, und sich im auswärtigen Verkehr Vortheile zu verschaffen.

Die andere Ansicht verwirft im Allgemeinen ein System, welches die natürlichen Handelsverbindungen eines Landes mit andern Märkten gewaltsam zerreißt, will aber nicht, daß man auf die Beschränkung des auswärtigen Verkehrs auch in dem Falle verzichte, da man die nachtheiligen Folgen von Maaßregeln empfindet, wodurch andere Staaten die natürlichen Handelsverhältnisse stören. Nach dieser Ansicht sollen die Zölle dazu dienen, den einheimischen Erzeuger in der Mitbewerbung mit dem Fremden mehr oder weniger in eine gleiche Lage zu setzen, oder dem fremden Staate Motive geben, zu den Grundsätzen billiger Mäßigung zurückzukehren.

Die mannigfaltigen Nüancen der Meinungen und Systeme, welche auf der einen oder andern dieser Grundansichten beruhen, beziehen sich vorzüglich auf das Maaß und den Umfang der Beschränkungen.

Man kann die schützenden Maaßregeln von einer Prämie, die dem ausländischen Erzeuger einen mäßigen Vortheil gewährt, bis zum Verbote steigern.

Man kann den stärkern Schutz vorzugsweise der Manufactur und Fabrikindustrie zuwenden, deren Erzeugnisse überall, wo es an Rohstoffen nicht fehlt, sich willkürlich vermehren lassen, und deren kräftige Entwicklung man durch die Abwehr fremder Concurrnz zu beschleunigen sucht.

Man kann diesen Schutz auf alle Zweige der Manufactur und Fabrikindustrie in gleichem Maaße ausdehnen, oder zwischen vollendeten und unvollendeten Fabricaten, zwischen solchen, die zur unmittelbaren Consumption bestimmt sind, oder die zu den Hülfsmitteln anderer Productionszweige gehören, zwischen den Bedürfnissen der großen Massen des Volkes und den Gegenständen des Luxus mehr oder weniger unterscheiden.

Man kann die Begünstigung des Gewerbestandes mehr oder weniger ausschließlich in den Eingangszöllen suchen,

oder zugleich in dem Verbot, oder in der höheren Besteuerung der *Ausfuhr* der einheimischen *Rohstoffe*.

Man kann die schützenden Maaßregeln zu Gunsten des *Gewerbsfleißes* noch weiter ausdehnen, indem man, um denselben gegen hohe *Arbeitslöhne* zu sichern, auch die zum *Unterhalt* der Arbeiter erforderlichen *Ackerbauerzeugnisse* überhaupt, oder nur beim *Steigen* der Preise, nach festen Regeln, einem höheren *Ausfuhrzoll* unterwirft.

Man kann endlich alle Zweige mehr oder weniger schützen wollen, die *Einfuhr* der *Ackerbauerzeugnisse*, wie die *Einfuhr* der *Manufactur- und Fabrikwaaren* und die *Ausfuhr* der *Rohstoffe*, welche die inländische Industrie verarbeitet, theils verbieten, theils mit mehr oder weniger hohen *Zöllen* belegen, um sich selbst zu genügen, und dem *Auslande*, nebst den *Ueberschüssen* der *Naturproduction* so viel möglich an *Erzeugnissen* des *Gewerbsfleißes* zu verkaufen, und ihm so wenig, wie möglich, abzukufen.

Im *Conflicte* der verschiedenen *Interessen* der *Production* des *Handels* und der *Finanzen*, kann man das eine mehr oder weniger dem andern unterordnen, namentlich zum wirksamen *Schutz* des einheimischen *Gewerbsfleißes* gegen *Unterschleife*, selbst den *Transit* mancher *Industrieerzeugnisse* hemmen, oder zum *Vorthell* der *Finanzen* die *Ausfuhr* mäßig besteuern, oder selbst jene *Rohstoffe*, welche der eigene Boden nicht hervorbringt, sondern die inländische Industrie nur verarbeitet, mit *Consumtions-Auflagen* belegen, und, zur *Vermittelung* der *Interessen* der *Production* und der *Finanzen*, *Rückfälle* bewilligen.

Auf solche Weise steigt man in unmerklichen *Abstufungen* von einem *Zollsysteme*, das nur *finanzielle Zwecke* verfolgt, ohne den *Handel* auf fühlbare Weise zu stören, bis zu einem vollendeten *Prohibitiv-System*.

Die Grade und der Umfang der Beschränkungen sind es aber nicht allein, wovon die Beurtheilung eines Zollsystems abhängt; wesentlich kommen dabei die Größe des Marktes und seine Productionsverhältnisse in Betrachtung, sowohl in Beziehung auf die Lebhaftigkeit der einheimischen Mitbewerbung und deren Einfluß auf die Preise der Dinge, als in Beziehung auf die Mittel zum Schutze gegen den Schleichhandel.

Ein Tarif, welcher in einem großen Handelsstaate als eine mäßige Beschränkung des auswärtigen Verkehrs gelten könnte, würde auf einem Markte von minder bedeutenden Umfange oder in einem kleinen Lande einen unleidlichen Druck empfinden lassen.

Will man nach den Grundsätzen der Verkehrsfreiheit den Werth der Zollsysteme beurtheilen, so muß man bei seinen Vergleichen daher nicht allein die Abgabensätze, sondern unter sonst gleichen Verhältnissen stets auch die Größe des Marktes berücksichtigen.

Die Systeme der großen europäischen Staaten enthalten zum Theile, namentlich das französische und das britische, zahlreiche Beispiele von Beschränkungen nach allen angegebenen Rücksichten; dem Grade nach ist aber der Schutz zur Abwehr fremder Concurrenz in allen größern Mauthländern im Durchschnitt weit stärker, als derjenige, den der Vereinstarif gewährt, während das Vereinsgebiet in seinem Umfange den größeren Handelsstaaten theils gleich kommt, theils nahe steht.

Die Abstufungen dieses Tarifs gehen von einem mäßigen allgemeinen Zollsatz von 50 kr. für den Zentner aus.

Eine Reihe von rohen Erzeugnissen, welche nur auf ganz kurze Entfernungen in den Verkehr treten, wie Gartengewächse, Futterkräuter, Düngmittel u. f. f. sind weder bei der

Einfuhr, noch bei der Ausfuhr einer Abgabe unterworfen. Fast alle Rohstoffe und Hilfsstoffe der Manufactur- und Fabrikindustrie sind, wie namentlich rohe Baumwolle, Schaafwolle, Roheisen, Erze, rohe Häute, Rinden, Holzasche, Lumpen, bei der Einfuhr ganz frei, oder wie Steinkohlen mit 4 fr., Knoppem mit 8 fr., Schwefel mit 8 fr., Galläpfel, Krapp, Sumach, Waid, Saflor, Farbhölzer, Farbenerde, Korkholz, Salpeter, Hanf und Flachs mit 18 fr., Blei mit 25 fr., Baumöl zum Fabrikgebrauche mit 50 fr. vom Centner (zu 50 Kilogramm), Brennholz mit 8 fr. vom bayerischen Kloster ganz mäßig belegt. In der Regel sind überhaupt die rohen Erzeugnisse des Mineral-, Thier- und Pflanzenreiches zum Gewerbegebrauch nicht höher, als mit 50 fr. vom Centner besteuert, und von Rohstoffen der Fabrikation nur Tabaksblätter einem verhältnismäßig hohen Zolle, nämlich 9 fl. 22½ fr. oder der Hälfte des Sages, unterworfen, welcher auf dem Fabrikate aus diesem Stoffe lastet.

Die höchsten Einfuhrzölle liegen auf Seidenwaaren und gemachten, neuen Kleidern mit 187 fl. 5 fr. vom Centner (50 Kilogramm).

Einem Eingangszoll von 93 fl. 32½ fr. unterliegen alle Waaren, in welcher Seide mit Wolle, andern Thierhaaren, Baumwolle oder Leinen vermischt sind, sodann Bijouterie-, feine Quincailleriewaaren, Taschen- und Stockuhren, Galanteriewaaren, feine Bast- und Stroh Hüte nebst zwei weitem, unten vorkommenden Artikeln.

Einem Zolle von 85 fl. vom Centner unterliegen alle Baumwollenwaaren; einem Zolle von 51 fl. 2½ fr. alle Wollenwaaren mit Ausnahme der Teppiche, die mit 34 fl. 3½ fr. belegt sind.

Der Tarif berücksichtigt die Grade der Verarbeitung des nämlichen Stoffes bei den Seiden-Baumwollen und Wollenarbeiten.

nur durch die geringere Belegung der Garne, insbesondere der weißen, ungezwirnten Baumwollengarne mit dem sehr mäßigen Zolle von 3 fl. 20 kr., und der gezwirnten und gefärbten Baumwollengarne mit 10 fl. 12½ kr. Sonst macht er bei diesen Artikeln, mit Ausnahme der Teppiche, gar keinen Unterschied zwischen gröbern und feinem Waaren.

Bei den Leinen - Fabrikaten sind die Zölle mehr graduirt, indem für rohes Garn 18 kr., für gebleichtes, gefärbtes Garn und für Zwirn 1 fl. 40 kr., für Pack- und Segeltuch 1 fl. 8½ kr., und für rohe, unappretirte Leinwand 3 fl. 26 kr., für gebleichte und gefärbte Leinwand 18 fl. 45 kr., für Bänder und feinere Leinwandwaaren, wie Batist &c., 37 fl. 30 kr. und für Spitzen 93 fl. 32½ kr. angesetzt sind.

Wenn überhaupt die übrigen unvollendeten oder zu andern Arbeiten des Gewerbsfleißes erforderlichen Erzeugnisse niedriger belegt sind, als die zum unmittelbaren Verbrauch bestimmten Industrie-Producte, so ist bei den Unterscheidungen zwischen gröbern und feinem Waaren insbesondere der Nachtheil einer künstlich erzeugten Abhängigkeit der Consumenten im Bezuge solcher nothwendigen Bedürfnisse berücksichtigt, die keine bedeutende Transportkosten ertragen können. So belegt der Tarif grobe Eisengußwaaren und Eisenblech mit 6 fl. 15 kr., das geschmiedete Eisen nur mit 1 fl. 40 kr., grobe, aus geschmiedetem Eisen oder aus Stahl verfertigte Waaren mit 10 fl. 12½ kr., Instrumente mit demselben Zolle, andere feine, aus feinem Eisenguß, feinem polirtem Eisen oder Stahl verfertigte Waaren aber mit 16 fl. 58½ kr.;

Rohkupfer und Messing mit 50 kr., geschmiedetes-gewalztes mit 10 fl. 12 kr., Kupferwaaren mit 16 fl. 58½ kr.;

Zinn in Blöcken mit 50 kr., grobe Zinnwaaren (Küchengeräthe) mit 3 fl. 25 kr., feine und lakirte mit 16 fl. 58½ kr.;

gemeines Leder und Fuchten mit 10 fl. 12½ fr., Corduan und Saffian mit 13 fl. 38½ fr., grobe Schuhmacher- und Sattlerwaaren mit 16 fl. 58½ fr., feinere Lederwaaren von Saffian u. mit 37 fl. 30 fr.;

gemeine Bürstenbinder- und Siebmacherwaaren mit 5 fl. 6½ fr., feinere in Verbindung mit andern Materialien, als Holz und Eisen, mit 16 fl. 58½ fr.;

gewöhnliches Druckpapier, Packpapier und Pappendeckel mit 1 fl. 40 fr. Schreibpapier mit 8 fl. 32 fr. Papiertapeten und andere Fabrikate aus Papier mit 16 fl. 58½ fr.;

gemeines, grünes Hohlglas mit 1 fl. 40 fr., weißes Hohlglas mit 5 fl. 6 fr., geschliffenes mit 9 fl. 22½ fr., gegossenes und geblasenes Spiegelglas mit 5 fl. 6½ fr. bis 13 fl. 38½ fr. per Centner, von Stücken über 490 rheinbayerische □ Zoll mit 1 fl. 45 fr. bis 7 fl. 45 fr. vom Stück.

Von Töpferwaaren steigt der Zoll von 31 fr. für gemeines Töpfergeschirr auf 8 fl. 32½ fr., 16 fl. 58½ fr., 42 fl. 30 fr., 93 fl. 32½ fr., für Steingut, Fayence und Porcellain nach verschiedenen Kennzeichen der Kostbarkeit.

Gemeine Tischler-, Drechsler-, Wöttcherwaaren tragen den allgemeinen Zoll von 50 fr., während die Abgabe für gefärbte, lackirte, polirte Waaren dieser Art auf 5 fl. 6½ fr., für feine Holzwaaren, Schnitz- und Kammacherarbeit auf 16 fl. 58½ fr. ansteigt.

Von verzehrbaren Producten, welche die Länder des Vereins nicht hervorbringen, sind Caffee und Gewürze mit 11 fl. 21½ fr., Thee und raffinirter Zucker 18 fl. 45 fr.; Rohzucker beim Bezug für die einheimischen Siedereien mit 8 fl. 32½ fr., getrocknete Südfrüchte mit 6 fl. 46½ fr., frische mit 3 fl. 26½ fr. belegt.

Von Confituren und feinem Genusartikeln wird die gleiche Abgabe wie vom raffinierten Zucker mit 18 fl. 32½ fr., von gemeinen Mühlenfabrikaten ein Zoll von 3 fl. 26 fr. vom Centner erhoben.

Auf Wein und Brantweinen aller Art lastet ein Einfuhrzoll von 13 fl. 18¼ fr., dem auch der Tarif seine Essige, Bier und Del in Bouteillen unterwirft, während Essig und Del in Fässern nur mit 2 fl. 17½ fr. und 2 fl. 48¼ fr. belegt sind.

Da der Tarif die Rohstoffe der Industrie fast durchgängig keinem oder nur einem ganz mäßigen Eingangszolle unterwirft, so beschränken sich die Rückzölle auf zwei Artikel, nämlich auf Tabak und raffinierten Zucker.

Bei der Ausfuhr bildet sowohl für die Naturproducte, als für die Erzeugnisse des Kunstfleißes die gänzliche Zollfreiheit die Regel. Der Tarif macht von dieser Regel nur seltene Ausnahmen, indem er die Lumpen und rohe Schaafwolle mit 3 fl. 26 fr., die Haare mit 2 fl. 48¼ fr., Rotheisen mit 25 fr. Holzrinde mit 8 fr. und noch einige wenige minder bedeutende Artikel mit Ausgangsgebühren belegt *).

Der Normaltransitzoll beträgt 50 fr. vom Centner. Verschiedene Gegenstände, welche meistens nur im kleinen Grenzverkehr vorkommen, sind ganz frei, und von allen jenen Artikeln, welche beim Eingang und Ausgang zusammengekommen eine geringere Abgabe entrichten, wird nur diese erhoben.

Mannigfaltige, besondere Bestimmungen berücksichtigen die Kürze der Transitstraßen und die Concurrenzverhältnisse mit auswärtigen Routen.

*) Bei der Verzollung wird für die Tara ein bestimmter Rabatt berechnet. Die für einzelne Grenzbezirke gegebenen Bestimmungen sind in obiger Darstellung nicht berücksichtigt.

Ueberblickt man den Tarif in allen seinen Bestimmungen, so leuchtet daraus die Absicht hervor, die Zölle theils als ein Mittel zur Beförderung der Production hauptsächlich in allen jenen Zweigen, in welchen der gleiche Grad des Gewerbefleißes sich allwärts mit ungefährt gleichem Erfolge versucht, theils als eine Finanzquelle zu benutzen, dem Transit- und Zwischenhandel aber seine freie Bewegung zu sichern.

Den Schutz der einheimischen Industrie gegen mögliche Beeinträchtigung dehnt der Tarif nicht auf Verbote aus, wie dieß in manchen andern Ländern geschieht.

In Frankreich, Oesterreich und Rußland bestehen für eine Reihe von Manufacturwaaren Einfuhrverbote, und sind die zugelassenen Artikel fast durchgängig mit höheren Zöllen belegt. In Frankreich insbesondere bildet für Baumwollen-, Wollen- und Seidenwaaren, für Glaswaaren und Metallwaaren das Verbot die Regel, die Zulassung zur Einfuhr die Ausnahme *). Von den zugelassenen Seidenwaaren werden 16, 19 u. 31 Frcs. vom Kilogram erheben, die rohe Leinwand ist mit 30 bis 350 Frcs. vom metrischen Centner, die weiße und die halbweiße Leinwand mit 60 bis 700 Frcs. belegt. Bis zum Verbot der Durchfuhr findet man in dem französischen Douanen-Coder die Maaßregeln des Schutzes in einzelnen Zweigen ausgedehnt.

Der Vereinstarif stellt, um der Production ihre Gewinnste beim auswärtigen Handel nicht zu verkümmern, die gänzliche Freiheit der Ausfuhr als Regel auf, und macht von dieser Regel

*) Ueberhaupt beläuft sich in Frankreich die Zahl der Artikel, welche nicht eingeführt werden dürfen, auf 58, und der Gegenstände, deren Ausfuhr verboten ist, auf 25. Eine interessante summarische Darstellung der Gründe dieser Einfuhr- und Ausfuhrverbote gibt Bowring (First Report on the commercial relations between France and Great Britain 1834. S. 39-46.). — Nicht minder häufig sind die Verbote im österreichischen Tarife.

eine seltene Ausnahme, während der französische Tarif mit nicht unbedeutenden Ausgangszöllen oder mit Verboten eine Reihe von Artikeln belegt, und fast keinen Gegenstand ganz frei von Abgaben ausgehen läßt.

In der Abstufung der Zölle, womit der Vereinstarif die verschiedenen Industrie-Erzeugnisse belegt, berücksichtigt er sowohl das allgemeine Interesse des Gewerbfleißes, als die Bedürfnisse des Ackerbaues durch mäßigere Abgaben von unvollendeten Fabrikaten.

Dagegen erscheint in andern Tarifen eine Menge solcher Artikel theils mit Verboten, theils mit hohen Einfuhrabgaben belastet. Ein Verbot schließt namentlich in Frankreich die fremden Baumwollengarne aus, und der neue Entwurf, welcher für die feinere Gattungen eine Ausnahme statuiert, belegt diese mit 770 — 880 Fr. vom metrischen Centner noch stark genug. Auch die Abgaben von Hanf- und Flachsgespinnsten erreichen, von 29 Fr. 05 c. bis 74 Fr. 36 c. ansteigend, eine bedeutende Höhe. Eben so findet man dort die meisten chemischen und Bergwerksproducte, welche ein Bedürfniß der Fabriken und Manufacturen sind, mit hohen Zöllen beschwert. Die französischen Einfuhrzölle vom geschmiedeten Eisen, bei dessen Wohlfeilheit alle Gewerbe und in hohem Grade der Ackerbau theilhaftig sind, übersteigt den achtfachen Betrag des Vereinstolles und den Ankaufspreis der fremden Waare.

Indem der Vereinstarif der Fabrik- und Manufactur-Industrie die Interessen des Ackerbaues nicht unterordnet, unterläßt er nicht weniger, dem Ackerbau die Interessen des Gewerbfleißes, durch Belegung der Rohstoffe und Hilfsstoffe und der Mittel zum Unterhalt der Arbeiter mit hohen Eingangszöllen, zum Opfer zu bringen, wie dieß von dem französischen und englischen Tarife in so fern behauptet werden kann, als darnach eine Reihe solcher Artikel, namentlich Schaafwolle, Schlachtvieh, Getreide, mit hohen Einfuhrgebühren belastet sind.

Der Tarif des Vereins wendet seinen Schutz vorzüglich nur jenen Zweigen der Bodencultur zu, welche die menschliche Arbeit in stärkerem Maasse in Anspruch nehmen, namentlich dem Wein- und Tabaksbau, indem er dadurch zugleich finanzielle Zwecke verfolgt.

Eine finanzielle Quelle sucht er hauptsächlich in der Besteuerung der verzehrbaren Colonialartikel, die der Verein nicht hervorbringt, und in der hohen Belastung von Luxusgegenständen aller Art, ohne jedoch selbst hierin die Höhe der englischen oder französischen Sätze zu erreichen, oder denselben bei den meisten Artikeln auch nur nahe zu kommen. Er sucht eine Quelle für das Finanzeinkommen, aber nicht zugleich in der Belegung jener Rohstoffe, welche der einheimische Boden gar nicht hervorbringt, und die, wie rohe Baumwolle, Colonialfarbhölzer und manche andere Fabrikbedürfnisse, in Frankreich und England von mehr oder minder bedeutenden Verbrauchsabgaben getroffen werden.

Auf solche Weise unterscheidet sich das Zollsystem des Vereines von jenen Systemen, die, indem sie Alles heben, beschützen, künstlich befördern wollen, mannigfaltige Wirkungen hervorbringen, die sich theilweise wieder aufheben, und wenn sie im Gesamtergebnisse der innländischen Production den einheimischen Markt sichern, auch die durch natürliche Vortheile oder andere Umstände begünstigten Zweige nicht hindern, im unbewehrten Ausland einen reichlichen Absatz zu finden, solche Erfolge doch durch mannigfaltige Nachtheile erkaufen, die hauptsächlich die arbeitende Klasse treffen.

Wie diese Systeme durch ihre Verfügungen zu Gunsten der Industrie die Interessen des Ackerbaues verletzen, und sodann die, diesem Productionszweige zugefügten Uebel durch die Ausdehnung des Schutzes auf die Erzeugnisse des Bodens und der Viehzucht wieder zu heilen suchen, so bringen sie auch die In-

teressen der Industrie und der Finanzen häufig in einen Conflict, der ein bedenkliches Heilmittel erfordert, welches dem Vereinsystem, wie das Uebel selbst, mit wenigen Ausnahmen fremd geblieben ist. Indem sie nämlich die Rohstoffe, die das eigene Land gar nicht producirt, und nur ein fremdes Klima liefert, mit hohen Consumtionsauslagen belegen, müssen sie, um den Einfluß einer solchen Belastung im auswärtigen Verkehr aufzuheben, zu Rückzöllen ihre Zuflucht nehmen, welche einem, die Interessen der Steuerpflichtigen gefährdenden Mißbrauche Bahn brechen *).

Jene Systeme vergessen die Wahrheit, daß jeder Umstand, der den Preis eines Gegenstandes erhöht, welcher zu den Bedürfnissen des Unterhalts der Industriekräfte, oder zu den Verwandlungs- oder Hilfsstoffen oder zu den Bestandtheilen der Kapitalien gehört, die zur Hervorbringung von Erzeugnissen irgend einer Art verwendet werden, diese Erzeugnisse nothwendig vertheuern muß; sie vergessen, daß jeder Zoll, welcher Erzeugnisse trifft, die in diese Klasse gehören und welche die einheimische Production, selbst bei erlangter gleicher Geschicklichkeit, nicht ohngefähr gleich wohlfeil und gut wie das Ausland zu liefern vermag, nicht mehr als Mittel zur Erweckung der Industrie betrachtet werden kann, sondern gleich einer Ursache wirkt, welche die Production erschwert oder ihre Kosten steigert. Sie vergessen die Wahrheit, daß eine Ausdehnung der einheimischen Production unter solchen Umständen nothwendig mit einer Verminderung der Kapitalgewinne oder des reellen Arbeitslohns oder beider zugleich verbunden seyn muß, und in stark bevölkerten Ländern in der Regel die arbeitende Klasse der größere Nachtheil treffen wird.

Die Schöpfer jener Systeme sind einer Klasse von allopathischen Aerzten zu vergleichen, welche dem Kranken zur

*) Die Prämien oder Rückvergütungen stiegen in Frankreich vom Jahre 1817 bis 1830 (unter dem Wechsel der Gesetzgebung) von 86,590 bis 14,427,426 Franken.

Im Jahre 1831 betrugen sie 16,308,970 Franken.

„ „ 1832 „ „ 23,955,638 „

Beruhigung der Nerven eine Arznei reichen, da diese aber Obstructionen herbeiführen kann, ein Mittel zum gelinden Abführen beifügen, weil dieses Mittel den Magen angreift, einen magenstärkenden Stoff hinzuthun, und, damit bei dessen Gebrauche keine Erhizung zu befürchten stehe, die Mischung noch mit einer kühlenden Flüssigkeit vermehren.

Wenn der Vereinstarif seine beiden Hauptzwecke, die Beförderung und den Schutz des Gewerbsfleißes und die Besteuerung des Verbrauchs fremder Erzeugnisse, wie man billigen wird, auch nicht auf homöopathische Weise zu erreichen sucht, seine Dosen nach unserer Ueberzeugung vielmehr zum Theil noch allzu stark sind, so verfolgt er sein Ziel doch auf einfachem Wege, geht von Grundsätzen aus, die, so lange die übrigen Staaten Europas bei ihren Mauthsystemen beharren, im Wesentlichen und mit wenigen Einschränkungen, welche wir später berühren werden, als richtig erscheinen, und trägt daher in seiner Anlage den Keim zur allmähligten Verbesserung alles dessen, was noch fehlerhaft daran seyn mag.

Versuchen wir nun den Einfluß dieses Systems in den oben angedeuteten Beziehungen näher zu entwickeln.

I.

Einfluss des Zollsystems des Vereins auf den Umfang der deutschen Manufactur und Fabrikindustrie.

Im Allgemeinen ist es nicht zweifelhaft, daß in dem Vereinsegebiet die Naturproduction vorherrschend ist, so wenig blieb auch für einzelne Theile seines Marktes, welche sich durch ihren Gewerbleiß auszeichnen, behauptet werden mag. Die Länder des Vereins verbrauchen, im Ganzen genommen, eine weit größere Menge von fremden Manufacturwaaren, als sie eigene Industrieerzeugnisse auswärts absetzen; sie bieten dem Ausland Getreide, Schlachtvieh, Wolle, Hanf, Oelsaamen, Holz und manche andere unverarbeitete Erzeugnisse des Bodens nach fast allen Richtungen an; und bedürfen zur Besorgung ihrer Manufacturbezirke mit notwendigen Lebensmitteln fast nirgends einer Zufuhr aus dem nahen oder fernen Auslande.

Diese Erscheinung ist weder durch eine Verschiedenheit des Bodens und climatischer Verhältnisse oder anderer unveränderlicher, natürlicher Bedingungen der Production zu erklären, noch als natürliche Folge des Verhältnisses der Bevölkerung zum Bodenreichtum zu betrachten, und noch weniger dem Mangel an geistiger Regsamkeit des Volkes zuzuschreiben.

Auf den Verkehr gerade mit jenen Ländern, deren Industrieerzeugnisse wir verbrauchen, und welchen wir andere Naturproducte anbieten, üben Klima und Boden einen sehr unbedeutenden Einfluß aus.

An Dichtigkeit der Bevölkerung und an geistiger Bildung des Volkes steht aber Deutschland nicht zurück gegen

seine Nachbarn. Aus einzelnen Theilen seines Gebiets sehen wir selbst — in auffallendem Contraste mit einem Ueberschusse der Naturerzeugnisse und den häufig wiederkehrenden Klagen über niedrige Preise der Ackerbauproducte — jährlich eine zahlreiche Menge hinwegziehen, um für ihre Kräfte und Kapitalien in fernern Ländern eine fruchtbare Verwendung zu suchen.

Die ungleiche Entwicklung der beiden Hauptzweige seiner Production, des Ackerbaues und der Manufactur-Industrie, ist das Ergebniß einer seit lange dauernden künstlichen Störung seiner natürlichen Verbindungen. Die Ausgleichung dieses Mißverhältnisses, die den vereinzeltten Bestrebungen der kleinern deutschen Staaten gar nicht, und selbst den größern nur sehr unvollständig gelingen konnte, ist die nächste und sicherste Folge des gemeinsamen Zollverbandes.

Eine Ausdehnung der deutschen Manufactur-Industrie ist entweder als Wirkung fortdauernder hoher Schutzzölle, oder in Folge freundlicher Verständigung mit andern Ländern über ein System wechselseitiger Mäßigung zu erwarten. Im ersten Falle wird sie vielleicht rascher eintreten und mannigfaltigere Zweige umfassen; in letzterem wird sie in die Bahn einer natürlichen Entwicklung geleitet, wohlthätiger seyn, weil sie vorzugsweise in jenen Zweigen sich offenbaren würde, wofür die natürlichen Bedingungen ihres schönern Aufblühens bei uns vorhanden sind.

Indem die Schutzzölle und die wirksamern Einrichtungen, welche die (theilweise noch zu erwartende) bessere Arrondirung des Vereingebiets möglich macht, der deutschen Industrie die Versorgung des eigenen Marktes mehr sichern, und ihr, beim allmähligen Verschwinden der, in der letzten Zeit noch angehäuften Vorräthe, in einer Reihe von Zweigen ein weites Feld vermehrter Thätigkeit eröffnen, wird sie auf den auswärtigen Märkten, wo sie bisher für ihre Erzeugnisse einen Absatz gefunden

keine nachtheilige Rückwirkung zu beklagen haben, weil nicht diese Märkte, sondern nur jene größeren europäischen Handelsstaaten, welche das Maaß der Beschränkungen schon erschöpft haben, den Einfluß des Vereinstarifs empfinden.

In der günstigeren Lage, in welche die deutsche Manufactur-Industrie durch den Verein gesetzt wird, darf sie selbst auf fremden Märkten, wo sie mit der Industrie der größeren Handelsstaaten in Mitbewerbung steht, glücklichere Erfolge als bisher erwarten.

Wir wollen in diesen Beziehungen nur einige Hauptzweige der Manufactur-Industrie einer besondern Betrachtung unterwerfen.

Um der Production an Wollenwaaren eine größere Ausdehnung zu geben, fehlt es weder an dem Rohstoffe, noch an der erforderlichen Kunstfertigkeit.

Deutschland lieferte Großbritannien, Frankreich und Belgien einen bedeutenden Theil ihres Bedarfs an roher Wolle.

Die Ausfuhr nach England stieg vom Jahr 1814—24 (nach der britischen Einfuhrliste) von $3\frac{1}{2}$ Millionen auf nahe $15\frac{1}{2}$ Millionen englische Pfunde, und später unter verschiedenen Schwankungen noch höher. Sie betrug

im Jahre 1825 : 28,799,661 Pfund.

„ „ 1826 : 10,545,232 „

„ „ 1827 : 21,220,788 „

„ „ 1830 : 26,070,882 „

ausschließlich der Bezüge aus preussischen Häfen.

Von 97,371 Ballen, die Großbritannien im Jahr 1831 einfuhrte, lieferte Deutschland 60,882 Ballen*).

*) Es wurden eingeführt:

aus Deutschland	60,882 Ballen zu c. 350 Pfb.
„ Spanien	22,675 „

Frankreichs Einfuhr schwankte eine Reihe von Jahren zwischen 4 — 9 Mill. Kilogr., und ist nach der Zollerhöhung, welche im Jahre 1822 diesen Rohstoff mit einer Abgabe von 33 Pct. belegte, nicht bedeutend, und nur zeitweise unter die erste Summe oder 80,000 Ctr. zu 50 Kilogr. gesunken *). Einen nicht unbeträchtlichen Bestandtheil dieser Einfuhr bildete nächst der spanischen die deutsche Wolle.

Die Märkte des Vereins, von welchem große Sendungen in das Ausland geschehen, werden zum Theile mit Waaren aus andern Staaten bestellt; viele Wolle wird von Osten her durch das Gebiet des Vereins versendet, dessen Manufacturen ebenfalls zum Theile fremde Wolle verarbeiten; Polen, Böhmen (das jährlich 27,000 Ctr. ausführt), Mähren, Oesterreich und die andern Donauländer liefern auf solche Weise bedeu-

aus Neuhoiland 11,596 Ballen zu 250 Pfd.
 „ Rußland und
 „ andern Ländern 1,318 „

Nach officiellen Angaben betrug die Einfuhr
 im Jahre überhaupt zum Consumo
 1830: 32,313,059 Pfd. 31,522,859 Pfd.
 1831: 31,670,612 „ 29,669,908 „

Von der Gesamt-Einfuhr von 32,313,059 Pfd. im Jahre 1830 lieferten

Deutschland	26,073,882 Pf.
Preußen	713,246 „
Spanien und die canarischen Inseln	1,645,515 „
Neuholland und Van Diemens Land	1,967,309 „
Die Niederlande	461,941 „
Rußland, Schweden, Norwegen	203,231 „
Das Uebrige andere Länder.	

Die Einfuhr aus Spanien war im Jahre 1830, da Frankreich starke Aufkäufe dafelbst machte, ungewöhnlich schwach; sie betrug
 im Jahre 1820: 3,539,229 Pf.
 „ „ 1825: 8,206,427 „
 „ „ 1827: 3,898,006 „

*) Vom Jahre 1822 bis 1823 fiel sie von 9,129,656 auf 5,490,876 herab. Von 1822 bis 1827 schwankte sie zwischen 4,151,000 und 4,700,881 Kilogr. Im Jahr 1830 betrug sie nahe 8,000,000 Kil.
 „ „ 1831 „ „ „ 3,836,207 „

Der Werth der eingeführten Wolle wurde im Jahre 1832 auf 8 Millionen, im Jahre 1833 auf 19 Millionen Franken geschätzt.

tende Quantitäten, die der Verein als Transitgut oder im Zwischenhandel nach Westen und Nordwesten versendet, oder welche, ihm verbleibend, einen Theil seiner eigenen Ausfuhr ersetzen. So wenig es möglich ist, die Ausfuhr des Vereins mit Genauigkeit zu ermitteln, so läßt sich doch nicht bezweifeln, daß er in einem sehr starken Verhältnisse an der Gesamtausfuhr der gedachten Länder Antheil nimmt.

Man hat den Werth der deutschen Wollproduction im Jahre 1828 auf nahe 64 Millionen Gulden geschätzt.

Ohngefähr die Hälfte der Production rechnete man als eigenen Verbrauch, die andere Hälfte wurde theils nach England (ohngefähr 23 Mill. Pfund im Werthe von mehr als 21 Mill. Gulden), theils nach Frankreich und den Niederlanden, so wie in minder bedeutendem Antheil nach Rußland, Polen und der Schweiz abgesetzt. Andere berechnen die jährliche Wollproduction von 30 Millionen Schafen selbst auf 750,000 Centner im Werthe von 78 Millionen Gulden.

Wenn man die Gesamtausfuhr Deutschlands, nach Abzug seiner Einfuhr, auf mindestens 220,000 Etr. anschlägt, so hat der Verein gewiß nicht weniger als 100–120,000 Etr. hierzu geliefert*).

*) Preußen führte nach einem Durchschnitt der Jahre 1829–31 jährlich ohngefähr 100,000 Etr. (in einzelnen Jahren nahe 140,000 Etr.) aus, und 42,000 Etr. ein. Die Ausfuhr überstieg daher die Einfuhr um 58,000 Etr. Von den übrigen Ländern des Vereins hat Sachsen die stärkste Ausfuhr, die, was andere Länder, z. B. Baden mit 4000 Etr. verhältnißmäßig weniger exportiren, nahe ausgleichen dürfte. — Die Jahresproduction an Wolle finden wir für Preußen im Jahre 1831 auf 235,032 Etr. (von 11,751,603 Stück Schaaßen) für Württemberg auf 18,000 Etr. (von 580,000 Stück), für Baden auf 5000 Etr. (von 160,000 St.) berechnet.

Die Zahl der Schaafe (und Lämmer) in Großbritannien und Irland wird auf 32 Millionen Stück berechnet, wovon über 26 Mill. Stück auf England kommen. Die englische Jahresproduction wurde im Jahr 1828 auf 120,655 Ballen kurze, 263,847 Ballen lange, und 69,405 Ballen Fell- und Baumwolle, im Ganzen auf 453,907 Ballen geschätzt.

Während Großbritannien, Frankreich und Belgien solche bedeutende Quantitäten an Rohstoffen bezogen, standen ihre Wollenmanufacturen auf unsern Messen mit der deutschen Industrie in einer Mitbewerbung, die ihnen nur für einen Theil des Vereinsgebiets durch höhere Zölle erschwert war. Britische, französische und belgische Wollenwaaren fanden neben den einheimischen Stoffen einen mehr oder minder beträchtlichen Absatz, so wie in gleich freier Concurrenz auch die deutschen Wollenmanufacturisten auf den Märkten jener Länder sich eines Absatzes für manche Gattungen ihrer Erzeugnisse erfreuen konnten. Dieß gilt insbesondere von den geringen deutschen Tüchern, welche um 15 bis 20 Procent wohlfeiler, als die gleiche Waare in Großbritannien, erzeugt werden, aber durch den, zu den Frachtkosten hinzukommenden bedeutenden Zoll (15—20 Procent des Werthes) von dem britischen Markte ausgeschlossen sind, oder dort wenigstens nicht in größeren Massen Absatz finden können.

Wie die preußischen und andere deutsche Manufacturisten die britische und französische Industrie in der Fabrication ordinärer Tücher übertreffen, und die rheinpreußische Industrie auch in der Fabrication der feinen Wollentücher auf den deutschen Märkten der fremden Industrie ihre wenigstens gleiche und zum Theil überlegene Geschicklichkeit fühlbar gemacht hat; so steht der sächsische Gewerbsfleiß in der Erzeugung leichterer Stoffe für Frauenkleidung in Circassien's, Cassinets, Merinos und Tibets, mit der fremden Industrie im regen Wettstreit. Auch auf fremden Märkten, in Amerika und in der Levante, verkauften die deutschen Manufacturisten mit Vortheil neben Briten und Franzosen. So wie sie insbesondere in groben Tüchern die britischen Verkäufer in der Levante immer mehr verdrängten, so traten die sächsischen Manufacturfabrikanten nicht ohne glücklichen Erfolg auf dem amerikanischen Markte in Mitbewerbung mit der französischen und englischen Industrie.

Die Einfuhr britischer Wollenwaaren nahm auch in Deutschland allmählig ab, hauptsächlich seit dem Jahre

1826; aber immer blieb sie im Ganzen noch von hoher Bedeutung. Im Jahre 1826 belief sich ihr Werth auf 964,306 Pf. St. oder ohngefähr 11½ Millionen Gulden.

Nach einem Durchschnitt der Jahre 1825 — 1828 gingen nach Deutschland und den Niederlanden 8638 Stück Tuch und 70,053 Stück Casimir, wovon die Vereinigten Staaten, da Oesterreich der Einfuhr verschlossen ist, bei weitem das Meiste erhalten haben. In Vergleichung mit den frühern Bezügen hat sich vorzüglich der Bezug britischer Tücher vermindert.

Nebst einfarbigen und gedruckten Casimirs erhält Deutschland aber noch bedeutende Quantitäten verschiedener anderer Wollenfabrikate, wie namentlich ordinäre und grobe Merinos, Viber (coatings), Wollendamast, Wollenmorren (moreen), Meubelzeuge, Manteltuch für Frauenkleidung, Hosens- und Westenzeuge (Toillinetts, Valencias u. s. f.), ganz aus Wolle oder mit Baumwolle (in der Regel die Kette bildend) oder Seide vermischt, überhaupt vorzüglich Stoffe, welche aus langer Schafwolle (Kammwolle) gefertigt werden (worsted articles)*).

Im Jahre 1829, das seit 1814 die geringste Ausfuhr hatte, wurde der Werth der nach Deutschland versendeten Wollenwaaren auf 613,125 Pf. St.**) oder 7,350,000 Gulden geschätzt, und wahrscheinlich darf man einen nicht unbeträchtlichen Theil der für die Niederlande mit 301,570 Pf. St. oder 3,600,000 Gulden angegebenen Ausfuhr auf deutsche Rechnung tragen.

*) Neuere Erfindungen haben die Manufacturisten gelehrt, bei manchen Artikeln, die sonst aus langer Wolle gefertigt wurden, kürzere zu verwenden.

**) Nämlich:		declarirter Werth.
nach Stück angegeben	566,936	532,775 Pfd. St.
„ Yards	526,410	38,009 „ „
„ dem Werthe (gestrickte Waare)	42,341	42,341 „ „
		613,125 Pf. St.

Frankreich führt 20 bis 30,000 Ctr. Wollenwaaren aller Art aus *). Was davon nach Deutschland geht, besteht jetzt, nachdem der Bezug französischer Wollentücher fast aufgehört hat, größtentheils nur in feinem und kostbarern Geweben, als: mittlern und feinem Merinos, Terneaur, Chaly, und ist weniger nach dem Gewichte als dem Werthe nach bedeutend.

Man darf den Verbrauch an vermischten und unvermischten Wollenwaaren aller Art im ganzen Vereinsgebiete auf den Werth von mindestens 80 — 90 Millionen Gulden anschlagen, wovon das Ausland sehr wenig in Tüchern, aber hauptsächlich in andern ordinären, englischen Waaren und feinem und leichtern französischen Stoffen für Frauenkleidung wohl den siebenten oder achten Theil liefert **).

*) Die Gesamtausfuhr Frankreichs an Wollenwaaren, einschließlich der Garne, betrug im Jahre 1830: 955,617 Kilogr.

„ „ 1831: 1,039,257 „

„ „ 1832: 1,243,936 „

Nach Abzug der Garne belief sich die Ausfuhr im Jahre 1831 auf 983,382 Kilogr.

„ „ 1832 „ 1,167,074 „

19,667 und beziehungsweise 22,353 Ctr.

Früher war die Ausfuhr bedeutender, sie betrug

1817: 1,478,303 Kilogr. 1820: 1,457,892 Kilogr.

1818: 1,357,740 „ 1821: 1,338,932 „

1819: 1,321,827 „

**) Preußen hat nach einem Durchschnitt der Jahre 1829 — 31 jährlich fabricirt:

Stücke zu 30 Vert. Ellen — Werth in Rthlrn.

Feine Tücher 106,905 12,828,600

mittelfeine „ 200,448 12,026,880

ordinäre „ 227,174 6,815,220

534,527 Stücke 31,670,700 Rthlrn.

oder ohngefähr 55 Mill. Gulden.

Von diesen Tüchern werden aber bedeutende Quantitäten in andern Vereinsländern und außerhalb des Vereins abgesetzt. Die verarbeitete Wolle (was nach Abzug der Ausfuhr von der Summe der eigenen Production und der Einfuhr übrig blieb) wurde auf 177,000 Ctr. berechnet.

Der Werth der britischen Production in Wollenwaaren aller Art wird auf 18 Mill. Pf. St. geschätzt, wovon 6,000,000 Pf. für Rohstoffe, 2,400,000 für Zinsen der stehenden und einlaufenden Ka-

Der Vereinstarif begünstigt, wie wir gesehen, die Wollenfabrikation auf zweifache Weise, indem er, abweichend von der Regel der freien Ausfuhr der rohen Producte, die ausgehende Wolle mit einem mäßigen Zolle von 2 Thalern vom Centner belegt, und die Einfuhr von Wollenwaaren mit 30 Thalern (Teppiche mit 20 Thalern) besteuert.

Dieser Zoll ist mehr als hinlänglich, die fremden, geringeren und mittleren wollenen Stoffe und insbesondere die fremden Wollentücher, wofür es kaum eines Schutzes bedarf, gänz-

pitalien und Gewinnste, und 9,600,000 für Arbeitslöhne gerechnet werden. Neuere Angaben steigern den Werth der Jahresproduction bis auf 22 $\frac{1}{2}$ Mill. Pfd. St.

Die Ausfuhr schwankte in den Jahren 1829 bis 1830 nach den officiellen Angaben zwischen 5 und nahe 6 Mill., nach den declarirten Preisen zwischen nahe 6 $\frac{1}{2}$ und 4 $\frac{1}{2}$ Millionen Pfd. St. Nimmt man die niedrigste Angabe für die Jahresproduction und die höchste für die Ausfuhr, so bleiben für die einheimische Consumption 11 $\frac{1}{2}$ Mill. Pf. St. oder 138 Mill. Gulden. Der Verbrauch an mittlern und feinem Tüchern ist aber verhältnißmäßig sehr stark.

Wenn man nach den Einfuhrlisten mancher deutschen Staaten und nach ihren eigenen, von den Manufacturisten erhobenen oder nach der Zahl der Webstühle abgeschätzten Production ihren innern Verbrauch berechnen wollte, so würde man zum Theil sehr niedrige Zahlen erhalten. Allein die Lücken, die hie und da der Schleichhandel ausfüllte, waren bei der Zollverfassung der deutschen Länder gar groß.

Mit Rücksicht auf den Schleichhandel, der auch bei niedrigen Zöllen aber schlechter Bewachung der Grenzen nicht unbedeutend ist, kann man den Verbrauch des Großherzogthums Baden auf nahe 12,000 Ctr. anschlagen. Die Tücher darf man im Durchschnitt zu 3 fl. bis 3 fl. 30 Kr. die Elle, und auf den Ctr. 100—160 Ellen, also den Ctr. ohngefähr zu 350 fl. rechnen. Manche andere Gattungen von Wollenwaaren, wie Wiber, Flanell, sind weit niedriger, dagegen die leichten Stoffe für Frauenkleider zum Theil höher, ordinäre, englische Merinos, Wollen-Damast und Wollenwaaren zu 350 bis 400 fl., feinere Merino bis 1200 fl., ganz feine Merino und Chaly bis 5000 fl. per Centner nach den Verkaufspreisen der Detaillieurs zu berechnen. Nimmt man den Durchschnittspreis überhaupt zu 350 fl. per Centner, den Verbrauch an Wollenwaaren aller Art im Großherzogthum zu 4,200,000 fl., und darnach im Vereine, nach dem Verhältnisse der Bevölkerung, zu 85,750,000 fl. an, so erscheint derselbe um ohngefähr 40 Procent niedriger, als der britische Verbrauch.

lich zu verdrängen *); er wird die Einfuhr der feineren Gewebe beschränken, ohne die Mitbewerbung der fremden Industrie auszuschließen, und ohne dem höheren Gewerbefleiß einen wohlthätigen Sporn zu fortschreitender Vervollkommnung zu rauben, dessen die deutschen Wollenmanufacturen vorzüglich noch in den feineren und leichten Stoffen für Frauenkleidung bedürfen.

Die Ueberschüsse unserer Production an Rohstoff haben bisher ein auf dem Wollmarkte wirklich vorhandenes Bedürfniß befriedigt. Gleichviel, ob Großbritannien die deutsche Edelwolle, wie behauptet wird, vorzugsweise für seinen eigenen Bedarf, und seine einheimische Wolle zur Versorgung fremder Märkte mit Wollenwaaren verwendet hat, so wurde die britische Industrie doch durch den Bezug des Rohstoffs aus Deutschland in den Stand gesetzt, jährlich für den Werth von 5–6 Mill. Pf. St. Wollenwaaren nach verschiedenen Ländern auszuführen, wo jenes Bedürfniß vorhanden war. Warum sollte es der Industrie des Vereins nicht auch allmählig gelingen, die britischen Manufacturen wenigstens größtentheils der Verarbeitung jener Wolle zu entheben, welche bisher jährlich aus Deutschland ihren Weg nach Großbritannien nahm.

Die natürlichen Folgen einer unvorsichtigen Belastung der fremden Wolle haben Großbritannien und Frankreich im Absatz ihrer Erzeugnisse auf fremden Märkten empfunden. Großbritannien sah sich genöthigt, den Zoll von 6 Pence vom Pfunde auf 1 Penny herabzusetzen, und Frankreich sieht sich zu ähnlichem Rückschritt veranlaßt. Sie haben auf solche Weise den deutschen Wollenmanufacturen den Weg zu den Märkten der Türkei, Egyptens, Persiens und Amerikas selbst geebnet. Unter den günstigeren Umständen, in welche der große Verein die deutsche Industrie versetzt, (und die wir in den folgenden Abschnitten,

*) Am stärksten trifft er die britischen Biber (coatings) mit 20 bis 22 kr. auf die Brab. Elle, die zu ungefähr 56 kr. verkauft wird.

insbesondere im nächsten, näher bezeichnen werden) wird sie gewiß die natürlichen Vortheile, die ihr ein Reichthum von Rohstoff darbietet, in größerem Umfange auch auf auswärtigen Märkten immer besser benutzen lernen. Ihren Unternehmungen kommt der wachsende Begehr nach wollenen Kleidungsstoffen für beide Geschlechter in Amerika zu Statte, so wie in der Levante der zunehmende Gebrauch leichterer feinerer Wollengewebe statt der Baumwollenkleidung.

Wenn die deutschen Manufacturen nur die Hälfte bis $\frac{2}{3}$ des auswärts gehenden Rohstoffs, statt denselben der fremden Industrie zur Verarbeitung und Versendung in jene Länder zu überlassen, in vollendeter Gestalt auf die Verbrauchsmärkte sendeten, so würden sie den Werth von 60,000 bis 80,000 Centner Wolle mindestens auf das Doppelte erhöhen, und der Gesamtproduktion des Vereines, den Centner rohe Wolle im Durchschnitt zu 120 fl. gerechnet, als Industrie-Gewinn 9–10 Millionen Gulden zufügen *).

Weit beträchtlicher ist die Erweiterung, deren die Baumwollenmanufacturen des Vereines empfänglich sind.

Die reissenden Fortschritte, welche der Baumwollenverbrauch seit 20–30 Jahren gemacht, geben diesem Zweige der Manufactur-Industrie eine der ersten Stellen.

Ein Blick auf den britischen und französischen Markt stellt diese Fortschritte, die Wichtigkeit dieses Zweiges und die Aufgabe, die darin der Industrie des Vereines gesetzt ist, in ein klares Licht.

Vor 1800 stieg die Einfuhr an roher Baumwolle in

*) Der Werth eines Centners Wollenwaaren und eines gleichen Gewichts des Rohstoffs, wovon die Waare verfertigt wurde, weichen in stärkerem Verhältnisse ab. Allein der Abgang ist selbst bei sehr gut kalt gewaschener bedeutend.

Liverpool, dem Hauptmarkte, in keinem Jahre auf 100,000 Ballen. Der Bezug dieses Plazes hob sich allmählig bis zum Jahre 1825 auf 703,000 und im Jahre 1833 auf 843,000 Ballen (im Durchschnitt nahe zu 300 engl. Pfund).

Die Gesamteinfuhr Großbritanniens, die im Jahre 1793 nicht über 63,000 Ballen betrug, ist bis zum Jahre 1825 auf 814,562 Ballen, und seither noch höher gestiegen. Man berechnete sie im Jahre 1830 auf 872,330 Ballen.

"	"	1831	"	903,470	"
"	"	1832	"	901,320	"
"	"	1833	"	935,000	"

Der Verbrauch der Manufacturen wurde

im Jahre 1830 auf	806,000 Ballen,
nach andern Angaben auf	832,100 "
" " 1831 auf	860,000 "
nach andern Angaben auf	881,488 "
" " 1832 auf	878,000 "
" " 1833 auf	900,000 "

geschätzt*).

Die englischen Spinnereien lieferten

im Jahre 1830:	196,570,551 Pfund Garne.
" " 1831:	208,302,734 " "
" " 1832:	222,596,907 " "
" " 1833:	227,300,000 " "

*) Im Jahre 1750 belief sich der Verbrauch auf 3,000,000 Pf.
" " 1785 " " " " 25,000,000 "

Nach offiziellen Angaben betrug

im Jahre	die Einfuhr	Der Bezug zur Consumtion
1829:	222,767,471 Pf.	204,097,037 Pf.
1830:	263,961,451 "	269,616,640 "
1831:	288,708,453 "	273,282,252 "

Den Verbrauch finden wir angegeben

für das Jahr 1832 zu	270,000,000 "
" " " 1833 zu	282,000,000 "

Seit der Mitte des vorigen Jahrhunderts hat sich daher der Verbrauch der britischen Spinnereien fast hundertfach vermehrt.

Schottland producirte
im Jahre 1833 24,500,000 Pfund Garne.

Den Werth des jährlichen Products aller Baumwollenmanufacturen Großbritanniens berechnete man in den letzten Jahren auf 36—38 Millionen Pfund Sterling.

Was Großbritannien von den Erzeugnissen seiner Manufacturen selbst consumirt, wird, dem Werthe nach, auf 17—18 Millionen Pfund Sterling geschätzt.

Von den 227,300,000 Pfund Garnen, die England im Jahre 1833 producirte, wurden, ohne den Verbrauch der schottischen Fabriken, 64,000,000 Pfunde als einheimische Consumption berechnet *). Das Bedürfniß an Rohstoff ist daher, mit Einschluß von Schottland, wenigstens auf 70 Mill. Pfd. und, da der Abgang beim Verspinnen ohngefähr 10 — 11 Procent beträgt, auf 700,000 Centner zu 50 Kilogrammen anzunehmen.

Was der ganze europäische Continent an fremder Baumwolle verbrauchte, finden wir angegeben:

im Jahre 1830 zu	383,900	bis	385,061	Ballen.
" "	1831 zu	411,676	"	418,100 "
" "	1832 zu	458,499	"	490,579 "
" "	1833 zu	445,000	**)	"

*) Werden von den 227 Mill. Pfund, die in England gesponnen werden, 64 Mill. Pfund Baumwollenwaaren als Consumo von England berechnet, so bleiben, nach Abzug der Ausfuhr an Garnen und Waaren mit 145 Mill. Pfd., noch 18 Mill. Pfd. übrig, die als an Schottland abgeliefert und als Abgang bei der Fabrication (beim Weben und Bleichen) berechnet werden.

**) Verschiedene andere Angaben weichen hievon wenig ab.

Die Bezüge der einzelnen Seepläge und die Vorräthe von früheren Einfuhren wurden in den Jahren 1829 und 1830 berechnet, wie folgt:

In Frankreich stieg die Einfuhr der rohen Baumwolle für den Bedarf der einheimischen Manufacturen von 1816 bis zum Jahre 1826 unter verschiedenen Schwankungen von 16,414,606 auf 31,914,494 Kilogramme.

Sie fiel in den folgenden Jahren und betrug
im Jahre 1830: 29,260,433 Kil. oder 251,875 Ballen.
" " 1831: 28,229,487 " " 244,133 "

Nachdem die, in jener Periode eingetretene Stockung im Handel und in den Gewerben vorüber gegangen war, nahmen die Bezüge wieder zu. Wir finden die Einfuhr angegeben:

im Jahre 1832 auf 262,719 Ballen.
" " 1833 auf 270,000 "

Der Werth der Garne, Gewebe und gedruckten Baumwollenwaaren, welche die Manufacturen Frankreichs jährlich liefern, wird auf 600,000,000 Franken berechnet.

Nach Abzug der Ausfuhr kann man gegenwärtig den innern Verbrauch des Landes, auf Rohstoff reducirt, auf nahe 600,000 Centner zu 50 Kilogrammen annehmen.

	Einfuhr in engl. Pfd.		Vorräthe in engl. Pfd.	
	1829:	1830:	1829:	1830:
Havre . . .	53,100,000	57,300,000	5,235,000	13,650,000
Bordeaux . .	2,715,000	2,520,000	450,000	600,000
Marseille . .	14,070,000	20,385,000	2,505,000	3,300,000
Uebrige französf.				
Seehäfen . .	2,784,000	7,155,000	600,000	825,000
Triest . . .	10,500,000	12,705,000	1,965,000	2,640,000
Genua . . .	3,300,000	2,511,000	645,000	324,000
Antwerpen . .	10,200,000	6,465,000	1,740,000	1,470,000
Rotterdam . .	7,680,000	4,974,000	1,530,000	1,170,000
Amsterdam . .	3,060,000	1,365,000	1,350,000	732,000
Bremen . . .	1,740,000	1,200,000	927,000	570,000
Hamburg . . .	11,700,000	6,420,000	3,750,000	2,475,000
Petersburg . .	3,120,000	2,520,000	900,000	900,000
	123,369,000	125,520,000	21,597,000	28,656,000
Ballen:	413,230	418,400	71,990	95,520

In Deutschland, das so lange der Mitbewerbung aller europäischen Manufacturen offen stand, hat der Verbrauch der Baumwollenwaaren bekanntlich ebenfalls ungemein zugenommen.

Nach Verhältniß zu dem innern Verbräuche Großbritanniens müßte man die Consumption des Vereines, dessen Bevölkerung noch etwas stärker, als die der drei Reiche ist, zu 700,000 Centner, nach Verhältniß der französischen Consumption auf ungefähr 450,000 Ctr. schätzen. Da Frankreich im Durchschnitt bessere Waaren verfertigt, auf seinem Markte die Gespinnste in Folge des Ausschlusses der britischen Concurrenz theurer, und die wohlfeilern englischen Waaren überhaupt ausgeschlossen sind, auch auf dem Rohstoff ein bedeutender Zoll liegt, alle diese Umstände aber auf die Preise der vollendeten Waaren, und die Preise wiederum auf den Verbrauch einen Einfluß ausüben*), so darf man die Consumption Deutschlands, wo solche Ursachen nicht wirken, wohl verhältnißmäßig höher, als die französische, annehmen. In Großbritannien wurden die Abgaben, die auf dem Baumwollenverbrauch lasteten, theils abgeschafft, theils vermindert**), und auf der andern Seite sind demselben die wohlfeilen Erzeugungspreise der gemeinen Stoffe sehr günstig.

Nach dem Durchschnitte der Consumption jener beiden Länder würde die Consumption des Vereins an Baumwolle auf 575,000 Centner zu berechnen seyn. Man wird nicht Gefahr laufen,

*) Die Abgaben vom Rohstoff betragen	
im Jahr 1830:	6,334,070 Franken.
als Ausfuhr-Prämien wurden bezahlt	851,294 „
und bleiben daher	5,482,776 „
auf der innern Consumption liegen.	
Im Jahr 1831 betragen die Abgaben	6,020,443 Franken.
die bezahlten Ausfuhr-Prämien	978,300 „
die Consumption hatte daher zu tragen	5,012,143 Franken.

**) Von der direct aus britischen Besigungen bezogenen Baumwolle werden vom Centner nur 4 P., von der Baumwolle aus andern Ländern vom Centner 5 Sch. 10 P. bezahlt.

sie zu hoch zu schätzen, wenn man sie mit Rücksicht auf die angedeuteten Verhältnisse mindestens zu 525,000 Centner zu 50 Kilogr. annimmt.

Es ist nun nicht möglich, die Quantität der Baumwollenwaaren aller Art und der Gespinnte genau zu schätzen, welche die Vereinsstaaten aus andern Ländern, vorzüglich aus England und Frankreich, in den letzten Jahren bezogen.

Nicht Alles, was auf unsere Messen kam, blieb in Deutschland; was aber die Vereinsstaaten wirklich verbrauchten, war gewiß weit bedeutender, als die Quantitäten, welche die officiellen Einfuhrlisten der deutschen Staaten nachweisen, da die großen Niederlagen im Innern Deutschlands, die Verschiedenheit der Zollsätze der einzelnen deutschen Länder und die weit ausgedehnten Gränzberührungen der freien Märkte mit jenen Staaten, wo höhere Abgaben bestanden, den Schleichhandel ungemein begünstigen.

Indessen kann man eine approximative Berechnung versuchen.

Nach den neuesten, in öffentlichen Blättern mitgetheilten Notizen belief sich die Gesamtausfuhr an Garnen, Twisten und Baumwollenwaaren im Jahre 1833 auf 145 Millionen Pfund, wovon 76 Mill. Pfund für Gewebe gerechnet werden.

Von den 69 Millionen Pfund Twist und Zwirn, die zu 4,750,210 Pfd. Sterl. geschätzt, in diesem Jahre ausgeführt wurden, nahmen 35 Millionen Pfund ihren Weg nach den Hansestädten und nach den holländischen und belgischen Häfen*).

*) Allgemeine Zeitung, außerordentl. Beil. v. 1. Mai 1834:

Die Gesamtausfuhr in Garnen und Geweben finden wir für das Jahr 1832 zu 145,955,503 Pfund angegeben.

Nach officiellen Angaben betrug die Gesamtausfuhr an Garnen und Twisten im Jahr 1825: 32,641,604 Pfunde.

„ 1826: 42,179,661 „

Rechnet man hievon für Holland, Belgien und die Schweiz, sodann für jene deutschen Länder, welche in dem innern Marktgebiete der Hansestädte liegen, und nicht zum Vereine gehören, einen der Volksmenge dieser Märkte entsprechenden Antheil ab, so darf man wohl 24—25 Millionen, im Werthe von ohngefähr 20 Millionen Gulden, als im Vereinsgebiete verbleibend annehmen.

Die Bezüge der Schweiz sind zwar bedeutend, stehen aber zum Umfang ihrer großen Production von Baumwollenwaaren nicht in einem so starken Verhältnisse, wie in den deutschen Fabrikländern, da sie sehr viel rohe Baumwolle (nach Kaufmännischer Angabe gegen 45,000 Ballen) bezieht. Der französische Schleichhandel, der hauptsächlich nur feinere englische Gespinnste einschmuggelt, findet einen ohngefähr gleich sicheren Weg an den Meeresküsten.

Der Bedarf der an der Nordsee gelegenen, zum Vereine gehörigen Länder ist aber unbedeutend.

Erwägt man, daß Preußen im Durchschnitt der Jahre 1829—31, nach Abzug der Ausfuhr, 107—108,000 Centner, Sachsen im Jahre 1830 nicht weniger als 65,000 Centner fremder Garne bezog, so kann die Annahme einer Gesamteinfuhr von 24—25 Millionen englische Pfund oder ohngefähr 225,000 Centner zu 50 Kilogr., einschließlich der franzöf. und Schweizer Garne nicht als gewagt erscheinen, da für sämtliche übrige Vereinsländer mit einer ohngefähr 7fach stärkeren Volksmenge, als das Königreich Sachsen hat, der Bedarf an fremden Gespinnsten

im Jahre 1827:	44,878,774	Pfunde
" 1828:	50,505,751	"
" 1829:	61,441,251	"
" 1830:	64,945,742	"
" 1831:	63,821,440	"

First Report of the commercial relation between France and Great Britain, by. J. Bowring. S. 140.

nur zu 53,000 Centner (also im Verhältnisse zu Sachsen nur zu $\frac{1}{4}$) berechnet würde *).

Von den, nach den erwähnten Notizen im Jahr 1833 ausgeführten 76 Millionen Pfund Baumwollenwaren,

*) Gültich nimmt die Einfuhr Deutschlands zu 16 Mill. Thaler oder bis 28 Mill. Gulden an.

Nach den von Bowring mitgetheilten officiellen Notizen (S. 97. des Berichts) wurden ausgeführt:

im Jahre	nach Deutschland (Hansestädten)	nach den Niederlanden.	Zusammen. Pfund e.
	Pfund e.	Pfund e.	
1821:	14,534,508	285,312	14,819,820
1822:	18,443,543	320,527	18,764,170
1823:	12,966,878	3,727,837	16,694,715
1824:	12,281,568	4,216,026	16,497,594
1825:	14,914,993	4,806,427	19,721,420
1826:	16,975,300	5,185,031	22,160,331
1827:	17,028,354	6,295,493	23,323,847
1828:	17,233,115	7,056,293	24,289,308
1829:	24,009,983	7,878,249	31,888,232
1830:	21,711,761	7,254,258	28,966,019
1831:	20,435,382	9,091,238	29,526,620
Declarirter Werth in Pfd. Sterl.:			Pfd. Sterl.
1830:	1,449,477	612,925	2,062,402
1831:	1,195,712	794,537	1,990,249

Als hierunter nicht begriffene Ausfuhr nach den österreichischen Staaten wurde (unter Italien) angegeben:

1830: 2,169,329 Pfunde, im Werthe von 107,581 Pfd. Sterl.
1831: 2,147,062 " " " 114,022 " "

Man sieht, daß die Ausfuhr nach Deutschland und den Niederlanden fast ununterbrochen stieg, und die verminderten Versendungen über die Hansestädte durch die Ausfuhr nach den Niederlanden mehr oder weniger ausgeglichen wurden.

So wie die officiellen Preisangaben zu hoch sind, so bleiben die declarirten Preise häufig unter dem wahren Werthe stehen.

Schweizerische Garne kommen nach Deutschland; die Schweiz bezieht aber auch Gespinnte von deutschen Spinnereien.

Die französischen Spinnereien suchen besonders bei temporärer Ueberfüllung des Marktes oder bei Stockung des Absatzes und der Production der einheimischen Manufacturen für ihre angehäuften Vorräthe einen Absatz auf den benachbarten Märkten. Die Ausfuhr wird durch Prämien (Zollrückvergütungen) erleichtert.

Sie betrug im Jahre 1831: 161,027 Mgr. oder 3220 Centner.
1832: 132,925 " " 2658 "

deren Werth zu 14,909,462 Pfd. Sterling geschätzt wird, haben gedruckte Callicos und Musseline zu mehr als $\frac{1}{4}$, weiße Musseline und Percale zu nahe $\frac{1}{2}$, Baumwollensammet und derartige Stoffe $\frac{3}{4}$, Rankings und derartige Gewebe zu mehr als $\frac{1}{4}$, Baumwollenspißen und Tüll zu mehr als $\frac{3}{4}$ ihren Weg nach den Hansestädten und den holländischen Häfen genommen. Im Durchschnitt könnte man daher mindestens den dritten Theil der Gesamtausfuhr für das Marktgebiet jener Seepläge oder 25 $\frac{1}{2}$ Mill. Pfund, im Werthe von 4,969,876 Pfd. Sterling, und da nach der Schweiz sehr wenig englische Waaren gehen, und die Einfuhr nach den österreichischen Ländern auf den Schleichhandel beschränkt ist, von diesem Drittheil mindestens $\frac{2}{3}$ oder nahe 17 Millionen Pfund (152,000 Centner), im Werthe von 3,313,210 Pfd. Sterling (ohngesähr 38 Mill. Gulden) als Einfuhr jener Staaten annehmen, die seit dem Jahre 1834 den Verein bilden, oder gegenwärtig über ihren Beitritt in Unterhandlungen stehen.

Alein dieß Resultat scheint uns weit über dem wahren Betrage des Verbrauches britischer Baumwollenwaaren in Deutschland zu stehen.

Wenn von Gülich den Werth der Baumwollenzeuge, die Deutschland aus Großbritannien bezieht, auf mindestens 2 $\frac{1}{2}$ Mill. Pfund Sterling oder ohngesähr 30 Mill. Gulden schätzt, so ist wohl selbst diese Angabe noch zu hoch *). Was aber der Verein weniger an britischen Waaren beziehen mag, wird reichlich durch die jährlich wachsenden Bezüge aus der Schweiz ersetzt, welche auf den deutschen Märkten mit der britischen Industrie glücklich wetteifert, und sie in manchen Zweigen der Fabrikation weißer Gewebe (namentlich in Mull) übertrifft.

*) In seinen kleinen staatswirthschaftlichen Schriften, das Pest 1833. S. 35.

Die oben angeführte Beilage zur Allgemeinen Zeitung vom 1. Mai 1834 enthält folgende Angaben:

So wie Großbritannien, mit Ausnahme des Lull, hauptsächlich nur wohlfeilere und gemeine Gattungen von Baumwollenwaaren in größeren Quantitäten lieferte, so kamen aus Frankreich, dessen Gesamtausfuhr an Baumwollenwaaren

Waarengattungen.	Gesamtausfuhr. Yards.	Ausfuhr nach den Hansestädten, den holländischen und belgischen Häfen.
		Yards.
gedruckte Callicos und Musseline	143,500,000	38,800,000. 27Proc.
weiße Musseline und Per- cale	12,700,000	5,800,000. 45 „
Baumwollensammt u. der- artige Stoffe	8,000,000	6,000,000. 75 „
Strawings und derartige Stoffe	18,000,000	17,368,000. 96 „
	182,200,000	67,968,000.
Baumwollenspijzen u. Lull	70,000,000	61,400,000.

Diese Angabe der Gesamtausfuhr in Yards stimmt mit dem angegebenen Gewichte von 76 Mill. Pfund nicht überein. Das Stück Callico z. B. wiegt c. 5 Pfund, und hat zu $\frac{1}{2}$ Breite 28 Yards oder 37 brabant'sche Ellen, und zu $\frac{3}{4}$ Breite 24 Yards oder 37 $\frac{1}{2}$ brabant'sche Ellen. Der Verkaufspreis der brabant'schen Elle gemeiner Waaren kann man zu $\frac{1}{4}$ Breite 10—26 fr., zu $\frac{3}{4}$ zu 18—36 fr. rechnen; der Preis der bessern steigt bis auf 1 fl. 12 fr. die brabant'sche Elle.

Nach den, von Bowring mitgetheilten officiellen Notizen betrug die Ausfuhr der, nach Yards angegebenen Gewebe im Ganzen:

im Jahr 1828:	363,328,431 Yards.
„ „ 1829:	402,517,196 „
„ „ 1830:	444,578,498 „
„ „ 1831:	421,384,103 „

Der officiële Werth anderer nicht nach Yards berechneten Baumwollenwaaren im Jahre 1828: 2,183,911 Pfd. Sterl.

„ „ 1829:	2,430,485 „
„ „ 1830:	3,130,943 „
„ „ 1831:	2,983,327 „

Nach M. Culloch Dictionary of Commerce 1832. S. 418 betrug im Jahre 1829 die Gesamtausfuhr an Baumwollenwaaren:

	Yards.	declarirter Werth.
Gewebe nach Yards angegeben	402,517,196	12,516,247 Pf. St.
Anderer nach dem Werth angegebene Waaren		1,041,855 Pf. St.
zusammen		13,558,132 Pf. St.

nur ohngefähr zu 36—37,000 Centner, und nach ihrem Werthe zu 55 bis 58 Millionen Franken berechnet wird, meistens nur kostbarere Waaren *).

Die Ausfuhr an Geweben in Yards angegeben:			
nach Deutschland	41,019,651	1,137,533	Pf. St.
„ Preußen	17,725	517	„ „
„ den Niederlanden	11,399,792	443,705	„ „
	52,437,168		
brabanter Ellen circa	69,855,000		
an andern Baumwollenwaaren:			
nach Deutschland		279,355	Pf. St.
„ Preußen		405	„ „
„ den Niederlanden		214,681	„ „
		zusammen	2,076,195 Pf. St.
			oder nahe 25 Millionen Gulden.

So wie man auch hier die declarirten Werthe für etwas zu nieder halten darf, so sind die officiellen Werthangaben nach den seit 1814 fortschreitend gesunkenen wirklichen Preisen viel zu hoch. Die bedeutende Abweichung und das eingetretene Sinken der Preise ergibt sich aus folgender Zusammenstellung:

B a u m w o l l e n w a a r e n :

Jahre.	officieller Werth.	declarirter Werth.
1814:	16,690,365	17,393,796 Pfd. Sterl.
1815:	21,699,505	19,124,062 „
1816:	16,335,124	13,072,757 „
1827:	29,203,138	13,956,825 „
1828:	28,989,976	13,545,638 „
1829:	31,810,436	13,420,544 „

Winder bedeutend ist der Unterschied bei

B a u m w o l l e n g a r n .

Jahre.	officieller Werth.	declarirter Werth.
1814:	1,119,850	2,791,249 Pfd. Sterl.
1815:	808,853	1,674,022 „
1816:	1,380,486	2,628,448 „
1827:	3,979,739	3,545,568 „
1828:	4,485,841	3,594,945 „
1829:	5,458,985	3,974,039 „

*) Die französische Ausfuhr betrug ausschließlich der Garne im Jahr 1831: 1,818,172 Kilogr. oder 36,362 Centner.
 „ „ 1832: 1,866,671 „ „ 37,213 „

Im Jahre 1830 betrug die Ausfuhr, einschließlich der Garne, nur 1,795,008 Kilogramme; sie schwankte von 1816 bis 1826 zwischen 785,000 und 1,848,000 Kilogrammen.

Man schätzt die Einfuhr nach Deutschland auf mindestens 8 Millionen Franken oder 3,600,000 — 3,700,000 Gulden. Sie besteht größtentheils in bessern Indiennen, weißen und gedruckten Musselinen u. s. f.

Man wird nicht bedeutend irren, wenn man die ganze Masse der fremden Baumwollenwaaren, deren Gesamtwertb wir hienach nur zu 33—34 Millionen Gulden annehmen, dem Gewichte nach zu 125—130,000 Centner, oder im Durchschnitt den Centner zu 250 bis 260 Gulden berechnet *).

Fügen wir den Werth der Baumwollenwaaren dem Werth der eingeführten Garne und Twiste bei, so erhalten wir eine Gesamteinfuhr von 53—54,000,000 Gulden. Den auf 225,000 Centner fremder Gespinnste verwendeten Rohstoff kann man mindestens zu 248,000 Centner**), und die auf 128,000 Centner Baumwollenwaaren verwendete rohe Baumwolle mindestens zu 147,000 Centner, den ganzen auf Rohstoff reducirten Verbrauch an fremden Industrieproducten dieser Art daher auf 395,000 Centner berechnen.

Was sämmtliche Staaten des Vereines bisher an roher Baumwolle einführten, darf man höchstens zu 130,000 Centner annehmen.

*) Französische Indiennen werden viel in Deutschland verkauft, die per Str. auf 4—500 fl. und höher zu stehen kommen. Gewöhnliche Gallicos sind zu 200—350 fl. zu rechnen, gemeine weiße Percale zu 150—160 fl., geringere bis 100 fl., mittlere und feine zu 250 bis zu 500 fl. Gedruckte Musseline werden zu Preisen verkauft, wornach der Centner bis auf 2000—2400 fl. zu stehen kommt. Aber die großen Massen bilden Zeuge, wovon der Centner im Durchschnitt zu 250 fl. anzunehmen ist.

**) Der Abgang beim Verspinnen der Baumwolle ist stärker, aber man benugt die Abfälle wieder zum Verspinnen geringerer Sorten. Man gibt den Abgang in den britischen Spinnereien im Durchschnitt zu $3\frac{1}{2}$ Loth per Pfund an. Daß der Abgang in den Spinnereien auf dem Continent, statt $3\frac{1}{2}$ Loth vom Pfund, $4\frac{1}{2}$ Loth betrage, wie behauptet wird, ist, was die gut eingerichteten Spinnereien auf dem Continent betrifft, unrichtig.

Wir finden die Einfuhr Preußens, nach Abzug der Ausfuhr im Durchschnitt der Jahre 1829 — 1831 zu 44—45,000 Centner, im Jahr 1831 zu ohngefähr 40,000 Centner angegeben. Sie ist in Sachsen, das im Vereine die meisten Spinnereien besitzt, verhältnißmäßig weit bedeutender. Im Jahre 1830 wurden in diesem Königreiche 40—50,000 Centner Garne gesponnen, wozu 45—55,000 Etr Rohstoffe erforderlich waren. Nimmt man für beide Länder ohngefähr 95,000 Centner an, so würden bei einer Gesamteinfuhr von 130,000 Centner auf die übrigen Staaten des Vereins ein, mit der preußischen Einfuhr im ohngefähren Verhältniß stehendes Quantum kommen. Einige dieser Staaten haben ohne Zweifel eine verhältnißmäßig weit geringere, andere dagegen eine etwas stärkere Einfuhr. So führte Baden statt eines, nach jenem Maaßstabe berechneten Quantum von 3500 Centner, nach einem Durchschnitte der Jahre 1829—31, nach Abzug der Ausfuhr, ohngefähr 6000 Centner ein.

Wäre die Einfuhr an Baumwolle, Garnen und Baumwollenwaaren aller Art nicht größer, als sie nach den hier mitgetheilten Zahlen erscheint, so dürfte man den innern Verbrauch (auf Rohstoff reducirt) nicht auf ohngefähr 525,000 Etr. rechnen; denn die Manufacturen mehrerer Vereinsländer erfreuen sich eines Absatzes auf fremden Märkten, in Italien, in Westindien, Mexiko, Brasilien, Nordamerika und im Orient.

Ueber den Betrag jener Ausfuhr eine Berechnung anzustellen, welche nur einigermaßen auf Genauigkeit Anspruch machen könnte, ist nicht möglich, weil die Ausfuhrlisten der einzelnen deutschen Staaten den Bestimmungsort der Waaren nicht angeben, und ihr früherer wechselseitiger Verkehr von dem Handel mit andern, nicht zum Vereine gehörigen Ländern sich daher nicht unterscheiden läßt.

Wenn wir eine solche Schätzung in bestimmten Zahlen

nicht wagen, so halten wir jene Ausfuhr nach allem, was uns von den Absatzwegen der deutschen Baumwollenmanufacturen bekannt ist, doch nicht für so bedeutend, daß ihrem Betrage nicht leicht die Menge von Baumwollenwaaren gleich kommen könnte, welche der Verein aus England, Frankreich und aus der Schweiz mehr bezieht, als wir oben angenommen haben.

Im Ueberblick aller berührten Thatsachen glauben wir also den wahrscheinlichen Verbrauch des Vereines an Baumwollenwaaren aller Art, auf den Rohstoff reducirt zu 525,000 Centner, schätzen zu dürfen. Was die einzelnen Bestandtheile der Einfuhr betrifft, so sind wir insbesondere in der Schätzung der Einfuhr der Baumwollenwaaren bei den niedrigsten Zahlen stehen geblieben, und haben dagegen die Einfuhr an roher Baumwolle eher zu hoch, als zu nieder angenommen*).

*) v. Gülich schätzt (in seinen kleinen Schriften staatswirthschaftl. Inhalts v. Jahre 1833, 16 Heft) die Einfuhr Deutschlands an roher Baumwolle auf 3,000,000 bis 3,500,000 Pfund oder 271,000 bis 317,000 Centner. Da hierunter der Bedarf von Oesterreich enthalten ist, und die nicht deutschen Länder der Monarchie, namentlich Ungarn und Gallizien, größtentheils aus den deutschen Ländern Oesterreichs mit Baumwollenwaaren versorgt werden, so halten wir die geringere Summe dieser Schätzung doch für hoch genug, wenn allein von dem Bezuge auf dem Seewege die Rede seyn sollte. Oesterreich bezieht aber auf dem Landwege Baumwolle, die nicht in den Einfuhrlisten der Seeplätze erscheint; in Ungarn hat es selbst eine eigene Production des Rohstoffs. Auf dem Wege des Schleichhandels soll eine nicht unbedeutende Einfuhr an Baumwollenwaaren aus der Schweiz Statt finden.

Daß die Einfuhr des Vereines den angenommenen Betrag nicht übersteigen dürfte, kann man auch aus den oben S. 37. angegebenen Zufuhren nach den europäischen Seeplätzen schließen, wenn man dabei erwägt, daß Oesterreich die überseeische rohe Baumwolle größtentheils über Triest, Böhmen auch über Hamburg, der Verein und die Schweiz das Meiste über die Hansestädte, über Holland und Belgien, weniger aus den französischen, und aus diesen und den italienischen Häfen vorzüglich die levantische und egyptische Baumwolle beziehen.

Wir finden nach Andern Nachrichten die Zufuhr nach Hamburg im Jahre 1831 auf 36,650 Ballen (zu circa 27 Centner) der Umsag von Bremen auf 2,500,000 Rthlr. (was auf ungefähr 12,000 Centner deutet), im Jahre 1830 die Einfuhr von Amsterdam, Rotterdam und Antwerpen zusammen auf 36,880 Ballen angegeben.

Nach dem Umfang der Bezüge an fremden Garnen und Geweben läßt sich nun die Erweiterung ermessen, deren die einheimische Industrie im Zweige der Baumwollen-Manufacturen empfänglich ist.

Hat der Werth der eingeführten 225,000 Centner Garne, obwohl der Verein hauptsächlich nur mittlere und feinere Sorten bezieht, auch nicht mehr als nahe 20 Millionen Gulden betragen, so würde, wenn man den Werth des verwendeten Rohstoffs, mit Rücksicht auf den Abgang beim Verspinnen mit 47 — 48 fl. für den Centner Garn (oder für den Centner Rohstoff zu beiläufig 43 bis 44 fl.) auf 10,600,000 Gulden anschlägt, die einheimische Industrie durch eine diesen bisherigen Bezügen entsprechende Ausdehnung ihrer Production einen Werth von 9,400,000 Gulden an Gewinnsten (Arbeitslöhnen, Kapitals- und Industrie-Gewinnsten der Unternehmer) erzielen.

Von dem Werthe der eingeführten 128,000 Centner Baumwollenwaaren, den wir zu 34,000,000 Gulden angenommen haben, kann man wohl nahe $\frac{2}{3}$ als Industrie- und Kapitalgewinnst betrachten, da ausser der rohen Baumwolle

Da die Gesamteinfuhr des Festlandes von Europa nach der Liste der Hauptseehäfen unter Ausscheidung der Zwischensendungen im Durchschnitt der Jahre 1831—33 nicht ganz 450,000 Ballen betrug, und Frankreich hievon im Durchschnitt ohngefähr 250,000 Ballen bezog, so bleiben für alle übrigen Continental-Staaten nur noch 200,000 Ballen übrig. Im Jahr 1833 wurden die Bezüge aller Continental-Länder, ausser Frankreich, nur zu 176,000 Ballen angegeben. Zieht man davon die Einfuhr der Schweiz, welche nach Kaufmännischer (wahrscheinlich etwas zu hoher) Schätzung 45,000 Ballen beträgt, und sodann 48,000 Ballen für den Verein ab, so würden alle übrigen europäischen Länder nur 83,000 Ballen erhalten haben. Der Verbrauch der Niederlande ist aber beträchtlich, und Oestreich bezieht allein über Triest 40—50,000 Ballen; Petersburg 8—10,000 Ballen.

Die südlichen Staaten haben, weil sie selbst Baumwolle produciren, eine geringere Einfuhr.

(147,000 Centner) der größte Theil der erforderlichen Rohstoffe wiederum Product der einheimischen Arbeit ist *).

Würde die Industrie des Vereins ihre Production um den Werth der Garne und Waaren erweitern, die bisher das Ausland gesendet hat, so erhielte der Werth seiner industriellen Production, nach Abzug des Rohstoffs, einen Zuwachs von

*) McCulloch gibt die Bestandtheile des Werths der jährlichen Erzeugnisse der britischen Baumwollen-Manufacturen folgendermaßen an:

Rohstoff (dessen Verbrauch seither gewachsen ist) 200,000,000 Pfd. zu 7 d. per Pfd. (nicht ganz 39 fl. für den Centner)

6,000,000 Pfd. Sterl.

1) Löhne der Weber, Spinner, Bleicher u. s. f. (833,000 Individuen u. 24 Pfd. Sterl. für jedes) 20,000,000 " "

2) Löhne für 111,000 Ingenieurs, Maschinisten und Handwerker zu 30 Pfd. St. 3,333,000 " "

3) Gewinnste der Unternehmer, Kosten des Materials für die Maschinen, Brennstoff &c. &c. 6,666,000 " "

Summa 36,000,000 Pfd. Sterl.

Das Capital gibt er an:

für den Ankauf des Rohstoffs 6,000,000 Pfd. Sterl.

für die Bezahlung der Löhne 15,000,000 " "

in stehenden Einrichtungen 35,000,000 " "

Summa 56,000,000 Pfd. Sterl.

Hievon rechnet er, einschließlich der Gewinnste der Unternehmer, 8% Zinsen mit 4,480,000, so daß für die Ergänzung des stehenden Capitals und alle andere Kosten (außer der Anschaffung der rohen Baumwolle) von der Summe unter 3 noch ungefähr 2 Millionen Pfund Sterling angenommen werden, und die Capital- und Industrieerträge, einschließlich der Arbeitslöhne, nahe $\frac{2}{3}$ des Werths der Gesamtproduction betragen würden. Die Zinsen der umlaufenden und stehenden Capitale würden mit $\frac{4}{5}$ ohngefähr $\frac{1}{5}$ dieses Gesamtwerts hinwegnehmen.

Es ist zu erinnern, daß diese Berechnung die Garn- und Waarenproduction umfaßt, wir aber nur für letztere die Gewinnste zu $\frac{2}{3}$, für jene dagegen nur zu $\frac{1}{5}$ des Productionswerts annehmen.

In Frankreich wird der Werth des Rohstoffs, welcher zu der auf 600,000,000 Franken berechneten Production der Manufacturie verwendet wird, nur zu 60,000,000 Franken angenommen.

nahe 37 Millionen, und nach Abzug der Zinsen der erforderlichen Capitale mindestens von 35 Millionen Gulden.

Eine große Zahl von Unternehmern und Arbeitern aller Art, Spinner, Weber, Bleicher, Drucker, Zeichner, Modellschneider, Maschinisten u. s. f. würde eine durch den einheimischen Bedarf gesicherte, ökonomische Existenz finden, wenn auch die einheimische Production der fremden Industrie noch ein ziemlich weites Feld für den Absatz der feinnern Stoffe und Modeartikel überließe, die schwerlich $\frac{1}{2}$ — $\frac{1}{3}$ des Gesamtbedarfs betragen.

Auf mindestens 500,000 darf man die Zahl der Personen schätzen, die in einem Arbeitsproducte von 28 — 30 Millionen Gulden theils unmittelbar, theils mittelbar ihren Unterhalt finden.

Die Anschaffung des Rohstoffes zu einer solchen Erweiterung der Baumwollenmanufacturen bietet keine Schwierigkeiten dar. Der Bezug ist dem Vereine durch seine freien, in die See ausmündenden schiffbaren Ströme, durch die Mitbewerbung der englischen, holländischen, französischen, deutschen und italienischen Seehäfen, dem Nordosten durch das eigene Küstenland für alle Gattungen von Baumwolle gesichert, und selbst für den Fall der Störung der Freiheit des Seehandels und des Ausschlusses vom Hauptmarkte zu Liverpool stehen ihm, wie man zur Zeit der Seesperre erfahren, und wie wir weiter unten zeigen werden, noch andere Wege offen, die kein englisches Kriegsschiff verschließen wird. Was die außer-europäischen britischen Erzeugungsmärkte an roher Baumwolle in die europäische Circulation stürzen, ist in Vergleichung mit dem Gesamtbedarf Europas schon längst nicht mehr von Bedeutung.

Von der Gesamtzufuhr, die Großbritannien im Jahre 1832 erhielt, wurden $\frac{2}{3}$ als nordamerikanische, und nur $\frac{1}{3}$ als ostindische angegeben; im Jahre 1833 betrug die nordamerika-

nische Zufuhr nahe $\frac{1}{2}$, und die ostindische ohngefähr $\frac{1}{11}$ der Gesammteinfuhr *). Die Production der nordamerikanischen Freistaaten liefert allein mehr, als den doppelten Bedarf von Frankreich und Deutschland.

Der Vereinstarif läßt den Rohstoff von jeder Abgabe frei, und gibt, durch einen Zoll von 50 Reichsthalern oder 89 Gulden vom Centner Baumwollencwaren, dieser Production eine größere Aufmunterung, als verhältnißmäßig jedem anderen Zweige.

Die deutschen Manufacturen theilten sich bisher schon mit der fremden Industrie in die Versorgung des deutschen Marktes; die jährlich wachsenden Bezüge an Garnen beweisen, daß die Production der Gewebe und der gestrickten Waaren im Zunehmen ist.

*) Von den 282,500,000 Pfund (nach andern Angaben 935,000 Ballen), die im Jahre 1833 in Großbritannien eingeführt wurden, kamen aus den vereinigten Staaten von

Nordamerika	225 Mill. Pfd. (656,700 Ballen)
aus Brasilien	26 " "
" dem britischen Ostindien	25 " "
" dem britischen Westindien	4 " "
" Aegypten	2½ " "

Nach einer Darstellung der Einfuhr vom Jahr 1830, die im Ganzen von dem oben angegebenen (aus britischen Briefen gezogenen) Betrag von 872,330 Ballen, um einige tausend Ballen abweicht, wurden eingeführt:

aus den nordamerikanischen Staaten	613,185 (n. A. 618,000) Bln.
aus Brasilien	192,267
" Ostindien	35,212
" Westindien	12,648
" Aegypten	13,596

886,906 Ballen.

Zu bemerken ist, daß die brasilianischen Ballen leichter sind, als die übrigen, indem man sie nur ohngefähr zu 176 Pfund rechnet.

Die Production der nordamerikanischen Staaten wird zu 1,050,000 Ballen geschätzt, wovon über $\frac{1}{2}$ nach Europa kommen; die Production von Südamerika und Westindien auf 220,000; die Levante mit Aegypten stürzt in den europäischen Handel 100,000, und Ostindien 120,000 Ballen.

Die Gesamtproduction der Baumwollen-Verarbeitung, die in Preußen im Jahre 1827 auf ohngefähr 25½ Mill. Thlr. geschätzt wurde, ist nach einem Durchschnitte der Jahre 1829—1831 auf 29 $\frac{7}{10}$ Mill. Thaler gestiegen, und beschäftigt gegen 20,000 Webstühle.

Die Garnfärberei hat dort eine hohe Stufe erreicht.

In Sachsen werden weiße, glatte, geköpte oder gemusterte Waaren von 12,000 Webstühlen geliefert; die Buntweberei beschäftigt 8—9000 Webstühle.

Die Zahl der Strumpfwirkerstühle ist in diesem gewerbefamen Lande auf 14,000 angewachsen.

Seine Production an Rattunen, Gingham, Rankings, Bobbinet (Tulle) u. s. f. ist im Zunehmen begriffen.

Württemberg, Bayern und andere Vereinsländer schreiten, das eine in diesem, das andere in jenem Zweige, vorwärts.

Die Erzeugnisse unserer vaterländischen Anstalten, die Böhmischen Indiennes wetteifern an Schönheit und Güte mit den besten Waaren dieser Art, welche der europäische Gewerbfleiß hervorbringt; sie sind in Amerika und in der Levante beliebt.

Bei wechselseitiger mäßiger Besteuerung der Baumwollenwaaren würden unsere bunten Gewebe und alle Artikel, deren Hervorbringung verhältnißmäßig mehr Handarbeit erfordert, sicherlich in Frankreich und England einen ausgebreiteten Absatz finden. Gerne würde Deutschland alsdann auch der britischen und französischen Industrie ihre Erfolge auf den deutschen Märkten gönnen.

Mindestens rasch ist eine dem einheimischen Bedürfniß entsprechende Ausdehnung der Spinnereien zu erwarten. Zwar

befißt Deutschland bereits eine Reihe aufblühender Maschinen-spinnereien, Sachsen mit 85 die größte Anzahl, Baden in der mit einer Maschinenfabrik verbundenen Anstalt des Freiherrn v. Sickingen, eines der interessantesten Industrie-Etablissements des europäischen Continents.

Die deutschen Baumwollengarne rivalisiren bis zu den mittelfeinen Sorten mit den britischen, und werden diesen für manche Gewebe selbst vorgezogen; nur in den feinem Nummern behauptet Großbritannien noch eine Ueberlegenheit, die es seinen vollkommeneren Maschinen und vorzüglich der gelegeneren Auswahl der zu seinen feinen Gespinnsten tauglicheren Baumwolle verdankt. Allein immer noch ist die Gesamteinfuhr der britischen mittlern Garne sehr bedeutend, und schwerlich dürften die ganz feinen Sorten, welche die deutschen Spinnereien noch gar nicht liefern, $\frac{1}{4}$ des Werthes der Gesamteinfuhr an britischen Garnen übersteigen. Es ist ganz natürlich, daß die Mitbewerbung der großen und zahlreichen englischen Spinnereien, die sich bereits eines gewohnten Absatzes in dem Vereinsgebiet erfreuen, dem Aufkommen neuer ausgebehnter Etablissements in Deutschland hinderlich sind. Jene besitzen ihre Einrichtungen und Maschinen, die der Verlust eines gewohnten bedeutenden Debits theilweise entwerthen dürfte*). Um einen Capitalverlust von vielen Millionen abzuwenden, den ihnen die Verminderung ihrer Production um 200,000 Etr. verursachen würde, können sie auf einen Theil der Zinsen dieses Capitals verzichten. Eine in solchem Umfange wachsende Production des Vereins setzt sie

*) Der Werth der in den britischen Baumwollenmanufacturen aller Art fixirten Kapitalien der Gebäulichkeiten, Dampfmaschinen, Spinnmaschinen, Webstühle u. s. w. wurde, wie wir oben nach M'Culloch angegeben, vor einigen Jahren auf 35 Millionen Pfd. Sterl., und wird jetzt, nachdem sich die Production noch erweitert hat, auf 37 Mill. Pfd. Sterl. oder 444 Millionen Gulden geschätzt. Die Spinnereien erfordern gerade die kostbarsten Einrichtungen. Was der Verein aus England bezieht, beträgt aber ohngefähr $\frac{1}{10}$ der britischen Gesamtproduction an Garnen.

in die Alternative, entweder theilweise mit Verlust fortzuarbeiten, ihre Erzeugnisse um geringere Preise auf dem Vereinismarkte zu verkaufen, oder durch die Beschränkung ihrer Production um jenen Betrag einen noch größeren Schaden zu tragen. Daher bedarf die Industrie des Vereins, um eine rasche Ausdehnung in diesem Zweige zu gewinnen, und bis sie einen, dem einheimischen Bedürfniß entsprechenden Umfang erlangt hat, einer kräftigeren Bequünstigung.

Gerade die Größe des Bedürfnisses, das nach dem gegenwärtigen Zustande der Production die ausländischen Spinnereien befriedigen, mahnt allerdings von einer plötzlichen Erhöhung der Zölle ab, da die im Vereine bestehenden Anstalten, bei aller Thätigkeit des Betriebs, den Bedarf nicht zu liefern vermöchten, und die Erweiterung und Vermehrung derselben einige Zeit erfordern. Allein der blühende Zustand der bereits bestehenden Anstalten, die Güte und die Preise ihrer Erzeugnisse lassen nicht bezweifeln, daß es nur eines, gegen fremde freie Mitbewerbung mehr gesicherten Absatzes bedarf, um auch diesem interessanten Zweige einen dem einheimischen Bedürfnisse entsprechenden Umfang zu geben, und die Einfuhr auf die, in minder großer Menge erforderlichen, ganz feinen Sorten zu beschränken.

In keinem andern Zweige sind die Productionskosten von dem Umfang der Anstalten mehr abhängig, als gerade in diesem. Die Erweiterung der Production wird daher auch bald auf die Preise günstig wirken.

Ein Zoll, der vom Werthe der mittleren Garne kaum 48, von feinem 2 — 3, und von den feinsten noch weniger beträgt, ist aber kein hinlänglicher Sporn zu neuen Unternehmungen.

Der Erzeuger der vollendeten Waaren ist durch eine Abgabe geschützt, welche von gemeinen Baumwollenzügen 10

bis 34 Proc. des Werths, von den feinem bis 20 Proc., und von den feinsten immer noch ungleich höhere Procente, als der Zoll von gemeinen Garnen beträgt*). Uns scheint die Erringung der Unabhängigkeit unserer Baumwollen-Industrie von den fremden Spinnereien von gleich hoher Wichtigkeit, wie der Schutz der Webereien und Druckereien gegen die fremde Concurrenz, und eine nothwendige Folge des angenommenen Systems. Die deutschen Baumwollenmanufacturen entbehren, wenn es hieran fehlt, einer soliden Grundlage. Die Unterbrechung der gewöhnlichen Verbindungen könnte verderbliche Störungen hervorbringen. Wenn ein Land, das jährlich 225,000 Centner fremde Garne bezieht, in Folge eines Seekrieges dieser Zufuhr entbehren müßte, so wäre es nicht möglich, die entstehende Lücke plötzlich auszufüllen, und würden die zahlreichen Manufacturen, welche die Garne als Grundstoff gebrauchen, in große Verlegenheit gerathen.

Mehr als alle andern, zur Vollendung der Baumwollenwaaren dienenden Anstalten, erfordert die Maschinenspinnerei kunstvolle Anlagen und Einrichtungen, deren Herstellung und Erhaltung eine Nachfrage nach den Erzeugnissen mannigfaltiger anderer Industriezweige und nach den Diensten tüchtiger Techniker hervorruft. Je größer der Umfang und die Zahl der bestehenden Anstalten ist, desto eher kann man die allmähliche Vervollkommnung aller Hilfsmittel dieser Production erwarten, und desto gewisser wird sich eine zahlreiche Klasse tüchtiger Techniker bilden.

Ferner ist zu berücksichtigen, daß der Werth, den die Spinnerei dem Rohstoff beilegt, in Vergleichung mit dem Werthe der Arbeit, welche die Baumwollenwaaren vollendet, nicht unbe-

*) Von Beaverten (einem englischen Hosenzeuge) beträgt der Zoll 12 Kr. auf die Elle, welche zu 18 Kr. verkauft wird, also selbst 66⅔ Procent des Werths.

deutend erscheint. Sie erhöht den Werth des Rohstoffes von 44 Fr. für den Centner (50 Kilogr.) auf 70 Fr. für das mittlere Garn, das man daraus gewinnt.

Der Werth eines Centners Garn von 88 Fr. (oder 80 Fr. für 100 englische Pfund 12° 40') wird aber durch die verschiedenen Stufen der Verarbeitung nur auf 120, 240 bis 300 Gulden vom Centner gewöhnlicher Gattung roher, gebleichter oder gedruckter Tücher erhöht. Weit bedeutender, als bei den geringeren und mittleren Gattungen, ist die Werthserhöhung bei den feinem Garnen. Die Spinnerei bringt den Werth eines Centners Baumwolle von 50, 55, 66, 80, 100, 180 und 220 Gulden in den Nummern 60, 80, 100, 120, 150, 200 und 250 auf 110, 150, 200, 240, 395, 870 u. 1690 Gulden.

Dem Grundsatz, der zwischen dem vollendeten Product und jenen Industrieerzeugnissen unterscheidet, welche ein Bedürfniß anderer Manufacturzweige sind, muß man seinen vollen Beifall zollen; allein hier scheint im Vereinstarif das angemessene Verhältniß nicht getroffen zu seyn, und eine gleichförmigere Berücksichtigung der Interessen der verschiedenen Zweige der Baumwollen-Verarbeitung höchst wünschenswerth. Man würde diesen Zweck erreichen, ohne befürchten zu müssen, diejenigen Manufacturen, die sich mit der Vollendung der Stoffe beschäftigen, in Verlegenheit zu setzen, wenn man nach fester Vorausbestimmung den Zoll von 2 Rthln. einige Jahre hindurch jährlich um einen mäßigen Betrag erhöhte, um den Reiz zu neuen Unternehmungen zu verstärken, und dieselben zu beschleunigen. Sollte es auch nicht gelingen, in den feinsten Gespinnsten den Dritten gleichzukommen, so würde eine Erhöhung des Zolles um mehrere Thaler bei dieser werthvolleren Waare wenig zu bedeuten haben. Glaubte man ja doch in Frankreich schon viel zu thun, indem man die feinen einfachen Garne gegen einen Zoll von 7 Fr. und die gewirnten gegen eine Abgabe von 8 Fr. vom Kilogramm zusieß. Der zehnte Theil dieser Abgaben,

durch welche man dort einem liberalen Handelssystem sich zu nähern glaubte, beträgt einschließlich des Zehntels nicht weniger als 175—205 Gulden vom Centner.

Es handelt sich hier um einen Zweig, für dessen glücklichen Betrieb die natürlichen Bedingungen in Deutschland und in andern Ländern nicht wesentlich verschieden sind. Großbritannien besitzt zwar in seinen Steinkohlen den Vortheil einer wohlfeilern künstlichen Triebkraft. Neben dem Vortheil eines wohlfeileren Arbeitslohnes besitzt Deutschland in einzelnen Gegenden das gleiche Hilfsmittel, und in mehreren Vereinsländern einen großen Reichthum noch unbenutzter Wassergefälle, deren Dienste gar nichts kosten. Es gilt nur, in der Kunst zu produciren den Briten nachzukommen, und diese wird im Verein, durch angemessene Begünstigung seiner Production, allmählig einheimisch werden.

Bis zum Jahre 1820 waren die französischen Spinnereien nicht im Stande, die Nachfrage nach Garnen über Nro. 60. zu befriedigen, und vergebens bestrebten sich damals die Tüll- und Musselinfabrikanten, die Einfuhr von Nro. 90 an zu erlangen. Seither ist die französische Industrie bis zu den Nummern 143 vorgerückt, und jene Fabrikanten beschränken ihre Reclamationen nunmehr auf diese und die noch feineren Garne.

In Oesterreich waren die Mulegarne über Nro. 30 und die Wassergarne über Nro. 12 mit einem Eingangszoll von 30 Gulden (Conventions-Münze) und die niedrigeren Nummern noch stärker belegt. Unter dem Schutze dieses Zolles entwickelte sich die einheimische Industrie so weit, daß die Inhaber der Spinnereien selbst erklärten, einer solchen Begünstigung nicht mehr zu bedürfen, und daß die Einfuhr aller weißen Garne zuerst gegen einen Zoll von 20 Gulden und kürzlich gegen eine Abgabe von 15 Gulden gestattet werden konnte.

Die britischen Spinnereien haben eben so nur allmählig gelernt, gut und wohlfeil zu produciren *); wir haben den Vortheil voraus, die Erfahrungen und Erfindungen der Briten benutzen zu können, und daß der Gewerbsfleiß des Vereins dieß versteht, hat er in einem Theile dieses Zweiges bereits bekrundet.

Die Gründe, welche aber für die erste Zeit die ganz mäßige Belegung der Garne rechtfertigen, sprechen zugleich für eine geringere Belegung der rohen Tücher, welche manche Manufacturen aus dem Auslande beziehen.

Wir glaubten der Baumwollenmanufactur eine ausführlichere Betrachtung widmen zu können, weil dieser Zweig der Entwicklung der Vereinsindustrie noch das weiteste Feld darbietet.

*) Seit 1812 sind die Preise der Garne ungemein gefallen. Sie betrugen vom Pfund:

für die Nummer	im Jahre 1812.		im Jahre 1830.	
	2 Sch.	6 Pence.	1 Sch.	2½ Pence.
40:	oder	30 "		14½ "
" "	60:	42 "		20½ "
" "	80:	52 "		30½ "
" "	100:	62 "		40½ "
" "	120:	72 "		48 "
" "	150:	112 "		79 "
" "	200:	240 "		174 "
" "	250:	420 "		338 "

Nur theilweise ist dieser Abschlag dem Sinken des Preises des Rohstoffes zuzuschreiben; das Verhältniß des Werths der verwendeten Baumwolle und des Industrie-Products zeigt folgende Uebersicht:

Nummer	Preis der Baumwolle.		Industrieproducte.	
	1812.	1830.	1812.	1830.
40:	18 Pence.	7 Pence.	12 Pence.	7 Pence.
60:	24 "	10 "	18 "	12½ "
80:	26 "	11½ "	26 "	19½ "
100:	28 "	13½ "	34 "	26½ "
120:	30 "	16 "	42 "	32 "
150:	34 "	20 "	78 "	59 "
200:	40 "	36 "	200 "	138 "
250:	48 "	44 "	372 "	294 "

In der Versorgung des inländischen Marktes mit leinenen Stoffen bedarf es keiner Ausdehnung der verschiedenen Leinengewerbe. Die Ausfuhr an Leinwand hatte nach Herstellung des allgemeinen Friedens kaum begonnen sich wieder etwas zu heben, als in Frankreich, in Italien und in Spanien *), sodann in Nordamerika, wo man vorzüglich mit britischer Concurrenz zu kämpfen hatte, und in Rußland, wo die wachsende Leinwandproduction die deutsche feine Leinwand nicht ganz verdrängen konnte, beträchtliche Zollerhöhungen dem Absatz fortschreitend bis zum Jahr 1828 immer mehr beschränkten.

Der theilweise lebhaftere Absatz in dem nicht britischen Westindien, in Mexiko **) und Südamerika konnte für die bedeutende Schmälerung, welche die Ausfuhr nach Frankreich, Italien und Spanien erlitt, nicht entschädigen, und schwerlich möchte der Werth aller Leinenwaaren, einschließlich der Garne, welche der Verein an andere Länder unter den gegenwärtigen Conjunctionen verkauft, den vierten Theil des Werthes seiner Einfuhr an roher Baumwolle, Garnen und Baumwollenwaaren viel übersteigen***).

*) In Spanien werden seit der von 1825 — 28 eingetretenen Zollerhöhungen von Baumwolle und Leinengeweben 20 — 75 Proc. des Werthes erhoben.

**) Nach dem mexikanischen Tarife vom Jahre 1827 werden nicht unbedeutende Zölle von der Leinwand erhoben.

Von Bielefelder zu $1\frac{1}{2}$ Vara breit — 2 Realen 6 Gr.

„ westphälischen weißen Leinen u. dergl. zu $1\frac{1}{2}$ Vara breit, 1 Real 3 Gr.

„ osnabrücker weißen Leinen zu $3\frac{1}{2}$ Vara breit — 4 R. 7 Gr. u. f. f.

Die Vara verhält sich zur engl. Yard wie $92\frac{1}{2}$: 100.

Ein Real zu 12 Gran. hat den Werth von $4\frac{1}{2}$ englische p. oder c. 14 fr.

***) Preußen, das im Vereine die stärkste Leinenwaaren-Production hat, führte nach einem Durchschnitte der Jahre 1829 — 31 mehr aus, als ein:

19,207 Centner rohes, feines und grobes Garn;

(in den Jahren 1827 und 1828 weit mehr);

6,859 „ gebleichtes und gefärbtes Garn und Zwirn;

Dieser Hauptzweig der deutschen Industrie kann nur in Folge der Rückkehr der größeren Staaten zu den Grundsätzen weiser Mäßigung in der wechselseitigen Besteuerung gehoben werden. Er wird aber schwerlich die frühere Blüthe wieder erreichen, da der zunehmende Gebrauch der wohlfeileren Baumwollengewebe in andern Ländern, wo sonst deutsche Leinwand einen starken Absatz fand, und in Deutschland selbst, einen nachtheiligen Einfluß auf die Nachfrage nach diesem Erzeugnisse ausüben.

Auch empfindet die deutsche Industrie auf fremden Märkten den Einfluß der britischen und schottischen Maschinen-Spinnerei. Eine Vervollkommnung der Maschinenspinnerei und deren

66,023 Centner gebleichte, gefärbte und gedruckte Leinwand;
5,594 „ Bänder, Battist und Strumpfswaren.

Von diesen Waaren, deren Gesamtwertb man nach Mittelpreisen vielleicht auf ohngefähr 15 Millionen Gulden anschlagen kann, kommt aber ein nicht unbedeutlicher Theil andern Vereinstländern zu. Namentlich bezieht der Oberrhein viele preussische Leinwand, Bänder und Zwirn.

Im Jahre 1831 zählte man in Preußen 35,668 im Gewerbe, und 223,181 im Nebengeschäft betriebene Stühle. In Sachsen zählte man im Jahre 1831 15,000 bis 20,000 Stühle, darunter 340 für Zwillichweberei, und 1000 Stühle für Damast-Weberei. Aber die Garne wurden zum Theile (ohngefähr 10,000 Str.) aus den benachbarten Ländern (Schlesien, Oberlausitz preussischen Antheils, und Böhmen) bezogen. Die Ausfuhr von Bayern und Württemberg wurde vor der Vereinigung zusammen ohngefähr auf 4 Mill. Gulden angeschlagen. Von den übrigen Vereinstländern hat Posen eine bedeutendere Ausfuhr an Leinenwaren. In Baden gleichen sich Einfuhr und Ausfuhr ohngefähr aus. — Wir möchten nach allem diesem (zu einem einigermaßen nur sichern Resultat freilich nicht zulänglichen Daten) nicht wagen, die Ausfuhr des Vereinst nach andern Ländern über 18 Millionen Gulden zu schätzen. Es gab eine Zeit, wo Deutschland an Großbritannien einen guten Abnehmer fand. Im Jahre 1771 bezog England nicht weniger als 28 Mill. Yards deutscher Leinen, im Jahre 1824 nur 242,000 Yards. Seine Gesamteinfuhr an fremder Leinwand betrug, bei weitem größtentheils aus deutscher Leinwand bestehend, nach einem Durchschnitte der Jahre 1796—98 noch über 8½ Mill. Gulden; sie erreichte im Jahre 1825 kaum den Werth von 400,000 Gulden. Der Werth der vorzüglich aus Deutschland und Rußland bezogenen Garne betrug in den Jahren 1796—98 im Durchschnitt jährlich nahe 7 Millionen Gulden, fiel aber bis zum Jahr 1825 fast auf die Hälfte und später noch weit tiefer herab.

Verbreitung in Deutschland würde durch ihren Einfluß auf die Preise der Leinwand den sichersten Schutz gegen die fortschreitende Zunahme des Baumwollenverbrauchs auf Unkosten des Leinwandverbrauchs gewähren.

Auch in dieser Hinsicht scheint eine wirksamere Begünstigung der Baumwollenspinnerei sehr wünschenswerth, da nur, wo das Bedürfniß künstlicher mechanischer Hilfsmittel überhaupt in größerem Umfange vorhanden ist, sich tüchtige Techniker bilden, und größere Anstalten entstehen, welche jene Bedürfnisse gut und wohlfeil befriedigen. Bleibt der Verein hierin zurück, so können die Fortschritte der Flach- und Hanfspinnereien in Großbritannien und Frankreich zuletzt seinem auswärtigen Leinwandhandel noch gefährlicher werden *).

Die Fortschritte, welche in deutschen Seidenmanufacturen gemacht, und die sie in den Stand setzten, in einzelnen Gattungen von Stoffen auf deutschen Messen, wie auf fremden Märkten, mit der französischen Industrie glücklich zu concurren, lassen das Aufblühen dieses Industriezweiges erwarten. Aber noch bilden die fremden Seidenzeuge einen Hauptbestandtheil unserer Einfuhr, und ist der Umfang unserer Production in Vergleichung mit der französischen und britischen verhältnißmäßig sehr gering.

Großbritannien verarbeitet jährlich 4 Millionen Pfund

*) Dem Einfluß der Maschinenspinnereien darf man das tiefe Sinken der Preise der leinenen Gewebe zuschreiben. Die britischen Angaben des officiellen und declarirten Werths der ausgeführten leinenen Waaren lassen hierüber ein ohngefähres Urtheil fällen. Es wurde angegeben

im Jahre	der officiële Werth.	der declarirte Werth.
1814 :	1,524,457 Pf. St.	1,701,384 Pfd. St.
1815 :	1,590,074	1,777,563
1816 :	1,559,367 "	1,452,667 "
1828 :	2,808,081 "	1,895,186 "
1829 :	3,118,270 "	2,000,083 "
1830 :	3,003,394 "	1,885,831 "

Seide*), führt aber verhältnißmäßig wenig aus, und bezieht noch für seine unglaublich starke Consumtion (ohngesähr 8 Mill. Pfd. Sterl.) für 15 bis 17 Mill. Franken französische Seidenwaaren ein. Den Werth der britischen Seidenwaaren, die in dem Zeitraume von 1828 bis 1830 nach dem Continent von Europa abgesetzt wurden, schätzt man nicht höher, als auf 299,717, also jährlich nicht ganz 100,000 Pfd. Sterling, und hievon kam nur wenig nach Deutschland **).

*) Nach den officiellen Mittheilungen von Bowring wurden an roher und gezwirnter Seide

im Jahre	eingeführt,	zur Consumtion bezogen:
1828 :	4,756,241 Pfunde.	4,546,529 Pfunde.
1829 :	3,805,933 "	2,770,500 "
1830 :	4,318,181 "	4,661,462 "
1831 :	4,621,875 "	4,271,271 "

Bebrer gibt die Einfuhr an:

im Jahre 1830 zu	4,206,449 Pfunden.
" " 1831 "	3,550,172 "

**) Die britische Gesammtausfuhr an unvermischten und vermischten Seidenwaaren betrug:

im Jahre	nach der officiellen Schätzung:	nach dem declarirten Werthe :
1828 :	179,076 Pf. Sterl.	255,755 Pf. Sterl.
1829 :	221,998 "	267,192 "
1830 :	427,849 "	515,667 "
1831 :	471,119 "	"

Im Jahre 1830 wurden ausgeführt:

nach Deutschland für	15,327 Pf. St.	nach declar. Werthen.
nach den Niederlanden für	10,227 "	"
nach Frankreich für	34,476 "	"

- Nach französischen Angaben betrug die Ausfuhr Frankreichs nach England:

vor der Aufhebung des britischen Einfuhrverbots:

im Jahre 1824 :	3,856,465 Franken:
" " 1825 :	6,104,103 "

nach der Aufhebung jenes Verbots:

im Jahre 1826 :	7,596,421 Franken.
" " 1827 :	11,460,119 "
" " 1828 :	17,311,810 "
" " 1829 :	10,483,777 "
" " 1830 :	15,204,388 "
" " 1831 :	16,048,084 "
" " 1832 :	17,130,673 "

Desto bedeutender ist die Ausfuhr Frankreichs, die man im Jahre 1833 auf 139,000,000 Franken (nach andern Angaben auf 126,875,831 Fr.) schätzte, und der Antheil, den die deutschen Märkte an der Nachfrage nach französischen Seidenwaaren nehmen *).

Man wird nicht sehr irren, wenn man den Verbrauch aller Vereinsstaaten an Seidenstoffen aller Art auf mindestens 12,000 Centner anschlägt **).

Der Werth der von Frankreich aus England bezogenen Seidenwaaren betrug

im Jahre	nach der franzöf. Schätzung der Einfuhr auf Pf. St. reducirt :	nach der britischen Schätzung der Ausfuhr
1829 :	18,970	38,294 Pf. Sterl.
1830 :	25,782	35,716 "
1831 :	29,649	48,365 "

Der Werth der von England aus Frankreich bezogenen Seidenwaaren betrug :

im Jahre	nach der franzöf. Schätzung der Einfuhr auf Pf. Sterl. reducirt :	nach der britischen Schätzung :
1831 :	641,923	447,670 Pfd. Sterl.
1832 :	685,226	615,766 "

Man muß der französischen Schätzung ohngefähr 20 Procent beischießen, da die englischen Schätzungspreise in diesem Verhältnisse höher stehen. Darnach läßt sich auf eine heimliche Einfuhr französischer Seidenwaaren nach Großbritannien von mehr als 300,000 Pfd. Sterl. schließen.

*) Die französische Gesamtausfuhr soll betragen haben:

im Jahre 1827 :	116,168,440 Franken.
" " 1828 :	116,513,334 "
" " 1829 :	179,980,617 "
" " 1830 :	168,799,942 "
" " 1831 :	199,349,213 "

Für das Jahr 1832 finden wir die Ausfuhr der Seidenwaaren nur zu 107,000,000 Franken angegeben.

Der Werth der aus dem Ausland bezogenen Rohseide wurde im Jahre 1832 auf 34 Millionen und im Jahre 1833 auf 52 Mill. Franken berechnet.

**) Die Einfuhr an Seidenwaaren, Zwirn und Seide betrug nach den Zollregistern im Großherzogthum Baden im Jahr 1831, nach Abzug

Preußen hatte nach einem Durchschnitte der Jahre 1829 bis 1831 einen Ueberschuß der Einfuhr über die Ausfuhr von 3207 Centner Seidenwaaren und 178 Etr. Halbseidenwaaren.

Von den preussischen Erzeugnissen wird aber eine nicht unbeträchtliche Menge ausserhalb des Vereins abgesetzt.

Was die übrigen Vereinsländer an Seidenwaaren produciren, ist im Ganzen unbedeutend. Vorzüglich in den einfachen, minder werthvollen Geweben (*tissus unis*) concurrirt die deutsche Industrie mit der französischen mit glücklichem Erfolg; sie liefert einzelne Artikel, wie sogen. Foulards, auch bunte Männerhals-tücher (*romals*) u. s. f. wohlfeiler; in den schwerern, in fagonirten und brochirten Waaren und sogenannten Modeartikeln steht sie noch zurück. Durch die Wahl, die Güte und den Glanz der Farben und durch geschmackvolle Dessains behaupten die Lyoner ihr verjährtes Uebergewicht. Neben den französischen Erzeugnissen finden noch schweizerische Fabrikate einen sehr beträchtlichen Absatz.

Zu den beiden Hauptmessen von Leipzig im Jahre 1833 waren nicht weniger als 6040 Etr. meistens fremde Seidenwaaren angekommen, nämlich:

der Ausfuhr, c. 460 Centner; hiezu mag noch Einiges kommen, was unter Modewaaren angegeben wurde. Früher betrug sie ohngefähr 500 Etr., zu einer Zeit, da niedrigere Zölle als jetzt bestanden, und der Ueberschuß der Einfuhr in Bayern auf 1580. und in Württemberg auf 666 Etr., also in einem nahe entsprechenden Verhältniß angegeben wurde. Im Jahre 1828 auf 1829 finden wir die bayerische Einfuhr zu 1414 Centner, in vorangegangenen Jahren auch niedriger angegeben.

Bei den unvollkommenen Mautheinrichtungen der deutschen Staaten wurde aber selbst häufig ein ganz niedriger Zoll befraubt.

Wenn man die Messumsätze mit den Einfuhrlisten der einzelnen deutschen Länder vergleicht, so kann man sich eine Vorstellung von der Leichtigkeit machen, womit der Schleichhandel durch den Trichter der Messen die, durch etliche und dreißig Zolllinien durchschnittenen deutschen Märkte mit fremden Waaren versah.

zur Oftermesse	3203 Centner.
zur Michaelismesse	2837 „

Die Neujahrsmesse mochte nach ohngefährer Schätzung 1500 Centner hinzufügen, und die Summe auf ohngefähr 7500 Ctr. erhöhen *).

Von den Zufuhren nach Frankfurt wurden keine bestimmten Zahlen bekannt; allein man weiß im Allgemeinen, daß der Manufacturwaarenumsatz dieses Plazes im Ganzen ohngefähr gleich stark ist, und unter den Zufuhren die fremden Seidenwaaren ebenfalls eine Hauptrolle spielen **).

Beide Plätze unterscheiden sich dadurch, daß von Leipzig aus mehr nach andern Ländern verkauft wird, die nach Frankfurt kommenden Waaren aber vorzugsweise die Vereinsländer versorgen, und theilweise die Leipziger Lager ergänzen. Ueberdies geschehen aber von allen größeren Detailhandlungen viele directe Bezüge aus Lyon.

Wenn die Bezüge aus Frankreich auch, dem Gewichte nach, nicht die Hälfte des Verbrauchs der Vereinsländer betragen, so mochte er doch wenigstens die Hälfte des Werths derselben erreichen.

Der Werth gewöhnlicher Seidenzeuge kann zu 2600 Gulden für den Centner (50 Kilogr.), geringere Waare etwas niedriger, bessere etwas höher angenommen werden. Dagegen steigt der Werth der geschmackvoller gedruckten Gewebe, des Tüll, Crepe, der Gaze, der leichten Gewebe von gedrehter Seide

*) Auf der Oftermesse von 1831 wurde die Quantität der seidenen, halbseidenen und Pugwaaren, einschließlich von 258 Ctr. sächsische Waaren, zu 3717 Ctr. angegeben.

**) So waren z. B. auf der Leipziger Oftermesse 1831 im Ganzen 110,314 Ctr., auf der Frankfurter Oftermesse desselben Jahrs ohngefähr 135,000 Ctr. Waaren aller Art aufgebraucht worden.

(Hernani) überhaupt der meisten sogenannten Modeartikel und faconirten Waaren, die vorzugsweise Frankreich sendet, bis auf 3 und 5000 fl. und noch höher vom Centner.

Daß der Schutzzoll von 110 Thaler, womit der Vereinstarif die fremden Seidenwaaren belegt, die Höhe der fremden Zölle nicht erreicht, den Centner Seidenwaaren mit einer weit geringern Abgabe belegt, als der französische Tarif einen Centner feine Leinwand, daß er die kostbarern französischen Stoffe nicht abhalten wird, können wir nicht beklagen.

Jener Zoll wird den Fabriken auf dem heimischen Markte, wo er sein Gewerbe versteuert, eine hinlängliche, die natürliche Entwicklung befördernde Begünstigung gewähren, ohne ihn von der Nothwendigkeit fortgesetzter Anstrengungen zur Vervollkommnung seiner Erzeugnisse zu befreien.

Der Erweiterung der Seidenfabrikation wird die Production der rohen Seide förderlich seyn, deren Einführung und Erweiterung in mehreren Vereinständern den Gegenstand der eifrigen Bemühungen der landwirtschaftlichen Vereine bildet.*).

Zur Versorgung des innern Marktes an Leder und Lederfabrikaten bedarf Deutschland der Hilfe der fremden Industrie nicht.

Zum Bezug der amerikanischen Wildhäute steht ihm, wie andern Ländern, der Seeweg offen; eine blühende Viehzucht

*) Rohe und gesponnene Seide bietet übrigens der deutschen Industrie, wie der britischen und auch der französischen, welcher die einheimische Production nicht genügt, der italienische Markt in wachsender Menge an. Die Lombardei führte in den 5 Jahren von 1827 — 1831 an roher und gesponnener Seide im Ganzen 20,888,499 Pfund aus; wovon ohngefähr die Hälfte nach England, 2 Millionen Pfund nach Frankreich, 4 Millionen Pfund nach der Schweiz und Deutschland, über 3 Millionen Pfund in die deutschen österreichischen Provinzen und 400,000 Pfund nach Rußland gingen.

liefert ihm den einheimischen Rohstoff. Das Gerbmateriel besitzt es im Ueberfluß. In manchen Gegenden bedarf es nur größerer Sorgfalt in der Production der Rinde, um auf fremden Märkten mit überwiegendem Vortheil die Concurrenz der belgischen und der britischen Industrie zu bekämpfen, welche ihre Aufkäufe an Rinden, ohnerachtet der für einen solchen Artikel enormen Transportkosten, bis auf die Wäldungen des südlichen Deutschlands ausdehnt.

Für Metallarbeiten und alle Productionen, welche Brennmaterialien erfordern, ist Deutschland durch seinen Holzreichtum und sind einzelne Distrikte auch durch ihre Steinkohlenlager begünstigt. Bei manchen Erzeugnissen, für welche der Brennstoff des Holzes den Vorzug verdient, gibt die wohlfeilere Steinkohle der britischen Industrie keinen entschiedenen Vortheil, und bei andern wird der Vortheil solcher Wohlfeilheit durch den höhern Arbeitslohn mehr oder weniger ausgeglichen. Um so leichter wird die Erweiterung der einheimischen Production die britische Einfuhr verdrängen. Die Fabrikation der groben Eisenwaaren hat in fast allen Gebieten des Vereins, die Production der feinem Eisen- und Stahlwaaren hauptsächlich am Niederrhein in der neuern Zeit bedeutende Fortschritte gemacht. Die Bergischen Fabriken liefern Waffen- Schneide- und andere Werkzeuge, und alle sogenannte kurze Waaren von Eisen und Stahl in vorzüglicher Güte. Wenn die britische Industrie in plattirten Waaren noch ein Uebergewicht behauptet, so ist ihr dagegen die deutsche in gemeiner Bronze überlegen.

Die Freiheit der Einfuhr des Roheisens und die mäßige Belegung des geschmiedeten Eisens, des Gußstahls, des rohen Kupfers, des Zinns u. s. f. liegt im allgemeinen Interesse der Production, welche dieser Stoffe in gar großem Umfange bedarf. In dieser Beziehung befriedigt der Vereintarif, wie wir gesehen, die Forderungen der Industrie.

Dagegen nimmt er nicht mit gleicher Sorgfalt die Interessen eines bedeutenden Industriezweiges, der Tabakfabrikation, wahr. Den für die Verarbeitung zum inländischen Verbrauche bestimmten Rohstoff mag man mit Recht mit einer höhern Abgabe belegen. Allein wir können der amerikanischen Blätter zu Mischungen nicht entbehren, und die Rückvergütung, die bei der Wiederausfuhr der fabricirten Waaren geleistet wird, läßt auf dem Fabrikanten ein Drittel des bezahlten Zolles liegen. Diese Abgabe setzt ihn ausser Stand, auf fremden Märkten mit solchen Fabriken zu concurriren, welche keine Steuern hiervon bezahlen. Daß der Verein das System der Rückvergütungen auf wenige Ausnahmen beschränkt, und in der Regel vorgezogen hat, die Rohstoffe gar nicht oder nur ganz mäßig zu belegen, ist vollkommen zweckmäßig; wenn man aber einmal von dieser Regel im Interesse des Ackerbaues und der Finanzen bei der Besteuerung der Tabakblätter abwich, so scheint uns eine gleiche Befriedigung der gerechten Anspruch der Fabrikindustrie geboten, und einer vollen Rückvergütung der vom fremden Rohstoffe bezahlten Zölle keine erhebliche Bedenklichkeit entgegen zu treten.

Weit günstiger sind die Zuckersiederer behandelt, die sich eines Uebermaßes von Vortheilen erfreuen, deren Bewilligung uns nicht im allgemeinen Interesse zu liegen scheint. Doch hiervon werden wir weiter unter handeln.

Zu den Zweigen der industriellen Production, welche noch einer größern Erweiterung empfänglich sind, darf man unter andern noch die Erzeugung chemischer Producte rechnen.

Es gibt gar viele Productionen, die man nur in einem größern Umfange mit Nutzen unternehmen kann, und welche, um in angemessener Ausdehnung betrieben werden zu können, für ihre Haupterzeugnisse oder auch nur für ein Nebenpro-

duct, das einen Theil der Kosten deckt, einen ausgedehnteren Markt bedürfen, als die der kleinern theilnehmenden Staaten darbieten.

In manchen Gegenden, welche sich mit solchen Bedürfnissen aus dem Auslande versehen, und die zur eigenen Hervorbringung sonst günstigen Bedingungen nur wegen Beschränktheit des Marktes nicht zu benutzen vermochten, wird man dann in dem Verein nicht mehr daran gehindert seyn.

Die allerwärts in den deutschen Ländern erwachte Sorgfalt der Regierungen für die Bildung der producirenden Klassen, die Verbreitung der, dem Techniker höhern Ranges und dem Manufacturisten nützlichen, theoretischen Kenntnisse, durch die Gründung und Verbesserung von polytechnischen oder höhern Gewerbschulen, die Vervielfältigung und Verbesserung der Anstalten zur Bildung tüchtiger Arbeiter, werden die Unternehmungen der Industrie zur Vermehrung ihrer Erzeugnisse kräftig unterstützen. Die Erfolge werden um so vollständiger seyn, wenn man nicht unterläßt, in den höhern und niedern technischen Unterrichtsanstalten zugleich für die Bildung des Kunstsinns und Geschmacks zu sorgen.*)

Welche Ansicht man über den Nutzen oder die Schädlichkeit der Schutzzölle haben mag, daran wird man nicht leicht zweifeln, daß sie in Verbindung mit andern Beförderungsmitteln des Gewerbsfleißes eine Vermehrung der Fabrik- und Manufakturindustrie in allen jenen Zweigen bewirken müssen, in welchen der Verein hier mehr dort weniger bisher von dem Auslande abhängig war.

Man wird nach kurzer Zeit keine Berichte mehr lesen, die uns erzählen, daß von 135,000 Centnern, welche auf einer

*) Lyon hat seine école des arts et du goût.

einzigem Frankfurter Messe zu Markte kamen, England $\frac{1}{4}$, Frankreich $\frac{1}{8}$, die Schweiz $\frac{1}{8}$, die Niederlande, Oestreich und Sachsen jedes $\frac{1}{16}$ und das ganze übrige Deutschland mit Einschluß von Preußen $\frac{1}{4}$ lieferte.

Wo die Rohstoffe nicht fehlen, ist die Vervielfältigung der Manufacturerzeugnisse unbeschränkt, und wird nur der Mangel an Kapitalien, an Kenntnissen oder an Arbeitern die Schutzzölle verhindern können, der Industrie einen den Bedürfnissen des eigenen Marktes entsprechende Ausdehnung zu geben. Denn hierin sind die Zölle von Industrieerzeugnissen wesentlich verschieden von den, auf rohe Erzeugnisse des Landes gelegten Einfuhrabgaben, da der Umfang der Ländereien dem Ackerbau eine natürliche Grenze steckt, die kein Mauthgesetz zu erweitern vermag.

Wie schnell aber heutzutage im Gebiete der Manufacturindustrie, selbst unter weit weniger günstigen Verhältnissen, als sie der ökonomische Zustand des Vereines darbietet, große Resultate erstrebt werden, dieß lehrt eine Reihe von Erfahrungen der jüngsten Zeit.

Unter weit ungünstigern Bedingungen sahen wir die Schutzzölle ihre Wirkung äußern, in Rußland, das an Verbreitung nützlicher Kenntnisse unter der Masse des Volkes, an Dichtigkeit der Bevölkerung und an Kapitalreichtum den deutschen Ländern weit nachsteht, so wie in den nordamerikanischen Freistaaten, wo ebenso, wie dort, der Zinsfuß bedeutend höher steht, als in Deutschland, und ein größerer Bodenreichtum bei einer noch dünnern Bevölkerung, den Austausch der eigenen Bodenerzeugnisse gegen fremde Manufacturwaaren, als ein vortheilhaftes und ganz naturgemäßes Verhältniß erscheinen läßt.

Die russische Fabriken vermehrten und erweiterten sich

vorzüglich seit dem Tarife von 1821 in einer erstaunlichen Schnelligkeit. Die fremden Wollenwaaren, die Baumwollenwaaren und Seidewaaren leiden dort nur noch einen sehr beschränkten Absatz. Durch Staatsvorschüsse an tüchtige Unternehmer und durch Aufmunterung großer Güterbesitzer zu Gründung von Industrieanstalten, suchte man die Schwierigkeit zu beseitigen, die in der Herbeischaffung großer Kapitalien für industrielle Unternehmungen lag. Der Mangel an einer hinreichenden Zahl von kenntnißreichen Manufakturisten und geschickten Arbeitern war bald nicht mehr fühlbar, da eine lebhafte Nachfrage fremde Unternehmer und Arbeiter anlockte. Tausende von Tuchmachern, Färbern und andern Arbeitern wanderten vom Jahre 1818 — 28 nach Polen und Rußland, namentlich aus den östlichen Gegenden Deutschlands, welche der Absatz auf den näher gelegenen Märkten verloren hatten. Die Zahl der Wolltuchmanufakturen stieg vom Jahre 1815 bis zum Jahre 1826 von 181 auf 400, und hat sich seither fortschreitend vermehrt. Vom Jahre 1823 bis zum Jahre 1829 hat sich der Verbrauch der Baumwollenwebereien an fremdem Garn von 25,000 Pud auf 470,000 (n. a. A. 496,000) Pud vermehrt.*) Ähnliche Fortschritte machten die Seidenmanufakturen. Die von 1824 bis 1830 von 11,779 Pud auf 24,950 Pud gewachsene Einfuhr an Indigo, läßt auf die Ausdehnung der Färbereien und Druckereien schließen.

In Deutschland bedarf es keiner Kapitalvorschüsse, sondern nur eines gesicherten Absatzes, es bedarf auch keiner zahlreichen Einwanderungen, da mancher Webstuhl nur wegen Mangel an Arbeit nicht ununterbrochen beschäftigt ist. Wenn aber die wachsende Nachfrage nach manchen Erzeugnissen zum innern Verbrauche fremde Unternehmer und fremde tüchtige

*) Im Jahre 1829 betrug die Einfuhr britischer Garne 17,921,300 Londoner Pfund.

Arbeiter herbeilockt; so sind solche Uebersiedelungen einer fremden Industrie auf den Boden des Vereins kein Unglück.

In Nordamerika haben die nämlichen Ursachen die nämlichen Wirkungen hervorgebracht. Die nördlichen an der See gelegenen Staaten der Union empfanden aus verschiedenen Gründen die Folgen der Douanensysteme der großen europäischen Handelsstaaten weit härter, als die südlichen. Sie sind dichter bevölkert und stehen in ihrer ökonomischen Entwicklung auf einer Stufe, die dem Ausblühen der Manufakturindustrie bereits günstiger ist. Dazu kam, daß ihre Bodenerzeugnisse zum großen Theil zu jenen gehören, gegen welche die Zolltarife der größern europäischen Handelsstaaten ihre Angriffe gerichtet hatten. Die südlichen Provinzen der Union dagegen sind weit dünner bevölkert, sind noch weit entfernt, das Bedürfniß einer industriellen Entwicklung in Folge der zunehmenden Bevölkerung zu empfinden, und haben keinen wesentlich nachtheiligen Einfluß der europäischen Douanensysteme auf ihre Production zu beklagen, sondern genießen vielmehr eines ungehinderten Absatzes für das Hauptproduct ihrer Bodenkultur, die Baumwolle, wovon sie Europa den größten Theil seines Bedarfes mit 900,000 Ballen liefern. Diese Verhältnisse erklären den Zwispalt zwischen den nördlichen und südlichen Staaten in Beziehung auf die Schutzzölle.

Obwohl aber die Bedingungen des Ausblühens der Manufakturindustrie selbst in den dichter bevölkerten nordamerikanischen Staaten (namentlich der Preis der Kapitalien und des Arbeitslohns) weit weniger günstig sind, als in den deutschen Vereinsländern; so verfielen die Schutzzölle in jenen Staaten doch ihre Wirkung nicht, und insbesondere hat die Erhöhung derselben im Jahre 1824 auch den kaum lebhafter gewordenen Absatz deutscher Manufakturartikel schnell reducirt.

Selbst unter Verhältnissen, welche die Wirkung der

Schutzzölle erschwerten, äusserten sie auf dem beschränkten bayerisch-württembergischen Markte doch schnell ihren Einfluß durch Verpflanzung der Industrie tüchtiger Unternehmer aus benachbarten Staaten auf jenen Markt. So haben Fremde eine Reihe von Anstalten, Cichorien-, Tabak-, Papierfabriken auf jenem Gebiete gegründet, und in wenigen Jahren stieg die Zahl der Wollenmanufakturen in Baiern von 3 auf 11.

Als ganz sicheres und nächstes Resultat des Vereins dürfen wir also, nach der Natur der Sache und nach der Erfahrung, eine rasche Vermehrung der Producte des Gewerbleißes betrachten.

Die Schutzzölle des Vereins bleiben zwar weit entfernt, die Höhe der Zollsätze anderer Länder zu erreichen und übersteigen selbst nicht den Betrag, der bisher schon in einzelnen deutschen Gebieten bestandenen Abgaben. Allein die ökonomische Entwicklung der deutschen Länder hat bereits eine Stufe erreicht, auf der selbst geringere Begünstigungen der einheimischen Industrie rasche Erfolge sichern, und diese darf man nicht nach den Wirkungen beurtheilen, welche die bisherigen Zölle in einem, von etlichen dreißig Zolllinien verschnittenen Gebiete hervorbringen konnten.

Eine Vermehrung der Manufaktur- und Fabrikarbeiten ist, wie bereits bemerkt ward, auch in dem Falle zu erwarten, da die Schutzzölle in Folge einer Verständigung mit andern Ländern über wechselseitige Erleichterungen des Verkehrs vermindert werden. Was die einheimische Industrie alsdann an Sicherheit des Absatzes ihrer Erzeugnisse auf dem eigenen Markte verliert, gewinnt sie durch ihre freiere Mitbewerbung auf dem ausländischen Markte. Während in beiden Fällen, die Schutzzölle mögen fortbestehen oder einem Systeme wechselseitiger Mäßigung weichen, die Gesamtproduction der Manufakturindustrie wachsen muß, wird je nachdem der eine oder andre

Fall eintritt, die productive Kraft theilweise nur eine andere Richtung erhalten. Unter einem Systeme wechselseitiger Mäßigung überläßt der deutsche Gewerbefleiß der fremden Industrie jenes Feld des einheimischen Marktes, wo letztere bei einer mäßigeren Besteuerung ein entschiedenes Uebergewicht behauptet, und nimmt auf dem fremden Markte das Terrain in Besitz, wo er, bei einer gleichen mäßigen Besteuerung, sich im Vortheil befindet. Die Erzeugnisse desselben Manufakturzweiges sind aber ebenso, wie die wirklichen oder eingebildeten Bedürfnisse, die sie befriedigen, so mannigfaltig verschieden, daß fast kein Zweig des Kunstfleißes gefunden werden kann, welcher nicht zwischen allen auf ohngefähr gleicher Stufe der ökonomischen Entwicklung und in nähern Berührungen stehenden Ländern Gelegenheit zu solchem Austausch darböte.

Bald ist es die größere Dauerhaftigkeit, bald die Wohlfeilheit bei geringerer Güte, welche den Erzeugnissen gleicher Art aus verschiedenen Ländern auf dem nämlichen Markte nebeneinander den Absatz verschafft; bald ist es das Gewebe, worin der eine, die Dauerhaftigkeit oder der Glanz der Farbe oder die Appretur, worin der andere einen Vorzug findet; der eine liefert die ungefärbten Baumwollentoffe oder die bunten Gewebe, der andere die mit der Hand gedruckten, der dritte die durch Walzendruck gefärbten, wohlfeiler oder besser, der eine die leichten, der andere die schweren Seidenzeuge, der eine das schwere und dauerhafte, der andere das leichtere Leder.

In freier Concurrrenz würden unsere bessern, durch Handdruck gefärbten Indiennes sich gewiß in England eines ebenso lebhaften Absatzes erfreuen, als die Erzeugnisse der einheimischen Walzendruckereien auf dem deutschen Markte.

Neben dem guten Geschmack, der seiner Waare vor der gleich soliden oder bessern, den Absatz verschafft, macht die

Geschicklichkeit, sich mit dem Eigensinn des schlechten Geschmacks, zurecht zu finden, ihre Ernte.

Daß die Fortschritte der deutschen Manufakturindustrie, so weit man sie der Rückkehr aller größern Handelsstaaten zu einem System weiser Mäßigung zu danken haben würde, nur als eine Wohlthat zu preisen wäre, ist an sich so klar, daß wir für überflüssig halten, hierüber ein Mehreres zu sagen.

So weit aber nur durch den Schutz gegen den Einfluß fremder Concurrenz eine Erweiterung der Manufakturproduction errungen wird, fragt man billig, ob sie alsdann noch dem wahren Wohl der Gesammtheit des Vereins zuträglich oder von überwiegenden Nachtheilen irgend einer Art und insbesondere von einem nachtheiligen Einfluß auf die Preise der Dinge verbunden seyn würde?

Von dieser Frage werden wir theils in dem nächstfolgenden, theils in einem spätern Abschnitte handeln.

II.

Ob unter der

Herrschaft des Vereinssystems ein nachtheiliger Einfluß auf die Produc- tionskosten der Manufaktur- und Fabrik- industrie und auf die Preise ihrer Erzeug- nisse zu erwarten ist?

Mit Recht würde man ein Steigen der Preise der Manufakturserzeugnisse, welches lediglich als Folge der beschränkten Mitbewerbung des fremden Kunststoffs zu betrachten wäre, für einen wesentlichen Nachtheil erklären. Dagegen hält die in Deutschland herrschende Ansicht eine Erhöhung der Preise der Ackerbauerzeugnisse für vortheilhaft; sie ist es in der That, in einem Lande alter Kultur, das gleich einem auf den untern Stufen der ökonomischen Entwicklung stehenden Lande, unter den Haupterporten eine Reihe roher Erzeugnisse zählt, und noch dazu seinen Ackerbau in Folge des erschwerten Absatzes seiner Producte durch fremde Zollauflagen leiden sieht.

Von dem Einfluß des Vereinssystems auf den Ackerbau werden wir später reden; allein bei der Wechselwirkung, welche zwischen beiden Zweigen statt findet, müssen wir hierüber eine Bemerkung voranschicken. Die Industrie bedarf der rohen Stoffe für ihre Arbeiten und hat für den Unterhalt der Arbeiter Vorschüsse zu machen, die ihr, ebenso wie der Werth der

rohen Materialien im Preise ihrer Producte ersetzt werden müssen.

Sollte die Erweiterung der einheimischen Manufakturindustrie nun mit einer Erhöhung der Preise der Manufakturzeugnisse nur deshalb verbunden seyn, weil die inländischen Rohstoffe im Preise steigen, so wäre dieß nicht zu beklagen, da der erhöhte Preis lediglich der producirenden Klasse zu gut käme.

Hiervon abgesehen, sind die Folgen des Vereinssystems auf die Preise zunächst aus zwei einfachen Thatsachen abzuleiten, nämlich aus der Herstellung einer freien Mitbewerbung im Innern des Vereins und aus der Beschränkung der fremden Mitbewerbung.

Beide Ursachen wirken in entgegengesetzter Richtung auf die Preise.

Die freie Mitbewerbung im Innern muß unmittelbar einen wohlthätigen Einfluß auf die Preise der Producte des Gewerbleißes ausüben, da die wechselseitige Besteuerung zwischen den Vereinsgebieten hinwegfällt.

Die Abwehr auswärtiger Mitbewerbung auf dem Vereinsgebiete ist, ihrer Natur nach, geeignet, eine Preiserhöhung der Manufakturartikel zu bewirken, in sofern die Nachfrage nach den, von dem Auslande früher gelieferten Erzeugnissen von der einheimischen Industrie nicht mit gleicher Leichtigkeit, wie von dem Auslande selbst befriedigt werden kann. Wäre dieses wirklich nicht der Fall, so könnte der vortheilhafte Einfluß, den die freie Mitbewerbung im Innern des Vereins und das Verschwinden der wechselseitigen Besteuerung auf die Preise unserer Manufakturbedürfnisse ausübt, theilweise aufgehoben, und in einzelnen Zweigen überwogen werden.

Wir glauben, daß diese Gefahr, mit einigen Ausnahmen, nicht vorhanden ist, und daß diese Ausnahmen wenigstens die Bedürfnisse der größern Volksmasse nicht treffen.

Wir haben bereits die Thatsachen und Gründe berührt, welche erwarten lassen, daß die Production der Manufakturindustrie unter der Einwirkung der Schutzölle, eine rasche Ausdehnung gewinne. Die nämlichen Gründe und Thatsachen berechtigen im Allgemeinen zugleich zu dem Schlusse, daß diese Erweiterung der Manufakturproduction ohne Erhöhung der Productionskosten Statt finden werde.

Zwar könnte man fragen, wie es dann komme, daß ohnerachtet der, in den einzelnen Gebieten bestehenden Böllen, der Absatz der fremden Manufakturzeugnisse bisher so bedeutend war, wenn die fremde Manufakturindustrie, nicht günstigere Verhältnisse sich erfreuend, ein entschiedenes Uebergewicht behauptete?

Allein dieser Frage kann man mit der andern begegnen, wie es komme, daß die deutsche Industrie selbst auf den freien Theilen des deutschen Marktes, auf den deutschen Messen und auf dritten Märkten neben den fremden Manufakturzeugnissen einen Absatz für ihre eigenen Producte gleicher Art finden konnte? Es liegt in der Natur der Sache, daß in freier Mitbewerbung die Industrie verschiedener Länder sich wechselseitig beschränke, wenn sie auch mit ganz gleichen Vortheilen um den Absatz ringen. In diesem Kampfe neigt sich der Vortheil bald auf die eine, bald auf die andere Seite, und zufälligen Umständen verdankt bald der eine, bald der andere den Vorzug.

Eine fremde Industrie, die einmal in einem Lande einen gewohnten Absatz in bedeutendem Umfange gewonnen hat, wird den einheimischen Gewerbleiß aber ohne Schutzölle nicht leicht

bemeistern. Der raschen Ausdehnung seiner Unternehmungen steht die gewohnte Verbindung zwischen den fremden Erzeugern und den einheimischen Abnehmern entgegen; wenn er seine Production zu vermehren beginnt, während jene Verbindungen fortbauern, so folgt einer Ueberfüllung des Marktes ein rascher Preisabschlag, welcher neuen Unternehmern leichter verderblich wird, als solchen, die ihre Absatzwege schon länger gefunden haben.

Es sind aber, wie wir gesehen, in der unendlichen Mannigfaltigkeit der Beschaffenheit der Waaren gleicher Art, die verschiedenartigsten Rücksichten, welche die Auswahl der Käufer bestimmen. Es gibt wenige Zweige, in welchen nicht jede einzelne Anstalt ihren Producten eine mehr oder weniger eigenthümliche Beschaffenheit, oder ein besonderes Gepräge gibt, die bald das Resultat der Localverhältnisse, der Verschiedenheit der Rohstoffe, der Verschiedenheit der Behandlungsweise, der Kenntnisse oder des Geschmacks der Unternehmer sind. An jener Mannigfaltigkeit wird es nicht fehlen, ob die fremde Industrie sich mit der einheimischen in die Versorgung des deutschen Marktes theilt, oder ob eine vermehrte Anzahl einheimischer Industrieanstalten die Waaren liefert, welche der innere Verbrauch verlangt. Wenn die fremde Industrie in einzelnen Beziehungen auch in der That ein Uebergewicht behauptet, so ist mit der Beschränkung ihrer Mitbewerbung noch nicht nothwendig ein Verlust für die Consumenten verbunden, indem, wo das Ausland z. B. dauerhaftere aber theurere, oder leichtere aber wohlfeilere Waaren lieferte, in dem wohlfeilern Preise, oder in der bessern Beschaffenheit des inländischen, für die Zwecke des Verbrauchs sonst gleich dienlichen, Erzeugnisses eine vollständige Ausgleichung liegen kann. Insofern aber die Mitbewerbung des Auslandes nur mannigfaltigere Mittel zu Befriedigung der Launen des Geschmacks darbot, wird wenigstens kein ökonomischer Verlust zu beklagen seyn, und eine Verviel-

fästigung der einheimischen Industrieanstalt wird auch in dieser Beziehung vortheilhaft wirken.

Die Hauptfrage ist, ob in den Zweigen, welche die Bedürfnisse der großen Massen des Volkes befriedigen, die einheimische Concurrenz gegen Monopolpreise, die man der Gewinnsucht oder der Ungeschicklichkeit zu entrichten hätte, Sicherheit gewährt, und ob die Erweiterung der Production in jenen Zweigen, ohne nachtheilige Erhöhung der Productionskosten, zu erwarten stehe? Jene Gefahr ist auf dem weit ausgedehnten Markte des Vereinsgebietes, und bei der hohen Stufe, welche sämmtliche Manufakturzweige, die einen hier, die andern dort bereits erreicht haben, in keiner Weise vorhanden. An eine gewinnsüchtige Vereinbarung der Producenten, auf hohe Preise zu halten, ist auf einem Marktgebiete von 25 Millionen Einwohner nicht zu denken. Der Ungeschicklichkeit wird man eben so wenig einen Tribut zu entrichten haben, da es sich nicht um die Einführung ganz neuer, noch nicht gekannter Productionszweige, sondern nur um die Erweiterung einer bereits vorangeschrittenen Industrie handelt. In beiden Beziehungen ist vielmehr der Einfluß, den das Verschwinden der innern Zölle auf die Preise aller minder werthvollen Waaren ausübt, von entschiedenem Vortheil.

Mit einer Erhöhung der Productionskosten könnte die Erweiterung der Manufakturproduction nur dann verbunden seyn, wenn die wachsende Nachfrage nach Kapitalien zu neuen Unternehmungen den Zinsfuß und die Kapitalgewinnste, oder die Nachfrage nach Arbeitern den Arbeitslohn erhöhte, oder wenn die Preise der Rohstoffe steigen würden.

Eine vermehrte Nachfrage nach Kapitalien möchte unter den gegenwärtigen Umständen mehr dazu geeignet seyn, ein fortschreitendes Sinken der Kapitalgewinnste aufzuhalten,

und Verlegenheiten zu beseitigen, als die Kapitalgewinnste und den Zinsfuß zu erhöhen, und Verlegenheiten auf dem Kapitalmarkte herbei zu führen. Es ist kein Zweifel, daß in Deutschland seit 15 Jahren eine bedeutende Anhäufung von Kapitalien Statt gefunden hat. Nur in der ersten Zeit nach dem Eintritt des allgemeinen Friedens bedurften einzelne Staaten des Vereins, zur Herstellung der Ordnung in ihren Finanzen, der Hilfe des Auslandes. Von den Schuldbriefen der mittlern und kleinern deutschen Staaten befinden sich fast gar keine auf nicht deutschen Märkten; was sich von den Papieren der größern Vereinsländer auf fremden Märkten befindet, ist eine Kleinigkeit gegen die Größe des Fonds, welche die Kapitalisten des Vereinsgebietes in österreichischen, französischen, russischen, englischen, neapolitanischen, dänischen Effekten, und leider auch in den spanischen Papieren angelegt haben. Auch dieß ist eine mittelbare Folge jener künstlichen Einflüsse, welche die deutsche Industrie abhielten den Aufschwung zu nehmen, den sie im Zustande allgemeiner Verkehrsfreiheit ohne Zweifel genommen hätte. Zu den Kapitalien, welche in fremden Fonds eine feste Anlage erhalten haben, kommen noch diejenigen, welche der Handel mit fremden Papieren und das verderbliche Börsenspiel in den größern Städten Deutschlands fesselt. Deffne man neue nützliche Anlagsgelegenheiten zur Begründung und Erweiterung der vaterländischen Industrie, und manches Kapital wird die unreinen Kanäle des Börsenspieles verlassen, und das Feld der Production befruchten; noch weit bedeutendere wird uns das Ausland liefern, dem wir seine Papiere zurücksenden, um mit dem Erlöse unsere industrielle Unabhängigkeit zu gründen.

Die Nachfrage nach Arbeitern wird mehr dazu dienen, die Klagen über Verdienstlosigkeit verstummen zu machen, als die Preise der Arbeit zu steigern, und wenn die reellen Arbeitslöhne, wie wir wünschen, eine mäßige Erhöhung erleiden, so ist der Vortheil, welchen die arbeitende Klasse davon zieht, eine Wohlthat, welche den Nachtheil weit überwiegt, den sie

durch ihren Einfluß auf die Productionskosten, welcher sich auf die Gesamtheit der Consumenten vertheilt, nur immer hervorbringen mag. Eine nominale Erhöhung der Löhne, die als Folge des Preisaufschlags der nothwendigen Lebensmittel eintreten könnte, wäre eben so wenig zu beklagen; da gerade der Druck, den die fremden Zölle auf die Preise der deutschen Ackerbauerzeugnisse ausüben, eines der Uebel ist, dessen Heilung man von dem Vereine erwartet.

Die Preise der Rohstoffe wird die Erweiterung der Manufactur- und Fabrikindustrie zur Versorgung des innern Marktes entweder gar nicht afficiren, oder ebenfalls nur zum Vortheil der ackerbautreibenden Classe erhöhen. Theils besitzen wir, wie man gesehen, die Rohstoffe, Verwandlungs- und Hilfsstoffe in solchem Ueberflusse, daß sie einen Bestandtheil unserer Ausfuhr bilden, theils sind es Producte eines fremden Climas, die wir eben so gut, wie diejenigen Länder, die sie uns verarbeitet zusandten, aus den fremden Erzeugungsorten beziehen können, und deren Bezug der Vereinstarif auf keine Weise erschwert. Die einheimische Nachfrage nach Rohstoffen wird freilich wachsen, wenn es der Industrie des Vereins gelingt, dem fremden Gewerbsfleiß den Absatz jener Waaren zu entziehen, wozu wir dem Ausland den Rohstoff lieferten. Allein in diesem Falle vermindert sich die Nachfrage des Auslandes im nämlichen Maße, als die einheimische wächst.

Sollten aber die Preise der einheimischen Rohstoffe in Folge einer zunehmenden Production und eines stärkern Verbrauchs auch steigen, so würde man in den erhöhten Gewinnsten der Naturproducenten kein Uebel zu beklagen haben. Der Aufschlag der Holzpreise würde vielleicht in manchen Gegenden der producirenden Klasse empfindlich werden; allein gerade diejenigen Zweige der Manufacturindustrie, welche, um die einheimische Nachfrage zu befriedigen, noch der größten Ausdehnung empfänglich sind, namentlich die Baumwollen- und Seidenmanufacturen, bedürfen dieses Hilfsstoffs nur in ganz geringem Umfange.

Wenn auf solche Weise die vermehrte Nachfrage nach Productivmitteln zur Erweiterung der einheimischen Manufactur und Fabrikproduction keinen nachtheiligen Einfluß auf die Erzeugungskosten besorgen läßt, so wird die Wirkung aller jener Ursachen, welche unter den, durch den Verein begründeten Umständen einen günstigen Einfluß auf die Productionskosten auszuüben geeignet sind, oder den Manufacturisten und Fabrikunternehmer in andern Beziehungen in eine günstigere Lage wie früher versetzen, um so fühlbarer werden.

Die Freiheit des innern Verkehrs kann nämlich nicht fehlen, hauptsächlich die Preise mancher Rohstoffe oder grober Gewerbswaaren, die als Verwandlungstoff oder Hilfstoff der Waarenerzeugung dienen, oder zur Herstellung dauernder Hilfsmittel der Production erforderlich sind, bedeutend herabzusetzen, ohne die Gewinnste der Producenten jener Stoffe im mindesten zu verkümmern.

Während der britische und französische Manufacturist auf seinem großen Markte sich überall diese Stoffe, wo sie am wohlfeilsten zu erhalten sind, verschaffen konnte, sah der deutsche Unternehmer sich auf einen mehr oder weniger beengten Markt beschränkt. Die günstige, ganz nahe Gelegenheit zur Anschaffung eines rohen Materials oder eines groben Fabricats, das keine bedeutende Transportkosten ertragen kann, ging für ihn verloren durch einen Ausgangszoll, den er im benachbarten Lande, und einen Eingangszoll, den er an der Gränze des eigenen Landes zu entrichten hatte.

Unbedeutend scheinende fixe Zollsätze erreichten bei solchen Artikeln von geringem Werthe oft 5, 10 und mehr Procente dieses Werths. Andere, die man auch aus größeren Entfernungen beziehen kann, hatten auf ihrem Wege oft mehrere Rauchgebiete zu durchlaufen, und, neben den Ausgangszöllen des Erzeugungslandes und den Einfuhrzöllen am Bestimmungsorte,

noch die Transitzölle von zwei, drei oder mehreren Staaten zu entrichten. So hatte der Wollenwarenfabrikant beim Bezug des Rohstoffs aus einem andern deutschen Lande in der Regel dort einen Ausgangszoll, und in seinem eigenen Lande eine Einfuhrgebühr zu entrichten; betrug jener Zoll nur $2\frac{1}{2}$ Gulden, diese Gebühr nur 30—40 fr., und kam, weil der Transport ein oder mehrere fremde Gebiete berührte, noch eine Durchgangs-Abgabe hinzu, so konnte er von einem Centner gemeiner Wolle leicht 4—5 Procent des Werths zu entrichten haben. Eine Abgabe von 3 bis 4 Gulden vom Centner roher Wolle konnte aber 5—6 Gulden für das Quantum austragen, das zu einem Centner Tuchwaare erforderlich ist.

Indem diese Auflagen beim Bezug der Verwandlungs- und Hilfsstoffe von einem Gebiete des Vereins zum andern, wie überhaupt alle innern Zölle aufhören, werden sich zahlreiche Industrie-Anstalten einer Verminderung ihrer Productionskosten erfreuen, die Producenten aber, welche ihnen jene Stoffe aus andern Theilen des Vereinsgebiets liefern, keinen Verlust an den Verkaufspreisen erleiden, bisweilen selbst einen Theil des verschwundenen Zolles gewinnen.

Einen Vortheil ganz gleicher Art wird der Manufaktur- und Fabrikindustrie die Erleichterung der Communicationen im Innern des Vereines gewähren, die, wie wir in einem der folgenden Abschnitte zeigen werden, als sicheres Resultat der Vereinigung der deutschen Gebiete zu erwarten ist. Die Verminderung der Frachtkosten wirkt in stärkerem Maaße auf die Preise minder werthvoller Güter, wozu in der Regel die Verwandlungsstoffe und Hilfsstoffe der Manufacturindustrie gehören. Die Wichtigkeit dieses Einflusses läßt sich durch vielfache Erfahrungen nachweisen. Einen uns ganz nahe liegenden Beleg hiezu liefert die kürzlich im westlichen Frankreich vollendete Kanalverbindung zwischen der Rhone und dem Rheine. Seit der Eröffnung der Kanalfahrt ist in dem gewerbreichen

Mühlhausen durch den erleichterten Bezug der Steinkohlen der Preis dieses Brennstoffes von 5—7 Frs. auf 3 Fr. 50 Cent. gefallen, und nach Herstellung der projectirten Verbindung mit Epinal wird er voraussichtlich bis auf 2 Fr. 50 c. herabsinken, ohne daß die Gewinnste der Bergwerkunternehmer, welche jenem bedeutenden Fabrikorte seinen Bedarf liefern, oder die Arbeitslöhne der in den Kohlenwerken beschäftigten Personen durch eine solche Preisverminderung verkürzt werden.

Gar manche Rohstoffe, welche auf größere Entfernungen bezogen werden, haben am Erzeugungsorte nur einen ganz geringen Werth. Eine Verminderung der Frachtkosten von 1 Gulden, welche die Preise solcher Waaren, wovon der Centner einen Werth von 500, 300 oder 100 Gulden hat, nur um $\frac{1}{4}$, $\frac{1}{2}$ oder 1 Proc. herabsetzt, bewirkt aber bei Gegenständen, wovon der Centner nur 10—5 Gulden kostet, eine Preisverminderung von 10—20 Proc.

Es ist einleuchtend, daß sich die Wirkung des wohlfeilern Bezugs der minder werthvollen Artikel, die als Verwandlungstoffe oder Hilfsstoffe bei der Waarenherzeugung dienen, in den Erzeugungspreisen der kostbareren Waaren in verstärktem Maße äußert, da, um eine bestimmte Quantität solcher werthvollen Güter zu erzeugen, eine dem Gewichte oder Umfange nach oft vielfach größere Quantität an Productionsmaterial erforderlich ist. Dieß haben die Gewerbsleute in den kleinern deutschen Staaten gar häufig empfunden, indem die unbedeutend scheinenden Abgaben, die sie bei dem Bezug von Rohstoffen aus benachbarten Ländern oder bei der Einfuhr im eigenen Lande zu entrichten hatten, auf den Preis der vollendeten Waaren berechnet, nicht selten sich höher beliefen, als der Eingangszoll von 5, 6—8 Gulden, der von der fremden vollendeten Waare gleicher Art erhoben wurde.

In mehrfacher Beziehung wird auf die Preise der In-

dustrieerzeugnisse die Größe des freien Marktgebietes, so wie die, als Resultat der Schutzzölle zu erwartende Erweiterung der Manufaktur- und Fabrikarbeiten vortheilhaft einwirken.

Die Ausdehnung des Marktes, auf welchem der Producent seinen Absatz ungehindert suchen kann, wird viele Unternehmer einladen, diejenigen Zweige ihres Gewerbes vorzugsweise zu pflegen, in welchen sie sich besonderer Vortheile erfreuen, und dagegen andere Arbeiten zu verlassen, die sie mit minder glücklichem Erfolge betrieben. Eine solche Veränderung in der Betriebsweise der bestehenden Industrie-Anstalten ist das natürliche Ergebniß des gewonnenen größern freien Marktes. Gar viele Manufacturisten in den einzelnen Gebieten des Vereines, besonders in den kleinern Ländern, erstreckten ihre Production nur deshalb auf mannigfaltigere Gattungen von Waaren, weil ihnen der Absatz jener Erzeugnisse der Industrie, in welcher sie ihre Stärke hatten, auf andern deutschen Märkten durch mehr oder minder bedeutende Zölle erschwert war, und sie sich dagegen durch die im eigenen Lande bestandenen Zölle in den Stand gesetzt fanden, in andern Artikeln ihres Gewerbes, in welcher die Industrie eines andern deutschen Landes ihnen überlegen war, auf dem einheimischen Markte in vortheilhafte Mitbewerbung zu treten.

Indem die Vergrößerung des innern freien Marktes Jeden einladet, seine Productivmittel auf diejenigen Artikel zu verwenden, für deren Erzeugung er sich, vermöge größerer Kunstfertigkeit oder natürlicher Lokalverhältnisse, in den günstigsten Umständen befindet, wird der Manufacturist gewinnen, und der Consumant zugleich sich eines Preisabschlags erfreuen. Diese Concentrirung der Productivkräfte der einzelnen Unternehmer auf specielle Zweige wird auch den Fortschritten in der Kunst zu productiren vortheilhaft seyn, und in gar manchen Gewerben, in der Eisensfabrikation, Lederfabrikation, in den Glashütten, wie in den Wollenmanufacturen u. s. f. ihre Anwendung finden.

Eine Verminderung der Productionskosten wird die Ausdehnung des Manufactur- und Fabrikbetriebs begleiten, weil in den meisten Zweigen durch einen größeren Umfang der einzelnen Manufacturanstalten, und in allen durch einen regelmäßigen, ununterbrochenen Betrieb die Wohlfeilheit der Production begünstigt wird. Manche erleiden durch die Ausdehnung des Betriebes, bis zu einem gewissen Punkte gar keine, oder wenigstens keine, mit der wachsenden Production in gleichem Verhältnisse steigende Erhöhung; eine zweckmäßigere Theilung der Arbeiten ist häufig von dem größeren Umfang der Production abhängig, und viele künstliche Hülfsmittel der Production fangen erst bei einer gewissen Ausdehnung des Fabrikbetriebs an, durch Zeit und Kostenersparniß vorth'eilhaft zu werden. Nun liegt es aber in der Natur der Sache, daß zunächst die bereits bestehenden Industrie-Anstalten, durch eine angemessene Erweiterung ihres Betriebes, die fremden Erzeugnisse von dem einheimischen Markte zu verdrängen suchen, und jenen Umfang erreichen werden, welcher die wohlfeilere Waarenherzeugung bedingt. Der wesentliche Vortheil, dessen die britische und französische Industrie der deutschen gegenüber genoß, lag gerade in dem Einfluß, den die Sicherung des inländischen Absatzes, bei wenig gehinderter Mitbewerbung auf dem deutschen und einigen andern Märkten, auf den Umfang ihrer Production ausübten. Was man als Ursache der größern Erfolge, deren der fremde Gewerbsfleiß sich erfreut, sonst noch häufig anführen hört, hängt meistens mehr oder weniger mit dem Umfang der Production zusammen, durch welche zweckmäßige Einrichtungen und die Theilung und Vervollkommnung der Arbeiten bedingt ist. Mit vollem Rechte sagte der französische Handelsminister in seiner Rede, womit er im Frühjahr 1834 die Vorlage des Entwurfes eines Mauthgesetzes begleitete, von den französischen Seidenmanufacturen redend: *la superiorité de la soierie française est due à l'habilité des fabricans, à leur art de teindre à leur goût reconnu, et surtout à leur immense production*

car l'immensité de la production est toujours la garantie la plus certaine de supériorité.

Wenn die deutsche Industrie der fremden gegenüber, die sich eines gesicherten Absatzes auf dem ausgedehnten Marktgebiet im eigenen Lande erfreut, in gleiche Lage versetzt wird, und eine gleich sichere Basis für ihre Unternehmungen gewinnt, so wird sie noch in mancher andern Hinsicht ihre Lage auf eine Weise verbessert sehen, die sie in den Stand setzt, wohlfeilere Preise zu halten *).

Es ist an sich klar, daß der deutsche Manufacturist unter jener Voraussetzung eine sicherere Berechnung über das rechte Maas seiner Production anzustellen im Stande ist, und daß die Zahl der Wechselfälle, welche seine Berechnungen trügerisch machen können, nothwendig abnehmen, daß der ganze innere Verkehr einen regelmäßigeren Gang gewinnen muß. In jedem Lande treten periodisch Umstände ein, welche der Manufacturindustrie bald ungünstig bald vortheilhaft sind, ihre Unternehmungen befördern oder lähmen, den Absatz erweitern oder beschränken.

Die deutschen Manufacturisten empfanden nicht nur den Einfluß der nachtheiligen Ereignisse, die auf dem eigenen Markte sich ergaben, sondern litten auch durch eine nachtheilige Rückwirkung, wenn auf fremden Märkten ungünstige Verhältnisse eintraten; während sie die Vortheile glücklicher Conjunctionen auf dem eigenen Markte mit dem fremden theilten, und günstige Wechselfälle auf dem fremden Markte für sie nicht vorhanden

*) Günstige Conjunctionen zu neuen Unternehmungen oder zu kostbaren Einrichtungen, welche bei angemessener Ausdehnung bereits bestehender, minder vollkommener Anstalten sich nützlich erweisen konnten, wagte besonders in den kleinen Staaten der deutsche Manufacturist häufig nur aus dem Grunde nicht zu benützen, weil der stete Wechsel der Zollgesetzgebung der deutschen Nachbarländer leicht seine Berechnungen durchkreuzen konnte.

waren. Wenn für den Briten oder Franzosen eine vorübergehende Ursache in dem einheimischen Absatz eine Stockung hervorbrachte, so konnte eine zufällig wachsende Nachfrage auf dem deutschen Markte ihm für seine Waarenvorräthe einen verstärkten Abfluß verschaffen, oder er ließ, wenn jenes nicht der Fall war, durch solche stärkere Waarenversendungen den deutschen Mitbewerber seine Verlegenheit mitempfinden. Im Augenblicke ungünstiger Conjunctionen auf dem deutschen Markte konnte der Fremde in seinem eigenen Lande durch Wechselfälle entgegenge-setzter Art vor Verlegenheiten geschützt bleiben; nichts hielt ihn aber ab, die Gunst besserer Conjunctionen auf den deutschen Märkten mit dem einheimischen Producenten zu theilen.

Insbefondere knüpfen sich an das britische Circulations-system und an sein Korngesetz periodisch wiederkehrende Erscheinungen, welche von verderblichen Rückwirkungen auf die deutsche Industrie begleitet sind. Das britische Geldsystem und das Korngesetz, von deren Einfluß auf den deutschen Geldmarkt wie weiter unten zu sprechen Gelegenheit finden werden, sind, wie die Erfahrung lehrt, und wie es der Natur der Sache nach nicht anders seyn kann, mit bedeutenden Schwankungen in den Cursen und in der Handelsbilanz verbunden. Seit Herstellung des Friedens sahen wir schon mehrmals, in Zwischenräumen von einigen Jahren, auf dem englischen Geldmarkte plötzlich eine bedeutende Nachfrage nach edlen Metallen entstehen, und ebenso periodisch die Getreideeinfuhr in einzelnen Jahren anschwellen. In solchen Perioden sind es immer zunächst die offenen deutschen Märkte, auf welche sich die britischen Waarenvorräthe ergießen, um dem Londoner Markt seinen Bedarf an edlen Metallen zu verschaffen, oder die auswärtige Getreideschuld zu tilgen. Diese unregelmäßigen Sendungen, wozu die Umstände von Zeit zu Zeit den Antrieb geben, drücken dann die Preise auf den deutschen Märkten, setzen die deutschen Manufacturisten in Verlegenheit, und nöthigen sie für kürzere oder längere Zeit ihre

Production zu beschränken, Kräfte und Kapitalien theilweise unbenutzt zu lassen.

Man sieht wohl ein, daß der britische Manufacturist unter solchen Umständen leicht wohlfeiler verkaufen kann, ohne in Schaden zu kommen; seine Unternehmung kann ihm durch den Wchseleurs vielmehr noch vortheilhaft werden, oder ihn aus einer Verlegenheit ziehen.

In der That sind die Erscheinungen der bezeichneten Art, welche von Zeit zu Zeit auf dem britischen Markte eintreten, in der Regel auch für die Gewerdbherrn von Geldverlegenheiten begleitet, die sie bisweilen selbst mit mehr oder minder bedeutendem Verlust zu verkaufen nöthigen. Für alle Waaren, deren innerer Verbrauch mit starken Consumozöllen belegt ist, wird ihnen aber die Versendung nach einem auswärtigen Markte erleichtert, da ihnen dieser Theil ihrer Vorauslage durch den Rückzoll bei der Ausfuhr sogleich unverkürzt erstattet wird.

Wenn man in solchen periodisch verstärkten Zusendungen der britischen Industrie bisweilen eine absichtliche Verschleuderung der britischen Waaren, eine feindselige Unternehmung zum Ruin der deutschen Industrie erblickte, so war dieß zwar eine ganz irrige Ansicht; dagegen läßt sich der verderbliche Einfluß, den die Ueberfüllung der deutschen Märkte mit fremden Industrie-Erzeugnissen auf die Lage der deutschen Producenten zeitweise ausübte, nicht abläugnen. Zulezt ist es aber für uns ganz gleichgiltig, ob wir das Uebel einer wirklichen Absicht zuschreiben oder als nothwendige Folge eines künstlichen Systems der Circulation und der Handelsgesetzgebung zu betrachten haben.

Wenn unter solchen Verhältnissen auf einzelnen freien Märkten des Continents dennoch die Industrie aufblühte, so beweist dieß nichts gegen die Schädlichkeit jener regellosen Einflüsse; denn jedes Uebel hat seine Gränze, und einzelne Gegen-

den, welche durch besondere natürliche Verhältnisse begünstigt sind, konnten weniger leiden, während im Allgemeinen die nachtheilige Wirkung im hohen Grade fühlbar blieb. Es gibt eine dem Aufblühen der Industrie vortheilhafte Ursache, welche Nachtheile anderer Art zwar aufwiegt, aber weit entfernt ist, als Zeichen eines glücklichen ökonomischen Zustandes zu gelten, nämlich die gänzliche Verarmung der arbeitenden Klasse, welche sie zwingt, um den kümmerlichsten Lohn die schwersten Anstrengungen zu übernehmen. Dem Aufblühen des Gewerbleißes auf diesem Boden entgegen zu sehen, ist aber nicht gut. Der nominale Arbeitslohn (auf den es bei dem Einfluß auf die Waarenpreise allein ankommt) ist in Deutschland überhaupt und selbst in solchen Gegenden, wo die arbeitende Classe sich noch am besten befindet, weit niedriger als in England und in Frankreich; in dieser Beziehung bedarf der deutsche Unternehmer keiner Erleichterung; er kann eine mäßige Erhöhung der Löhne in manchen Zweigen wohl ertragen, ohne zu einem Aufschlag seiner Verkaufspreise schreiten zu müssen, wenn er, gegen den Einfluß der künstlichen Maaßregeln des mitbewerbenden Auslandes geschützt, seine Production erweitern kann, seine Berechnungen nicht so häufig durch unerwartete Ereignisse der bezeichneten Art getäuscht werden, und sein Absatz, wie seine Production eine größere Regelmäßigkeit und Stetigkeit gewinnt.

Wenn die Ursachen, welche eine Verminderung der Preise der Manufacturerzeugnisse hervorzubringen geeignet sind, im Ganzen genommen die Ursachen entgegengesetzter Art weit überwiegen sollten, so bringt es die natürliche Verschiedenheit der mannigfaltigen Umstände, welche die Productionskosten bestimmen, indessen mit sich, daß die Preise der einzelnen Waarengattungen durch die Veränderung der Concurrrenz-Verhältnisse auf sehr verschiedene Weise afficirt werden müssen.

In dieser Beziehung muß man zuvörderst die vorüber-

gehende Wirkung einer Beschränkung fremder Mitbewerbung von den dauernden aber spätern Folgen unterscheiden.

In manchen Zweigen wird die einheimische Industrie schon in der nächsten Zeit den Consumenten nicht im mindesten das Ausbleiben der fremden Waaren, im Preise ihrer Erzeugnisse, empfinden lassen; in andern wird sie nur allmählig ihre Production in das rechte Verhältniß zur Nachfrage bringen, aber um so schneller dieses Ziel erreichen, je mehr sie durch eine nur vorübergehende Erhöhung der Preise zur Ausdehnung ihrer Unternehmungen angereizt wird.

Während die fortschreitende Entwicklung des Gewerbsflusses in allen Zweigen, in welchen die einheimische Industrie gegen die fremde in gleich günstigen oder in günstigeren Verhältnissen sich befindet, eine Herabsetzung der Preise erwarten läßt, werden indessen immerhin einzelne Artikel, welche das Ausland im wechselseitig freien Verkehr gegen deutsche Waaren austauschen würde, im Preise steigen. Allein diese Artikel sind von keiner Bedeutung für die Consumtion der großen Menge. Eine entschiedene Ueberlegenheit möchte die fremde Industrie nur in einigen feinern Waarengattungen und überhaupt in Gegenständen des Luxus und der Mode behaupten. Eine Ausnahme dürften die schlechtern englischen Kattune machen, in deren wohlfeilem Preis alle ökonomisch rechnenden Consumenten keine Entschädigung für den Mangel an Dauerhaftigkeit fanden. Diese Stoffe werden ausbleiben. Was wir fortfahren, an feinern Stoffen, Luxuswaaren und Modeartikeln aus dem Auslande zu beziehen, wird von hohen Abgaben getroffen. Der Betrag der Zölle wird zum Theil vom Auslande getragen, insofern dasselbe, um seinen Absatz nicht zu verlieren, an den Verkaufspreisen etwas nachlassen muß; zum Theile, soweit nämlich der Einkaufspreis am fremden Erzeugungsorte nicht sinkt, bleibt die Abgabe auf dem luxuriösen Verzehrern liegen. Weder in der einen noch in der andern Beziehung wird eine solche zum Vortheil der Staats-

lassen erhobene Steuer, bei der Vergleichung mit andern öffentlichen Abgaben, im Nachtheile stehen. Hat aber die Belegung solcher Artikel die Wirkung, daß die einheimische Industrie sie um Preise liefern kann, welche zwar die Ankaufspreise am fremden Erzeugungsorte übersteigen, jedoch nicht um den ganzen Betrag des Zolles höher stehen, so setzen wir zwar auf eine solche erzwungene Industrie keinen Werth, können aber auch in der Besteuerung des Luxus zum Vortheil der arbeitenden Klasse keinen Nachtheil erblicken.

Eine Preiserhöhung werden alle Genußmittel, welche nur ein fremdes Klima liefert, und die der Vereinstarif mit hohen Abgaben belegt, in allen jenen Gebietstheilen des Vereins erleiden, in welcher die früher bestandenen Zölle von solchen Artikeln niedriger waren, als die Abgabensätze jenes Tarifs.

Soweit diese Abgaben unverarbeitete Producte treffen, und lediglich unter dem finanziellen Gesichtspuncte der Consumtionssteuern zu betrachten sind, werden wir in einem der folgenden Abschnitte davon handeln.

Einige dieser Artikel sind aber zugleich Gegenstand industrieller Arbeiten, die sie zum Verbräuche zureichten, und bei diesen steht der Einfluß der Schutzzölle auf die Preise in Frage.

Sie ist insbesondere bei einem Producte, das in großer Menge der Consumtion überliefert wird, von Wichtigkeit, nämlich beim Zucker.

Der Vereinstarif belegt, wie wir gesehen, die Rohzucker und Lumpen, welche einheimische Siedereien beziehen, mit 8 fl. 32½ kr., die raffinierten Zucker mit 18 fl. 45 kr. Man hätte die Differenz zwischen diesem Zolle von 18 fl. 45 kr., und der Abgabe, welche von dem zur Fabrikation eines Centners raffinirter Waare erforderlichen Quantum Rohzucker zu entrichten

ist, als den wirklichen Betrag des Schutzzolles zu betrachten, wenn man voraussetzen dürfte, daß die ganze von dem Verwandlungsstoff entrichtete Abgabe auf dem raffinierten Zucker liegen bleibe. Ein Theil dieser Auflage kann aber auf den Syrop übergehen, indem davon der gleiche Eingangszoll, wie von dem für die Siedereien bestimmten Rohzucker erhoben wird. Wenn eine nicht unbedeutliche Einfuhr von Syrop Statt findet, so darf man daraus schließen, daß in der That auf den bei der Fabrikation übrig bleibenden Syrop ein Theil des vom Rohzucker entrichteten Zolles zurückfalle.

Allein man nehme an, daß der raffinierte Zucker die ganze Abgabe zu tragen habe, die von dem dazu verwendeten Rohzucker bezahlt wird. Die Größe des Einflusses, den hienach der auf den Verwandlungsstoff gelegte finanzielle Zoll auf die Preise der raffinierten Zucker ausübt, läßt sich aber selbst unter dieser Voraussetzung nicht mit Genauigkeit bestimmen, da die Beschaffenheit der Rohzucker ebenso verschieden ist, wie die Qualität der raffinierten Waaren.

Früher nahm man gewöhnlich ein Durchschnittsverhältniß von 34 : 20 an. Nachdem die Zuckersiedereien gelernt, einen größern Theil des Rohstoffs in raffinierte Waare zu verwandeln, wurde das Durchschnittsverhältniß zu 100 : 70 und 7 : 5 und noch niedriger berechnet. Die in der jüngsten Zeit in Frankreich angestellten Untersuchungen lieferten das Resultat, daß aus 100 Kilogr. nicht weißem Rohzucker nach dem verbesserten Verfahren und dem gegenwärtigen Zustande dieser Production, 75 Kilogr. raffinirter Zucker, Melis oder Candis, gewonnen werden. Je nachdem man das Verhältniß 34 : 20, 100 : 70, 7 : 5 oder 100 : 75 annimmt, würde der auf dem Rohzucker lastende finanzielle Zoll den Preis des raffinirten Zuckers um 14 fl. 31 kr., 12 fl. 10 kr., 11 fl. 57 kr. oder 11 fl. 23 kr. per Ctr. erhöhen, und daher noch ein Schutzzoll, zu Gunsten der inländischen Sie-

bereien, von 4 fl. 14 fr., 6 fl. 35 fr., 6 fl. 48 fr. oder 7 fl. 22 fr. übrig bleiben.

Der Vereinstarif belegt alle Gattungen von Rohzucker und die Lumpen bei dem Bezug für die Raffinerien mit der gleichen Abgabe, während andere Gesetzgebungen häufig unterscheiden *). Das Verhältniß des Products an raffinirter Waare ist daher nach dem Ergebniß der eben angeführten Resultate noch günstiger, und der Schutzzoll des Vereins höher anzunehmen.

Wenn die einheimischen Zuckersiedereien gleich wohlfeil wie die des Auslandes, zu produciren im Stande sind, so wird dieser Schutzzoll nur wohlthätig wirken, da die inländischen Siedereien der einheimischen Arbeit Nahrung geben, und das Bedürfniß an Zucker im ganzen Vereinsgebiete zu bedeutend ist, als daß nicht die Zahl der Raffinerien sich schnell vermehren, und ihre Mitbewerbung den Consumenten gegen Monopolpreise vollständige Sicherheit gewähren müßte. Es ist eine bekannte Sache, daß überall und selbst auf kleineren Märkten, als das Vereinsgebiet ist, die Concurrenz in diesem Zweige der Industrie den Unternehmern keine großen Gewinnste abwirft. Wäre aber die Lage des Vereines für diesen Zweig des Gewerbsfleißes ungünstig,

*) In Frankreich wird in dem Zolltarife bei der Cassonade, als der allgemeinen Benennung zwischen weißem und nicht weißem Rohzucker, sucre brut, blanc et autre que blanc und sucre terré, unterschieden. Der letztere hat seinen Namen von der nassen Thonerde, womit der ausgelaugte, eingekochte und zur Crystallisation gebrachte Saft des Zuckerrohrs in umgestürzten Kegelformen bedeckt wird, durch deren untere kleine Oeffnung die farbigen Theile und der nicht crystallisirbare Syrop mehr oder weniger abgeführt werden. Er unterscheidet sich von dem rohen Zucker dadurch, daß er in Folge dieser Behandlung, wodurch er eine gelbliche oder blasse aber minder glänzende Farbe erhält, weniger Melasse oder mehr crystallisationsfähigen Stoff hat. Der weiße Zucker und der sucre terré sind mit höhern Eingangszöllen belegt, als der nicht weiße Rohzucker und die Moscovade (der bei der Behandlung mit Thon übrig bleibende Rohzucker von brauner Farbe). Die Merkmale dieser verschiedenen Zucker sind aber sehr unbestimmt, und oft muß daher bei den Douanen das Gutachten von Kunstverständigen entscheiden.

und zu erwarten, daß die Kosten der Production höher, als an jenen Märkten zu stehen kommen, welche den Verein oder einen großen Theil desselben versorgten, so würde die Wirkung des Schutzzolles allerdings als nachtheilig betrachtet werden müssen. Der ganze Betrag, um welchen die inländischen Zuckersiedereien theurer produciren, wäre ein reiner Verlust, der nicht ausschließlich auf die reiche und luxuriöse Classe zurückfiel, die sich, um der arbeitenden Classe einen weitem Kreis ihrer Thätigkeit zu eröffnen, etwas gefallen lassen könnte, sondern zugleich die große Masse der Verzehrer treffen würde. Allein solche Gefahr ist, abgesehen von einer kurzen Uebergangsperiode, in welcher man die Entstehung einer Reihe neuer Anstalten zu erwarten hat, nicht vorhanden. Die deutschen Seeplätze und die, in nicht großer Entfernung von deutschen und fremden Seehäfen liegenden Städte befinden sich in ohngefähr gleichen Verhältnissen mit den auswärtigen Märkten, welche uns bisher versorgten. Weiter entfernt liegende Plätze werden in den Transportkosten des Rohzuckers bei Vergleichung der Bezugskosten der raffinierten Waare keinen Nachtheil finden, da der Abgang bei der Erzeugung des raffinierten Zuckers, der Syrop, ebenfalls eine verkäufliche Waare ist. In Beziehung auf die Einkaufsgelegenheit hat der minder weit Entfernte zwar den Vortheil einer ersten Auswahl bei dem Einlaufen der mit Rohzucker befrachteten Schiffe in den benachbarten Seehäfen. Er kann sich selbst an Ort und Stelle begeben, und bleibt, was bei diesem Artikel von höherm Interesse ist, als bei manchen andern Waaren, von Commissionären weniger abhängig. Dafür erfreuen sich Andere eines wohlfeilern Arbeitslohns und der größern Wohlfeilheit des Brennmaterials. Ein Umstand könnte die Preise der einheimischen Raffinerien über das, in den Ankaufspreisen des fremden raffinierten Zuckers, in den Bezugskosten und im Consumozolle von Rohzucker gegebene Maas steigern, ohne eine nachtheilige Wirkung hervorzubringen. Wenn auf dem fremden Markte die Abgänge, der Syrop, einen höhern Preis, als in einzelnen Gegenden des Vereines behaupten, so wird der einheimische Raffinadeur genö-

thigt, den Minderwerth dieser Abgänge dem Verkaufspreise der raffinirten Waare beizuschlagen, um sich seine Vorschüsse ersetzen zu lassen; und er kann dieß, weil der Schutzzoll vom raffinirten Zucker ihn gegen die Mitbewerbung des auswärtigen Zuckersieders sichert. Diesen Einfluß des Schutzzolles halten wir um deswillen nicht für nachtheilig, weil die ärmere Klasse es ist, welche den Syrop consumirt, und ihr daher, was die wohlhabendere Klasse aus dem angegebenen Grunde für den raffinirten mehr zahlt, in dem geringern Preise jenes Surrogats zu gut kommt.

Wir halten es übrigens nicht für schwer, sich darüber aufzuklären, ob der Schutzzoll, welcher der Industrie des Vereines den Arbeits-Verdienst der Raffinerie sichern soll, wirklich einen nachtheiligen Einfluß auf die Preise ausübt. Ist der Unterschied der Preise des Hauptproductes und der Nebenproducte auf den Märkten des Vereines und auf den niederländischen Plätzen bedeutend größer, als der Zoll von dem Quantum des Rohstoffes, das man zur Erzielung jener Producte verwenden muß, und der Betrag der Transportkosten, so erscheint ein Schutzzoll verwerflich; denn er belastet die Gesamtheit mit einer Steuer, die entweder den Raffinadeur zur Ungebühr belohnt, oder eine nachtheilige Production unterstützt.

Um gegen solche Gefahr zu sichern, gibt es kein besseres Mittel, als den Zoll vom raffinirten Zucker herabzusetzen, und dem Verhältniß, das zwischen dem Aufwand an Rohstoff und dem davon gewonnenen Producte besteht, mehr zu nähern. Der Umstand, daß andere Staaten zum Theil ganz unverhältnißmäßige Rückzölle bezahlen, ist hiebei wenig erheblich, da es keine sehr bedenkliche Sache ist, ein solches Geschenk von dem Auslande anzunehmen.

Bedenklich erscheint uns jedenfalls die hohe Besteuerung des raffinirten Zuckers im Verhältniß zu den sogen. Schmelz-

lumpen, so wie die Gleichstellung der Rohzucker mit den letztern. Eine verhältnißmäßige Herabsetzung des Zolls von dem Rohzucker würde den productiven Arbeiten des Vereins eine größere Aufmunterung geben, als die zwischen den Zöllen von Schmelzlumpen und vom raffinierten Zucker bestehende bedeutende Differenz. Die Schmelzlumpen haben schon einen höhern Grad der Verarbeitung erhalten, und ihre Preise stehen den Preisen der geringern Melisforten ganz nahe *). Alle Nachrichten aus Holland stimmen auch überein, daß man dort durch den Abzug der Lumpen reichlich ersetzt erhalte, was man in Folge der Zollvereinigungen durch die verminderte Ausfuhr an Melis und Candis verliere.

Für bedenklich halten wir auch die Beschränkung des geminderten Zolles von Rohzucker und Lumpen auf den Bezug zum Bedarf für die inländischen Siedereien. Ohne Zweifel würden nicht unbedeutende Quantitäten von Lumpen, von weißem Havannazucker und selbst anderm Rohzucker eingeführt und der Consumtion unmittelbar überliefert, wenn dieß nicht durch einen höhern Zoll verhindert würde, der die zu solchem unmittelbaren Verbräuche bestimmte Waare unverhältnißmäßig vertheuerte. Warum soll aber der minder Wohlhabende, welcher statt der raffinierten Waare Rohzucker verbrauchen will, diesen nicht um den gleichen Zoll, wie der Zuckersieder, beziehen dürfen? Die Staatscassen erleiden, wenn die Waare nicht durch die Hände der Raffinadeur geht, keinen Verlust; vielmehr gewinnen sie, insoferne der wohlfeilere Preis des Rohstoffs dem Verbräuche günstig ist.

Der Zweck jener Unterscheidung kann wohl nicht darin bestehen, zu bewirken, daß der Zucker, statt in der Gestalt des Rohzuckers, als raffinirte Waare consumirt werde. Auf welchen

*) Das Durchschnittsverhältniß der nicht weißen Rohzucker und der Mascovade zu den Lumpen wird in Frankreich zu 100 : 78 angenommen.

uns unbekannten Gründen sie aber beruhen mag, so darf man jedenfalls als eine nachtheilige Seite dieser Maaßregel den Umstand bezeichnen, daß sie in der That von einer solchen, das Interesse der Minderwohlhabenden verletzenden Wirkung begleitet seyn wird.

Um die Raffinerien des Vereins in den Stand zu setzen, mit den Siedereien des Auslandes mit größerem Vortheil zu concurriren, ist sie nicht erforderlich; denn der Schutz des einheimischen Raffinadeurs gegen auswärtige Concurrenz hängt nicht von seiner Begünstigung im Bezug der Rohzucker den Consumenten gegenüber, sondern lediglich von dem Verhältniß der Zölle ab, welche vom Rohstoffe und von der raffinierten Waare erhoben werden.

Die Gründe, welche für die ausschließliche Begünstigung der Fabriken im Bezug der Baumöle gegen einen ermäßigten Zoll sprechen, sind hier nicht vorhanden. Jene Bestimmung des Tarifs ist ganz zweckmäßig. Der Besitzer einer Färberei oder Druckerei bedarf des Baumöls als nothwendigen Hilfsstoffs zur Production einer Waare, die ganz andere Bedürfnisse befriedigt, als jene, welche der auf das Baumöl als Genußmittel gelegte Zoll besteuert. Was ihm, um die Kosten der Hervorbringung jener Waare nicht auf eine nachtheilige Weise zu steigern, gegen eine ermäßigte Gebühr zu beziehen gestattet ist, wird daher auch durch einen Zusatz (1 Pfund Terpentinöl auf einen Centner Baumöl) für die Consumption unbrauchbar gemacht. Der Zuckersieder dagegen befriedigt durch die veredelte Waare das nämliche Bedürfniß, das auch ein reiner und guter Rohzucker dem Genußsamen stillt. Wenn aber der Consument mit einer minder vollkommenen Waare sich begnügen will, so ist die zur Vervollkommenung derselben erzwungene und ihren Preis steigernde Arbeit ein reiner Verlust für den Consumenten, wie für die Gesamtheit.

III.

Einfluss der Zollvereinigung auf den Ackerbau des Vereinsgebietes.

Wenn der große deutsche Handelsbund dem Aufblühen des einheimischen Gewerbesleißes günstig ist, so muß er vermöge des Einflusses, den die Manufaktur- und Fabrikindustrie auf die Nachfrage nach Naturproducten ausübt, nothwendig auch dem Ackerbau Vortheil gewähren; nur ein fehlerhafter, seine Interessen direct verletzender Vereinstarif, könnte ihm diesen mittelbaren Vortheil verkümmern oder rauben.

Man kann die künstliche Steigerung des Preises der einheimischen Ackerbauerzeugnisse durch die Besteuerung der fremden Zufuhr für schädlich und schlechthin verwerflich erklären; aber eine Preiserhöhung, die weder aus einer solchen Ursache noch aus schlechten Ernten entspringt, sondern einer wachsenden Nachfrage folgt, wird man überall als eine Wohlthat preisen, wo das Land mehr hervorbringt, als es bedarf, und seinen Ueberfluß an nothwendigen Lebensbedürfnissen dem Auslande zusendet. Deutschland befindet sich in einem Falle, der ein solches Steigen noch in höherem Grade als wünschenswerth erscheinen läßt. Es bietet seinen Ueberfluß dem Auslande an, dieses weist aber manche Artikel ganz zurück, belastet andere, die ein dringendes Bedürfnis sind, gleichwohl mit bedeutenden Abgaben, welche die Preise mehr oder weniger drücken, und nimmt ohne solche Belastung nur auf, was ihm ganz unentbehrlich erscheint.

Dazu kommt der systematische Wechsel der Verbote und der Zulassung gewisser Producte auf fremden Märkten, und die periodische Veränderung der Abgabesätze, woraus ganz eigenthümliche Nachtheile für die deutschen Länder hervorgehen.

Die Fortschritte der einheimischen Manufaktur- und Fabrik-Industrie können nun nicht fehlen, auf dem Vereinismarkte die Nachfrage nach Rohstoffen und nach den Unterhaltsmitteln der arbeitenden Classen zu vermehren, und die Preise der Ackerbauerzeugnisse zu erhöhen. d

Der, durch so viele schiffbare Ströme erleichterte Transport der Producte auf dem Vereinismarkte, bürgt für die wohlthätige Vertheilung der Gewinnste, welche in natürlicher Wechselwirkung aus dem Aufblühen der Gewerbe für den Ackerbau entspringen. Wo die Fortschritte der Manufakturindustrie rascher sind, wird die Nachfrage nach den Erzeugnissen des Ackerbaues dem minder gewerbreichen angrenzenden Vereinslande günstig seyn, und entfernt liegende Gegenden, deren Grundeigenthümer den Abfluß der Producte aus diesem zwischen inne liegenden Gebiete auf ihre Märkte ungerne sahen, weil sie ihre Erzeugnisse in das Ausland abzusetzen verhindert waren, werden in Folge der Verminderung oder des Ausbleibens jener Zuflüsse sich eines vortheilhaftern Verhältnisses zwischen der Bestellung ihrer Märkte und der Nachfrage erfreuen.

Auf solche Weise wird der Ackerbau des Vereinsgebietes im Allgemeinen allmählich nicht nur seine Anstrengungen besser belohnt finden; sondern auch, was gleich wichtig ist, von den Maßregeln des Auslandes immer weniger abhängig werden. Daß ihm durch den Vereinstarif diese Vortheile verkümmert werden, ist keine Gefahr vorhanden, da derselbe im Allgemeinen, mit wenigen Ausnahmen, in Beziehung auf die Ausfuhr dem Prinzip der Freiheit huldigt.

Wir können diesem Prinzip nicht anders, als unbedingt beipflichten und wünschen, daß es niemals verlassen werden möge. Indessen werden wir von jener Freiheit keinen erheblichen Nutzen ziehen, so lange die Nachbarlande selbst Producte, die sie, ohne den empfindlichsten Nachtheil zu leiden, nicht ent-

beheben können, mit hohen Zöllen belegen, die Ausfuhr auf das geringste Maß beschränken oder durch ihren Einfluß auf die Preise die Gewinnste der Producenten auf ein Minimum herabsetzen.

So erhebt Frankreich von einem der wichtigsten Ausfuhrartikel des südwestlichen Deutschlands, dem Schlachtvieh, seit dem Jahre 1822 enorme Zölle, während die, bei übermäßiger Besteuerung fortdauernden Zufuhren zur Genüge darthun, daß sie ein dringendes Bedürfnis befriedigen.

Vor dem Jahre 1820 wurden ohngefähr im Ganzen 16,000 Stück Ochsen, 20,000 Kühe, 160,000 Hammel jährlich eingeführt, wovon Deutschland weit über die Hälfte lieferte.

Nachdem im Jahr 1821 vermöge der allgemeinen Ursachen der Zunahme der Production und des Wechselverkehrs zwischen beiden Ländern, hauptsächlich aber in Folge der ungewöhnlichen, der Viehzucht günstigen Fruchtbarkeit mehrerer Jahre, die Einfuhr auf 27,000 Stück Ochsen, 23,000 Stück Kühe und 246,000 Schaafe gestiegen war, glaubte man nicht zögern zu dürfen, durch hohe Auflagen (50 Fr. vom Stück Mastochsen und 25 Fr. von fetten Kühen und 5 Fr. von Landschaafen) den einheimischen Ackerbau gegen solche Concurrenz zu schützen.*)

*) Der Tarif vom Jahre 1822 hatte zwischen gemästetem und magerem Rindvieh, so wie zwischen Merinos und gemeinen Schaafen unterschieden. Nach dem revidirten Tarife von 1826 werden aber ohne Unterschied erhoben

von Ochsen	.	50 Fr. vom Stück
von Stieren und Kindern	.	15 " " "
von Kühen	.	25 " " "
von Kälbern	.	3 " " "
von Widbern, Schaafen u. Hammeln	5	" " "
von Lämmern	.	30 Cent.,

Hiezu kommt ein Zuschlag von 10 pCt.

Ungemästete Ochsen waren nach dem frühern Tarif nur mit 25 Fr., ungemästete Kühe nur mit 12 Fr. 50 Cent. Merinos-Widder mit 1 Fr. und Merinos-Schaafe und Hammel mit 75 Cent. belegt.

Man schien zu der Erwartung berechtigt, daß die Viehzucht und Mästung, unter dem Einflusse des Schutzzolles allmählig sich heben, und den einheimischen Markt reichlicher und gegen billige, nur wenig erhöhte Preise versorgen würden.

Alein wenn man durch hohe Zölle überall, wo es an Kenntnissen, Kapitalien, Rohstoffen und Arbeitern nicht fehlt, leicht die schlafende Manufakturindustrie weckt, und sie rasch bis zu einer dem inländischen Bedürfniß genügenden Ausdehnung bringt, so hängt im Gebiete des Ackerbaues solche Erweiterung der Produktion zugleich von dem Umfang und der Beschaffenheit des Bodens ab.

Die Erfahrung hat gelehrt, daß es in Frankreich an den natürlichen Bedingungen fehlt, die es dem Ackerbau möglich machen, selbst zu den hohen Preisen, welche der Schutzzoll dort hervorgebracht hat, das dormalen vorhandene einheimische Bedürfniß zu befriedigen.

Die erwarteten Resultate traten nicht ein. Die besondern Umstände, welche im Jahr 1821—1822 eine Uebersättigung der französischen Märkte herbeigeführt hatten, waren auch in Frankreich günstig, aber ihrer Natur nach nur kurz vorübergehend. Die Einfuhr sank in den folgenden Jahren auf 9000 Stück Ochsen, 13,000 Stück Kühe und 115,000 Stück Hammel. Allgemeine Ursachen der Verminderung der Geldpreise der Waaren äußerten zugleich gerade in jener Periode ihre stärkste Wirkung, sowohl in Frankreich als in Deutschland, und ließen dort anfänglich in den Preisen des Schlachtviehes keine empfindliche Steigerung eintreten. Aber weit entfernt, daß die einheimische Production allmählig das fremde Schlachtvieh immer mehr verdrängt hätte, stieg die Einfuhr ohnerachtet der Fortdauer der Schutzzölle schon im Jahr 1824 wieder auf 12,000 Stück Ochsen, 23,000 Stück Kühe, 160,000 Schaafe, und erreichte bald wieder den frühern mittlern Betrag von der Pre-

riode vor 1820, und war dem Gewichte nach wahrscheinlich weit bedeutender als früher, da der, im Jahre 1826 nach Gattung und Stück, ohne Unterscheidung des mageren und fetten Viehes, angelegte Zoll, gleich einer Prämie für die Einfuhr des gemästeten Viehes wirkte. Ebenso stieg auch der Preis, der zu Paris, dem Hauptmarkte der Consumption von Paris, im Jahre 1822 auf 42—43 Cent. gesunken war, bis zum Jahr 1832 auf 50 Cent. und im Jahre 1833 auf 53 Cent. nahe so hoch, als in einzelnen Theuerungsjahren.

So äußerte der französische Tarif seine Wirkung mehr in der wachsenden Ungleichheit der Fleischpreise in beiden Ländern, als in der Beschränkung der Quantität der Einfuhr aus Deutschland; der deutsche Producent mußte sich aber mit geringerem Verkaufspreise begnügen, indem, nach dem Wechsel der Umstände, bald ein geringerer bald ein größerer Theil der Abgabe auf den Verkäufer zurückfiel. *)

Manche sind, auf die angegebenen Thatfachen sich stützend, der Meinung, daß die französische Abgabe fallen mußte, wenn in den ausführenden Ländern ein gleich hoher Ausgangszoll auf das nach Frankreich gehende Schlachtvieh gelegt würde, indem man dort die Zufuhren nicht entbehren könne. Die Menge des Schlachtviehes, das Frankreich seit lange zu beziehen gewohnt

*) Die Taxe des Ochsenfleisches betrug zu Karlsruhe:

im Jahr 1820	9 fr. und 8.
im Jahr 1821	8 fr.
im Jahr 1822 bis zum August	7 fr.
				vom August an	

Die Durchschnittstaxen waren:

im Jahr 1823	7½	im Jahr 1828	8½
1824	8	1829	8½
1825	7½	1830	9
1826	7½	1831	9½
1827	7½	1832	10½

Das französ. Gesetz wurde am 27. Juli 1822 erlassen.

Seine Wirkung traf mit andern allgemeinen Ursachen eine Wirkung des Geldpreises der Dinge zusammen, die vorzüglich in den Jahren 1821—27 ihren Einfluß in ganz Europa fühlbar machten.

war, ist zwar nur eine kleine Fraction der Gesamtconsumtion des Landes, bildet aber dennoch einen zu bedeutenden Theil der Consumtion der Hauptstadt und einiger anderen größern Städte, als daß diese das Ausbleiben der fremden Zufuhren oder eine noch höhere Steigerung der Preise nicht schmerzlich empfinden müßten. *) In Theuerungsjahren fügt man sich in das Unvermeidliche mit Ergebung, allein nicht so willig nimmt man schmerzliche Entbehrungen, die das mittelbare oder unmittelbare Resultat einer Gesetzgebung sind, welche die Interessen der arbeitenden Classen dem Vortheil der großen Güterbesitzer rücksichtslos opfert.

Um die Natur einer fehlerhaften Maßregel in ein klares Licht zu stellen gibt es allerdings oft kein besseres Mittel, als auf die bezeichnete Weise ihre Wirkung zu verstärken. Weit lieber als solchen, immer gewagten Curen, wird indessen der deutsche Ackerbau der allmählichen Zunahme der einheimischen Nachfrage, den gesicherten Absatz seiner Erzeugnisse verdanken. Die Fortschritte des Gewerbestrebes, das Steigen der Arbeitslöhne und die wachsende Zahl der Personen, welche in den Werkstätten der Industrie Beschäftigung finden, begünstigen jene Nachfrage. Aus bekannten Gründen ist bei dieser Classe die Fleischconsumtion verhältnißmäßig weit bedeutender, als bei der ackerbautreibenden, und eine größere Regsamkeit der gewerblichen Industrie

*) Was die größern Städte eines Landes consumiren, bildet den Hauptbestandtheil des Verbrauchs, da auf dem Lande außer Schweinen, wenig Schlachtvieh verzehrt wird.

Paris verzehrt jährlich ohngefähr 100,000 Stück Ochsen. Die Consumtion dieser Hauptstadt betrug im Jahre 1831 an Fleisch überhaupt 54,236,318 Kilogr.

London verzehrt jährlich 150,000 Stück Ochsen und Kühe, 50,000 Kälber, 700,000 Hammel, 250,000 Lämmer, 200,000 Schweine und Ferkel.

So wie London der Hauptmarkt für das fremde Getreide, so ist Paris der Hauptmarkt für das fremde Schlachtvieh.

kann daher nicht ohne günstigen Einfluß auf die Preise des Schlachtviehs bleiben.

Man darf nicht übersehen, daß ein im Verhältniß zur Gesamtproduction nicht sehr großer Ueberschuß, den man dem Ausland anbieten kann, und dessen Ausfuhr durch Verbote oder Zölle gehemmt oder erschwert ist, einen bedeutenden Einfluß auf die Preise und auf die Lage der ackerbautreibenden Classe ausüben kann. Ein verhältnißmäßig nicht sehr bedeutender Zuwachs industrieller Arbeiter vermag daher durch ihre Nachfrage nach den Producten des Ackerbaues eine sehr fühlbare Wirkung hervorzubringen.

Wenn der Verein in den Werkstätten der Industrie nur 3 — 400,000 Arbeiter mehr beschäftigt, um einen Theil jener Waaren, die er früher aus dem Auslande bezog, selbst zu erzeugen, so würde, die Zahl der Personen, welche einer solchen Production ihren Unterhalt verdanken, einschließlich der Familienglieder der Unternehmer und Arbeiter, zu 500,000 — 700,000 Individuen angenommen, und die Fleischconsumtion nur zu $\frac{1}{3}$ Pfund für den Kopf täglich gerechnet, die vermehrte jährliche Nachfrage nach 36 — 51,000,000 Pfund Fleisch dem landwirthschaftlichen Gewerbe eine weit größere Aufmunterung geben, als ein Begehr für die französischen Märkte selbst von dem Umfange, den er unter der Herrschaft eines sehr mäßigen Zolltarifs im Jahre 1821 erlangt hatte. *) Wenn eine solche einheimische Nachfrage auch in einzelnen Manufacturedistrikten im verstärkten Maße entsteht, so unterläßt sie doch nicht auf große Entfernung hin ihre Wirkung zu äußern; sehen wir ja das deutsche Schlachtvieh auf 120 bis 140 Stunden weit vom Erzeugungsorte entlegene Märkte transportiren.

*) Damals wurden erhoben:

von Ochsen und Stieren ohne Unterschied	3 Fr. vom Stüd
von Kühen, jungen Ochsen	1 " " "
von Hammeln, Schaafen und Widbern	25 Cent. "

In höherem Grade, als bei diesem Artikel ist eine größere Unabhängigkeit des Ackerbaues von dem Auslande in Beziehung auf den Getreideverkehr zu wünschen. Es liegt in der Natur der Sache, daß der Einfluß der fremden Zölle auf die Getreidepreise für den Producenten leicht drückender wird, als die Zölle vom Schlachtvieh, weil sich, beim Sinken der Preise, die Getreide-Consumtion nicht so leicht ausdehnt, als die Fleisch-Consumtion sich erweitert, und daher ein tieferes Sinken der Fleischpreise leichter aufgehalten wird. Mehr noch, als eine fortdauernde gleiche Beschränkung des auswärtigen Absatzes des Getreides, ist aber für den Ackerbau der periodische Wechsel der fremden, im umgekehrten Verhältnisse mit den Getreidepreisen steigenden und fallenden Zollsätze mit Nachtheilen verknüpft.

Der Egoismus will in wohlfeilen Zeiten das fremde Getreide abhalten, in theuern die Zufuhren erleichtern. Innerhalb dieses Principis bewegte sich seit einer Reihe von Jahren die Gesetzgebung Frankreichs und Englands.

In beiden Ländern wurde früher das fremde Getreide nicht mehr zugelassen, sobald die Preise auf gewisse Normalsätze herabgesunken waren. Seit 1828 hat Großbritannien, seit 1832 Frankreich diese Verbote aufgehoben, ohne das Princip ihrer, in der Art der Anwendung desselben schwankenden Gesetzgebungen zu verlassen.

Frankreich läßt die Zölle, wie Großbritannien, mit dem Sinken des Preises in einer raschen, der Wirkung eines Verbotes zueitenden Progression wachsen. *) Beide Länder haben

*) Nach dem Gesetz vom Jahre 1814 wurde die Einfuhr des Weizens zum Consumo in Großbritannien nur gestattet, wenn der Preis auf 80 Schl. vom Quarter gestiegen war. Das Gesetz vom Jahr 1822 bestimmte den Limitopreis auf 70 Schl. Nach Eröffnung des Marktes für das fremde Getreide wurden, wenn der

höhere Preise, als Deutschland. Wenn dort nach minder ergiebigen Ernten, die Preise steigen und die Zölle allmählig

Preis zwischen 70 und 80 Schl. stand, in den ersten drei Monaten 17 und später 12 Schl. und wenn der Preis zwischen 80 und 85 Schl. betrug, in den ersten drei Monaten 10 Schl. und später 5 Schl. und wenn der Preis über 85 stand ein Zoll von 1 Schl. erhoben.

Nach dem Gesetz vom Jahr 1828 werden vom Quarter Waizen erhoben, wenn der Preis

62 Sch. und unter 63 Sch.	beträgt: 24 Sch. 8 P.
63 " " 64 " "	23 " 8 "
64 " " 65 " "	22 " 8 "
65 " " 66 " "	21 " 8 "
66 " " 67 " "	20 " 8 "
67 " " 68 " "	18 " 8 "
68 " " 69 " "	16 " 8 "
69 " " 70 " "	13 " 8 "
70 " " 71 " "	10 " 8 "
71 " " 72 " "	6 " 8 "
72 " " 73 " "	2 " 8 "
über 73 " "	1 " — "

Wenn der Preis unter 62 und nicht unter 61 steht, werden erhoben: 25 " 8 " die Abgabe steigt um 1 Schilling bei jedem weitem Sinken des Preises um einen ganzen Schilling oder um einen Theil dieses Schillings; so daß wenn der Preis 60 Sch. oder mehr als 60 Sch. aber nicht 61 Sch. beträgt, 26 Sch. 8 P. wenn er zu 59 oder zwischen 59 und 60 steht, 27 Sch. 8 P. u. s. f. zu entrichten sind.

Von Gerste werden erhoben 12 Sch. 4 P. wenn der Preis 33 Sch. und unter 34 Sch. beträgt; die Abgabe fällt um 1 Sch. 6 P. für jeden ganzen Schilling, um welchen der Preis über 33 Sch. steigt, bis zum Preise von 41 Sch. vom Quarter. Wenn der Preis unter 33 Sch. bis 32 Sch. beträgt, so ist ein Zoll von 13 Sch. 10 P. zu entrichten. Bei jedem weitem Sinken des Preises um einen Schilling oder um einen Theil dieses Schillings erhöht sich die Abgabe um 1 Sch. 6 P.

Der Zoll vom Hafer, der bei einem Preise von 25 Sch. und unter 26 Sch. 9 Sch. 3 P. beträgt, steigt und fällt nach ähnlichen Bestimmungen.

In Frankreich wurden nach den Gesetzen von 1819, 1820 und 1821 die Departements in 4 Classen getheilt, und für die Abfassung der Zölle folgende Normalpreise für den Waizen angenommen:

I. Classe.	II. Classe.	III. Classe.	IV. Classe.
1) 26 Fr.	24 Fr.	22 Fr.	20 Fr.
2) 25 "	23 "	21 "	19 "
3) 24 "	22 "	20 "	18 "

gänzlich verschwinden, oder auf ein Minimum herabsinken, so steigert die Nachfrage die Preise des Getreides auf den ihnen näher gelegenen deutschen Märkten nahe auf den vollen Betrag der britischen und französischen Preise, nach Abzug der Transportkosten. Wenn dagegen in wohlfeilen Perioden ein Verbot, oder ein gleich stark wirkender Zoll, die Ausfuhr nach jenen Ländern gänzlich verhindert, so bewirken die, auf den deutschen Märkten sich anhäufenden Vorräthe ein rasches Fallen der Getreidepreise.

Wir verkennen nicht, daß jenes System beiden Ländern in gewisser Beziehung nicht unbedeutende Vortheile gewährt. Der Landwirth bleibt, in fruchtbaren Jahren gegen ein tieferes, den Ackerbau entmuthigendes Sinken der Preise mehr gesichert, während der Consument, in theuern Jahren der verstärkten Mitbewerbung des Auslandes und ihres Einflusses auf die Preise sich erfreut. Das getraidereichere Ausland bildet ein Reservoir, dessen Schleuße man schließt und aufzieht, je nachdem es nöthig ist, um eine gleichförmige Bestellung des Marktes zu bewirken und die ungleiche Ergiebigkeit der Ernten annähernd auszugleichen. Eine an sich wohlthätige größere

An Böden sollten bei der Einfuhr zu Land oder durch fremde Schiffe vom Hectoliter Waizen erhoben werden:

wenn der Preis	bis zum 1ten Normalsatz steigt	5 Fr. 50 Cent.
" "	2ten " "	4 " 50 "
" "	3ten " "	5 " 50 "
wenn der Preis über den höchsten Normalsatz steigt		1 " 25 "

Beim Sinken der Preise unter den niedrigsten Normalsatz sollte die Einfuhr verboten seyn.

Das seitherige unsichere Schwanken der Gesetzgebung hat sein Ziel schwerlich durch das Gesetz vom 15. April 1832 erreicht, wodurch das Ausfuhrverbot aufgehoben und festgesetzt wurde, daß der Zoll vom Waizen beim Sinken der Preise unter den Satz, bis zu welchem früher die Einfuhr erlaubt war, für jeden Franken des weitern Sinkens, um 1 Fr. 50 Cent. erhöht werden solle.

Gleichförmigkeit der Preise ist das nothwendige Resultat einer solchen Maasregel.

In Deutschland bringt sie aber gerade die entgegengesetzte Wirkung hervor. In fruchtbaren Jahren füllen sich die Speicher, der Mangel an auswärtigem Absatz drückt die Preise, und das unaufhaltsame Sinken der Preise setzt die Landwirthe in Verlegenheit. Nach minder ergiebigen Jahren dagegen tritt ein rasches Steigen ein, welches die Verlegenheit auf die Consumenten überträgt.

Das von Großbritannien und Frankreich angenommene System hat für diese Länder, in Vergleichung mit einem stehenden mäßigen Zolle oder einer im Durchschnittsertrage den wechselnden Zöllen gleichkommenen Abgabe, auch seine nachtheilige Seite.

Die periodisch wiederkehrende stärkere Einfuhr beweist, daß sie nachhaltig der Hülfe des Auslandes nicht entbehren können; was sie bei einem regelmäßigen Zufluß im Durchschnitt zu mäßigen Mittelpreisen erhalten würden, müssen sie in Folge ihres Systems stets um höhere Preise einkaufen. Man vermindert dadurch die mittlere Einfuhr um die Quantität, welche man dem Auslande nur deshalb weniger abnimmt, weil das Steigen der Preise die arbeitende Classe nöthigt, sich möglichst einzuschränken. Der Werth der durch solche Preiserhöhungen erzwungenen Ersparniß fließt in die Taschen der größern Grundeigenthümer. Jene Entbehrungen haben aber ihre Grenze; die steigenden Löhne setzen die Arbeiter in den Stand, auch die künstlich erhöhten Preise zu entrichten, und in der Rechnung des Guts Herrn besteht ein namhafter Theil seiner Erlöse in einem durchlaufenden Posten, der auf der einen Seite den Theil des Preises bildet, den er dem Zolle verdankt, und auf der andern Seite den Werth, den er in erhöhten Arbeitslöhnen und in den gesteigerten Preisen aller jener Bedürfnisse entrichtet,

auf deren Kosten der nominale Arbeitslohn einen Einfluß ausübt.

Wenn man auch nicht hoch anschlägt, was die einführenden Länder und insbesondere Deutschland, in Folge der Beschränkung der Consumption durch eine künstliche Steigerung der englischen und französischen Preise, und etwa auch in Folge des erzwungenen Anbaues des minder erziehbigen Bodens jener Länder, — an der Quantität ihrer Ausfuhr verlieren; so ist dagegen jedenfalls der Verlust von Bedeutung, den sie an den Preisen durch die hohen Zollaufgaben erleiden, und bleiben die noch empfindlicheren Nachteile übrig, die für sie aus dem steten Wechsel der fremden Gesetzgebungen, aus den periodischen Schwankungen der Nachfrage für die auswärtige Consumption und aus den, damit verbundenen unregelmäßigen Preisveränderungen ohne Zweifel entspringen.

Alle Versuche der Gesetzgebungen beider Nachbarstaaten, durch schützende Maßregeln zu Gunsten des einheimischen Ackerbaues sich von fremder Einfuhr unabhängig zu machen, haben sich erfolglos erwiesen. Deutschland nimmt, als der nächstgelegene Kornmarkt, einen sehr bedeutenden Antheil an den wechselnden Zufuhren, an denen man die bezeichneten verderblichen Folgen jener Systeme messen kann.

Nach dem Durchschnitt der Jahre 1801 — 1825 hat Großbritannien außer den 865,000 Quarter, die ihm Irland liefert, über 900,000 Quarter Getreide und Hülsenfrüchte jährlich eingeführt.

Davon kamen:

aus Preußen	228,584 Quarter.
aus dem übrigen Deutschland	171,103 —
aus den niederländischen Häfen, welche als Stapelsplätze des deutschen und russischen Getreidehandels betrachtet werden dürfen,	158,078 —
zusammen	557,765 Quarter.

aus Rußland	117,902	Quarter.
aus Norwegen und Schweden	14,397	—
aus Dänemark	67,847	—
aus Frankreich und dem südlichen Europa	37,932	—
aus Nordamerika	80,712	—
aus den britisch nordamerikanischen Colonien	25,627	—
aus andern Ländern	10,363	—
zusammen		354,780 —

Nach dem Durchschnitt der Jahre 1825 bis 1830 war die Gesamteinfuhr aus fremden Ländern mehr als doppelt so stark; nämlich 1,930,790 Quarter. *)

*) In jedem, der nachfolgenden Jahre wurden vom 10. Oktober des einen bis zum 10. Oktober des andern Jahres, in Großbritannien eingeführt.

im Jahr	1. Weizen. Quarter.	2. Gerste. Quarter.	3. Hafer. Quarter.	4. Koggen. Quarter.	5. Weizenmehl Etr.
1821	83,904	11,645	311,601	2,500	182,895
1822	53,171	31,883	127,008	110	23,296
1823	11,946	376	28,705		19,879
1824	29,834	21,810	384,477	850	212,449
1825	252,561	269,915	255,168	3,860	87,442
1826	407,488	379,013	602,875	6,313	31,105
1827	371,039	276,426	2,178,577 ?	91,867	112,925
1828	198,306	82,558	206,977	2,977	119,433
1829	1,680,644	306,885	447,593	87,100	456,356
Nach andern Angaben.	(1,965,489)	(330,531)	(589,590)		
1830	1,396,866	154,124	525,236	46,379	549,758

im Jahr	6. Hafermehl. Etr.	7. Buchweizen. Quarter.	8. Erbsen. Quarter.	9. Bohnen. Quarter.	10. Weißkorn. Quarter.
1821	1,153	13,512	363	1,965	212
1822	228	6,922	339		2,980
1823	139	10,454	1	227	
1824	215	24,568	4,821	1,969	91
1825	90	17,316	5,659	6,475	60
1826	53	2,880	28,187	36,928	2,183
1827	1,533	10,772	73,999	270,294	154,130
1828	585	11,566	17,748	71,206	19,353
1829	613	28,875	67,689	52,702	31,250
1830	303	721	20,180	21,900	6,043

Seit der Einführung des neuen Tarifs (15. Juli 1828.) bis zum 1. Juli 1831 wurden 7,263,184, also im Durchschnitte jährlich 2,420,728 Quarter eingeführt, wovon Deutschland und Rußland bei weitem den größten Theil geliefert haben. *)

Wie wenig Nutzen den ausführenden Ländern diese wachsenden Bezüge gebracht haben dürften, mag man davon abnehmen, daß die Zölle von fremdem Getreide, Hülsenfrüchten und Mühlenfabricaten in dem Zeitraume vom 15. Juli 1825 bis 1. Juli 1831. nicht weniger als 2,096,950 Pfd. Sterl. oder ohngefähr 25 Mill. Gulden betrugen. Ein beträchtlicher Theil dieser Auflagen mußte von den deutschen Producenten in dem herabgedrückten Getreidepreise entrichtet werden.

Eine constante Gesetzgebung, welche die fremde Einfuhr mit einem festen, im Durchschnitte gleich einträglichen Zölle belastet hätte, würde wenigstens nicht solche Schwankungen in der Nachfrage hervorgebracht haben, wie diejenigen sind, die man seit einer Reihe von Jahren wahrgenommen hat. Im freien oder nur mit mäßigen fixen Zöllen belasteten Verkehre zwischen einem Lande, das fremder Zufuhr bedarf, und einem kornreichen andern Lande, welches dessen natürlichen Markt bildet, bleibt der Wechsel der Nachfrage zum Consumo, ohnerachtet

Vom 28. Febr. 1829 bis 29. Febr. 1830 finden wir die Einfuhr des Weizens zu 1,315,957 Quarter angegeben. Den Werth der Einfuhr hat man berechnet: an Weizen in französischem Gelde der Hectoliter zu 25 Fr. angenommen, (nach der ersten Angabe von 4,810,932 Hectoliter)	134,706,096 Fr.
Gerste	14,270,152 „
Hafer	13,763,480 „
	∴ 162,739,728 Fr.

Das Jahr 1818 hatte die stärkste Einfuhr, sie betrug im Ganzen 3,522,739 Quarter. Im Durchschnitte berechnet man die jährliche eigene Production auf 51 Millionen Quarter im Werth von 86,700,000 Pf. Sterling.

*) Rußland führte im Jahr 1829 aus seinen nördlichen und südlichen Häfen, überhaupt an allen Zollämtern des Reiches 2,065,139 Tschw. im Jahr 1830 2,747,391 Tschw. Getraide aus.

der wechselnden Fruchtbarkeit der Jahre, in engeren Schranken. Auch wenn die feststehenden Zölle etwas hoch sind, kann der Unterschied der Preise doch dieses feste Maß nicht überschreiten. In theuern Jahren beschränkt die Höhe des Preises die Consumption in beiden Ländern, und werden die Vorräthe gleichmäßig aufgezehrt; in fruchtbarern Jahren dehnt sich in beiden die Consumption aus, und werden mehr Vorräthe angehäuft. Nur in dem höchst seltenen Falle einer Mißernte in dem einen Lande und einer größern Fruchtbarkeit des Jahres in dem andern, treten bedeutendere Schwankungen ein. Bei der Erschwerung der Einfuhr mit dem Steigen der Preise folgt aber gewöhnlich eine unverhältnißmäßig verstärkte Zufuhr einer vorangegangenen Entleerung der Speicher in dem abnehmenden Lande. Dieß liegt in der Natur der Sache und lehrt die Erfahrung. Die Getraideeinfuhr des südlichen Deutschlands nach der Schweiz ist ohnerachtet des Wechsels der Fruchtbarkeit der Jahre und des mittelbaren Einflusses der französischen Gesetzgebung im Ganzen wenigen Veränderungen unterworfen, indem jene Schwankungen, die sich im Verkehr mit diesem Lande aus der periodischen Entleerung der Speicher auf dem, Frankreich zunächst gelegenen Marktgebiete ergeben, durch verstärkte Zufuhren aus den rückwärts gelegenen Gegenden auf die Schweizer Märkte mehr oder weniger ausgeglichen werden.

Die unbesteuernten Bezüge Großbritanniens aus Irland schwankten von dem Jahre 1818 bis 1825 zwischen 967,861 und 2,203,962 in den Jahren 1821 bis 1830. (vom 10. October gerechnet) zwischen 1,082,225 u. 2,507,226 Quarter *)

*) vom 10. Okt. des einen bis zum 10. Okt. des andern Jahres:

Jahre	Winch.	Jahre	Imp.
1818 1,207,851	Quarter	1821 1,701,447	Quarter
1819 967,861	"	1822 1,082,225	"
1820 1,417,120	"	1823 1,332,219	"
1821 1,822,816	"	1824 1,241,987	"
1822 1,063,089	"	1825 2,028,899	"
1823 1,528,153	"	1826 1,407,811	"
1824 1,634,024	"	1827 1,327,748	"
1825 2,203,962	"	1828 2,597,226	"
		1829 1,872,249	"
		1830 1,834,032	"

und wenn man die höchste und niedrigste Zufuhr ausscheidet, so ergibt sich für die höchste und niedrigste Einfuhr der übrigen Jahre in der ersten Periode ein Verhältniß von ohngefähr 12 : 16 und in der zweiten von 13 : 20.

Diese Schwankungen wären ohne Zweifel noch weniger bedeutend, wenn die Gesetzgebung über die Einfuhr des fremden Getriedes nicht einen unregelmäßigen mittelbaren Einfluß auch auf den Getraideverkehr zwischen beiden Ländern ausübte.

Vergleiche man aber dagegen jene Schwankungen, welchen die Einfuhr Deutschlands unter dem Wechsel der britischen Gesetzgebung in einer Reihe von Jahren unterworfen war.

England bezog an Getreide und Hülsenfrüchten

im Jahre:	aus:	Preußen	—	Deutschland	—	den Niederlanden
1818	—	829,646	—	561,864	—	161,874 w. a.
1819	—	323,350	—	255,076	—	193,029
1820	—	356,288	—	218,711	—	78,813
1821	—	39,258	—	51,540	—	19,964
1822	—	28,745	—	21,528	—	3,024
1823	—	8,743	—	4,635	—	3,896
1824	—	79,780	—	231,470	—	132,160
1825	—	207 836	—	372,839	—	63,954

Die niedrigste und höchste Einfuhr aus Deutschland und von den niederländischen, zum Theil mit deutschem Getreide bestellten Märkten verhielten sich daher wie 1 : 100, und wenn man die höchsten und niedrigsten Zahlen ausscheidet, wie 1 : 14; wenn man selbst die zwei höchsten und niedrigsten Jahre unberücksichtigt läßt, so erscheint noch ein Verhältniß von nahe 1 : 6.

Vom Jahre 1826 bis zum Jahre 1830 einschließlich schwankte die Einfuhr im fremden Getreide überhaupt zwischen 606,215 Quarters (1828); und wenn man das Jahr, welches die stärkste Einfuhr hatte, ausscheidet, zwischen 606,215 und 3,153,267 (1829); das Verhältniß war daher wie 1 : 5½ oder 1 : 5.

Ähnlichen Schwankungen war die Einfuhr nach Frankreich unterworfen, das dem Getreide des südwestlichen Deutschlands seine Barrieren an den Landgrenzen, so wie dem Getreide des nördlichen Deutschlands seine Seehäfen, seit dem Bestehen seiner beschränkenden Korngesetze, mehrmals und für längere Zeit öffnen mußte, in einzelnen Jahren für 100,000,000 Franken (im Jahre 1831 — 1832 für 101,796,089 und nach Abzug der Ausfuhr 89,289,542 Franken) an mehligten Stoffen einfuhrte, während in andern Jahren eine unbedeutende Ausfuhr auf einzelnen Punkten, die noch unbedeutendere Gesamteinfuhr überflieg. Durch den neuen Tarif, der an die Stelle des Verbots wachsende Zölle treten läßt, bleibt es weit entfernt, dem Getreideverkehr seinen regelmäßigen Gang zu sichern.

Der verderbliche Einfluß, den der Wechsel der Gesetzgebungen des Auslandes und solche Schwankungen der Nachfrage für den ausländischen Bedarf auf den deutschen Ackerbau ausüben muß, ist einleuchtend. Zu den natürlichen Ursachen der Preisveränderungen, zu den unvermeidlichen Wechselfällen, welchen der Ackerbau unterworfen ist, kommen künstliche hinzu, welche jede Berechnung für seinen Wirtschaftsbetrieb unsicherer machen und die Abweichungen der höchsten und niedrigsten Preise von den Mittelpreisen auf unsern Märkten ungemein verstärken.

Die periodisch wiederkehrende Eröffnung der fremden Märkte und die ihr folgenden raschen Preiserhöhungen, unter-

halten den Reiz zum Getreidebau, in einem der zeitlich eintretenden Nachfrage des Auslandes entsprechenden Umfange. Aber lange harret man oft vergebens der günstigen Coniunctur entgegen; der minder bemittelte Grundbesitzer muß seine Vorräthe um die geringsten Preise loschlagen; der Ertrag reicht für Manche nicht hin, um ihre Schuldigkeiten an Staats- und Gemeindesteuern und an Kapitalzinsen zu entrichten; wenn später plötzlich und für längere Zeit die Preise in die Höhe gehen, so lehrt die Noth bei der zahlreichen, arbeitenden Klasse ein, die kein Grundeigenthum besitzt, oder nicht so viel produziert, als ihr eigenes Bedürfniß beträgt; und die wohlhabende Klasse, die ihre Vorräthe längere Zeit aufbewahren kann, oder die Speculation ist es allein, welche von günstigen Wechselfällen Nutzen zieht. Wenn die Veränderungen, welche die Korngesetzgebungen in England und Frankreich erlitten haben, auch geeignet seyn mögen, die Schwankungen in dem Betrage der Zufuhren aus Deutschland etwas zu vermindern, so bleiben sie bei der angenommenen Skale der wachsenden und fallenden Zölle noch stark genug, und werden diese Zölle nicht unterlassen, auf die Preise und die Gewinne der Producenten auch fernerhin einen verderblichen Einfluß auszuüben.

Daß das System, welchem beide Länder bisher huldigten, nothwendig zur Folge haben mußte, daß die Preise des Getreides auf den deutschen Märkten größern Schwankungen unterworfen waren, als in Frankreich und England, ist an sich klar und läßt sich nachweisen.

Wir haben die Preisklisten von drei französischen Departements vor uns liegen, wornach von 1819 — 1832 die niedrigsten und höchsten Preise der Hauptfruchtgattung sich wie 100 : 160 — 174 verhalten,*) während auf einer Reihe

*) Die Durchschnittspreise des Weizens betrugen auf den Hectoliter in Franken berechnet:

badischer Märkte in der Periode von 1824 — 1832 das Verhältniß der niedrigsten und höchsten Preise auf 100 : 200 bis 270 steigt. Die Abweichungen sind in den obern Landesgegenden, welche die Schweiz, deren Nachfrage durch künstliche Maaßregeln nicht influencirt wird, regelmäßig versorgen, minder bedeutend, als in dem untern, wo mit der Wirkung der französischen Nachfrage sich der mittelbare Einfluß der englischen Gesetzgebung in stärkerm Maaße verbindet. *)

im Jahr.	Departement:		Puy de Dome.
	der Seine.	Obergaronne.	
	fr. C.	fr. C.	fr. C.
1819	17 . 91	17 . 57	16 . 67
1820	21 . 61	16 . 92	18 . 25
1821	28 . 88	15 . 84	16 . 33
1822	15 . 23	16 . 02	14 . 04
1823	17 . 25	18 . 12	15 . 65
1824	15 . 69	15 . 56	14 . 95
1825	16 . 08	13 . 81	14 . 42
1826	17 . 30	13 . 27	14 . 12
1827	19 . 19	16 . 66	18 . 75
1828	23 . 49	21 . 33	23 . 25
1829	25 . 90	29 . 17	20 . 22
1830	22 . 71	29 . 85	24 . 48
1831	22 . 84	20 . 06	22 . 37
1832	22 . 08	20 . 49	21 . 54
Im Seine Departement . . .	niedrigster Preis . 15 . 23	höchster Preis . 25 . 99	Verhältniß . 100 : 170
Im Departement der Obergaronne . .	13 . 27	21 . 33	100 : 160
Im Dep. des Puy de Dome	14 . 04	24 . 48	100 : 174

*) Jahre.	Ueberlinger	Rheinheimer	Heidelberger	Wertheimer	Kornvr.
	Kernpreise.	Kernvr.	Dinkelpv.	Kernvr.	
	fl. fr.	fl. fr.	fl. fr.	fl. fr.	fl. fr.
1824	9 . —	9 . 10	2 . 29	4 . 47	3 . 9
1825	7 . 30	7 . 38	2 . 48	4 . 30	3 . 49
1826	8 . 7	8 . 6	3 . 7	5 . 47	4 . 34
1827	9 . 16	10 . 25	4 . 14	7 . 38	6 . 11
1828	11 . 27	11 . 20	5 . 9	9 . 18	7 . 29
1829	10 . 12	10 . 50	3 . 54	7 . 20	5 . 34
1830	11 . 4	12 . 20	2 . 20	8 . 35	7 . 33
1831	15 . 1	15 . 52	5 . 26	10 . 19	8 . 40
1832	12 . 40	12 . 46	4 . 40	9 . 25	7 . 36
niedrigstes	7 . 30	7 : 38	2 . 29	4 . 30	3 . 9
höchstes .	15 . 7	15 . 52	5 . 26	10 . 19	8 . 40
Verhältniß	100 : 200	100 . 207	100 : 219	100 : 230	100 : 270

Nach den, im Jahr 1833 in der preußischen Staatszeitung angegebenen Preisen von den Jahren 1819 bis 1832 war das Verhältniß der niedrigsten und höchsten Preise, in dieser ganzen Periode, im Königreich Preußen: beim Weizen wie 100 zu 232, beim Roggen wie 264, in der Provinz Posen: beim Weizen wie 100 : 244 und beim Roggen wie 322; in der Provinz Westphalen: beim Weizen wie 100 : 265, beim Roggen wie 100 : 330; in der Provinz Brandenburg und Pommern: beim Weizen wie 100 : 221; in der Rheinprovinz: wie 100 : 230; in der Provinz Sachsen, dessen Markt dem Einfluß der fremden Systeme nicht so nahe liegt, wie 100 : 200; in Schlessien, welches diesem Einfluß ebenfalls etwas entfernter liegt, wie 100 : 204.*)

Auf dem Markte zu Wertheim ist der Roggen, auf den übrigen Märkten Kernen oder Dinkel die Hauptfruchtgattung. Ueberlingen und Rheineheim sind die Hauptmärkte der Schweiz. Von Heidelberg und Wertheim geht der Hauptzug des Getreideverkehrs in der Regel nach Norden.

*) Niedrigste und höchste Jahresdurchschnittspreise in der Periode von 1819 bis 1832

Weizenpreise:					
Provinzen.	Jahre.	niedr. Preise. Elgr.	Jahre.	höchste Preise. Elgr.	Verhältniß.
Preußen . .	1825	32 $\frac{2}{17}$	1831	75 $\frac{2}{17}$	100 : 232
Posen . . .	1825	32 $\frac{2}{17}$	1831	78 $\frac{2}{17}$	100 : 244
Brandenburg u. Pommern	1825	33 $\frac{1}{17}$	1831	74 $\frac{1}{17}$	100 : 221
Schlessien . .	1825	35 $\frac{2}{17}$	1831	71 $\frac{2}{17}$	100 : 204
Sachsen . .	1826	33 $\frac{2}{17}$	1831	67 —	100 : 200
Westphalen	1825	35 —	1831	92 $\frac{1}{17}$	100 : 265
Rheinprovinz	1824	39 $\frac{1}{17}$	1831	91 $\frac{2}{17}$	100 : 230
Roggenpreise:					
Preußen . .	1824	16 $\frac{2}{17}$	1819	42 $\frac{1}{17}$	100 : 264
Posen . . .	1825	16 $\frac{2}{17}$	1831	53 $\frac{2}{17}$	100 : 322
Brandenburg u. Pommern	1825	20 $\frac{1}{17}$	1819	54 $\frac{2}{17}$	100 : 258
Schlessien . .	1825	18 $\frac{1}{17}$	1831	49 —	100 : 260
Sachsen . .	1825	20 $\frac{1}{17}$	1831	50 $\frac{1}{17}$	100 : 244
Westphalen	1825	21 $\frac{1}{17}$	1831	72 $\frac{2}{17}$	100 : 330
Rheinprovinz	1824	25 $\frac{1}{17}$	1831	68 $\frac{1}{17}$	100 : 265

In englischen Preisliften finden wir von 1820 — 1832 die höchsten Schwankungen in den Januarpreisen des besten Weizens von 50 Schill. (im Jänner 1823) bis 88 Sch. im Jahr 1829, und in den Julipreisen von 56 Sch. (im Jahr 1822) bis 81 Sch. im Juli 1820. Nach dem Durchschnitt der geringern und besten Weizen bieten die Januarpreise von 1822 (30 — 50 Sch.) mit 40 Sch. und die Preise vom Januar 1831 (58 — 76 Sch.) mit 67 Schilling die höchste Abweichung dar. Das Verhältniß ist wie 100 : 167 — 168. Unter den Durchschnittspreisen der geringern und besten Weizengattung vom Monat Juli jedes Jahrs von 1820 — 1832 sind die Preise von 1822 (30 — 56 Sch.) mit 43 Sch. die niedrigsten, und die Preise von 1820 (58 — 81 Sch.) mit 69 Sch. die höchsten. Das Verhältniß ist wie 100 : 160.

Nach den jährlichen Durchschnittspreisen von England und Wales, in der Periode von 1820 bis zu den neuesten Zeiten, betrugen die äußersten Schwankungen beim Weizen nicht über 50 Procent. Das Jahr 1819 hatte höhere Preise, als irgend eines der folgenden Jahre, deren niedrigster Preis sich zu dem Durchschnittspreis des Weizens von 1819 wie 100 zu 168 verhält.*)

*) Der Durchschnittspreis des britischen Weizens betrug in England und Wales auf den Imper. Quarter berechnet:

im Jahre.	Sch. p.	im Jahre.	Sch. p.
1819	75 . 8	1825	68 . 7
1820	67 . 11	1826	58 . 9
1821	56 . 2	1827	56 . 9
1822	44 . 7	1828	60 . 5
1823	53 . 5	1829	66 . 3
1824	64 —	1830	64 . 4

Die Durchschnittspreise von 1831 — 34 sind uns nicht bekannt, nach den Londoner Preisliften von diesen Jahren können sie aber in keinem derselben den Durchschnittspreis von 1819 von 73 Sch. per Winchester oder 75 Sch. 4 p. per Imper. Quarter erreicht haben.

Ähnliche Verhältnisse ergeben sich bei der Vergleichung der höchsten und niedrigsten Preise der britischen, französischen und

Wäre es Deutschland allein das Frankreich und Großbritannien, wenn sie fremder Zufuhr bedürfen, seine Hilfe darbieten könnte, so würde man diesen Staaten leicht Motive geben können, ihre Gesetzgebungen abzuändern. Auf dem britischen Markte tritt aber das deutsche Getreide mit dem Ackerbau einer Reihe anderer Länder in Mitbewerbung. In Frankreich ist es nur ein Markt von geringerm Umfang, auf welchem im Zustande des freien Verkehrs das deutsche Getreide, auf dem Landwege, seinen natürlichen Abfluß fände. In Beziehung auf die Zufuhren zur See tritt übrigens die nämliche Concurrenz, wie bei Versorgung der britischen Märkte ein und zudem ist das Bedürfniß Frankreichs im Durchschnitt weit geringer, als die mittlere Einfuhr Großbritanniens. Das südwestliche Deutschland empfindet zwar in vollem Maße die Wirkung des Systems, welches jenes französische Marktgebiet beherrscht. Allein dieses ist weit entfernt sich in Beziehung auf sein Bedürfniß in einem Zustande zu befinden, wie die von den Alpen und der Jura umgebene Schweiz, welche einer beträchtlichen Zufuhr nicht entbehren und diese nur aus dem südlichen Deutschland erhalten kann.

Nur von der wachsenden Nachfrage auf dem einheimischen Markte kann die Heilung der Uebel, an welchen unser Ackerbau leidet, und deren Ursache und Natur wir hier betrachtet haben, erlangt werden. Daß diese Heilung aber in dem Zu-

deutschen Märkte, wenn man bis zu den Theuerungsjahren von 1816 und 17 zurückgeht, obwohl damals das britische Geld noch deprecirt war.

Es läßt sich zwar nachweisen, daß die Schwankungen auf den Märkten, welche geringere Mittelpreise haben, etwas stärker seyn müssen. Allein die Ursache, aus welcher diese Folge abgeleitet werden kann, wirkt bei Märkten, die einander nahe gelegen sind, nur ganz unbedeutend, und wo die Zufuhr, wie aus dem südwestlichen Deutschland nach Frankreich zu Lande geschieht ganz unmerklich, da mit den Getreidepreisen zugleich die Transportkosten zu steigen pflegen.

stande, den der große Handelsbund begründet, allmächtig zu erwarten sey, glauben wir dargethan zu haben.

Eine Erweiterung der industriellen Production, die, um einen Theil der Einfuhr an fremden Fabrikaten mannigfaltiger Art durch inländische Erzeugnisse zu ersetzen, 4 — 500,000 Arbeiter beschäftigte, und einschließlich der Familien der Arbeiter und Unternehmer 800,000 — 1,000,000 Menschen ein gesicherter Unterhalt verschaffte, würde auf dem Getreidemarkt eine Nachfrage von $1\frac{1}{2}$ — 2 Millionen Malter Getreide hervorrufen und die Verlegenheiten aufheben oder wesentlich vermindern, die dadurch entstehen, daß jene Länder, die uns ihre Fabrikate liefern, unserm Getreide bald ihr Land verschließen, bald dasselbe mit hohen Abgaben belegen, und nur in der Zeit der Noth abgabefrei zulassen. Eine solche Vermehrung der einheimischen Nachfrage, die eine unausbleibliche Folge der Ausdehnung unserer Manufaktur- und Fabrikindustrie in dem angegebenen Umfang wäre, würde mehr betragen, als der größte, über die Hälfte des Vereinsgebiets umfassende Vereinsstaat, der zugleich die verhältnißmäßig stärkste Ausfuhr hat, im Durchschnitt jährlich dem Ausland anbieten konnte.*)

Wenn die Fortschritte des Gewerbleißes durch die Nachfrage nach Arbeit und nach Subsistenzmitteln für den Unterhalt der industriellen Klassen, dem Ackerbau eine größere Sicherheit für den Absatz aller Producte versprechen, welche als Nahrungsmittel dienen, so ist der unmittelbare Einfluß, den sie auf den Absatz und die Preise jener Producte ausüben, deren die Ma-

*) Preußen hat nach dem Durchschnitt der drei Jahre von 1829 — 1831 nach Abzug der Einfuhr jährlich ausgeführt:

an Weizen und Spelz . . .	3,341,312 B. Scheffel,
— Roggen . . .	1,149,950 „ „
— Gerste, Hafer u. Buchweizen	1,133,439 „ „
— Hülsenfrüchten . . .	234,896 „ „

zwei und sieben Zehntel Berliner Scheffel halten nahe 1 Badisches Malter oder $1\frac{1}{2}$ Hektoliter.

nufaktur und Fabrikindustrie sich als Verwandlungstoffe oder Hilfsstoffe bedient, der Agrikultur nicht weniger günstig.

Der deutschen Wollproduction wird der britische und französische Zolltarif ganz gleichgültig seyn, wenn die einheimischen Wollenmanufakturen ihr gesamtes Jahreserzeugniß in Anspruch nimmt, und durch den Verein in günstigere Verhältnisse gesetzt, nicht nur den eigenen Bedarf befriedigt, sondern auch auf Unkosten der fremden Industrie, die unsere Rohstoffe bisher verarbeitete, ihren auswärtigen Absatz in Amerika und der Levante erweitert.

Großbritannien hat Versuche darüber angestellt, wie viel es wohl von dem fremden Rohstoffe ohne Benachtheiligung seiner Industrie erheben könne. Es hat das Pfund Wolle mit 6 Penny oder ohngefähr 18 kr. belegt. Die Folge war, daß seine Ausfuhr an Wollenwaaren sich verminderte *) Es hat daher gut befunden, den Zoll auf 1 P. per Pfund, oder 5 fl. 36 kr. vom englischen Centner (50 $\frac{7}{8}$ Kil.) und für Wolle, deren Preis unter 1 Schilling für das Pfund steht, auf $\frac{1}{2}$ P. vom Pfund, oder 2 fl. 48 kr. per Centner herabzusetzen.

Die gleiche Erfahrung hat Frankreich in Folge der Erhöhung des Zolls von roher Wolle auf 30 pEt. (einschließlich des Zehntels, 33 pEt.) des Werths gemacht. Sein Handel nach der Levante hat hiervon keinen Nutzen gezogen. Auch

*) Von 1820 bis 1827, wo der Zoll von 6 Pence bestanden, verminderte sich die Ausfuhr an Tüchern um 735,167 Stück, während die Ausfuhr der Wollenwaaren aus Kammwolle, auf welche der Zoll nicht wirkte, um 845,791 Stück zunahm. Von 1826 bis 1828, nach Ermäßigung des Zolles, nahm die Ausfuhr an Wollenwaaren aus kurzer feiner Wolle, welche vorzüglich das Ausland liefert, wieder um 105,021 Stück zu, während sich zugleich die Ausfuhr an Kammwollenwaaren vermehrte.

fühlte man dort, wie früher in England, das Bedürfniß einer Herabsetzung des Zolles.*).

Der Ausfuhrzoll des Vereins leistet der britischen und französischen Wollproduction den gleichen Dienst, wie ein Eingangszoll des eigenen Landes, und hat die gleiche Wirkung, wie dieser für die Manufakturindustrie beider Länder; vielleicht findet man nun dort, daß man den Eingangszoll von der deutschen Wolle ganz oder theilweise entbehren könne, da ja der Verein die Ausfuhr schon besteuert. Sind die Verhältnisse in diesen Ländern von der Art, daß zum Schutze der Production eine Besteuerung der Wolle unerläßlich ist, dieser Zoll jedoch, um die Interessen der Manufakturindustrie nicht allzuempfindlich zu verletzen, ein gewisses Maas nicht übersteigen darf; so scheint es in der That besser, daß der Verein diese Ausgleichungsabgabe bei dem Ausgange seiner Wolle für seine Rasse beziehe, als daß die einheimischen Wollenproducenten dem Auslande tributär bleiben.

Uebrigens ist um so mehr zu wünschen, daß die deutschen Manufakturen durch ihre Fortschritte die Unabhängigkeit der deutschen Wollproducenten von dem Absatz des Rohstoffes nach Großbritannien erringen, da die Zufuhr aus Neuhoiland reißende Fortschritte macht, indem sie von 1820, wo sie rascher zu wachsen begann, bis 1831 von circa 100,000 Pf. auf 2 bis 3 Millionen Pfund gestiegen ist.**)

*) In den Jahren 1817 — 1820 betrug die Ausfuhr an Wollenwaaren im Durchschnitt jährlich ohngefähr 1,400,300 Kil. In den Jahren 1830 — 32 nur ohngefähr 1,080,000 Kilogr. Der Zoll von der fremden Wolle wurde von 30 auf 20 pCt. herabgesetzt.

**) Im Jahr 1831 wurden 10,625 Ballen (zu $2\frac{1}{2}$ — $2\frac{1}{2}$ Str.) zu London und 971 zu Bristol, Hall u. s. w. aus Neuhoiland eingeführt.

IV.

Einfluss des Vereinsystems auf den äußern und innern Handel und auf gemeinnützige Einrichtungen zur Beförderung des Verkehrs.

I.

Innerner und auswärtiger Handel.

Indem der Vereinsvertrag den innern Handel frei gibt, führt er den Verkehr zwischen den theilnehmenden Staaten auf die natürliche Grundlage des wechselseitigen Bedürfnisses zurück, welches aus der Verschiedenheit der natürlichen Productionsverhältnisse entspringt. Er stellt den auswärtigen Handel und den Zwischenhandel unter das gemeinsame, für alle Theile gleiche Gesetz. Theils in der einen, theils in der andern Beziehung bietet aber der Vertrag eine Reihe von Ausnahmen dar, welche wir zunächst kurz berühren wollen.

Eine solche bilden, wie wir im ersten Abschnitte gesehen, die Ausgleichungssteuern von jenen Gegenständen, welche bei ihrer Erzeugung in dem einen Lande höheren, in dem andern geringeren oder gar keinen Consumtionsabgaben unterworfen sind. Diese Abgaben stehen zwar mit der Freiheit des

innern Verkehrs im Widerspruch, sie ändern aber die natürlichen Concurrenzverhältnisse nicht, sondern stellen vielmehr das, durch die ungleiche Belastung der Production (oder der Zurichtung zum Gebrauche) gestörte Gleichgewicht her, und werden, wie man aus Gründen, von welchen im nächsten Abschnitte die Rede seyn wird, wohl annehmen darf, ohne Zweifel bald verschwinden.

Eine weitere Ausnahme bildet das unbedingte Verbot der Einfuhr des Salzes und der Spielkarten (wo diese zu den Staatsmonopoliën gehören) von einem Vereinslande in das andere.

So lange die Staaten das bedeutende Einkommen, das sie vom Salze beziehen, nicht entbehren können, ist eine Beschränkung im Salzverkehr unvermeidlich. Sie ist aber nur in so ferne von wesentlichem Nachtheil, als auch dann noch, wenn die Ausgleichungsabgaben von Tabak, Bier, Wein und Branntenwein verschwinden, der innere Verkehr einer Controle unterworfen bleiben müßte. Ein gleicher Salzpreis im ganzen Vereinsgebiete könnte allein diesen Nachtheil, wenn nicht gänzlich entfernen, doch kaum fühlbar machen. Sind die Verkaufspreise gleich, so würde kein Staat von der wechselseitigen Einfuhr und Ausfuhr im Detailverkehre einen Verlust zu besorgen haben; auch würde, da jeder Reiz zum Schleichverkehre hinwegfiel, ein Verbot zu seiner Wirksamkeit keine, den Verkehr erschwerende Maaßregeln erfordern. Der Verkauf im Großen auf Privat-salinen könnte aber am sichersten auf den Salinen selbst controlirt werden.

Die Stempelsteuer von Spielkarten ist allerwärts so unbedeutend, daß das finanzielle Interesse, welches sich daran knüpft, gegen das Interesse einer unbedingten Verkehrsfreiheit zwischen den Vereinsstaaten gar nicht in Betrachtung kommen kann.

Eine unvermeidliche Beschränkung einer unbedingten Verkehrsfreiheit liegt in den Privilegien oder Erfindungspatenten, welche einzelne Industrieunternehmer für die Erzeugnisse ihres Gewerbleißes zum Schutze gegen die Einfuhr fremder Erzeugnisse gleicher Art erlangt haben. Die Zahl solcher Privilegien ist wohl nicht so groß, daß diese Ausnahme von Bedeutung seyn könnte, und zu dem wird sie, da die Bewilligungen dieser Art nur auf eine kürzere Anzahl von Jahren ertheilt zu werden pflegen, bald verschwinden. Es wäre nicht gut, wenn durch künftige Bewilligungen Gelegenheit zu Konflikten gegeben werden könnte. Für neue Erfindungen, welche man nur dem Auslande entlehnt, sollte nie ein Privilegium mit der Wirkung ertheilt werden, daß die Waare, welche den Gegenstand einer solchen Erfindung bildet, nicht aus einem andern Vereinslande eingebracht werden darf, sondern jedem Staate in solchen Fällen nur frei stehen, für den ausschließlichen Gebrauch einer solchen fremden Erfindung in seinem Gebiete demjenigen, der die erste Anwendung davon macht, (in so fern es einer solchen Aufmunterung bedarf) für eine Anzahl von Jahren ein Privilegium zu bewilligen. Dagegen sollte jeder, welcher eine eigene, neue und wichtige Erfindung im Gebiete der Production benutzen will, die Früchte derselben im ganzen Vereinsgebiete ernten, und zu diesem Zwecke eine feste Bestimmung über die Bedingungen solcher Privilegien und deren Dauer getroffen werden.*) Unter diesen Voraussetzungen würde der Verkehr zwischen den einzelnen Vereinsstaaten in Folge der Ertheilung von Erfindungspatenten auf keine Weise gehemmt werden.

*) Die Erfindungspatente, welche man auf der einen Seite als einen mächtigen Hebel zur Beförderung des Gewerbleißes betrachten kann, haben da, wo man sie nicht auf erhebliche Verbesserungen beschränkt, zugleich eine sehr nachtheilige Seite, indem ihre Vervielfältigung häufige und ärgerliche Konflikte herbeiführt.

Von dem Prinzip der Gleichheit, welche im Verkehre der Vereinststaaten die natürlichen Verhältnisse unverrückt läßt, finden sich noch in den Artikeln 23 und 24. des Vertrags abweichende Bestimmungen.

Die wechselseitige Verkehrsfreiheit setzt nothwendig voraus, daß kein Staat auf die natürlichen Concurrencyverhältnisse der Production durch einseitige Maaßregeln einwirke. Dieß kann aber geschehen, wenn, wie der Art. 23. gestattet, eine einzelne Regierung den Gewerbetreibenden ihres Landes durch Befreiung von den allgemeinen Zöllen Begünstigung ertheilen darf. Der Manufakturist, dem die Zölle von Gegenständen, die zu den Bedürfnissen seines Manufakturzweiges gehören, aus der Kasse seiner Regierung zurückvergütet werden, würde sich in der Mitbewerbung mit der Industrie eines andern Landes des Vereins, wo keine solche Rückvergütung geleistet wird, in einem offenbaren Vortheil befinden. Im Allgemeinen scheint uns daher die unbedingte Befugniß der einzelnen Staaten solche Begünstigungen zu ertheilen, selbst unter der Bedingung, daß der Nachlaß ihrer eigenen Kasse zur Last falle, nicht zulässig. Der Vertrag, der diese Bedingung ausdrückt, behält hierüber auch nähere Verabredungen bevor. Die Beschränkung jener Bestimmung auf die Zollabgabe von Maschinen möchte wohl keine Bedenklichkeit übrig lassen.

Begünstigungen, die man einzelnen Handelsleuten durch Creditbewilligungen beim Empfang zollbarer Waaren gewährt, können leicht die öffentlichen Kassen gefährden, und indem sie dem diskretionären Ermessen einen Spielraum geben, dem nicht begünstigten Theile drückend werden, auch zu ausschweifender Spekulation reizen. Wo aber das Interesse der Industrie eine solche Maaßregel verlangen mag, besteht das beste Mittel zur Abwendung jener Gefahren in einer dem Limito des Credits angemessenen Sicherheitsleistung.

Der Vereinsvertrag erkennt an, daß besondere Zollbegünstigungen für einzelne Messplätze mit den Grundprinzipien des Vereins unvereinbarlich sind, und stellt, indem er die bereits bestehenden einstweilen noch fortbauern läßt, ihre Aufhebung in Aussicht.

Wie halten die Fortdauer der deutschen Messen im allgemeinen Interesse des Handels und der Production für gleich wohlthätig. Sie sind die schicklichsten Plätze für die großen Ausstellungen des einheimischen und fremden Kunst- und Gewerbfleißes. Sie erregen den Wettstreit der Fabrikanten, sichern den Verbesserungen der Production eine raschere Ernte und eine schnelle Verbreitung, setzen durch die Vereinigung der Nachfrage und der Angebote auf einem bestimmten Plage und zu bestimmten Zeiten die Manufaktur- und Fabrikindustrie in den Stand, ihre Arbeiten den vorhandenen Bedürfnissen besser anzupassen, sind überhaupt für den Handel und die Production durch die unmittelbare persönliche Berührung, in welche sie Käufer und Verkäufer bringen, eine Quelle mannigfaltiger Belehrung, und erleichtern den Handelskapitalien den Abfluß in die Kanäle der Gütererzeugung. Diese Vortheile können sie in vollem Maße nur gewähren, wenn sie nicht in zu großer Zahl und nur in Städten bestehen, welche große Handelskapitalien besitzen. Sie müssen die zu ihrem Bestehen nothwendigen Begünstigungen genießen, aber als verwerflich erscheinen solche Ausnahmen, welche, wie Nachlaß an Zöllen, geeignet wären, einem Plage, den das natürliche Bedürfniß des Verkehrs nie zum Messorte wählen würde, den Vortheil des Messhandels künstlich zuzuwenden.

Dagegen läßt sich für das System der Lagerung oder der Contirungen für die Messplätze in der Uebergangsperiode Manches anführen. Man muß dem deutschen Großhändler Zeit lassen, mit den einheimischen Fabrikanten sich in die gleiche Verbindung zu setzen, in welcher er sich mit den ausländischen

Manufakturisten bisher befunden, und ebenso den einheimischen Fabrikanten Zeit lassen, ihre natürliche Stellung zu dem Großhandel zu erkennen, und ihren Productionen eine Ausdehnung zu geben, welche ihnen das Bedürfniß einer Vermittelung des Großhandels fühlbarer macht.

Der größte Theil der fremden Manufakturwaaren kommt durch die Vermittelung deutscher Großhändler auf die deutschen Märkte. Die großen Waarenhändler haben ihre Commisäre oder eigene Häuser im Auslande, welche Einkäufe und Bestellungen an Ort und Stelle machen, und bei Ablieferung der Waaren baare Zahlung leisten. In Deutschland sucht der Fabrikant in der Regel seinen Vortheil in der unmittelbaren Verbindung mit dem Kleinhändler; er begnügt sich nicht mit dem Besuche der Messe, sondern sendet seine Reisenden aus, bis zu den Krämern in den Landstädten und Dörfern herab, um einen unmittelbaren Absatz bei ihnen zu finden. Uns scheint für eine blühende Manufakturindustrie die Vermittelung des Absatzes zwischen den Fabrikanten und den Detailliers durch den Großhändler, wenigstens in vielen Zweigen, heilsam zu seyn, und keineswegs als eine unfruchtbare Einmischung betrachtet werden zu dürfen, die entweder die Gewinne der Waarenzeuger vermindere, oder die Verkaufspreise beim Absatz an den Consumumenten erhöhe. Schon nach dem allgemeinen Prinzip der Theilung der Arbeit wird sie sich überall, wo die Manufakturindustrie sich mehr entwickelt hat, als ein Bedürfniß erweisen.

Es ist einleuchtend, daß der Unternehmer da, wo der Großhandel jene Vermittelung übernimmt, seine Aufmerksamkeit und seine Thätigkeit weniger zu theilen braucht, als wo er die zahlreichen Kanäle, die zum Kleinhandel führen, selbst auffuchen, in ungleich häufigere Geschäftsvverbindungen sich einlassen, in steter Kenntniß aller auf das kaufmännische Vertrauen

bezüglichen Verhältnisse einer bedeutenden Zahl von Abnehmern sich erhalten und in vielen kleinern Summen, oft mit Kosten und weitläufigen Proceuren, die Producte seiner Verkäufe betreiben muß. Hierzu kommt, daß der Kleinhändler in der Regel nur auf Credit kauft, und ein Theil der Fonds des Fabrikanten daher in den Händen seiner Abnehmer steht.

Durch die ihm auf solche Weise entzogene freie Verfügung über einen beträchtlichen Theil seines Kapitals ist er mehr oder weniger verhindert, productiven Arbeiten eine, die Kosten der Waarenherzeugung vermindernde, größere Ausdehnung zu geben, seine Einrichtungen zu verbessern und günstige Conjunctionen zum Einkaufe der Rohstoffe zu benutzen, oder überhaupt seine eigentlichen Manufakturgeschäfte vortheilhaft zu betreiben. In der Regel würde wohl der Fabrikant durch die geringeren Preise, um welche er seine Waaren gegen baares Geld an den Großhändler verkauft, nicht mehr verlieren, als die Zinsen seines ausstehenden Kapitals, die Kosten seiner vermehrten Handelsgeschäfte und die beim Creditgeben immer unvermeidlichen Verluste betragen.

Die Vortheile, welche dem Fabrikanten die vollständigere Benutzung seines Kapitals für seine productiven Arbeiten darbietet, so wie jene Vortheile, welche überhaupt aus der bezeichneten Theilung der Geschäfte zwischen dem Manufakturisten und dem Großhändler entspringen, würden für beide Theile die Quelle eines Gewinnes bilden, welcher ohne allen Einfluß auf die Preise bei dem Detailverkaufe bliebe.

Aus allen diesen Gründen ist zu erwarten, daß mit der fortschreitenden Entwicklung der deutschen Manufakturindustrie die Besitzer großer Handelskapitalien mit den einheimischen Fabrikanten die nämlichen Verbindungen anknüpfen werden, in welchen sie bisher mit fremden Fabrikanten standen.

Verhältnisse ähnlicher Art bestehen auch in Frankreich, und namentlich vermittelt zu Rouen ein lebhafter Großhandel in einem großen Umfange den Absatz der, für den innern Verbrauch von Frankreich bestimmten Baumwollenwaaren zwischen den Waarenherzeugern und den Detailliers.

Auf diesem Wege können die großen Kapitalien, die sich in den deutschen Handelsstädten befinden, am schicklichsten in die Kanäle der Manufacturindustrie geleitet werden. Für das südliche Deutschland insbesondere ist Frankfurt berufen, auf solche oder ähnliche Weise zum eigenen Vortheil, wie zur rascheren Beförderung einheimischer industrieller Unternehmungen seine Kapitalien theilweise zu verwenden. Von der höchsten Wichtigkeit ist der Abfluß der Kapitalien der großen Handelsstädte in den Manufacturwaarenhandel, hauptsächlich auch für den Absatz deutscher Manufacturerzeugnisse in fremden Welttheilen. Die Hilfe jener Städte kann die vaterländische Industrie zu ihrem schönen Aufblühen nicht entbehren, dem daher mittelbar auch diejenigen Anordnungen und Maßregeln zuträglich sind, welche den Messplätzen, die sich bisher im Besiz eines ausgedehnten Waarenhandels befanden, alle ihre Erhaltung, als Hauptsammelplätze für diesen Handel, verbürgenden und mit dem Systeme des Vereines nur immer vereinbarlichen Vortheile gewähren sollen.

Innsbesondere scheint uns auf solche Weise die Zulassung der Contirungen für fremde gelagerte Waaren wenigstens für die ersten Jahre im Interesse der einheimischen Industrie zu liegen. Die Uebertragung der in fremden Waarenhandel angelegten Kapitalien auf den Großhandel mit einheimischen Erzeugnissen kann, der Natur der Sache nach, nur allmählig erfolgen. Wird den Großhändlern die Fortsetzung ihrer gewohnten Geschäfte, so weit es mit dem Vereinssystem vereinbarlich ist, möglich gemacht oder erleichtert, so werden sie nach Maßgabe, als in Folge des erschwerten Absatzes der fremden Industrie-

Erzeugnisse, der fremde Handel successiv abnimmt, allmählig auch an ihre auswärtigen Speculationen den Handel mit einheimischen Manufacturartikeln anzuknüpfen *), und fortschreitend zu erweitern, sich leichter entschließen, und im Stande seyn, als wenn ihr Geschäft plötzlich ganz aufhörte.

Daß aber ein Großhandel mit hoch belasteten fremden Erzeugnissen und deren Lagerung sehr erschwert wird, wenn die Zölle sogleich bei der Ankunft der Waaren bezahlt werden müssen, ist leicht begreiflich.

Dies ist unsere Ansicht über alle jene Bestimmungen, welche theils von dem Princip der Verkehrsfreiheit zwischen den einzelnen Staaten des Vereins, theils von dem Grundsatz der für Alle gleichen Anwendung des gemeinschaftlichen Gesetzes abweichen.

Im Ganzen nicht von hoher Bedeutung werden diese Ausnahmen allmählig theils verschwinden, theils weniger fühlbar werden.

Betrachten wir nun den Einfluß, den die Bildung des Vereins, und was sich in natürlichen Folgen daran knüpft, auf den deutschen Handel im Allgemeinen ausüben wird.

Es ist einleuchtend, daß der Gesamtthandel eines Landes zunehmen kann, während der auswärtige Verkehr abnimmt, und daß dieser Fall vorhanden ist, wenn die Gesamtproduction wächst, und die innern Waarenumsätze sich in einem stärkeren

*) Die nämlichen Häuser, welche die deutschen Märkte mit fremden Waaren versorgten, dehnten schon bisher ihre Speculationen auf die Versendung deutscher Manufacturwaaren aus. Es ist uns ein Haus auf einem Messplatz bekannt, das in britischen Waaren große Geschäfte macht, aber auch schon in einem Jahre für eine Million Gulden deutscher Leinwand nach Mexiko verkaufte.

Verhältnisse vermehren, als der Austausch der eigenen Producte gegen die Erzeugnisse des Auslandes sich vermindert. Insoferne nun das System des Vereines, wie wir in dem vorigen Abschnitte zu zeigen gesucht, der Erweiterung der einheimischen Production günstig ist, so muß dasselbe auch auf die Masse der Waarenumsätze einen günstigen Einfluß ausüben. Mehr oder weniger wird der Tarif aber das Verhältniß des innern und auswärtigen Handels afficiren.

Der auswärtige Handel des Vereines wird in gleichem Verhältnisse beschränkt, in welchem die Schutzzölle die Erweiterung der einheimischen Industrie bewirken. In mehreren Vereinesgebieten wird auch der, das Maaß der frühern Besteuerung überschreitende Vereinszoll von manchen Artikeln, welche, wie verzehrbare Colonialwaaren, nur das ferne Ausland liefert, die Consumption vermindern, und dem auswärtigen Handel weniger Beschäftigung geben. Die Fortschritte der Production können dagegen wiederum vortheilhaft auf die Lebhaftigkeit des Verkehrs mit dem Auslande wirken, insoferne sie die Masse der Aequivalente vermehren, die man fremden Märkten mit Vortheil anbieten kann. Die Beschränkungen des auswärtigen Handels können und werden sich auch vermindern, wenn andere Nationen aufhören, in ihren Verbindungen mit Deutschland, hauptsächlich nur die Wirkungen ihrer eigenen, den Verkehr beherrschenden Gesetze zu empfinden, und das Bedürfniß einer Verständigung anfängt, auf beiden gleich stark gefühlt zu werden. Die Annäherung zu einer, auf dem wechselseitigen Vortheil und dem Grundsatz der Gegenseitigkeit beruhenden allgemeinen Handelsfreiheit wird nur allmählig stattfinden, und nicht nach allen Seiten hin darf man auch nur mäßige, wirklich fruchtbare Concessionen erwarten; aber jede Erleichterung, die man hier oder dort erlangt, wird durch Verträge gesichert, und dem Handel für immer gewonnen seyn. Die wohlthätigen Folgen der ersten Schritte werden zum Fortschreiten auf dem betretenen Wege einladen, und bald wird man

auch in den kleinern deutschen Ländern den Unterschied zwischen einer wahren und gesicherten Freiheit und jener kennen lernen, die nur in dem freiwilligen oder durch den geringern Umfang und die Lage eines Marktes gebotenen Verzicht auf die Anwendung der Grundsätze der Reciprocität besteht.

Der deutsche Transit- und Zwischenhandel, welcher die Versorgung fremder Märkte mit fremden Erzeugnissen übernimmt, wird keine Schmälerung erleiden, da der Tarif im Allgemeinen mäßig ist, und die Localverhältnisse berücksichtigt*). Er wird ohne Zweifel mächtig befördert werden durch jene Unternehmungen zur Erleichterung der Waarentransporte, auf welche, wie im nächsten Abschnitte näher gezeigt werden soll, die Zollvereinigung einen günstigen Einfluß auszuüben geeignet ist.

Der innere Handel des Vereines kann nur an Lebhaftigkeit gewinnen. Während der Gesamtthandel des Vereines mit dem Auslande sich mehr oder weniger vermindert, wird der auswärtige Verkehr der einzelnen Vereinstaaften, zu welchem der Handel derselben mit andern Gebieten des Vereines gehört, sich rasch ausdehnen.

So viele gewohnte Verbindungen mit dem Auslande die Schutzzölle zerreißen, eben so viele neue Verbindungen wird die aufblühende Industrie im Innern des Vereines anknüpfen, und noch kräftiger wird auf die größere Lebhaftigkeit des innern Verkehrs jene Ursache wirken, welche in dem Verschwinden der wechselseitigen Beschränkungen des Verkehrs zwischen den einzelnen Vereinsgebieten zu suchen ist.

*) Es bedarf kaum der Erwähnung, daß der Transit und Zwischenhandel der einzelnen Vereinstaaften, wie er in dem Zustande der Isolirung bestand, zum größten Theile innerer Verkehr wird, und hier nur von jenem Transit die Rede ist, der das Gebiet des Vereines durchschneidet, und von dem Zwischenhandel, der fremde Waare in das Ausland sendet.

Der Handel wird aber nicht nur für die Verminderung der Menge seiner auswärtigen Geschäfte in der Vermehrung des innern Verkehrs einen reichlichen Ersatz finden, sondern weit weniger als bisher verderbliche Wechselfälle zu ertragen haben, welche seine Speculationen unsicher machten, und seine Unternehmungen im innern und äussern Verkehr lähmten.

Der Wechsel der fremden Gesetzgebungen wird in einem Zustande, in dem der innere Verkehr dem auswärtigen gegenüber einen verhältnißmäßig größern Umfang gewinnt, weit weniger empfindlich werden. Von hoher Wichtigkeit erscheint dieser Umstand, wenn man bedenkt, daß nicht nur die Erweiterung der einheimischen Manufactur- und Fabrikindustrie das Feld des innern Verkehrs, auf Unkosten des Gesamthandels des Vereines mit dem Auslande, erweitert, sondern aller Verkehr zwischen den einzelnen Vereinsgebieten sich in einen innern, von jeder Zollgesetzgebung unabhängigen Handel verwandelt.

Aber auch die Vereinsgesetzgebung über den auswärtigen Handel muß der Natur der Sache nach eine größere Stabilität haben, als die Legislation eines einzelnen Landes. Wenn dieser Umstand dem Handel in der angegebenen Beziehung günstig ist, so erscheint er in keiner Hinsicht als bedenklich. In keinem andern Zweige überläßt sich die Gesetzgebung so leicht der Laune des Augenblicks, einer augenblicklichen Aufregung und dem ersten Eindruck, den irgend ein Ereigniß und oft eine kurz vorübergehende Erscheinung hervorbringt, und in den meisten Fällen ist der Nachtheil der Veränderung eines gewohnten Zustandes größer, als der oft nur vermeintliche oder ganz unbedeutende Vortheil, den man zu erringen strebt. Das wirklich Gute und Dringende wird auch die Schwierigkeiten einer Vereinbarug überwinden; das bestehende Gute wird nicht so leicht einer gewagten Neuerung weichen, und das einmal als nachtheilig Erkannte und Abgeschaffte wird nicht so leicht wiederkehren.

An die Beschränkung der freien Mitbewerbung der fremden Industrie, knüpft sich für den Handel eine größere Sicherheit gegen den verderblichen Einfluß jener Schwankungen auf dem Geldmarkte, welche in dem Centralpuncte des Welt Handels aus dem Gebrauche künstlicher Circulationsmittel zeitweise hervorgehen, und sich so leicht auf dem unbeschützten Markt fortpflanzen.

Es würde uns zu weit führen, wenn wir hier das britische Circulationssystem näher betrachten, und darzuthun versuchen wollten, wie die ungeheure Masse von Umsätzen, welche in dem größten Handelsplaze des Weltmarktes der Handel täglich zu bewerkstelligen hat, der Ausdehnung des Papiercredits ungemein günstig ist, und die öffentlichen und Privatbankanstalten als ein fast nothwendiges Bedürfniß erscheinen läßt, wie aber der, auf einer ganz natürlichen Grundlage beruhende, ausgebrehte Gebrauch der Bankzettel, dennoch mit Gefahren verknüpft ist. Keine Vorsicht kann diese Gefahren ganz vermeiden, und im Laufe der Zeit bleiben Mißgriffe nicht aus, die sie hervorrufen. Die Natur derselben, und den Einfluß, den sie auch auf unsere Märkte ausüben, wollen wir mit wenigen Worten bezeichnen.]

In Perioden eines allgemeinen Vertrauens und günstiger Handelsconjuncturen pflegen die Banken ihre Emissionen zu verstärken, oder ihre baaren Reserven zu vermindern. Die durch günstige Umstände hervorgerufene Neigung zur Speculation wird durch die Hülfe, die sie in der Vermehrung der Circulationsmittel findet, genährt und aufgemuntert; halten die Banken unter solchen Umständen nicht das rechte Maaß und Ziel, schreiten sie zur Befriedigung einer ausschweifenden Nachfrage in ihren Emissionen oder in der Verminderung ihrer baaren Vorräthe fort, und führt der auswärtige Handel in Folge einer ausschweifenden irregeleiteten Speculation allmählig große Summen edler Metalle auf fremde Märkte, so tritt früher oder später eine Rückwirkung ein, welche sich in einer mehr oder

weniger verderblichen Handelskrise offenbart. Die künstlich genährte ausschweifende Speculation kann nicht fehlen getäuscht zu werden. Eintretende Verluste erschüttern das Vertrauen, die Banken beginnen ihre Discontirungen zu beschränken; das künstliche Circulationsmittel schrumpft viel rascher zusammen, als es sich ausgedehnt hatte, und während die Menge der umlaufenden Creditpapiere auf den gewöhnlichen Betrag oder noch weit unter diesen sich vermindert, ist der Geldmarkt von edlen Metallen entblößt. Der Discout, den die ausschweifende Papiercreeation auf 2 und 2½ prCt. herabgesetzt hatte, steigt rasch auf 10, 12 und 15 prCt., oder man verkauft seine Waare in diesem Verhältnisse gegen baares Geld wohlfeiler, als auf Credit, und sucht so schnell wie möglich durch alle dem Handel zu Gebot stehenden Mittel von fremden Märkten edle Metalle herbeizuschaffen.

Auf mehrere Millionen Pfund Sterling belaufen sich die Summen, welche unter solchen Umständen der britische Handel zuerst vom eigenen Markte allmählig ablöst, und sodann nach eingetretener Rückwirkung in kurzer Zeit den Continentalmärkten wieder entzog. Daß Deutschland mehr wie jedes andere Land den britischen Handelsunternehmungen zugänglich, den Einfluß derselben auch in weit stärkerem Maße empfinden mußte, ist eben so unläugbar, als daß periodische Schwankungen auf dem Geldmarkte jedem Verkehre verderblich sind. Die Erinnerungen an eine Reihe solcher Handelskrisen, welche im Laufe der letzten 20 Jahre, in Großbritannien ihren Ursprung nehmend, auf dem deutschen Markt sich fortgepflanzt haben, ist noch in lebhaftem Andenken. Die vor einigen Jahren ergriffenen Maaßregeln gegen die Ausgabe der Noten von geringerem Betrage vermindern zwar die Gefahr der Wiederkehr solcher Ereignisse, heben sie aber nicht auf, und daß man davon seit mehreren Jahren verschont blieb, darf man hauptsächlich der uralten Lehre zuschreiben, welche die Banken und Speculanten in Folge der letzten großen Handelskrise erhalten haben. Solche

Warnungen werden aber allmählig vergessen*). Einen dauernden und vollständigen Schutz wird der deutsche Geldmarkt gegen jene künstlich erregten Schwankungen, so wie der Handelsverkehr gegen die Wirkungen dieser Schwankungen, und die deutsche Manufaktur- und Fabrikindustrie gegen die periodische Ueberschwemmung der deutschen Märkte mit britischen Waaren, in dem gemeinschaftlichen Zollsysteme finden, das der britischen Speculation eine weniger freie Bewegung auf dem Vereinsegebiete gestattet.

Nachdem wir die aus der Verbindung der Vereinsstaaten zu einem gemeinschaftlichen Zollsysteme von selbst für den deutschen Handel sich ergebenden Resultate kurz betrachtet haben, bleibt uns noch übrig, der mittelbaren Folgen zu gedenken, welche diese Verbindung voraussichtlich haben wird, indem sie die Bahn zu einer Reihe von gemeinschaftlichen, die Interessen des Handels nahe berührenden Verabredungen und Maaßregeln ebnet.

*) Man lobt in der neuern Zeit das Verfahren der englischen Bank. Allein wir sehen in der Bestimmung, daß ihre Noten als gesetzliches Zahlungsmittel (legal tender) gelten sollen, und daß sie die Verpflichtung hat, den Werth ihrer Noten aufrecht zu erhalten, zur Zeit des Mißkredits schügen und den erforderlichen Geldbedarf kostenfrei ertheilen soll, keine Garantie gegen die Wiederkehr ähnlicher Zerrüttungen, wie sie in der verfloßenen Periode Statt gefunden. Eine größere Gefahr, als in den Mißgriffen der Directoren der englischen Bank, liegt in der großen Zahl der Privatbanken und in dem Mangel an Sicherheit gegen ihre, die Circulation gefährdenden Unternehmungen. Man glaubte früher, der Fehler liege in der geringen Zahl der Theilnehmer oder Actionäre. Allein was hilft die nach dem Jahre 1825 eingetretene Bildung zahlreicherer Gesellschaften, wenn ihr Kapital größtentheils nur auf dem Papier steht. Durch die in der letzten Parlamentsitzung von Lord Althorp gemachten Vorschläge, insbesondere durch die vorgeschlagene gesetzliche Bestimmung, daß die Mitglieder jeder Privatgesellschaft den vollständigen Betrag ihres angegebenen Kapitals wirklich einzuzahlen hätten, und ein Theil dieses Kapitals als Caution in den Staatsfond angelegt werden solle, würde eine bessere Garantie geboten worden seyn. Allein diese Maaßregel wurde verthagt.

2.

Einfluß der Zollvereinigung auf die Unternehmungen zur Verbesserung der commerziellen Verbindungswege.

Mit vollkommener Sicherheit darf man in dem Zustande, den der deutsche Zollverein begründet, auf jene wohlthätige Erleichterung des innern Verkehrs und des Transit handels rechnen, die eine Vervielfältigung und Verbesserung der Land- und Wasserwege gewährt. Die Schwierigkeiten, welche für große Unternehmungen zur Erleichterung der Bewegungen des Handels aus den Zollsystemen der einzelnen deutschen Staaten mittelbar oder unmittelbar entsprangen, werden verschwinden, und der allgemeine Verkehr in dieser Beziehung sich bald bedeutender Vortheile erfreuen. Wenn manchen Unternehmungen dieser Art schon die, im Innern des Vereinsgebietes bestehenden Zölle, und der Mangel an Sicherheit gegen den Einfluß eines Wechsels der Gesetzgebung der Nachbarstaaten hinderlich war, so mußte selbst jede Verständigung zwischen mehreren theilhaftigen Staaten, wo sie erforderlich schien, durch die Spannung erschwert werden, welche das System der Isolirung in Bezug auf alle den Handel berührenden Fragen zu unterhalten nicht unterlassen konnte. Dazu kam, daß man sich häufig künstlicher Mittel zur Beförderung des Waarentransports oder zur Ableitung der Transporte auf einzelne Straßen bediente. Diese Mittel werden künftig nicht mehr zu Gebot stehen; um so weniger werden daher alle jene Maßregeln verabsäumt werden, welche dem Handel die Vortheile eines wohlfeilern und schnellern Transports zu verschaffen geeignet sind. Wie man in der künstlichen Berechnung der Transitzolltarife wetteiferte, um den Güterzug von einem Wege auf den andern abzuleiten, so wird nun die Verbesserung der Land- und Wasserwege, die Vervollkommnung aller, die Bequemlichkeit und die Sicherheit des Handels und die Wohlfeilheit und Schnelligkeit seiner Ver-

sendungen und Bezüge bezweckenden Anstalten, das Ziel eines wohlthätigen wetteifernden Bestrebens seyn.

Von wichtigerm Einflusse auf die Erleichterung der Bewegungen des Handels ist aber die Zunahme der Lebhaftigkeit des innern Verkehrs auf dem Vereinemarkte. Sie ist das unfehlbare Resultat des Verschwindens aller innern Beschränkungen und macht die Bedingungen für das Gelingen jeder Unternehmung zur Erleichterung der Waarentransporte günstiger. Es ist eine bekannte Sache, daß Unternehmungen dieser Art von der Quantität der Transporte abhängen, welche einer bestimmten Richtung folgen. Die im Innern des Vereins bestandenen Einfuhr-, Ausfuhr- und Transitzölle haben, so mäßig sie auch seyn mochten, vorzüglich der freien innern Circulation jener Waaren und Producte geschadet, die im Verhältniß zu ihrem Volumen oder Gewichte einen geringeren Werth haben und ihren natürlichen Markt leicht durch eine ganz unbedeutende Abgabe verlieren. Viele solcher Artikel treten in grossen Massen in den Verkehr, und bilden, wo keine Abgabe ihre Circulation hindert, eine so solide Grundlage für jene Unternehmungen, welche nur eine angemessene Vergütung für ihre, zur Beförderung der Transporte gemachten Verwendungen verlangen. Wenn man neue Straßen, Kanäle oder Eisenbahnen anlegen will, so fragt man nicht nach dem Werthe, sondern nach der Menge der Güter, welche die Fahrbahn benutzen. Diese, im Innern Deutschlands nach keiner Richtung erschwerte, und auf keinem Punkte unterbrochene, von allen Zollabgaben befreite Circulation der minder werthvollen Güter, wird manche Anlage in hohem Grade vortheilhaft machen, die unter den frühern Umständen die Kosten nicht gelohnt hätte, und die erleichterte, beschleunigte und wohlfeilere Communication wird wohlthätig auf die Preise der Producte und auf die Nachfrage darnach zurückwirken, und die Lebhaftigkeit des Handels vermehren.

Wie viel ist aber nicht in diesem Gebiete noch zu thun,

und wie weit steht Deutschland in den großen Unternehmungen zur Beförderung des Verkehrs durch Kanäle und Eisenbahnen gegen England, Frankreich und Nordamerika noch zurück?

Mit unermüdeter Thätigkeit arbeitet Nordamerika an der Vollendung eines Systems von Eisenbahnen, welche, an die natürlichen, durch Dampfschiffe belebten Wasserstraßen sich anschließend, in Verbindung mit diesen, dem Verkehre nach allen Richtungen und auf die größten Entfernungen hin eine ununterbrochene, rasche und wohlfeile Bewegung sichern, und bereits dienen nicht weniger als 800 englische Meilen solcher Bahnen von verschiedener Beschaffenheit dem lebhaften Productenhandel des Landes.

Großbritannien durchschneiden künstliche Wasserstraßen von nahe 2700 englische Meilen nach allen Richtungen; die Zahl seiner Eisenbahnen, welche die Werke der neuen Welt an Vollkommenheit der Ausführung weit übertreffen, vermehrt sich fast mit jedem Jahre.

Wenn Frankreich bis jetzt nur in beschränktem Umfange und auf kurze Entfernungen dem Gütertransporte den Vortheil der beschleunigten Bewegung auf Eisenbahnen (im Ganzen 37 Stunden) gewährete, und man vorerst noch mit den vorbereitenden Untersuchungen über die Richtung und die Kosten größerer Anlagen dieser Art beschäftigt ist, so werden dagegen jene Arbeiten um so eifriger betrieben, welche durch die Verbindung der schiffbaren Stromtheile, mittelst Kanälen, das Land mit einem Netz von Wasserstraßen überziehen, und dem Handel den Vortheil der wohlfeilen Wasserfracht von einem Meere zu dem andern verschaffen.

Während das dünner bevölkerte und minder reiche Schweden seinen Götha-Kanal mit einem Geldaufwand von 11 Millionen Bankthaler (im Jahre 1827) vollendete, Rußland

seine Wasserverbindungen vermehrt und verbessert, während in Oesterreich die (vielleicht nur wegen der Beschränktheit der Mittel nicht ganz gelungene) Unternehmung zur Verbindung der Donau mit der Moldau durch eine Eisenbahn, die Anlegung eines Communicationsweges gleicher Art zwischen Prag und Pilsen und andere Arbeiten, von ähnlicher Regsamkeit zeugten, Dänemark seinen Holfsteiner Kanal, und Preußen im Nordosten mehrere künstliche Wasserverbindungen besitz, blieben solche Unternehmungen dem übrigen Deutschland fast fremd, oder bis jetzt nur erfolglose Projecte.

Wenn man einen Blick auf die Karte, auf die seltsam verschlungene Lage der deutschen Gebiete wirft, so kann man sich auf der einen Seite über den Mangel an ähnlichen großen Werken, wie sie andere Länder aufzuweisen haben, nicht wundern, sich aber auch nicht enthalten, die Hindernisse zu beklagen, welche der Benutzung der natürlichen Vortheile, die der deutsche Boden in seinen Hauptströmen, dem Rhein, der Donau, Elbe, Weser, Oder, und in einer beträchtlichen Zahl von Nebenflüssen zu großen Unternehmungen der bezeichneten Art darbietet, so lange verzögert haben.

Daß es weder den Regierungen an lebhaftem Interesse für die Erleichterung der Communicationen, noch dem Publicum an Empfänglichkeit für gemeinnützige Unternehmungen fehlte, erkennt man an dem Eifer, womit die öffentlichen Verwaltungen der deutschen Staaten bemüht waren, die Postanstalten zu vervollkommen, die Landstraßen zu vermehren und zu verbessern, und einzelne, der Schifffahrt entgegenstehende Hindernisse zu beseitigen, so wie an der Theilnahme, welche manche gesellschaftliche Unternehmungen, wie die Dampfschiffahrtsgesellschaften, Assuranzgesellschaften u. s. f. schon früher gefunden haben; insbesondere aber an der Lebhaftigkeit, womit das Publikum eine Reihe von Projecten aufgenommen, welche in der neuesten Zeit, während der Einleitungen zur Gründung des Vereines oder

seit dem Abschlusse desselben, die dadurch rege gewordene Speculation (Projecte von Eisenbahnen zwischen Rotterdam oder Antwerpen und Köln, zwischen Leipzig und Dresden, zwischen Nürnberg und Fürth, zwischen Kassel und Frankfurt u. s. f.) hervorrief.

Gerade solchen gesellschaftlichen Unternehmungen haben andere Länder größtentheils ihre Kanäle und Eisenbahnen zu verdanken, namentlich Großbritannien, wo auf dem Londoner Markte Actien von nicht weniger als 66 Kanalgesellschaften und acht Eisenbahngesellschaften sich im Umlaufe befinden.

Vielleicht wird man die Hindernisse, welche bisher in Deutschland allen großen Unternehmungen entgegenstanden, weniger beklagen, wer von der Erfahrung die Entscheidung des Streites erwartet, welcher sich über die Vorzüge der einen oder andern der verschiedenen Kunstanlagen und Transportmittel erheben hat. Seitdem die Technik ihre angestrenzte Aufmerksamkeit diesem Gegenstande zugewendet, folgte in der That rasch einer neuen Erfindung oder Verbesserung eine weitere. Wie der Kanalbau sich allmählich vervollkommnete, und die Benugung der Triebkraft des Dampfes für die Fluß- und Seeschifffahrt in wenigen Jahren reißende Fortschritte machte; so bietet die Geschichte der Eisenbahnen und ihrer Benugung eine Reihe mannigfaltiger Versuche und Verbesserungen dar, und wir finden Bahnen mit Geleisen aus Gußeisen und mit Geleisen aus geschmiedetem Eisen, auf Steinlager oder auf Holzlager befestigte eiserne Schienenwege, oder, zur Verminderung des Kostenaufwands mit Eisen belegte Holzbahnen; Schienen mit flachem, oben abgerundeten Rande (Kanten-Schienen), und Schienen mit hervorstehendem Rande (Rad-Schienen); wonach auch die Räder der Transportwagen eine Verschiedenheit in ihrer Form darbieten. Wir finden Bahnen, auf welchen thierische Ziehkräfte, andere, auf welchen lokomotive Maschinen (Dampfwagen), oder (für steilere und kürzere Strecken) fest-

stehende (fire) Maschinen, oder diese verschiedene Mittel, stellenweise abwechselnd, gebraucht werden. Mit den Kanälen, mit der Dampfschiffahrt auf schiffbaren Strömen und mit den Eisenbahnen sucht nun der Gebrauch der Dampfmaschinen auf den gewöhnlichen Kunststraßen eine Mitbewerbung zu beginnen. Wenn diese Unternehmung, bei der dermaligen Beschaffenheit unserer Chaussees, für den großen Gütertransport wohl schwerlich von erheblichen Folgen seyn dürfte, ja in Großbritannien selbst, wo dem bereits eingeleiteten Gebrauche solcher Wagen die vortrefflichsten Kunststraßen weit günstiger sind, die Speculation sich dadurch nicht von der Anlage neuer Eisenbahnen (von London nach Wollwich und Yarmouth) abhalten läßt, so könnte doch leicht das Problem noch gelöst werden, Kunststraßen anderer Art herzustellen, welche den Gebrauch jener Maschinen mit einem für die Wohlfeilheit der Transporte günstigen und für die Schnelligkeit derselben wenigstens nicht bedeutend geringern Erfolge, wie auf den Eisenbahnen gestatten.

Das Bedürfniß einer tauglichen, wohlfeilern Bahn für die Dampfmaschinen hat in Großbritannien auch bereits Unternehmungen veranlaßt, zum Bau von Geleisen aus Granit und aus einer Art Backsteine, welche an Härte und Dauerhaftigkeit dem Granite nahe kommen soll. Auf befriedigendere Weise würde die erst kürzlich in Vorschlag gebrachte Anwendung eines Steinhörts zur Bildung einer ebenen, harten und dauerhaften Fahrbahn die gestellte Aufgabe lösen, wenn eine Ausführung im Großen den erregten Erwartungen entsprechen sollte *).

*) Dieser Vorschlag rührt von Hrn. Thomassin, Artilleriecapitän zu Straßburg, her, und findet sich in seiner sehr interessanten Schrift: *De la superiorité des chemins de béton sur les chemins de fer* (Strasbourg 1834), entwickelt. Ein im Kleinen angestellter Versuch läßt glückliche Erfolge erwarten. Der Hr. Verfasser der angezeigten Schrift ließ einen Weg von 2 Metres Länge auf einer Breite von 1^m 90. und eine Tiefe von 0^m 3 auf einem nicht sehr festen Boden mit dem Mörtel belegen. Nach 2 Monaten fuhrn innerhalb 4 Wochen, bei trockener Witterung und nach

Führen solche fortgesetzte Versuche auch nicht zu einem Resultate, wornach irgend einer Gattung von Communicationswegen und Transportmitteln ein entschiedener, unbedingter Vorzug gegeben werden muß, so wird durch die Mannigfaltigkeit der dargebotenen Mittel, bei der großen Verschiedenheit der Umstände, der Zweck einer allgemeinen Verbesserung doch immer mächtig befördert. Durch die Möglichkeit künftiger Verbesserungen darf man sich aber nicht abhalten lassen, diejenigen zu benutzen, welche sich anderwärts schon bewährt haben.

In Deutschland mögen zwar die Verhältnisse seltener seyn, wo kostbare Anlagen auf kurze Strecken als ein lokales

heftigen Regengüssen, 70 Wagen, jeder von einem Gewichte von 4,000 Kilogr., über die Mörtellage, ohne daß man die geringste Einsenkung oder Spuren der Räder oder der nur 6 centimetre breiten Radnägel oder der Pferdehufen bemerkte. In den Weg gelegte Steine wurden zermalmt, ohne den Mörtel zu beschädigen, der 3 Monate alt war, aber seine größte Härte erst nach 3 Jahren erreicht.

Es ist einleuchtend, daß eine solche Bahn, insoferne sie leisten würde, was man sich von ihr verspricht, vor einem Granitgeleise oder einem Geleise von Backsteinen (wo man auch die hierzu erforderliche Erdart besitzt) Vorzüge hätte, indem die Winkel und Kanten dieser Materialien sich allmählig abrunden und Fugen bilden, welche Stöße verursachen; was jedoch, nach dem gegenwärtigen Zustande der schon länger im Gebrauche stehenden Granitbahn zwischen den ostind. Docks und ostind. Hause zu London zu urtheilen, nicht so bald zu erwarten ist. Die Kosten der (doppelten) Granitbahn in England wurden auf 200,000 Frcs. für eine Stunde (4000 Mt.), die Kosten der (doppelten) Bahn aus Backsteinen zu 80,000 Frcs. für die Stunde berechnet.

Unter der Voraussetzung, daß die bestehenden Kunststraßen, unter Belassung eines Raums von 5—6 Mt. für das gewöhnliche Fuhrwerk, für die Anlage von einer, und nach den Umständen von 2 Bahnen benutzt werden können, schätzt Dr. Thomassin die Kosten der Anlage einer einfachen Bahn auf 40,000 Frcs. für die Meile.

Wird das Verhältniß der Kraft zu der fortzuschaffenden Last:

auf einer gewöhnlichen Straße wie	1 : 16
auf einer sehr guten Straße wie	1 : 50
auf einem ebenen Pflaster (von Granit etc.) wie	1 : 70
auf einer Eisenbahn wie	1 : 200

angenommen, so hofft Dr. Thomassin, daß die Steinmörtelstraße in die dritte Classe fallen werde.

Bedürfniß erscheinen, und sich eben so nützlich erweisen, wie die Eisenbahn zwischen Liverpool und Manchester oder wie jede kurze Bahn, die zwei nahe beisammen liegende, volkreiche Plätze verbindet, in welchen der Handel, die Consumtion und die Manufacturproduction unermessliche Waarenvorräthe anhäufen, und zu täglichen, wechselseitigen Versendungen großer Gütermassen Veranlassung geben.

Anlagen zur Verbindung der natürlichen Wasserstraßen oder andere Unternehmungen, die auf große Entfernungen hin an die Stelle des Landtransports auf den gewöhnliche Chaussees oder einer beschwerlichen Flußschiffahrt, die Kanalfahrt oder den Transport auf einer Eisenbahn oder auf einer Kunstbahn anderer Art setzen, werden aber in bedeutender Zahl mit Nutzen für die Unternehmer und zum überwiegenden Vortheile des allgemeinen Verkehrs unternommen werden können.

Der Rhein, die Donau, Weser, Elbe und Ems bilden die Hauptzweige eines Systems von Transportlinien, welches künstliche Anlagen zu vervollständigen haben.

Die Verbindung der Ems und der Weser, durch Kanäle mittelst Benützung der Oberems und der Lippe, ist schon ein älteres Project, dessen Ausführung durch die Erweiterung des Vereinsgebietes an der deutschen Nordseeküste ohne Zweifel beschleunigt würde. Eine Eisenbahn von Kassel nach Frankfurt wird vielleicht noch früher eine leichtere Verbindung zwischen der Weser, dem Main und Rhein herstellen.

Schon darf man mit Sicherheit erwarten, daß die Verbindung des Rheins und der Donau durch einen von diesem Strome in den Main führenden Kanal nicht mehr lange bloßes Project bleiben werde *).

*) Der Kanal soll vom Main bei Bamberg im Thale der Regnitz hinauf über Forchheim und Erlangen nach Fürth und Nürnberg,

Die Ausführung dieser Arbeit würde einer zweiten Verbindung des Rheines mit der Donau, von Ulm nach Straßburg, durch eine dem Kinzigthale folgende Anlage nicht in den Weg treten.

Mannigfaltige Seitenverbindungen, welche unsere zahlreichen, theilweise schiffbaren Nebenflüsse und ihre Verzweigung erleichtern, und die oft nur auf kurze Strecken die Nachhülfe der Kunst erfordern, werden sich erst dann als nützlich darstellen, wenn die Hauptverbindungen zwischen den großen Strömen hergestellt sind, die sich in das Meer ergießen.

Die für Unternehmungen auf dem deutschen Gebiete günstiger gewordenen Umstände werden selbst in benachbarten Ländern einen wohlthätigen Einfluß ausüben, indem Kanäle und Eisenbahnen in dem einen Lande oft nur mit Nutzen unternommen werden können, wenn sie sich an ähnliche Anlagen im benachbarten Lande anschließen, und jedenfalls werden sie dadurch sowohl für die Actionäre als für den allgemeinen Verkehr vortheilhafter.

Für die Unternehmung, welche in Frankreich den Seehafen von Havre mit dem Rheine durch eine Eisenbahn oder einen Kanal verbinden soll, ist die Herstellung einer ähnlichen Communication zwischen Straßburg, wo jene Transportlinie die-

von Nürnberg nach Wendelstein, sodann im Thale der Schwarzach bis Neumarkt geführt werden, wo er seinen höchsten, 272 Fuß über dem Spiegel der Donau und 630 Fuß über dem Spiegel des Mains liegenden Punct erreicht. Von Neumarkt soll er seine Richtung in das Thal der Elz nach Dietfurt in die Altmühl, und im Thale derselben bis Kelheim an der Donau geführt werden. Einschließlich einer schiffbar zu machenden Strecke der Altmühl wird er eine Länge von 23½ deutsche Meilen erhalten. Seine obere Breite wird 54, die untere 34, die Wassertiefe 5 Fuß, die Weite der Schleusenammer 16 Fuß und ihre durch ein Zwischenthor (zur Füllung auf 90 Fuß für Schiffe, und auf 120 für Klöße) abgetheilte Länge 120 Fuß betragen. Die Kosten sind auf 8 Millionen Gulden veranschlagt, wovon der Staat als Actionär $\frac{1}{2}$ übernimmt.

Rheinbahn erreicht, bis zu dem Punkte, wo die Donau schiffbar ist, von eben so hoher Wichtigkeit, wie für die bereits vollendete Wasserstraße, die von Marseille nach Straßburg führt.

Die Herstellung einer Eisenbahn von Antwerpen oder von Rotterdam bis Köln würde für den allgemeinen Verkehr eine um so größere Wichtigkeit erlangen, je weiter sie nach dem Süden fortgesetzt wird. Jede Erleichterung des Transports, in irgend einer Richtung, wirkt auf eine mehr oder weniger bedeutende Masse von Gütern, welche nur durch die Frachtkosten oder die Langsamkeit des Bezugs gehindert werden, dieser Richtung im Verkehre zu folgen. Wenn auf einem Handelswege von 200 Stunden, für eine Strecke von 100 Stunden, die Fracht auf die Hälfte herabgesetzt, und die Sendungen mehrfach beschleunigt werden, so wird als natürliche Folge davon eine Vermehrung der Transporte nicht nur auf dem verbesserten Theile einer solchen Handelsstraße, sondern auch auf dem unverändert gebliebenen Theile eintreten, da auch für den, weiter als 100 Stunden entlegenen Markt die Bezüge von dem entferntesten Punkte der Transportlinie aus wohlfeiler werden. An den vermehrten Austausch der eigenen Producte der verschiedenen Theile eines solchen Marktgebietes, knüpft sich auch leicht ein Zuwachs von Transitgütern, welche von andern Straßen abgeleitet werden.

Auf solche Weise kann eine Unternehmung, die einen beträchtlichen Theil einer großen Handelsstraße verbessert, indem sie auf die Vermehrung der Transporte in dieser Richtung überhaupt einen Einfluß ausübt, und da der Nutzen solcher Arbeiten von der Frequenz der Transporte abhängt, eine Reihe anderer Unternehmungen hervorrufen, die nur als Fortsetzung begonnener Arbeiten sichern Gewinn versprechen.

Wenn die projectirte Eisenbahn von Lübeck nach Altona

und Hamburg nach Hannover und bis nach Hamburg und Kassel fortgesetzt, und der Plan einer solchen Anlage zwischen Kassel und Frankfurt realisiert würde, sodann im Westen eine von Antwerpen oder Amsterdam nach Köln führende Bahn, oder zwei solche bei Köln zusammenlaufende Bahnen die gleichfalls schon in Anregung gebrachte Verlängerung nach Frankfurt erhielten, so würde gewiß eine Unternehmung zur Verbindung von Frankfurt bis Basel mittelst einer Eisenbahn nicht ausbleiben, wenn sie auch unter den gegenwärtigen Umständen, und als isolirte Anlage, keinen Nutzen verspräche.

Der Einfluß aber, den die Schnelligkeit und Wohlfeilheit der Transporte auf den Routen von Bremen, Hamburg und Rotterdam über Frankfurt, und von Havre über Straßburg nach Basel ausüben würde, könnte nicht fehlen, den großen Güterverkehr zwischen Genua und der Lombardei und dem nordwestlichen Europa überhaupt auf eine Weise zu beleben, [daß auch in der Schweiz und in Italien große und kostbare Unternehmungen zur Beförderung der Transporte die Kosten lohnen dürften, und die Wirkung der Naturhindernisse, welche künstlichen Anlagen dort im Wege stehen, auf ganz kurze Strecken beschränkt bliebe.

Ein solcher Wettcifer ist um so eher zu erwarten, wenn in Frankreich das vielbesprochene Project einer Eisenbahn zwischen Marseille und Basel zur Ausführung käme. Hier stehen weniger Naturhindernisse entgegen, da der höchste Punct zwischen dem Rhonethal und Rheinthal nur um 350 Metres über der Meeresfläche liegt *).

*) Wir können nicht umhin, die in einem öffentlichen Blatte gegebene Uebersetzung der, diese Angabe enthaltenden Stelle aus einem Aufsatze eines franzöf. Ingenieurs mitzutheilen. Die Worte: entre le Rhone et le Rhin il n'existait à franchir qu'une falte de 350 mètres au dessus de la mer, — werden übersezt: zwischen der Rhone und dem Rheine erhob sich bei Franchir nur ein 350 Metres über der Meeresfläche erhabener Hügel.

Der große Plan einer directen Verbindung zwischen Wien und Konstantinopel gewinnt an Wichtigkeit für den allgemeinen Verkehr, und der Aufwand, welchen man der Herstellung einer raschen, ununterbrochenen und gefahrlosen Dampfschiffahrt auf dem untern Stromtheile der Donau widmet, wird reichlichere Früchte tragen, wenn man im Westen nicht versäumt, mit gleicher Thätigkeit an der Verbesserung aller jener Communicationswege zu arbeiten, welche sich an die Donaulinie anknüpfen, und nichts unterläßt, was zur bessern Benützung dieses Hauptstromes selbst für die Schiffahrt dienlich seyn kann.

So ist also die Lage Deutschlands von der Art, daß für mehr als die Hälfte der europäischen Bevölkerung die Benützung der Hülfsmittel, welche die Fortschritte der Technik zur Beschleunigung und Erleichterung der Bewegungen des Handels darbieten, in ihrem vollen Umfange mehr oder weniger von seiner kräftigen Mitwirkung abhängt, und daß es den Mittelpunkt eines Netzes von großen künstlichen Anlagen bildet, zu deren Ausführung, nach allen Seiten hin ein, gemeinschaftliches Interesse die Nachbarstaaten die Hand reichen läßt.

Für die innere Communication auf dem großen Markte des mittlern Europas von Wichtigkeit, scheinen uns jene Anlagen noch eine höhere Bedeutung in Beziehung auf die Concurrenz der Seeschiffahrt mit dem Landhandel zu erhalten.

Es war eine Zeit, wo der deutsche Landhandel verhältnißmäßig im europäischen Verkehre eine weit größere Rolle spielte, wie gegenwärtig. Die Fortschritte der Schiffahrt haben längst eine Umwälzung hervorgebracht, welche viele Güter, die früher, um von einem Theile Europas zum andern zu gelangen, den Landweg einschlugen, dem Seetransport überlieferte. Zur Erleichterung der Landtransporte geschah lange

Zeit nichts. Alte Zölle bestanden fort, und neue kamen hinzu. Die erst in neuerer Zeit durch Vermehrung und Verbesserung der Kunststraßen eingetretene Erleichterung des Landverkehrs war für den innern Verkehr von großem Nutzen, aber ohne Einfluß auf die Concurrenz mit der Seefahrt, weil die Vortheile jener Verbesserungen, theils durch das Steigen der Kosten des Unterhalts der Zugthiere, theils durch wachsende Transitzölle wieder aufgehoben wurden.

Das Verschwinden der unzähligen Binnenzölle auf dem deutschen Markte, die eine einzige mäßige Transitzollabgabe ersetzt, räumt ein bedeutendes Hinderniß einer glücklichen Mitbewerbung des Landtransits mit dem Seehandel hinweg, und es gilt nur, zur Verbindung der Meere durch innere leichtere und wohlfeilere Communicationen die bedeutenden Fortschritte, welche in der neuesten Zeit die technischen Künste gemacht, zweckmäßig und eifrig zu benutzen, um dem Landverkehr in manchen Zweigen des Transporthandels ein entschiedenes Uebergewicht zu verschaffen.

Die Ausdehnung der Anlagen, welche den Seehafen von Havre mit den Mündungen der Donau, Marseille mit Rotterdam, Hamburg und Bremen, sodann Bremen und Hamburg auf der einen Seite mit Genua, Venedig und Triest und auf den andern, längs den Thälern der Elbe, der Moldau und Donau, mit dem schwarzen Meere verbinden sollen, würde ungeheure Kapitalien erfordern, aber wie wir gesehen, ist gerade die große Entfernung, für welche dem Handel eine rasche und wohlfeile Bewegung gesichert wird, eines der günstigsten Momente für den glücklichen Erfolg solcher Unternehmungen.

Die größte der bezeichneten Verbindungslinien, nämlich diejenige, welche von dem Punkte, wo die Seine in den Kanal sich ergießt, bis zum schwarzen Meere hinziehend, das mittlere Europa von Westen nach Osten durchschneidet, würde nicht

länger seyn, als der Weg von Boston in Nordamerika bis zu Neuorleans im mexikanischen Meerbusen.

Wenn der nordamerikanische Unternehmungsgeist, in einem größtentheils noch dünne bevölkerten Lande hofft, alle Theile dieser Linie, wo die Dampffschiffahrt ihre Hilfe versagt, und ein dringenderes Lokalbedürfniß und günstigere Umstände Eisenbahnen nicht bereits hervorgerufen haben, mit solchen Bahnen innerhalb 10 Jahren vollends zu versehen, und dem Verkehre auf eine Entfernung von 1700 englischen Meilen eine rasche Bewegung zu sichern; so darf man in dem dichter bevölkerten Europa vor der Größe einer solchen Unternehmung noch weniger zurückschrecken.

Was die Actionäre der wenigst gelungenen Unternehmungen dieser Art in Großbritannien, Frankreich und Nordamerika verlieren konnten, ist eine Kleinigkeit gegen die Verluste, welche den deutschen Kapitalisten ihre Speculation in den spanischen Papieren brachte. Man schätzte diesen Verlust für Frankfurt, Berlin und Wien (ohne Zweifel einschließlich der Spieldifferenzen) auf 130 Millionen Franken. Diese Summe wäre wohl bei weitem nicht erforderlich, um die Donau zur Herstellung einer ununterbrochenen Kanalfahrt von Straßburg nach Wien zu benutzen, und würde, selbst unter nicht ganz günstigen Umständen, hinreichen, eine Eisenbahn von mehr als 200 Stunden anzulegen.

Man hat berechnet, daß nahe 100,000 Auswanderer im Jahre 1833 — 34 mindestens in der nothwendigen Baarschaft 10 Millionen, und im Ganzen vielleicht ein Kapital von 40—50 Millionen Gulden Deutschland entzogen haben. Reduciren wir diese Angabe auf die Hälfte oder 20 Millionen Gulden so würde eine solche jährliche Summe in wenigen Jahren genügen, um eine Eisenbahn von Basel bis Rotterdam, oder von Hamburg nach Basel herzustellen. Unternehmungen, welche

große Kapitalien erfordern, geben aber unmittelbar oder mittelbar Gelegenheit zu Arbeit und Verdienst und räumen eine Hauptursache der Auswanderungslust hinweg.

Die Vortheile des Transports auf Eisenbahnen und Kanälen in Vergleichung mit dem Landtransport, oder mit einer durch die Beschaffenheit des Stromes erschwerten Flußschiffahrt sind zu bedeutend, als daß nicht auf so große Entfernungen hin sich ausdehnende Anlagen den günstigsten Einfluß auf die Concurrenz des Landhandels mit dem Seetransport haben müßten. Den Werth dieser Vortheile im Allgemeinen in bestimmten Zahlen auszudrücken, ist wegen der Verschiedenheit der Umstände nicht möglich, welche, wie die Frequenz der Straßen, die Arbeitslöhne, der Zinsfuß, die Preise des Eisens, des Holzes, der Steinkohlen, der Unterhaltsmittel für die Pferde, die Beschaffenheit des Terrains u. s. w. einen Einfluß auf die Bau- und Unterhaltungskosten der künstlichen Anlagen, auf die Kosten der fortschaffenden Kräfte und auf das Verhältniß der Frachten bei den verschiedenen Transportarten, ausüben.

Allein einzelne Erfahrungen und für bestimmte Routen aufgestellte Berechnungen setzen in den Stand, hierüber ein ohngefähres vergleichendes Urtheil zu fällen.

Die Hauptmomente bei solcher Vergleichung sind die Wohlfeilheit und die Schnelligkeit der Transporte.

Der Vortheil der Schnelligkeit des Waarentransportes ist um so höher anzuschlagen, je größer die Distanzen und je kostbarer die Güter sind. Man hat einen Maaßstab für den Werth des beschleunigten Bezugs der Güter, in den Frachten, welche auf verschiedenen größern Handelsrouten bezahlt werden, wo, neben dem Landtransport mittelst gewöhnlicher Frachtfuhren, regelmäßig eingerichtete Expeditionen mittelst jener Fracht-

fuhren bestehen, welche zur Beschleunigung der Versendungen die Pferde wechseln, sodann auch in den Frachten für den Landtransport überhaupt und für den Wassertransport.

Wir finden die Frachtpreise, im Durchschnitt der Jahre 1828 und 1829 für gewöhnliche Güterfuhren auf verschiedenen größern französischen Routen zu 108 bis 140 Centimes von der Tonne (1000 Kilogramme) für die Wegstunde, und die mittlere Geschwindigkeit der Transporte zu 6 Wegstunden für eine 8stündige Tagreise angegeben.*)

Die Frachten bei beschleunigten Versendungen durch Güterfuhren, welche die Pferde wechseln, werden auf denselben Routen zu 50 pCt höher, dagegen die mittlere Geschwindigkeit oder Lieferungszeit zu 15 Wegstunden für den Tag berechnet.**)

*) 1. Route von Straßburg:

	Länge in franz. Meilen zu 4000 Meter.	Fracht von 1000 Kilo- gramm.	Lieferungs- zeit.
nach Paris . . .	120	140 Fr.	20 Tage.
„ dem Havre . .	171	185	29 „
„ Lyon	122	170	9 „
„ Marseille . .	209	289	14 „

2. Route von Mühlhausen:

„ Paris	115	175	19 „
„ dem Havre . .	166	220	28 „

*) Die Frachten und Lieferungszeiten für beschleunigte Frachtfuhren werden nach Durchschnitten früherer Jahre angegeben für die Routen:

	Länge der Route.	Fracht.	Lieferungszeit.
von Straßburg			
nach Paris . . .	120	210 Fr.	8 Tage
„ dem Havre . .	171	278	12 „
„ Lyon	122	255	9 „
„ Marseille . .	209	433	14 „

Von Mühlhausen:

„ Paris	115	262	8 „
„ dem Havre . .	166	330	11 „

So bezahlt also der Kaufmann für Waaren, die er von Havre oder von Marseille nach Straßburg, statt in 20 und 35 Tagen, in 8 und 14 Tagen zu beziehen wünscht, statt 9½ Franken und 14 Franken gerne 14 und 21 Franken, oder 4½ Franken und 7 Franken mehr.

Auf der Route von Mannheim nach Basel beträgt die Fracht bei einer Geschwindigkeit von 8 bis 10 Tagen für ohnfähr 60 Wegstunden zu 4000 Meter 1 fl. 48 kr. bis 2 fl. vom Centner zu 50 Kilogramm, also 1 $\frac{8}{10}$ bis 2 kr. von der Stunde, auf andern deutschen Routen etwas weniger, überhaupt im westlichen und südlichen Deutschland 1½ bis 2 kr. ausschließlich der Transitzölle, was bei etwas größerer Geschwindigkeit, als der oben angenommenen, mit den angegebenen Frachten für gewöhnliche Güterfuhren auf jenen französischen Routen nahe übereinstimmt.

In den letzten Jahren sind die französischen Frachten ungemein gefallen. Während aber nach den neuesten Preisliften auf den großen Handelsstraßen des Landes die gewöhnliche Fracht für die Tonne und die französische Meile nur 87 — 88 Cent. und zum Theile noch weniger beträgt, bezahlt man für beschleunigte Transporte 133 — 160 und selbst über das Doppelte der gewöhnlichen Fracht.*)

Die Militärverwaltung zahlte in einem Zeitraum von mehreren Jahren an die Unternehmer ihrer Transporte je für 1000 Kilogramm und eine Wegstunde (4 Kilometer) für gewöhnliche Fuhren 1 Frank 26 Cent. und für beschleunigte Fuhren 1 Frank 96 Centimes.

*) Nach den Angaben der neuesten Frachtliften betragen die Frachten auf die Tonne berechnet, (ausschließlich der Abgaben und Plagspesen) in den Lieferungszeiten:

Die Kanalfahrt bietet in Vergleichung mit dem Transporte mittelst gewöhnlicher Frachtfuhren den entschiedenen Vortheil größerer Wohlfeilheit der Fracht dar, die auf den französischen Kanälen mit 40 — 50 Cent. für 1000 Kilogramm und die französische Meile ohngefähr zu $\frac{1}{3}$ bis $\frac{1}{4}$ der gewöhnlichen Landfracht, bei geringen Gütern noch niedriger angenommen werden kann, ohne, wo die Umstände sehr günstig sind, mit größerem Zeitaufwand verbunden zu seyn. In der Regel ist aber der Kanaltransport von längerer Dauer.*)

	Für gewöhnlt. Fuhren		Für Schnellfuhren	
	Fracht	Lieftg. Zeit	Fracht	Lieftg. Zeit
	Franken.	Tage	Franken.	Tage
von Paris nach Straßburg	105	18—20	180	8
			160	12
von Straßburg nach Paris	65	—	160	8
			100	12
von Havre nach Straßburg	150	25—30	280	12
			240	16
von Straßburg nach d. Havre	110	—	250	12
			190	18
von Marseille nach Straßburg	180 } 200 }	30—35	480	12
			360	22
von Straßburg n. Marseille	140	—	320	12
			240	22

In den Frachtliften von Bordeaux finden wir angegeben:

nach Paris per Tonne . .	80.	20	200	10
nach Straßburg	200	40	400	20

Auf kurzen Distanzen kommt die Fracht immer etwas höher zu stehen; sie beträgt von Straßburg bis Mühlhausen 1 Frank 80 Cent. für 50 Kilogramm, also ohngefähr 7 Cent. für die Meile, und 50 Kilogramm, während sie von Havre und von Paris nach Straßburg nur zu vier und vier Zehntels Centime und von Straßburg nach Paris, wegen der Schwierigkeit Umladung zu erhalten, noch niedriger steht.

*) Auf dem Rhone- und Rheinkanale, auf dem Kanale von Langue- doc, auf den Kanälen von Briare und von Loing beträgt die Fracht

Wenn die Thalfahrt auf den Flüssen oft wohlfeiler und schneller von Statten geht, so ist der Gebrauch der natürlichen Wasserstraße für die Bergfahrt selbst bei günstiger Beschaffenheit der Ströme, langsamer und wenig wohlfeiler, bei geringen Hindernissen aber nicht nur weit langsamer, sondern auch leicht viel theurer, ohnerachtet in der Fracht für

40 bis 47 Cent. für die Stunde und 1000 Kilogramm. Unter den günstigsten Umständen wird die Geschwindigkeit zu 3600 Meter für die Stunde, den Aufenthalt bei jeder Schleufe zu 9 Sekunden und die Dauer einer Tagesfahrt zu 12 Stunden angenommen. Die größere oder geringere Zahl der Schleufen und die vom Laufe der Gewässer abhängige Richtung der Kanäle und andere Ursachen des Aufenthalts (wie zeitlicher, stellenweiser Wassermangel) haben einen Einfluß auf das Verhältniß der Frachten und Lieferungszeiten bei dem Kanaltransport und dem Landtransport. Von Straßburg nach Marseille finden wir die Länge der Landstraße zu 209, die der Wasserstraßen zu 220 Stunden, und in den neuesten Preislisten die Fracht zu Lande für gewöhnliche Güterfuhren nach Marseille zu 140 Franken, zu Wasser zu 90 bis 95 Fr.; von Marseille nach Straßburg die Landfracht zu 180 bis 200, die Wasserfracht zu 98 bis 105 Franken für 1000 Kilogramm; sobald die Lieferungszeiten für die gewöhnlichen Güterfuhren zu 30 bis 35 Tagen, für den Wassertransport nach Marseille zu 50 — 60 Tagen, bei der Bergfahrt zu 90 bis 120 Tagen angegeben.

Unter obiger Wasserfracht ist aber die Abgabe nicht begriffen, welche für die neue Kanalstrecke für Platz versperrende Güter 2½ Cent. für 100 Kilogramm und 5000 Meter, für nicht versperrende 2 Cent. und für einzelne Artikel, Messeln, Eisengußwaaren, Getreide u. s. f. etwas weniger beträgt. Gegen die Höhe dieser Abgabe reklamiert der Handelsstand von Straßburg, Mülhausen und Besancon.

Für die Strecke von Straßburg bis Mülhausen (25 Stund.) finden wir für 50 Kilogramm angegeben:

die Kanalabgabe zu . . .	20 bis 25 Cent.
die Fracht zu	40 „
Summa	60 bis 65 Cent.
die Landfracht beträgt . .	1 Fr. 80 „

Die Lieferungszeit ist beim Transport zu Wasser wie zu Lande 4 Tage.

Von Straßburg nach Besancon beträgt die Wasserfracht, ausschließlich der Kanalabgabe, für 100 Kilogramm

	1 Fr. 85 C. — 1 Fr. 80 C.
die Landfracht	4 Fr. 50 C. — 5 Fr.

Mit der Abgabe würde die Wasserfracht aber die Hälfte der Landfracht übersteigen.

den Kanaltransport die Kosten des Unterhalts der Fahrbahn, und die Zinsen des Anlagekapitals und die Kosten der Verwaltung enthalten sind, die Frachten für die Bergtransporte auf dem Flusse aber nur den Lohn für die Fahrzeuge und für die Arbeit enthalten.

So beträgt die mittlere Frachtgebühr auf der Seine zwar nur 30 Cent. für die Wegstunde und die Tonne, allein der Schiffer braucht, um den Weg von Havre nach Paris mit 90 französischen Meilen (zu Land 51 Meilen) zurückzulegen 20 Tage, während der projektierte Kanal von Straßburg nach Paris (130 französische Meilen) in 15 — 20 Tagen erfordern würde.

Die mittlere Fracht auf der Rhone ist für die Bergfahrt 60, für die Thalfahrt 20 Cent. für die französische Meile und 1000 Kilogramm, aber bei der Hinauffahrt legt man nicht mehr als 10,000 bis 12,000 Meter täglich zurück und braucht für die Strecke von Arles nach Lyon von 68 Stunden (zu Wasser) 20 bis 25 Tage.

Während vor einigen Jahren auf dem für die Schifffahrt sehr günstigen Stromtheile von Rotterdam bis Mann-

Die Lieferungszeit ist für den gewöhnlichen Landtransport 6 — 8 Tage, für den Transport zu Wasser 15 — 20 Tage sowohl für die Fahrt nach Besançon, als von diesem Orte nach Straßburg.

Die wahrscheinlichen Kosten des Transports auf dem projektierten Kanal von **W a m b e r g** nach **K e l l h e i m** wurden, einschließlich der Kanalabgabe, nach Verschiedenheit der Güter auf 3 Pf. 2½ Pf. und 1½ Pf. für den bayerischen Centner und die Meile (2 St.) berechnet, während die Landfracht zu 4½ fr. (2 fr. für 50 Kilogr. und die Stunde) angegeben wurde. Solche vorläufigen Berechnungen gehen gewöhnlich von den günstigsten Voraussetzungen aus und werden selten durch die Erfahrung bestätigt; wenn wir nicht irren, ist aber in der Concessionsurkunde vorgesehen, daß die Tariffsätze jedenfalls $\frac{1}{2}$ der Landfracht nicht übersteigen dürfen.

heim die Bergfracht, ausschließlich der Oktroigebühren, für diese ganze Strecke 53 bis 56 fr. vom Centner zu 50 Kilogramm, und für Platz versperrende Güter 1 fl. 3 fr. bis 1 fl. 10 fr., für die Thalfahrt 30 bis 36 fr. betrug; wurde für die nur halb so große Strecke von Mannheim nach Basel 1 fl. 24 fr. für die Bergfahrt, und 54 fr. für die Thalfahrt (ohne Oktroi) bezahlt *) Die gewöhnliche Dauer der Fahrt von Rotterdam nach Mannheim beträgt aber 26 — 30 Tage und von Mannheim nach Basel 2 — 3 Wochen, oft aber auch mehr als noch einmal so viel. Auf einem Kanale würde der Basler die Mannheimer Güter gleich schnell wie zu Lande, in ohngefähr 8 Tagen, beziehen, und bei gleicher Frequenz wie auf den französischen Kanälen für den Centner schwerlich mehr, als 40 fr. zu zahlen haben, d. i. weniger als ein Drittel der gewöhnlichen Landfracht und etwa die Hälfte der Wasserfracht zu Berg.

In Vergleichung mit dem gewöhnlichen Landtransport, der Flußschiffahrt und der Kanalfahrt hat der Transport auf Eisenbahnen den entschiedenen Vorzug größerer Schnelligkeit, die indessen je nach der Construction der Bahnen und nach der Natur der Triebkraft, welche man zum Fortschaffen der Waare gebraucht, sehr verschieden ist.

*) In den neuesten Frachtliften finden wir die Uebernahmspreise, einschließlich der Oktroigebühren, auf dem Rhein für 50 Kilogramm angegeben:

	zu Berg.	zu Thal.
von Mannheim nach		
Rotterdam . . .	1 fl. 40 fr.	1 fl. 55 fr. 55 bis 68 fr.
nach Basel . . .	1 fl. 21 fr.	
von Kehl nach Rot-		
terdam	2 fl. 17 fr.	2 fl. 23 fr. 1 fl. 34 fr. 1 fl. 52 fr.
nach Mannheim . .	— 52 fr.	— 40 fr.

Die Frachten würden auf dem obern Stromtheile durch den französischen Kanal bedeutend herabgedrückt.

So mannigfaltig, außer der Beschaffenheit der Bahn und der in Anwendung kommenden Triebkraft, alle Umstände sind, von welchen die Frachten abhängen, die neben den Zinsen des Anlagekapitals, die Unterhaltungs-, Transport- und Verwaltungskosten decken sollen, so gibt doch auch in dieser Beziehung die Erfahrung Anhaltspunkte.

Wir finden die Frachtpreise auf verschiedenen englischen, französischen und nordamerikanischen Bahnen für die Tonne und die französische Meile zu 97 Cent. bis zu 38 Cent. und noch niedriger, die Geschwindigkeiten beim Waarentransporte zu 3 bis 7 französischen Meilen für die Stunde angegeben.*)

*) Die Fracht beträgt für die Tonne (zu 1000 Kilogramm) und für die französische Wegstunde:

auf der Bahn von Liverpool nach Manchester, auf welchen locomotive Maschinen (Dampfwagen, welchen man Fracht- und Reisewagen anhängt) gebraucht werden	97 Cent.
auf der Eisenbahn von Darlington, wo man Pferde gebraucht	50 bis 75 "
auf der Bahn von Charlestown in Nordamerika	70 "

auf den französischen Bahnen, auf welchen man sich theils der feststehenden Maschinen, theils der Dampfwagen, theils der Pferde bedient:

von St. Etienne nach der Loire	80	"
" " " Lyon	39	"
" Andrecieur " Roanne	60	"

Die Schnelligkeit der Waarentransporte beträgt auf der Bahn von Liverpool

französische Meilen auf die Stunde.	6 — 7
auf der Bahn von Darlington	2 — 4
auf andern englischen Bahnen	2 — 3
auf der Bahn von Charlestown	4
auf den französischen Bahnen nach Verschiedenheit der Localitäten	2 — 7

Wir haben diese und mehrere andere hier aufgenommene Notizen einem interessanten Aufsatze eines französischen Ingenieurs, Herrn P. D. Bazaine, entlehnt.

Es ist klar, daß die Anlage einer Eisenbahn um so eher sich lohnt, und die Preise für den Waarentransport um so niedriger gestellt werden können, je sicherer man auf eine größere Lebhaftigkeit des Menschentransports rechnen darf, der in der Regel noch weit schneller zu geschehen pflegt.

Bei dem Einfluß, den die Menge der Waaren und die Zahl der Reisenden auf die Bestimmung der Transporttaren haben, darf man daher nicht übersehen, daß die ersten Unternehmer vorzugsweise solche Localitäten wählten, welche in dieser Beziehung ungewöhnlich günstig erschienen.

Allein in solchen Gegenden sind auch in der Regel die Anlagskosten, insbesondere der Ankaufspreis der Ländereien und der Arbeitslohn weit höher, und läßt man sich durch Schwierigkeiten, die in dem Terrain liegen, nicht abschrecken. Namentlich waren bei dem Bau der vollkommensten aller im Gebrauche befindlichen Eisenbahnen, nämlich zwischen Manchester und Liverpool die größten Schwierigkeiten zu überwinden. Die Kosten der Anlage dieser Bahn (von 12½ französischen Meilen) finden wir zu 8 — 900,000 Pf. Sterling, und den ganzen Aufwand nach dem letzten Gesellschaftsberichte (vom Juli 1834) zu 1,132,075 Pf. Sterling angegeben. *) Ein solcher Aufwand würde wohl schwerlich in irgend einer Localität des Continents sich lohnen. Allein man darf von jenem Prachtbau auch nicht den Maßstab der Kosten nehmen, und wenn man in Frankreich, auf die Erfahrung sich stützend, hoffen darf, dem Handel auf den größern Verbindungswegen des Landes, durch die Herstellung von Eisenbahnen, bei einer mittlern Schnelligkeit der Transporte von 5 französischen Meilen für die Stunde, eine wohlfeilere Fracht mit etwa 70 bis

*) Herr Bazaine berechnet die Kosten auf den Meter für die Erbauung der Bahnen auf

80 Cent. für die Tonne und die Meile zu verschaffen, und den Transport der Reisenden mit einer Geschwindigkeit von 9 franz. Meilen in der Stunde, gegen eine Gebühr von 30 — 40 C.

	Von Liver- pool.		Von St. Et- ienne nach Lyon.		Von Roanne nach Andre- zieuxs.	
	Fr.	£.	Fr.	£.	Fr.	£.
Ankauf von Ländereien . . .	53	—	33	89	6	56
Erdbarbeiten	127	—	25	60	16	01
Unterirdische und andere tech- nische Arbeiten	80	53	62	71	6	09
Steinlagen und Traversen von Holz	10	—	3	91	6	54
Anlegung und Erbauung der Straße	10	34	5	83	34	56
Schienen und Schienenlagen	34	23	32	61		
Gebäude an den Auf- und Abzählplätzen	35	29	22	03	—	—
Kosten der Umzäunung . . .	6	54	—	—	—	—
Transportmittel, Maschinenz.	14	11	16	94	9	24
Studien, Risse, allgemeine Kosten	41	65	20	17	8	89
	412	69	213	69	87	39

Hiernach schätzt derselbe die Kosten einer Eisenbahn mit zwei Geleisen von Paris nach Straßburg, zu 190 Fr. für den Meter, auf 190,000 Fr. für den Kilometer, oder für die wahrscheinliche Länge von 130 Stunden auf 98,000,000 bis 100 Millionen Franken. Für eine weitere Bahn zur Verbindung von Straßburg mit einer von Paris nach Lyon führenden Bahn, unter minder strengen Anforderungen und unter Voraussetzung theilweise stärker sich neigenden Ebenen, auf welchen Pferde gebraucht werden, nimmt er 110,000 Fr. für den Kilometer an. Für die Bahn von Paris nach Straßburg wird dagegen bei jener Kostenberechnung vorausgesetzt, daß die Konstruktion der Bahn von Liverpool als Vorbild diene, daß so wenig als möglich fixe Maschinen angewendet, und, wo diese in Anwendung kommen, den betreffenden Bahntheilen so wenig Länge und so viel Neigung als möglich gegeben werde, sodann die, durch locomotive Maschinen bedienten Ebenen höchstens ein Sechsunneunzigstel (oder 0,0104 auf den Meter) Neigung und eine Länge von höchstens 2,500 Meter erhalten, und von diesen Ebenen andere von möglichst geringer Neigung angebracht werden, damit die locomotiven Maschinen die nöthige Schnelligkeit erlangen, um Ebenen von 2500 Meter mit ein Sechsunneunzigstel Neigung zu durchlaufen.

beforgen zu können, so ist man in Deutschland noch zu günstigen Erwartungen berechtigt.*) Die Arbeitslöhne, die Preise des Eisens und des Holzes, so wie der Ländereien sind in

Anderer Berechnungen stellen den mittlern Preis der Eisenbahn auf 160,000 Fr. für den Kilometer. Nach den bereits angestellten technischen Voruntersuchungen über eine von Calais nach Paris zu führende Bahn, sollen die Kosten auf 400,000 Fr. für die französische Meile berechnet worden seyn.

*) Herr Bazaine gibt als Resultat seiner Schätzungen für die projektirten Eisenbahnen von Straßburg:

	Wahrscheinliche Länge.	Fracht von 1000 Kilogr. höchstens.	Dauer der Fahrt. Stunden.
nach Paris	130	104	26
nach dem Havre	190	152	38
nach Marseille	220	176	44

Für den Transport der Reisenden auf der Bahn von Straßburg:

nach Paris	52 Franken	in 15 Stunden
nach dem Havre	76 "	" 21 "
nach Marseille	88 "	" 25 "

Der Preis des Transports ist zu 37 Cent. für die französische Meile und 3 Cent. für Unterhaltungskosten gerechnet.

Für die Bahn von Straßburg nach Paris würde die Zahl der Reisenden betragen nach einem Mittelverhältniß der Frequenz auf den Bahnen von St. Etienne nach Lyon und nach Roanne und von Liverpool nach Manchester 111,000, ohne die Reisenden auf den Zwischenstationen.

Unter der Voraussetzung, daß die Zahl der Reisenden nur 50,000 betrage, würde der Transport zu 52 Franken für die französische Meile auf 130 Meilen 2,600,000 Fr. abwerfen.

Die Menge der Waaren schätzt Herr Bazaine mit 100,000 Tonnen weit niedriger, als die Gesellschaft, welche die Studien zu einem Kanal für diese Route machte, um auf einen Ertrag von 4 — 5 pCt. zu rechnen. Die Fracht betrüge 10,400,000 Fr. und die Summe der Einkünfte 13,000,000 Fr. Die davon abzuziehenden Lasten werden geschätzt für den Unterhalt der Eisenbahn, Polizei, Bureaukosten und Direktionskosten 200,000 Fr. oder 15,000 Fr. auf die Meile, statt 20,000 Fr. als den Betrag dieser Kosten auf der Bahn von Liverpool, wo die Löhne höher stehen.

Als Transport und Materialkosten werden für jeden Reisenden 5 Cent. für die Meile oder im Ganzen 325,000 Fr. und für

Deutschland wohlfeiler als in Frankreich, wo wir, in einer ohngefähren Schätzung der Kosten einer Eisenbahn von Paris nach Straßburg, den Werth der anzukaufenden Ländereien im Durchschnitt zu 8000 Franken für den Hektar berechnet finden. Die Dichtigkeit der Bevölkerung, der Zustand der Production und Consumption lassen auf eine gleiche Lebhaftigkeit des innern Verkehrs schließen; der äussere Handel ist durch die Zollgesetze weniger beschränkt, und für den Transithandel ist Deutschlands Lage nicht minder günstig.

Gerade in Beziehung auf den Transit verspricht aber, bei einem System von Eisenbahnen auf den großen deutschen Handelsstraßen in nördlicher und südlicher, so wie in östlicher und westlicher Richtung, das Wechselverhältniß zwischen den Kosten des Transports und der Frequenz der Transporte sehr vortheilhaft zu werden. Wie viel leichter wird nicht der Landtransport mit dem Seetransport concurriren, wenn die Landfracht von 1½ bis nahe 2 fr. für den Centner und die französische Meile auf 1 fr. oder noch tiefer herabfällt, also um 43 oder mehr pCt. sich vermindert, und die Schnelligkeit der Waarentransporte, die mittlere Geschwindigkeit auf den Eisenbahnen nur zu 5 Wegstunden auf die Zeitstunde gerechnet, 6 bis 10fach größer wird, je nachdem man 8 Stunden, wie bei dem gewöhnlichen Fuhrwesen, oder 24 Stunden

die Tonne Waaren auf die Meile 18 Cent. oder im Ganzen 2,340,000 Fr. gerechnet.

Da nun die Kosten der Eisenbahn auf 100 Millionen Franken geschätzt werden, so belief sich das Einkommen (nach Abzug sämtlicher auf 4,665,000 Fr. berechneten laufenden Ausgaben von dem Rohertrage) auf 8½ pCt. und die Unternehmung würde sich nach dem gegenwärtigen Zinsfuß noch lohnen, wenn auch die Menge der Waaren statt 100,000 Tonnen oder 2 Millionen Cent. zu 50 Kilogr. nur 1 Millionen Cent. betrüge.

Dies sind Resultate ohngefährer Abschätzung, gegenwärtig beschäftigt man sich aber mit gründlichen Studien über diese Bahn.

auf den Transport verwendet. Zwar entsteht außer des Aufenthaltes durch Aufnahmen von Brennmaterialien, bei Versendungen auf größern Distanzen noch ein weiterer Aufenthalt, durch das Auf- und Abladen der Güter, allein wenn man nur eine Dauer der Fahrt von 12 Stunden täglich annimmt, so durchläuft die Waare im Tage eine Bahn von 60 Stunden, während ein gewöhnlicher Frachtwagen nur 6 — 7 Stunden zurücklegt, und bei dem beschleunigten Frachtfuhrwesen in Tag und Nacht ununterbrochener Fahrt nur 15 Stunden zurückgelegt werden.

Von einem Platz, der 100, 200, 300 Stunden entfernt liegt, bezieht der Kaufmann unter obigen Voraussetzungen, gegen eine Fracht von 1 fl. 40 kr., 3 fl. 20 kr. und 5 fl. vom Centner, seine Waare in 1½, 2, 3, 4 und 5 Tagen, während er bei dem Transporte mittelst gewöhnlicher Frachtfuhren, erst nach 16, 32 und 50 Tagen in den Besitz seiner Güter kommt, und eine Fracht von nahe 3 fl., 5 fl. 50 kr. und 8 fl. 45 kr., also 1 fl. 20 kr., 2 fl. 30 kr. und 3 fl. 45 kr. für den Centner mehr zu entrichten hat. Er gewinnt unter unserer Voraussetzung durch den Transport auf einer Eisenbahn, auf die Strecke von 100, 200 und 300 Stunden, in Vergleichung mit dem beschleunigten Transport durch Güterfuhren, welche die Pferde wechseln, immer noch einen 5 — 7fach schnellern Bezug seiner Waaren und 60 — 62 pCt. an Fracht, oder auf jene Distanzen 2 fl. 42 kr., 5 fl. 24 kr. und 8 fl. 6 kr. für den Centner, ja, da er für den beschleunigten Bezug, statt, wie hier angenommen wurde, 50 pCt. oft über das Doppelte der gewöhnlichen Fracht bezahlen muß, leicht noch weit mehr.

Wenn er auf Kanälen 40 — 50 pCt. an der Fracht ersparen kann, so bezieht er auf diesem Wege seine Waaren im günstigsten Fall nicht schneller, als bei der gewöhnlichen Landfracht, in der Regel langsamer, und bei der Flußschiff-

fahrt zu Berg in 20 bis 40 fach längerer Lieferzeit oft nicht viel wohlfeiler, als wir die Fracht auf einer Eisenbahn angenommen haben. *)

Wir haben aber die Kosten des Transports auf den Eisenbahnen mit 1 kr. für den Centner und die Stunde weit höher gesetzt, als sie in vorliegenden, auf keinen genauen

*) Wir stellen die Resultate unserer Vergleichen in folgender Uebersicht zusammen :

Entfernung.	Gewöhnliche Güterfuhren.			Beschleunigter Transp. durch Güterfuhren.			Eisenbahnen.			Kanäle.		
	Fracht.		Schnelligkeit, Tage.	Fracht.		Schnelligkeit, Tage.	Fracht.		Schnelligkeit, Tage.	Fracht.		Schnelligkeit.
Stund.	fl.	kr.		fl.	kr.		fl.	kr.		fl.	kr.	
100	3	—	16	4	22	7	1	40	1½	—	56	Im günstigsten Falle wie bei gewöhnlichen Güterfuhren.
200	5	50	32	8	44	14	3	20	3	1	42	
300	8	45	50	13	6	21	5	—	5	2	48	
600	17	30	100	26	12	41	10	—	10	5	36	

Es versteht sich, daß es sich bei der unendlichen Verschiedenheit der Umstände nur um ganz ohngefähre Verhältniszahlen handeln kann. In der Regel ist die Lieferzeit bei Versendungen auf größeren Distanzen durch gewöhnliche Frachtfuhren und zu Wasser wegen des Abstosses der Waaren und der Sammlung der Güter für den weitem Transport in den Händen der einzelnen Expeditors weit länger, als sie nach der für kürzere Distanzen bemessenen Geschwindigkeit anzunehmen ist. In dieser Beziehung bieten die Eisenbahnen einen wesentlichen Vorthail dar, indem zum Transport auf diesem Wege die Güter von einer Hand gesammelt, und in größeren Massen stationsweise weiter gefördert werden. Dieser Umstand übt auch auf die Kosten der Transporte seinen Einfluß aus. So verschieden die Landtransportkosten auf den verschiedenen Routen sind, so kann man doch im Allgemeinen annehmen, daß die Umstände, welche sie in dem einen oder andern Lande höher oder niedriger stellen, zugleich mehr oder weniger einen gleichartigen Einfluß auf die Kosten anderer Transportarten und die hiezu erforderlichen Einrichtungen ausüben.

technischen Studien beruhenden Planen, namentlich in dem Projecte des Herrn Newhouse über eine Bahn von Mannheim nach Basel, berechnet ist, wonach die Fracht, welche die Kosten des Transports, die Verwaltungsausgaben und die Gewinnste der Unternehmer, letztere in dem hohen Betrage von $8\frac{1}{2}$ Proc., decken soll, nur auf 29 fr. für eine Strecke von 56 Stunden (über 60 französische Meilen zu 4 Kilom.) also um die Hälfte niedriger, und ohngefähr gleich mit den Transportkosten auf den französischen Kanälen zu stehen käme.

Weit weniger als die Vortheile der Wohlfeilheit des Transports auf den Eisenbahnen, kann der Vorzug der Geschwindigkeit bezweifelt werden. Bei weitem der größte Theil der Seegüter ist aber von der Art, daß die Schnelligkeit des Bezugs für den Kaufmann von Wichtigkeit und hohem Werthe ist. Wenn er, statt in 4—6 Wochen, und auf dem Wege der Bergfahrt, auf schiffbaren Strömen in 5—10 Wochen, seine Güter aus einem Seehafen innerhalb 3—4 Tagen bezieht, so erspart er nicht nur für 1 bis 2 Monate den Zins seines Handelscapitals mit $\frac{1}{2}$ bis 1 Proc. des Werths der Güter, sondern er entgeht zugleich manchen Wechselfällen, welche seine Speculationen durch Preisveränderungen verderblich machen können.

Eine bedeutende Beschleunigung der Bezüge auf dem Landwege, kann aber in Verbindung mit einer beträchtlichen Verminderung der Frachtkosten nicht fehlen, auch eine große Menge von Gütern, die bisher die europäischen Meere auf größere oder geringere Distanzen durchschifften, um an den Ort ihrer Bestimmung zu gelangen, auf den Landweg zu leiten. Manche Güter, die vom baltischen Meere aus, um ihren südlich und südwestlich gelegenen Bestimmungsorte zu erreichen, den Sund passirten, würden die von den nordöstlichen deutschen Häfen ausgehenden Landrouten einschlagen, wenn diese Straßen

auf größere Entfernungen hin jene Vortheile darbieten. Es bedarf nur einer unbedeutenden Verminderung der Fracht, einer nur etwas fühlbareren Beschleunigung der Transporte, um auf die aus den Häfen des adriatischen und des mittelländischen Meeres in nördlicher Richtung ausgehenden Landrouten, den Transport mancher Güter zu leiten, die bisher die Straße von Gibraltar passirten, um nach einem nördlich oder nordöstlich gelegenen europäischen Hafen gebracht zu werden. Wenn, so mäßig auch die Seefrachten sind, welche für den Transport aus den Häfen des mittelländischen Meeres nach den holländischen bezahlt wird, dennoch einzelne Artikel den Landweg einschlagen, so ist es nicht allein die Ungewißheit des Zeitpunctes und eine oft lange dauernde Verzögerung des Bezuges, welche dem Landtransit bisweilen den Vorzug verschaffen, sondern die Kosten der Versicherung beim Seetransport, welche ein solider Kaufmann nicht scheut, und deren Gleichwerth, wenn er sie scheut, dennoch mit Zinsen über kurz oder lang bezahlt. Wir finden, daß eine noch bedeutendere Verschiedenheit der Frachten nicht verhindert, daß kostbarere Güter, statt von Genua nach London direct zu Wasser, nicht selten auf dem Landweg über Holland versendet werden. Die Fracht von Genua nach London (nur wenig von der Seefracht zwischen Rotterdam und Genua verschieden) beträgt, auf 50 Kilogramme berechnet, für schwere Güter nicht mehr als 1 fl. 21 kr. bis 1 fl. 30 kr., für platzversperrende z. B. Farbekräuter 2 fl. 24 kr. bis 2 fl. 30 kr. nebst 10 Proc. Primage, für manche andere kostbare Güter auch mehr, namentlich für rohe Seide, einschließlich der 10 Proc., 5 fl. bis 5 fl. 30 kr. Ohnerachtet aber die Landfracht von Genua bis Leopoldshafen 7 fl. 24 kr. beträgt, die Fracht der Dampfschiffahrt von diesem Rheinhafen bis Rotterdam für die kostbaren Waaren fast doppelt so hoch wie für andere Kaufmannsgüter steht, so dann die Versendung nach London durch die hohen Rotterdamer Plaggebühren vertheuert wird, und der Centner Seide auf diesem Wege im Ganzen auf 16 fl. zu

stehen kommt *), so hat die seit einigen Jahren eingetretene Verminderung der Frachten und die Beschleunigung der Transporte durch die Dampfschiffahrt, diesen Artikel theilweise doch bereits dem Rheinströme zugeführt. Dauert der Transport mit 32–38 Tagen noch ohngefähr eben so lange, als die gewöhnliche Seefahrt (4–6 Wochen), so können die Waarenbesteller jedenfalls mit größerer Sicherheit auf den Bezug innerhalb einer bestimmten Zeit rechnen; den Unterschied der Frachten gleicht aber die Differenz der Asscuranzprämien aus. Während er auf dem Rheine $2\frac{1}{2}$ von 1000, für die Ueberfahrt nach London nach Verschiedenheit der Jahreszeit $\frac{1}{2}$ Proc. bis 1 Proc. entrichtet, hat er $1\frac{1}{2}$ bis $2\frac{1}{2}$ und noch höhere Procente für die Versicherung von Genua nach London also leicht 1 bis $1\frac{1}{2}$ Proc.

*) Die gewöhnliche Fracht für 50 Kilogramme beträgt:

zu Lande von Genua bis Mannheim	7 fl. 34 fr.
in 35 bis 42 Tagen;	
von Mannheim nach Rotterdam durch Segelschiffe in	
21 Tagen	1 fl. 3 fr.
Seefahrt von Rotterdam bis London	— 53 fr.
Summe	9 fl. 30 fr.

Die gewöhnliche Fracht für den Transport der Dampfschiffe ist,	
von Mannheim nach Rotterdam in 4–5 Tagen	1 fl. 30 fr.
von Rotterdam nach London in 2–3 Tagen	1 fl. 40 fr.
Summe	3 fl. 10 fr.

Die Summe der gewöhnlichen Frachtkosten bei der Versendung zu Lande bis Mannheim und von da durch Dampfschiffe in 41 bis 50 Tagen 10 fl. 44 fr.

Von Seide und anderen kostbaren Waaren beträgt die Fracht:

	Lieferungszeit T a g e .	Fracht	Lieferungszeit T a g e .	Fracht
		fl. fr.		fl. fr.
Von Genua bis Mannheim	26–30	11 8	19–23	11 48
von Mannheim nach Rotterdam durch Dampfschiffe	4–5	2 30	4–5	2 30
von Rotterdam bis London durch Dampfschiffe nebst Plakgebühren	2–3	1 45	2–3	1 45
	32–38	15 23	25–31	16 3

mehr zu entrichten. Alle diese Rücksichten sind bei kostbarern Waaren in stärkerm Maaße entscheidend, aber bei den unmerklichen Abstufungen des Werthes der unzähligen Handelsartikel, zieht jede weitere Herabsetzung der Frachtpreise und jede Beschleunigung der Transporte eine Reihe anderer Artikel nach sich, und jeder bedeutende Zuwachs von Expeditionsgütern wird, vermöge des Einflusses, den die Gütermassen auf die Transportpreise ausüben, leicht aufs Neue die Ursache einer weitem Verminderung der Frachten.

So wie der Verkehr zwischen Triest, Genua und Venedig und den Handelsstädten des nordwestlichen Europas, so würde auch der Handel des mittlern und nördlichen Europas mit den Küstenländern des schwarzen Meeres, mit der Levante, mit Persien und dem tiefern Asien eifriger den Landweg suchen, wenn die Kunst den, von der Natur in der Richtung der Thäler der Seine und der Donau angezeigten Weg, mit allen ihr zu Gebot stehenden Mitteln zu verbessern nicht unterläßt.

Nicht mehr, als was Amerika in wenigen Jahren für eine Strecke von 1700 englischen Meilen vollbracht haben wird, hat Europa, wie wir bereits bemerkt, für die ohngefähr gleich lange Straße von Havre oder von Antwerpen bis in das schwarze Meer zu thun, um den Hauptzug des asiatischen Handels wieder an sich zu reißen, und selbst einen Theil des Verkehrs zwischen Amerika und Asien zu vermitteln.

Auf eine solche Distanz würde in Vergleichung mit den bisherigen Transportmitteln eine Zeitersparniß von 2 bis 3 Monaten, bei Waaren, die einen Werth von 500 fl., 1000 bis 3000 fl. vom Centner haben, allein an Zinsen für die verminderte Dauer des Transports von 5 — 7 fl. 30 kr., von 10 — 15 fl. und 30 — 45 fl. vom Centner Statt finden, und nach den Umständen hiezu noch eine Ersparniß von 5 — 8 fl. an Transportkosten kommen.

Der Einfluß, den die Erleichterungen der Communicationen in Deutschland auf den Wechselverkehr zwischen seinen Nachbarländern und auf die Mitbewerbung des Landtransports mit dem Seetransport auszuüben geeignet erscheinen, verspricht manchen Unternehmungen jener Art einen weit bessern Erfolg, als man nach der dormaligen Frequenz unserer großen Handelsstraßen erwarten darf, und kann leicht in ganz kurzer Zeit die glänzenden Resultate wirklich hervorbringen, welche die Urheber von Projecten von Eisenbahnen in Aussicht stellen, die aber in sofern häufig als übertrieben erscheinen müssen, als sie theils die Anlagskosten zu nieder, und die Menge der dormalen circulirenden Güter gewöhnlich viel zu hoch schätzen.

Die zunehmende Lebhaftigkeit des Handels wird zwar immer als das natürliche Ergebniß der erleichterten Communication betrachtet, allein da dieses Resultat in der Regel erst allmählig gewonnen wird, so pflegt die Speculation, die schnell ernten will, hierauf weniger Werth zu legen. Weit schneller, als die Rückwirkung einer solchen Unternehmung auf die Vermehrung der Handelsthätigkeit überhaupt, äußert sich aber die Wirkung einer erleichterten Concurrenz mit rivalisirenden Handelsstraßen in der Ableitung der Transporte. Hier bedarf es keiner neuen Handelsverbindungen, keiner Veränderung in den Productions- und Consumtionsverhältnissen; es handelt sich nur um die Wahl eines Weges, auf dem die Gegenstände eines gewohnten Waarentausches am schnellsten und wohlfeilsten an den Ort ihrer Bestimmung gelangen. Wenn der Versender oder Bezieher heute findet, daß die Bedingungen des Transports auf einer Route günstiger geworden, als auf der andern, so wird er auf der Stelle den vortheilhaftern Weg wählen. Es ist einleuchtend, daß dieser Umstand, indem er als weitere Ursache einer raschen Frachtverminderung hinzutritt, den wohlthätigen Einfluß jener Unternehmungen auf die Vermehrung der Umsätze des Handels zu verstärken und zu beschleunigen nicht unterlassen kann. Je bedeutender die Frachtverminderung, desto

größer ist die Menge der Producte, welche die Transportkosten auf größere Instanzen bei gleichem Unterschiede der Preise ertragen können. Je größer die Geschwindigkeit und Wohlfeilheit der Transporte, desto häufiger sind die Waarenumsätze, welche durch temporäre Schwankungen der Waarenpreise zur Ausgleichung derselben an verschiedenen Orten herbeigeführt werden, desto mehr dehnt sich der Verkehr zwischen verschiedenen Orten auf Bedürfnisse aus, die eine schnelle Befriedigung erfordern, oder die beim langsamen Transport dem Verderben oder der Verschlimmerung ausgesetzt sind.

Von hoher Wichtigkeit für die Lebhaftigkeit des Handels und des Verkehrs ist auch die Schnelligkeit und Wohlfeilheit des Menschentransports. Beim persönlichen Zusammenreffen knüpfen sich leichter Verbindungen an, und werden Geschäfte schneller und sicherer verabredet und vollzogen; alle Verhältnisse, welche einen nützlichen Verkehr zwischen verschiedenen Gegenden begründen können, werden, wie jeder Wechsel der Conjunctionen, schneller bekannt und gewisser benutzt, wo die Leichtigkeit des Reisens die Bewohner eines größeren Marktbietes einander näher rückt.

Wie mit der Schnelligkeit und Wohlfeilheit der Transporte sich die Zahl der Reisenden vermehrt, hat man allerwärts und bei jeder Verbesserung der Transportmittel, als Folge der Eilwageneinrichtung, der Einführung der Dampfschiffahrt und der Herstellung von Eisenbahnen wahrgenommen *). Während

*) Im Jahre 1789 fuhren von Paris Wagen ab, die 8 Personen faßten, und innerhalb 24 Stunden 15 französische Meilen zurücklegten; man bezahlte 1 Fr. für den Platz und die Meile. Im Jahre 1810 zahlte man 75 cent. für den Platz, und legte in 24 Stunden 30 Meilen zurück; täglich gingen 300 Personen ab. Im Jahr 1832 zahlte man 50 cent. für den Platz, und legte in 24 Stunden beinahe 50 Meilen zurück. — Wie viele würden täglich abgehen und ankommen, wenn man in 12—15 Stunden um 20 fl. von Straßburg, in 16—20 von Frankfurt und Mainz, in 2—3 Tagen von Hamburg nach Paris reisen, wenn man heute zu Basel, morgen zu Paris zu Mittag speisen könnte?

die Unternehmer von Eisenbahnen in ihren Berechnungen über die Stärke des Waarentransports häufig in der ersten Zeit sich getäuscht sehen, hat die wachsende Zahl der Reisenden in der Regel alle ihre Erwartungen übertroffen. Dieß war namentlich auf der Bahn von Liverpool der Fall, wo sich oft an einem Tage 1500 bis 2000 Reisende begegnen, und ihre Zahl fortschreitend wächst, wie sich dann aus dem fünften halbjährigen Rechenschaftsberichte der Verwaltung ergeben hat, daß in dem abgelaufenen Semester wiederum 29,255 mehr Reisende, als in den gleichen Monaten des vorhergegangenen Jahres transportirt worden sind. Indem man fünfmal schneller auf einer von Dampfwagen bedienten Eisenbahn, als mit dem Eilwagen fährt, ist aber der Preis der Transporte auf den verschiedenen Bahnen um 40 bis 50 Procente wohlfeiler, als der Preis eines Platzes in dem Eilwagen *).

Für die Großhändler und Fabrikanten der Binnenmärkte verschwindet der Nachtheil, der für sie in der Entfernung von

*) Für den 12 $\frac{1}{2}$ franzöf. Meilen langen Weg von Liverpool nach Manchester zahlt der Reisende ausserhalb des Wagens 4 Fr. 10 c., innerhalb des Wagens 6 Fr., also im Durchschnitt auf die Meile ohngefähr 11 Fr. Die mittlere Schnelligkeit ist 10 fr. Meilen auf die Zeitstunde; für 13 Meilen beträgt die Dauer der Fahrt von Manchester nach Liverpool 1 Stunde 15 bis 20 Minuten. Die Ueberfahrt von Liverpool nach Manchester dauert 1 Stunde 20 bis 25 Minuten, weil man sich zu Newton einige Minuten lang aufhält, und bei der Ankunft etwas langsamer fährt. Bei der Abfahrt von Manchester ist die Schnelligkeit $\frac{1}{2}$ englische Meile auf die Minute oder 12 franzöf. Meilen stündlich, ohne alle Beschwerclichkeit für das Athemholen.

Die Bahn läuft über Flüsse, Kanäle und Straßen hinweg, und unter Straßen durch.

Die Geschwindigkeit des Transports der Reisenden auf dem Wege von Darlington ist 4 Meilen auf die Stunde.

Auf der kürzlich vollendeten Bahn von Dublin nach Ringtown legte der Dampfwagen mit 10 angehängten Wagen und 300 Reisenden die Strecke von 32 engl. Meilen in 12 Stunden zurück.

Auf der Straße von Leeds nach Selby zahlt man für 5 englische Meilen 6 Pence, also ohngefähr 9 Fr. für die Wegstunde.

den Seepfägen liegen kann, fast gänzlich, wenn es nur einer unbeschwerlichen Tagreise und eines mäßigen Aufwandes bedarf, um Strecken von 100 bis 150 Stunden zurückzulegen.

Mit Recht darf man die Fortschritte, welche die Mechanik in der neuesten Zeit gemacht, als ein Ereigniß betrachten, das, für die Entwicklung der productiven Thätigkeit schon nach den ersten Früchten von hohem Werth, in seinen Folgen gar nicht zu berechnen ist.

Nicht allein aber für den Handelsverkehr, sondern für noch höhere Interessen der Cultur und in andern wichtigen Beziehungen werden sich diese Folgen mit dem ausgedehnten Gebrauche der künstlichen Transportmittel und deren allmählichen Verbesserung und Vervollkommnung offenbaren.

Insbesondere sind die Vortheile zu beachten, die ein wohl berechnetes System von Eisenbahnen der Militärverwaltung und dem Gebrauche der Kriegsmacht eines Landes darbieten. Die Schnelligkeit, womit ganze Heere und ihr Material in allen Richtungen der vorhandenen Bahnen fortgeschafft werden können, ist in Vergleichung mit der gewöhnlichen Geschwindigkeit, womit sich ein Armee-corps selbst in Eilmärschen bewegt, mehr als

In Frankreich bezahlt man 30 cent. für die franzöf. Meile, also 8 bis 9 fr. Die Geschwindigkeit des Transports ist 4 — 6 franzöf. Meilen auf die Stunde; um sie zu vermehren, müßte der Preis der Plätze erhöht werden.

In Nordamerika zahlt man für den Transport auf der 300 englische Meilen langen Bahn von Philadelphia nach Pittsburgh 7 Douar, also circa 10 fr. für die französische Meile, und legt die Strecke von 120 Stunden in einem halben Tage zurück. Sonst finden wir die Geschwindigkeit des Personentransports auf den amerikanischen Bahnen zu 5 französische Meilen für die Stunde angegeben.

Den Preis eines Places in den Eilwägen kann man ohngefähr zu 15 fr. für die französische Meile annehmen. Man legt in einer Stunde ohngefähr 2 franzöf. Meilen zurück.

20fach größer. Sie gestattet nach allen Richtungen der Bahnen, jedem schwachen Punkte schnelle Hülfe zu entsenden, die Magazine und Materialvorräthe in gesicherte entfernte Plätze zu verlegen, von wo sie jeden Augenblick in kürzester Frist zu ihrem Bestimmungsorte gelangen können, sie vermindert in Fällen eines Rückzugs die Gefahren des Verlustes an Material.

Man hat berechnet, daß auf der projectirten Route von Paris nach Straßburg eine Armee von 25,000 Mann (Infanterie, Cavallerie und Artillerie) mittelst eines Kostenaufwands von 100,000 Franken in 30 Stunden von der Hauptstadt an jenen Grenzplatz, eine gleiche Masse von Streitkräften in der gleichen Zeit und mit dem gleichen Aufwande von Lyon nach demselben Orte entsendet werden könnte.

Wenn diese Schnelligkeit der Bewegungen in jeder Richtung, in welcher sich die Benützung einer Eisenbahn darbietet, einer Vermehrung der wirklichen Streitkräfte gleich zu achten ist, so hat man dagegen freilich auch den Gebrauch in Anschlag zu bringen, den der Feind von jenen Anlagen machen kann. Allein man hat Mittel, dieß wenigstens für längere Zeit zu verhindern, indem ohne wesentlichen Nachtheil für die Grundanlage, die Bahn durch stellenweise Beschädigungen leicht unbrauchbar gemacht, und alles Transportmaterial mit einer Geschwindigkeit von 10 Wegstunden auf die Stunde fortgeschafft werden kann.

Welche Vortheile auch sonst noch an den Besiz eines wohl berechneten Systems von Eisenbahnen sich knüpfen mögen, so leidet es keinen Zweifel, daß außer einer Gemeinschaft des Handels kein anderes Interesse stark genug wäre, Deutschland jene Vortheile in einem größeren Umfange zu gewähren.

In dem Vereine werden aber, wie wir oben gezeigt, alle

Hindernisse hinwegfallen, welche bisher großen Unternehmungen zur Beförderung der Communicationen entgegenstanden, und hierin finden wir eine der herrlichsten Früchte des deutschen Handelsbundes. Wenn auch der Gebrauch von Dampfwagen auf gewöhnlichen Chaussees — als ein weiteres Transportmittel — hinzukommt, wofür es des Zusammenwirkens großer Kräfte nicht bedarf, so wird das Bedürfniß, welches Kanäle und Eisenbahnen befriedigen, in dem Umfange, wie es der große Güterverkehr verlangt, schwerlich dadurch gestillt werden, sondern der ausgedehnte erfolgreiche Gebrauch jenes Transportmittels wohl jedenfalls durch Kunstbahnen bedingt bleiben, welche sich als Gegenstand großer Unternehmungen darbieten *).

Nach Verschiedenheit der Lokalverhältnisse und der Bedürfnisse des Verkehrs, so wie des vorherrschenden Interesses der Wohlfeilheit oder der Schnelligkeit des Transports der Menschen und der Waaren, und der größeren oder geringeren Schwierigkeiten, die sich den Unternehmungen der einen oder andern Art entgegenstellen, wird man hier zur Verbindung schiffbarer Ströme, oder mit diesen auf solchen Strecken gleichlaufend, wo die Schifffahrt beschwerlich, langsam und kostspielig ist, zur

*) Herr Thomassin berechnet die wahrscheinlichen Kosten des Dampftransports auf der von ihm vorgeschlagenen Steinmörtelstraße:

für 100 Kilogramme auf der Route von Straßburg nach Saarbrück und Paris auf	30 Cent.
(bei einer Geschwindigkeit von 2 franzöf. Meilen für die Stunde) während er die Fracht annimmt:	
auf der Route nach Paris für die gewöhnlichen Güter- fahren zu	0,83 "
für den Dampfwagentransport auf Eisenbahnen	0,60 "
auf der Route nach Saarbrück für den Steinkohlen- transport:	
durch Dampfwagen auf einer Eisenbahn zu	0,70 "
durch Dampfwagen auf den gewöhnlichen Chaussees	0,60 "
durch gewöhnliche Güterfahren	1,30 "
auf Kanälen	50 "

Unternehmung von Kanalbauten, dort zur Hinwegschaffung der Hindernisse einer raschern und wohlfeilern Schifffahrt, im natürlichen Flußbette zu größern Arbeiten schreiten, hier die Bedürfnisse eines schnelleren Transports der Menschen durch die Einrichtung einer regelmäßigen Dampfschifffahrt, dort durch Errichtung von Eisenbahnen oder einer Kunstbahn anderer Art zu befriedigen suchen, und dabei bald die größere Wohlfeilheit der Anlage und des Transports berücksichtigend, sich mit Pferdebahnen begnügen, bald dem Gebrauche der Dampfwagen (locomotive Maschinen) den Vorzug geben, bald nach den Umständen streckenweise abwechselnd, sich der Pferde, locomotiver und feststehender (fixer) Maschinen bedienen. Man wird das Bedürfnis fühlen, um Einheit und Zusammenhang in das System der Communicationen zu bringen, sich hierüber zu verstehen, was in der Regel um so leichter fällt, da, wo nicht Mauthschranken die Gebiete trennen, der wechselseitige Vortheil die Nachbarkländer hiezu einladet.

Ueberall lasse man der Privatunternehmung freien Spielraum. Allein ohne Theilnahme darf der Staat nicht bleiben. Die schicklichste Art seiner Theilnahme — die Prüfung und Genehmigung der Arbeiten und der Statuten der Gesellschaften und ihre Ueberwachung und Controlirung, als sich von selbst verstehend, vorausgesetzt — scheint uns darin zu bestehen, daß er sich durch Uebernahme einen Theils der Actien bei jeder Unternehmung interessire, den Actionären einen bestimmten Zinsengenuß garantire, aber auch das Maximum der Gewinnste bestimme, *) damit der Gesammtheit oder dem allgemeinen Handel der gebührende Antheil an den Vortheilen einer fortschreitenden Erleichterung des Transports nicht entgehe.

Wir halten ein solches Verfahren für besser, als den

*) Jedoch auf eine Weise, welche das Interesse der Actionäre bei einer guten Verwaltung rege erhält.

Vorbehalt des Rückfalls der Anlagen an den Staat nach Umlauf einer gewissen Zeit, weil die Fortdauer einer Privatverwaltung unter der Aufsicht des Staates, der eigenen unmittelbaren Verwaltung vorzuziehen ist. Nur wenn längere Zeit hindurch der reine Ertrag die Zinsen nicht deckt, die Aussicht, daß dies geschehe, verschwindet, und das Interesse der verwaltenden Actionäre daher bei einer guten Verwaltung nicht mehr theilhaftig erscheint, müßte dem Staate gegen die Fortentrichtung der Zinsen oder gegen die Darlegung des Capitals die Uebernahme der Anlagen als sein Eigenthum frei stehen. Doch kann man auch in diesem Falle dem Uebergange der künstlichen Wasserstraßen oder Eisenbahnen in die Verwaltung des Staats durch Bestimmungen ausweichen, welche selbst, unter jener Voraussetzung, die Dividenden theilweise noch von dem Ertrage nach Abzug der Verwaltungskosten abhängig machen.

Es leidet keinen Zweifel, daß man unter der Garantie des Staates für einen bestimmten Zinsgenuß zu jeder Unternehmung überall Actionäre findet. Zu einer Zeit, wo der Kapitalist keinen Anstand nimmt, seine Kapitalien unter der Bedingung der Unaufkündbarkeit von seiner Seite gegen 3½ bis 4 Proct. den Staatskassen anzuvertrauen, hat man, einen Zinsgenuß von 3½ Proct. garantirend, nicht nöthig, um die Unternehmungslustigen anzulocken, ihnen die ganze Gunst glücklicher Wechselfälle zuzuwenden, und ihnen die Aussicht auf eine Dividende von 8 bis 10 Proc. zu eröffnen. Willig sorgt man daher durch angemessene Bestimmungen über die Frachtregulirung für das Interesse der Gesamtheit, die, indem sie die unglücklichen Wechselfälle einer solchen Unternehmung trägt, auch mit Recht verlangen kann, daß sie an den günstigen Resultaten Theil nehme; andernfalls könnte es häufig geschehen, daß die Vortheile, welche an die Fortschritte der Technik sich knüpfen, und ein Gewinn, der ein Gemeingut der Gesamtheit bilden

sollte, für sie größtentheils verloren gingen, und nur dem Capitalisten zu Theil würden *).

Von besonderer Wichtigkeit ist diese Rücksicht bei der Unternehmung von Eisenbahnen, da der Transport hier nothwendig ein Monopol der Unternehmer bleiben muß, und von freier Concurrenz hier nicht die Rede seyn kann. Zwar fehlt es nicht an Personen, die ohne Rücksicht auf die Verschiedenheit der Verhältnisse, alle Grundsätze auf die Spitze treibend, auch für den Gebrauch der durch Dampfwagen bedienten Eisenbahnen eine freie Concurrenz wollen. Ganz passend hat man aber von solcher freier Concurrenz behauptet, daß sie nichts anderes seyn würde, als die Freiheit seinen Nachbarn zu zermalmen, oder von ihnen zermalmt zu werden. Wenn die Regierungen nur da, wo alle Verhältnisse nach sorgfältiger Untersuchung einen glücklichen Erfolg versprechen, ihre Garantie interponiren, so ist die Gefahr, die Staatskassen mit beträchtlichen Schuldenkapitalien zu belasten, nicht groß, und wenn auch hier und da, und namentlich in der ersten Zeit der Verwaltung ein Deficit zu decken ist, so würde der Verlust in der Regel auf indirecte Weise wieder vielfältig eingebracht werden.

Schwerlich dürften solche Opfer größer ausfallen, als diejenigen sind, welche für den Bau und den Unterhalt der gewöhn-

*) Die Actien der Eisenbahn von Liverpool sind schnell von 100 auf 210 Pfd. gestiegen. Im Jahr 1831 wurden die Dividenden auf circa 8½ Proc. berechnet. Nach dem letzten Verwaltungsberichte wurde von dem halbjährigen reinen Gewinn von 34,691 Pfd. St. eine Dividende von 4 Pfd. 10 Schl. für 100 Pfd. St. Actie vertheilt, und ein Reservefond von mehr als 4,000 Pfd. St. zurückgelassen. Dabei wurden die Kosten der Anlage zu 1,132,075 Pfd. Sterl. und der Nettogewinn vom Juli 1833 bis Juli 1834 zu 75,575 Pfd. St., also nur zu ungefähr 6½ Proc. angegeben. Wenn der Staat hier 3½ Proc. Zinsen garantirt hätte, so würden, da die in den Stocks angelegten Gelder nicht mehr ertragen, ohne Zweifel die Actionäre gerne die Bedingung eingegangen haben, daß, wenn die Dividende eine gewisse Höhe erreicht habe, die Frachten um einen bestimmten Betrag herabgesetzt werden sollen.

lichen Landstraßen in manchen Staaten gebracht werden, die für den Gebrauch der Straßen sich gar keine Abgaben entrichten lassen. Dieß Opfer ist wohl fast eben so bedeutend, als wenn der Staat ohne irgend eine Vergütung zu einem Kanalbau 25 Proc. und zu einer Eisenbahn 16 Proc. der Kosten zuschöffe *).

Wir glaubten bei diesem Gegenstande etwas länger verweilen zu dürfen, weil in der That der Einfluß, den die Vereinigung der deutschen Staaten zu einem gemeinschaftlichen Handelssystem auf die Unternehmungen zur Erleichterung der Communicationen auszuüben verspricht, als eine der glänzendsten Seiten dieses großen Ereignisses zu betrachten ist.

3.

Erleichterung des Handelsverkehrs durch Verabredungen über ein gemeinsames Maaß-, Gewicht- und Münzsystem.

Zu den gemeinschaftlichen Maaßregeln, welche dem Handel förderlich sind, und worüber man sich in der innigeren Ver-

*) Man berechnet in Frankreich die Kosten der Erbauung einer gewöhnlichen chaussirten Landstraße zu 18,000 Frs. für den Kilometer. Die Kosten des Unterhalts darf man mindestens zu 300 Fr. jährlich, also ein Kapital zu 7500 Fr. anschlagen. In Baden, wo die Löhne wohlfeiler sind, werden die Baukosten für eine Wegstunde (4,444 Meter) zu 23—25,000 fl., die Unterhaltskosten zu 500 fl. für die Wegstunde angenommen.

Der mittlere Betrag der Kosten eines Kanalbaues nimmt man zu 125,000 Fr. für den Kilometer auf Erfahrungen gestützt, die niedrigere Summe bis 78,000, aber auch höhere bis zu 134,000 Fr. nachweisen. Was die Staatskasse also da, wo kein Chauffeegeld erhoben wird, für den allgemeinen Verkehr unentgeltlich leistet, beträgt ohngefähr $\frac{1}{4}$ der Baukosten eines Kanals auf die gleiche Strecke.

Der mittlere Betrag der Kosten einer Eisenbahn verhält sich aber zu dem Werth jener Leistung, wie 160,000 (nach den Lokalitäten bezureichend bald mehr, bald weniger) : 25,500.

bindung, die der Zollverein begründet, leichter verstehen kann, gehört auch die Annahme eines gleichen Münzfußes und eines gleichen Maaß- und Gewichtsystems.

Die Verschiedenheit der Maaße und Gewichte ist mit Unbequemlichkeiten, die Verschiedenheit der Münzsysteme zugleich mit wirklichen Verlusten für den Handel verbunden.

Daß die Annahme eines gleichen Maaß- und Gewichtsystems wünschenswerth, ja im Zustande der Vereinigung ein dringendes Bedürfniß geworden sey, wird Niemand bezweifeln. Die Macht der Gewohnheit, die überall dem Bestehenden gern den Vorzug einräumt, ist wohl das größte Hinderniß einer schnellen Verständigung. Hat man sich aber einmal entschlossen, dem Vortheile eines allgemeinen, im ganzen Verein geltenden Systems ein Opfer zu bringen; so kann eine Verständigung über die Wahl des Systems nicht schwer fallen. Wenn die zum Messen und Wägen bestimmten Maaße und Gewichte für den wirklichen Gebrauch bequem sind, so ist es im Grunde gleichgültig, welches System gewählt wird. Die zum Verkehrsgebrauche bestimmten Maaße und Gewichte weichen aber fast nirgends so bedeutend von einander ab, daß man in dieser Beziehung dem einen oder andern einen entschiedenen Vorzug einräumen könnte. Man wägt eben so leicht mit einem Kölner Centner und Pfundgewichte als einem $\frac{1}{2}$ oder 50 Kilogramm Gewichtstücke; mißt eben so leicht mit einer sächsischen als hessischen Elle, mit einem württembergischen Simri als einem badischen Sester. Große Vorzüge hat die Decimal-Einrichtung für die Rechnung; man verläßt sie mit Vortheil bei der Eintheilung der kleineren Maaße für den wirklichen Verbrauch im Verkehr oder im Privathaushalt, bei der Elle, bei den kleinern Hohlmaassen für Flüssigkeiten, und bei den Gewichten vom Pfunde abwärts. Neben den Rücksichten auf die Bequemlichkeiten ist es aber vorzüglich ein Umstand, der bei einer solchen Wahl entscheidend ist. So wie gleiches Maaß und Gewicht für den

innern Verkehr, so ist auch die genaue Uebereinstimmung desselben mit einem auf fremden Märkten verbreiteten vortheilhaft. Ein Anschließen an das metrische System erscheint uns in dieser Hinsicht höchst wünschenswerth *).

Die Gleichheit des Gewichtes insbesondere ist für den Handel von hohem Werthe. Nun ist aber das metrische Gewicht auf dem großen französischen Markte, mit welchem Deutschland in vielfältigem Verkehre steht, sodann in Holland und Belgien,

*) Diese Ansicht werden selbst diejenigen theilen, welche nicht geneigt sind, die innern Vorzüge des metrischen Systems anzuerkennen. Man kann allerdings die Beziehung der Maaße und Gewichte auf eine, in der Natur gegebene unveränderliche Größe als eine schöne Idee betrachten, ohne von ihr gerade für die practische Ausbildung des Maaßwesens einen Nutzen abzuleiten. Sie gibt nach Jahrtausenden, wenn man von den gegenwärtig üblichen Maaßen nur noch die Namen kennt, und die Kosten einer Gradmessung nicht scheut, unsern Nachkommen die genaue Vorstellung von der Beschaffenheit unserer Maaße und Gewichte. Ob aber ein wirkliches Maaß diese oder jene Fraction jener unveränderlichen Größe bilde, ist in jeder Hinsicht ganz gleichgültig. Daß die verschiedenen Maaße unter sich in einem angemessenen Verhältnisse stehen, der Längfuß, die Elle, die Hohlmaaße für trockene, und die Maaße für flüssige Dinge, ist aber jedenfalls zweckmäßig; von gar sehr untergeordnetem Interesse dagegen ist das Verhältniß der Hohl- und Längmaaße zu dem Gewichte einer gewissen Flüssigkeit. Handelt es sich dabei um eine technische Untersuchung, so gibt eine Bruchrechnung ein so genaues Resultat, als eine Berechnung in ganzen Zahlen. Der Einfachheit der Darstellung jener Verhältnisse auf dem Papier, dem Vergnügen, alle diese Verhältnisse in ganzen Zahlen ausdrücken zu können, wird kein Verständiger Rücksichten unterordnen, welche sich auf den wirklichen Gebrauch der Maaße und Gewichte beziehen. So ist es gewiß gleichgültig, ob wir ein Pfund haben, wornach das Wassergewicht in der Maaß 3,20703 Pf. = 3 Pf. 6 Lth. 2 Quentchen, oder ein anderes, wornach dieses Gewicht geradeaus 3 Pfund beträgt.

Diejenigen, welche auf solche Dinge, ohne Rücksicht auf practische Interessen, einen hohen Werth legen, müßten beklagen, daß die unveränderliche Größe, welche die Basis des metrischen Systems bildet, obwohl sie unverändert geblieben ist, sich seit der Erfindung jenes Systems für uns doch ein klein wenig verändert hat. Der Meter ist nicht mehr genau der zehnmillionste Theil des Meridian-Quadranten, sondern nach verschiedenen Schwankungen um beinahe $\frac{1}{100}$ Punct, $\frac{1}{100}$ Linien kleiner geworden.

mit welchen uns nicht minder ein lebhafter Verkehr verbindet, im Gebrauch; für den Rheinhandel bildet es das gemeinschaftliche Gewicht; einzelne Vereinsländer haben es bereits einheimisch gemacht, und wohl dürfte die Schweiz nachfolgen. Die Kenntniß des metrischen Systems überhaupt ist aber allerwärts verbreitet.

Von höherer Wichtigkeit erscheint die Annahme eines gleichen Münzfußes, da aus der Verschiedenheit der Münzen in den durch einen lebhaften Verkehr verbundenen Ländern nicht allein Unbequemlichkeiten, sondern wesentliche Nachtheile entspringen. Bestünde allerwärts der gleiche Münzfuß, und würde die nach dem gleichen Fuße ausgeprägte Münze, ohne Rücksicht auf die Münzstätte, die sie emittirt hat, allerwärts auf gleiche Weise als gesetzliches Zahlungsmittel gelten, so hätte der Handel einen häufig wiederkehrenden Verlust nicht zu tragen, der sich an die Ungunst der Wechselcurse knüpft. Wird der Wechselkurs für ein Land so ungünstig, daß es zur Deckung seiner Schuld dem andern Baarsendungen in der Landesmünze machen muß, so erleidet es neben den Kosten des Transports, die jedenfalls aufgewendet werden müssen, noch einen weiteren Verlust. Seine Münze kann auf dem fremden Markte in solchem Falle auf den Barrenwerth des Silbers herabsinken, da, um sie in ein gesetzliches Zahlungsmittel zu verwandeln, die Einschmelzung und Umprägung erfolgen muß. Das zahlende Land verliert alsdann, ausser den unvermeidlichen Transportkosten, nicht nur die Fabrikationskosten der eigenen Münzen, die man dem andern Lande beim Mangel anderer Zahlungsmittel senden muß, sondern noch die Umschmelzungs- und Prägungskosten, welche daselbst die Umwandlung des fremden Geldes in die Landesmünze verursacht, nebst den Zinsen des Kapitals für die Dauer der Operation. Diese Factoren bilden die äußerste Gränze des Verlustes, den die Annahme eines allgemeinen gesetzlichen Zahlungsmittels dem Handel ersparen würde. Es ist einleuchtend, daß, je nach dem Wechsel der Handelsbilanz, bald das eine, bald das andere

Land in ihrem wechselseitigen Verkehre einen solchen Nachtheil erleidet, und daß es für diejenigen, welche in ungünstigen Augenblicken eine Zahlung zu machen haben, ganz gleichgültig ist, ob die Münze, die sie dem Ausland senden, dort wirklich umgeprägt, oder nur in Barren verwandelt wird, oder in deprecirtem Werthe im Umlaufe bleibt.

Der innere Verkehr unter den Vereinsstaaten wird zwar von den Nachtheilen der Schwankungen der Geldcursse befreit, wenn man den Curs der gröbern Münzsorten nach dem Silberpari gesetzlich bestimmt; allein durch eine solche Maaßregel entsteht eine neue Unbequemlichkeit. Die nach verschiedenen Münzfüßen ausgeprägten Münzen würden sich in der allgemeinen Circulation mehr vermischen, und die Mannigfaltigkeit der Geldsorten, die auf demselben Markte als gesetzliches Zahlungsmittel dienen, nicht vortheilhaft seyn. Auch für den Verkehr mit dem Auslande, ist die Einheit der Münze auf dem großen deutschen Markte wünschenswerth, weil jede Münze durch den Wechselkurs, unter sonst gleichen Umständen, in ihrem Preise beim auswärtigen Verkehre um so weniger leicht gedrückt wird, je ausgebreiteter ihr Markt ist*).

Wie die Annahme eines allgemeinen Maaßes und Gewichtes, so ist auch die Annahme eines allgemeinen Münzfußes mit Kosten verknüpft, die aber, wenn die Umprägung nur allmählig erfolgt, nicht sehr fühlbar werden, und nicht von der Bedeutung sind, daß sie als ein Hinderniß einer für den allgemeinen Handel wohlthätigen Maaßregel betrachtet werden könnten. Häufig schon wurden in manchen Ländern solche Verän-

*) Fremde Münzen können nach dem Wechsel der Umstände auch einen über dem Silberpari stehenden Curs gegen die eigene Münze eines Marktes erlangen, wenn der Wechselkurs dieses Marktes gegen das Land, von dem man die fremde Münze erhalten hat, ungünstig wird.

berungen des Münzfußes vorgenommen, die kein vorhandenes Bedürfniß zu befriedigen hatten.

Eine Vereinbarung über ein gemeinschaftliches Münzsystem, wird auch in Beziehung auf die so wünschenswerthe Stabilität in diesem Gebiete von Nutzen seyn. Eine Verständigung hierüber kann nicht schwer fallen, wenn man dem Gewohnten nicht eingebilcte Vorzüge beilegt. Jedem Lande wird der seit lange bestehende Münzfuß, gerade weil er schon lange besteht, mit Recht als allgemeiner Münzfuß erwünscht erscheinen; dieser Vorzug kommt jedem bereits eingeführten in gleichem Maaße zu. Will man aber vorurtheilsfrei wählen, so wird man den Vortheil nicht verkennen, welchen die Annahme eines weiter verbreiteten Münzfußes darbietet.

2. / Wenn die Münzen des Vereines von gleichem Schrot und Korn sind, wie die Münzen eines andern großen Marktes, mit dem es in lebhaften Verkehrsverbindungen steht, so ist dieß, wie wir gesehen, für beide Theile vortheilhaft; die Verschiedenheit der Benennung, wie bei dem 20 und 24 Gulden-Fuß, ist gleichgültig. In dieser Beziehung erscheint eine Vereinbarung mit Oesterreich in hohem Grade wünschenswerth.

Die Forderungen, die der Verkehr an die Münzverwaltung macht, sind überhaupt ganz einfach und leicht zu befriedigen. Vor Allem verlangt er, daß bei jeder Veränderung des Münzfußes das Verhältniß des neuern und frühern Geldes nach dem wirklichen Feingehalte bestimmt werde, damit feststehende Verbindlichkeiten durch eine solche Maaßregel in ihrem wahren Werthe nicht alterirt werden. Dieser Grundsatz ist bei der Einführung des Kronenthalerfußes nicht beobachtet worden, sollte aber, auch wo die Abweichung nicht bedeutender ist, als sie bei jener Neuerung war, dennoch niemals verletzt werden. Sodann liegt es im allgemeinen Interesse, daß man den Feingehalt der gröbern Sorten in angemessener Höhe hatte; denn der Werth

der edlen Metalle vermindert sich durch Legirung. Eine Quantität Silber in einer feinhaltigern Mischung hat in der Regel einen höhern Werth, als die gleiche Quantität Silber in einer minderfeinhaltigen Masse, weil die Schmelzungskosten weniger bedeutend sind, als die Kosten der Gewinnung des feineren Silbers aus geringhaltigern Massen. Ferner verlangt der Verkehr, daß das Münzsystem einfach sey, die ausgeprägten Stücke den Eintheilungen der Rechnungsmünze entsprechen, oder zu denselben in einem schicklichen, die Rechnung erleichternden Verhältnisse stehen, und daß man das Werthverhältniß der ausgeprägten Gold- und Silbermünzen auf eine Weise bestimme, daß nur die Silbermünzen als gesetzliches Zahlungsmittel im Verkehr einen unwan- delbaren Zahlwerth behaupten, der wirkliche Zahlwerth des Goldes aber der freien Concurrrenz überlassen bleibe *).

Es versteht sich, daß eine Vereinbarung sich nicht nur auf den Münzfuß im eigentlichen Sinn, sondern auch auf die verschiedenen ausgeprägten Münzsorten und auf deren Form ausdehnen müßte. Im Uebrigen wird der Markt bei jedem Münzfuße, der gewählt werden mag, nur verlangen, daß die Münzverwaltungen jederzeit bereit bleiben, so oft der Preis der Barren die Ausmünzung der gröbsten Sorten ohne Verlust der Prägekosten erlaubt, oder gar nützlich macht, Gold und Silber einzukaufen und auszuprägen, oder Jedem, der Gold und Silber von gesetzlichem Feingehalt in Münze verwandeln lassen will, gegen eine, lediglich die Fabrikationskosten deckende Vergütung dieses Geschäft zu besorgen. Diejenigen Staaten, deren

*) Dieß geschieht überall, wo der gesetzliche Zahlwerth der Goldmünzen bei dem Preise oder etwas unter der Gränze des Preises stehen bleibt, welchen das Gold bei seinem niedrigsten Stande auf dem Markte erreicht, und ist, wo das Silber den größten Theil der Circulation ausfüllt, ganz angemessen. Gold und Silber sind in ihrem Preisverhältnisse steten Schwankungen unterworfen, und es wäre nicht gut, durch die Bestimmung des Zahlwerths, in welchem das Geld als gesetzliche Zahlung angenommen werden muß, die Gränzen jener Schwankungen zu durchschneiden.

Münzstätten dieses Geschäft am besten und wohlfeilsten besorgen, werden dann vorzugsweise den Markt mit klingender Münze versehen.

Daß alle unbedingt als gesetzliche Zahlungsmittel geltenden Münzsorten von gleichem Feingehalt seyen, und ihr Zahlwerth in gleichem Verhältnisse mit ihrem Gewichte stehen, ist unerläßlich, da jedes schlechtere Geld das bessere verdrängt^{*)}. Die schlechtere Scheidemünze hat diese Wirkung nur deshalb nicht, weil ihre Geltung als gesetzliches Zahlungsmittel nicht unbedingt ist, sondern sich auf den kleinen Verkehr und auf die Ausgleichung der Summen bei größeren Zahlen beschränkt. Wenn ihre Menge in einem, dem Bedürfnis des kleinen Verkehrs angemessenen Verhältnisse verharrt, wird sie ihren gesetzlichen Zahlwerth behaupten, so schlecht sie auch seyn mag. Der Nutzen, den die Münzverwaltungen von der schlechteren Beschaffenheit der kleinern Münzen ziehen, verhindert aber, daß, bei Annahme eines gleichen Münzfußes, die Vereinststaaten den ungehinderten Cours dieser geringhaltigen Münzen in ihrem vollen Nennwerthe sich wechselseitig gestatten. Leicht könnte der Markt sonst mit solcher Scheidemünze übersättigt werden, und haben die, den Bedarf des eigenen Landes überschreitenden, von einzelnen Münzstätten emittirten Stücke einmal in großen Summen den Weg in andere Gebiete gefunden, so ist es um Vereinbarungen über die Abhülfe eines solchen Uebelstandes eine schwierige Sache. Diese Abhülfe könnte nur darin gefunden werden, daß nicht nur die Ausmünzungen eingestellt, sondern ein angemessener Theil der ausgegebenen Münzen durch Einwechselung gegen gröbere Sorten zurückgezogen würde. Wenn man daher nicht auf den Gewinn bei der Ausprägung der Scheidemünzen, worin in der Regel die Vergütung für die allgemeinen Kosten der

^{*)} Bekanntlich hat auf diese Weise die Ausgabe der Kronenthaler die nach dem 20 oder 24 Guldenfuß ausgeprägten Münzen fast gänzlich aus der Circulation ausgestoßen.

Münzverwaltung gesucht wird, etwa verzichten will, so bleibt nichts übrig, als daß jeder Staat in Beziehung auf den Cours der fremden Scheidemünze freie Hand behalte. Dieß ist um so weniger zu vermeiden, wenn die Scheidemünze von gleichem Zahlwerth in dem einen Lande geringhaltiger ist, als im andern.

Daß keinem Papiergelde oder Bankpapier, das in einem Vereinsstaate als gesetzliches Zahlungsmittel gilt, solche Geltung allgemein zugestanden werden kann, versteht sich von selbst.

V.

Die Zollvereinigung und der Vereinstarif in ihrer Beziehung auf die Finanzen der vereinigten Länder.

Durch die Zollvereinigung und den angenommenen Tarif werden nicht nur zunächst die öffentlichen Einkünfte der einzelnen Staaten, sondern auch mittelbar ihre Abgabensysteme oder ihre Politik in der Anlage der Steuern, und ihr ganzer ökonomischer Zustand afficirt, der wiederum auf die Finanzkräfte oder auf die Quellen, woraus das Staatseinkommen geschöpft wird, einen wesentlichen Einfluß ausübt.

Die nationalökonomischen Wirkungen werden wir in dem nächsten Abschnitte in einem kurzen Ueberblicke zusammenfassen.

Von dem Verluste, den die theilnehmenden Staaten durch den Verzicht auf die Besteuerung ihres wechselseitigen Verkehrs an ihrem Einkommen erleiden können, ausführlich zu handeln, halten wir für überflüssig, da es an sich klar ist, daß dieser Verzicht im letzten Resultate jedenfalls für die Finanzen ganz unnachtheilig bleibt, indem er deren Hilfsmittel nicht schmälert, und die Verwaltung nicht hindert, unter besseren Formen zu erheben, was sie durch die Herstellung einer unbedingten wechselseitigen Verkehrsfreiheit etwa verliert.

Wir begnügen uns daher, den Einfluß der Zollvereinigung auf die Abgabensysteme der theilnehmenden Staaten überhaupt und den Vereinstarif als einen gemeinschaftlichen Bestandtheil dieser Systeme zu betrachten.

1.

Von dem Einfluß der Vereinigung auf die Finanzsysteme und von dem Zolltarife überhaupt.

Die Freiheit des innern Verkehrs wird auf die Steuersysteme der einzelnen Staaten einen mittelbaren Einfluß ausüben, der ohne Zweifel vortheilhafter Art ist. Als einen Vortheil darf man wohl eine größere Gleichförmigkeit der Abgabensysteme überhaupt betrachten. Wenn die Production und Consumtion auf dem ganzen Marktgebiete durch die Steuern auf gleiche Weise afficirt werden, so bleiben die natürlichen Concurrenzverhältnisse der verschiedenen Gebietstheile unverrückt. Jene Gleichförmigkeit liegt daher im gemeinsamen Interesse; sie ist aber insbesondere bei jenen Abgaben wünschenswerth, welche die Nothwendigkeit von Ausgleichungs- oder Ergänzungsteuern beim wechselseitigen Verkehre zwischen solchen Vereinstaaen herbeiführen, von welchen der eine die in dem andern bestehende Abgabe gar nicht oder nicht in gleichem Betrage erhebt.

Nach Verschiedenheit der Umstände wird entweder das Interesse des einen Staates die Abschaffung oder Herabsetzung, oder das Interesse des andern Landes die Einführung oder Erhöhung einer solchen Abgabe verlangen, und auf die eine oder andere Weise eine Gleichheit oder wenigstens eine Annäherung zur Gleichheit erzielt werden.

Nur ein Bedenken bringt sich in dieser Beziehung auf. Der Besteuerung der Gegenstände, für welche Ausgleichungs-

Abgaben vorbehalten sind, ist zwar eine Gränze gesteckt, auch ist in dem Vereinsvertrage dafür gesorgt, daß die Zahl der Artikel, von welchen solche Abgaben erhoben werden dürfen, nicht vermehrt werde. Aber wenn die im Maximum bestimmte Abgabe von einem Artikel, der in dem einen Vereinslande hervorgebracht wird, in dem andern aber nicht, in diesem so hoch ist, daß sie die Consumtion wesentlich einschränkt und die Preise herabdrückt, so werden die Erzeugungsländer dadurch verletzt.

In Ansehung des Biers und des Branntweins kann dieser Fall nicht eintreten, wohl aber in Ansehung des Weines. Eine mäßige Bestimmung des höchsten Satzes scheint uns in der Billigkeit gegründet. Die Consumtionssteuer wird wohl am zweckmäßigsten (wie dieß im Großherzogthum Baden geschieht) bei der Einlage des Weines mit der Bestimmung zum Verbräuche erhoben. Die Producenten haben in diesem Falle, wenn man ihnen die Steuer von ihrer eigenen Verzehrung nicht ganz erlassen will, die Abgabe nach ihrer pflichtmäßigen Angabe oder nach arbiträrer Schätzung zu entrichten. Die Keller der Handelsleute stehen unter Controle der Steuerbeamten. Der Wirth und jeder Private entrichtet die Steuer bei der Einkellerung. Diese Erhebungsweise hat in Vergleichung mit einer Productionssteuer den Vortheil, daß die Production und der Handel von beträchtlichen Vorschüssen befreit bleiben, und daß keine Art von Ausgleichungsabgaben bei dem Transport des Weines von einem Lande in das andere erhoben werden darf. Der Handelsmann legt seinen aus dem eigenen Lande, wie den aus einem andern Vereinslande bezogenen Wein, ohne eine Abgabe zu entrichten, unter Controle der Steuerbeamten, in seinen Weinhandlungskeller ein; der Wirth oder Private bezahlt die Abgabe bei der Einlage, gleichviel, ob er den Wein von einem Verkäufer aus dem eigenen Lande oder aus einem andern Vereinslande bezogen hat.

Eine Productionssteuer könnten wir nur insofern für unnachtheilig halten, als sie das ohngefähre Maaß der directen Steuer vom ertragsfähigen Boden nicht übersteigt, und der mit Neben bepflanzte Boden von der Grundsteuer befreit bliebe.

Im Allgemeinen haben die Bestimmungen des Vereinsvertrags zur Folge, daß kein Staat von solchen Gegenständen, welche zu den nothwendigen oder dringenden Bedürfnissen der zahlreichern productiven Classen gehören, höhere Abgaben als ein anderer Vereinsstaat erheben kann, ohne einen nachtheiligen Einfluß auf die Productionskosten in allen Zweigen der Fabrik- und Manufacturindustrie, und folglich auf die Wettbewerbung seiner Industrie auf dem gemeinschaftlichen Markte befürchten zu müssen. Denn es ist klar, daß jede Abgabe, welche den nominalen Arbeitslohn oder überhaupt die Geldvorschüsse des Unternehmers erhöht, auch die Preise der Industrie-Erzeugnisse steigern muß. Wenn man die mittelbare Wirkung solcher Consumtions-Auflagen im Verkehre mit dem Auslande durch die Zölle von fremden Manufacturwaaren und Fabrikaten aufheben kann, so ist man minder bedenklich bei der Wahl der Besteuerungs-objecte. Wo aber, wie rücksichtlich des innern Verkehrs zwischen den Vereinsländern, dieses Mittel nicht zu Gebot steht, wird man sich hüten, die eigene Production im Verhältniß zu der Industrie des benachbarten Vereinslandes in eine ungünstigere Lage zu versetzen.

Man wird zwar die Abgaben von nothwendigen Lebensbedürfnissen nirgends entbehren können; sie sind aber, insofern sie auf dem ganzen, durch einen regelmäßigen freien Verkehr verbundenen Markte in ohngefähr gleichem Betrage erhoben werden, aus dem angegebenen Grunde minder nachtheilig.

Wenn man den Vereinstarif, als einen gemeinschaftlichen Bestandtheil der Steuersysteme der theilnehmenden Staaten,

unter dem finanziellen Gesichtspunkte betrachtet; so stellt sich als die wichtigste Frage die Uebereinstimmung dieser Besteuerung mit den Grundsätzen der Gerechtigkeit dar.

Welche Ansicht man über die Art und Weise haben mag, wie die Gesetzgebung die Aufgabe einer gerechten Vertheilung der Staatslasten am sichersten löse, so möchte doch darüber kein Zweifel seyn, daß die Gerechtigkeit verlange, das höhere Einkommen in stärkerem Verhältnisse als das Einkommen von ganz geringem Betrage zu belasten. Im Principe ist man einig, nur über die Wege, auf welchen man dem anerkannten Ziele am nächsten komme, sind die Meinungen getheilt. So mannigfaltig die Versuche in älterer und neuerer Zeit auch waren, dieses Ziel auf direktem Wege, nämlich durch Einkommenssteuern, zu erreichen, so hat noch keine Verwaltung eines Landes, dessen Steuern in Vergleichung mit der gegenwärtigen Steuerlast der europäischen Staaten, nur eine mittelmäßige Höhe erreicht hatte, die Aufgabe gelöst, auch nur den größern Theil ihrer Bedürfnisse auf jenem Wege aufzubringen. Wo man in außerordentlichen Zeiten zu einer solchen Besteuerung seine Zuflucht genommen hatte, war die Einkommenssteuer immer die erste, welche, sobald die Zeit der Noth vorübergegangen war, wieder verschwand. So laut und dringend die Forderungen der Gerechtigkeit sind, daß der Vermöglichere und Reichere eine stärkere Quote seines Einkommens dem allgemeinen Besten opfere, so groß sind, wie überhaupt die Erfahrung lehrt, die Schwierigkeiten, welche die angemessene Befriedigung solcher Forderung findet. Um so willkommener muß aber jedes Mittel seyn, jenen Zweck auch nur annähernd zu erreichen, und ein solches Mittel bietet der Vereinktarif dar.

Man kann in der That einen Zolltarif, der lediglich auf den Grundsätzen des Merkantilsystems beruht, für verwerflich halten; man kann einem Systeme von Schutzzöllen seinen Beifall auch dann versagen, wenn es, wie das System des

Bereines, keine natürlichen Verhältnisse stört, sondern die Folgen vorangegangener Störungen zu schwächen oder zu corrigiren sucht; allein so weit ein Zolltarif die Genüsse der Reichen und Wohlhabenden, welche der Minderwohlhabende und Aermere sich versagen muß, mit angemessenen Abgaben belegt, wird man eine solche Maßregel überall als wohlthätig betrachten, wo das höhere Einkommen nicht direkt durch die übrigen Steuern in verstärktem Maaße getroffen wird.

Der Vereinstarif trifft nun, wie aus der Einleitung unserer Schrift zu ersehen ist, eine Reihe von ausländischen Artikeln, welche ausschließlich oder vorzugsweise zu den Gegenständen des Genusses der Reichen und Wohlhabenden gehören.

Die hohen Abgaben von fremden Weinen, von Süßfrüchten und manchen andern Gegenständen einer luxuriösen Verzehrung, werden weder unmittelbar noch mittelbar von dem Einkommen der Minderwohlhabenden entrichtet, da diese Klassen jene Genüsse nicht kennt, oder sich dieselben nur selten erlaubt, und das Steigen der Preise solcher Luxusartikel keinen, oder einen kaum fühlbaren, mittelbaren Einfluß auf die Productionskosten irgend eines nothwendigen Bedürfnisses ausübt. Das Gleiche gilt von den werthvollern Kleidungsstoffen, welche die Höhe der Zölle den Reichen nicht verhindert, aus dem Auslande kommen zu lassen, und von allen Gegenständen, welche der gute und schlechte Geschmack der Mode aus dem Auslande zu beziehen fortführt. Wer, um die körperlichen Vorzüge seiner Person zu heben, oder ihre Fehler zu verbergen, zu dem Talent eines Pariser Kleiderkünstlers seine Zuflucht nimmt, hat schwerlich mit Nahrungssorgen zu kämpfen. Was die vermögliche Klasse für alle Bezüge fremder Producte und Kunstserzeugnisse der bezeichneten Art in die Zollkasse entrichtet, vermindert den Betrag der Summen, welche durch die direkte Besteuerung der Quellen des Einkommens

(Grund-, Häuser-, Gewerbesteuern) oder durch Verbrauchsabgaben von solchen einheimischen Producten aufgebracht werden müssen, die wie gemeine Landweine, Bier, Fleisch, Salz zu den allgemeinen Bedürfnissen gehören.

Allein auch die Zölle von verschiedenen Producten, die man nicht zu den Luxusartikeln rechnen kann, wie Gewürze, Zucker, Kaffee u. s. f. treffen die Minderwohlhabenden wenigstens in einem geringern Maße als die Vermöglichern. *) Denn es ist gewiß kein Zweifel, daß, obwohl die meisten dieser Genußartikel unter allen Klassen verbreitet sind, der Verbrauch der wohlhabendern Klasse doch verhältnißmäßig weit beträchtlicher ist, als der Verbrauch der Minderbemittelten; während von einem allerwärts hochbesteuerten Consumtionsartikel, dem Kochsalze, der Minderbemittelte und Aermere eben so viel und noch mehr, als der Reiche consumirt.

Es fragt sich nun, ob der Vereinstarif nicht auch Gegenstände, welche die Wohlhabendern nicht verhältnißmäßig in größerer Menge verbrauchen, oder selbst solche Waaren, welche vorzugsweise zu den Bedürfnissen der mittlern oder minderwohl-

*) Jede Consumtionsaufgabe bleibt um so sicherer auf dem Verzehr des besteuerten Gegenstandes liegen, je weniger derselbe zu den Bedürfnissen des Unterhalts der arbeitenden Klasse gehört. Sie bleibt auch jedenfalls auf denselben liegen, die von einem fixen Geldeinkommen leben. Auflagen auf notwendige Lebensbedürfnisse können theilweise oder ganz in den nominalen Arbeitslohn übergehen und werden überall, wo der Arbeitslohn den niedrigsten Satz erreicht hat, nicht von der arbeitenden Klasse (im engern Sinne) getragen. Auf welche Weise sie sich unter den übrigen Bestandtheilen der Gesellschaft den Producenten höhern Ranges, den Besigern der Kapitalien und der Ländereien vertheilen, hängt von dem ganzen Getriebe der Production und Consumption ab. Allein klar ist, daß in so weit sie als eine Vermehrung der Productionskosten wirkend, die Kapitalgewinnste (wie manche als Regel annehmen) oder die Landrente vermindern, sie die Wirkung einer, das höhere Einkommen in stärkerem Verhältnisse treffenden Steuer nie haben können.

habenden Klasse gehören, mit hohen Zöllen belegt, oder ob er bei jenen Artikeln, welche wie die oben bezeichneten vorzugsweise zur Belegung mit Verbrauchsabgaben sich eignen, nicht das rechte Maas überschreite.

Diese Fragen scheinen uns in Beziehung auf Fabrik- und Manufakturwaaren keine Schwierigkeit darzubieten. Die gemeinen Wollentücher, gemeinen Strickwaaren, Leinwand, bunte Leinen, Leder und Lederwaaren, gewöhnliche Glaswaaren, gemeine Handwerkswaaren und grobe Eisenwaaren, durchgehends Gegenstände des Verbrauchs der großen Massen des Volkes, sind zwar zum Theil mit hohen Auflagen belegt; gerade bei diesen Artikeln ist aber so wenig zu besorgen, daß der Consument auf direktem oder auf indirektem Wege (durch einen Preisaufschlag) die Zollauflagen wirklich trage, daß man vielmehr in Folge des Verschwindens der Binnenzölle einen Preisabschlag erwarten darf, indem die eben genannten Artikel vorzugsweise zu den Gegenständen des wechselseitigen Verkehrs zwischen den einzelnen Staaten des Vereins gehörten, und von den deutschen Binnenzöllen am härtesten getroffen wurden. Von allen Bedürfnissen der großen Massen des Volkes sind es nur einige Gattungen gemeiner Baumwollenzuge, welche zunächst eine Preiserhöhung erleiden könnten; da aber bisher die deutschen Manufakturisten neben den britischen verkauften, so kann dieser Aufschlag nicht bedeutend, und da die Erweiterung der Production auf die Kosten der Waarenherzeugung einen günstigen Einfluß ausübt, nur von kurzer Dauer seyn, wie wir alles dieses im zweiten Abschnitt dieser Schrift ausführlicher darguthun gesucht haben.

Die Zölle sind zwar bedeutend genug, um auch manche werthvollere Manufaktur- und Fabrikwaaren abzuhalten, und dem Verbrauch inländischer Erzeugnisse überall Platz zu machen, wo die einheimische Industrie die vorhandenen Bedürfnisse leicht befriedigt; unter allen Gegenständen,

welche der einheimische Gewerbleiß nicht gleich gut, geschmackvoll und wohlfeil liefern kann, möchten aber wenige gefunden werden, von deren Bezug der Wohlhabendere und Reiche durch den Vereinszoll abgeschreckt werden könnte, da derselbe von den kostbaren Wollen-, Baumwollen- und Seidenwaaren nur wenige Groschen von der Elle beträgt.

Was die verzehrbaren Genußartikel betrifft, so ist für die gewöhnlichen nothwendigen Lebensbedürfnisse, die unter dem Klima des mittlern Europas gedeihen, der Tarif mäßig, und für die Consumenten ein etwas höherer oder niedrigerer Ansat, wenigstens für den ganzen Westen des Vereins, fast ganz gleichgültig, da wir keine Einfuhr an solchen Artikeln haben.

Die Zölle von einigen Erzeugnissen, die Deutschland nicht in gleicher Beschaffenheit oder Güte wie seine Nachbarländer producirt, wie die Abgaben von fremden Weinen, interessieren nur die wohlhabendere Klasse. Den Zoll von diesem Producte kann man, aus dem finanziellen Standpunkte betrachtet, wohl nur für zu hoch halten; indessen treten dabei Rücksichten der Reciprocität ein, von denen an einem andern Orte die Rede seyn wird.

Zu den Gegenständen, bei welchen solche Rücksichten nicht eintreten, und deren Besteuerung lediglich unter dem finanziellen Gesichtspunkt zu betrachten ist, gehören alle jene Producte, welche der Verein gar nicht hervorbringt.

So wie nun der Vereinstarif alle rohen Erzeugnisse, welche ein Bedürfniß der Manufaktur- und Fabrikindustrie sind, unbesteuert läßt oder ganz unbedeutend belegt, so hat er auch alle rohe Erzeugnisse des Mineral-, Thier- und Pflanzenreichs, welche kein Gegenstand des Wohllebens sind, sondern zum Medicinalgebrauche dienen, nur mäßig,

nämlich mit der allgemeinen Zollabgabe von 50 Kr. per Centner belastet. Der höhere Zoll von 6 fl. 15 Kr. von Droguerie und Apothekewaaren, welcher nur zubereitete Stoffe trifft, wird daher den Consumumenten nicht drücken, da die Verarbeitung jener Rohstoffe den Gewerben des Vereins nicht schwerer als dem Auslande fällt.

Unter den Producten, welche der Süden Europas, wie andere Welttheile liefern, finden wir nur einen Gegenstand, den Reis, der uns mit 5 fl. 6¼ Kr. vom Centner zu hoch belegt scheint. Dieser Artikel gehört zu den allgemein verbreiteten Genußmitteln aller Klassen, und wenn man frische Südfrüchte, welche nur auf die Tafeln der Vermöglichern kommen, und zur Bereitung luxuriöser Getränke dienen, mit 3 fl. 36 Kr., und getrocknete Südfrüchte mit 6 fl. 46¼ Kr. vom Centner besteuert, so sollte man von einem gemeinen Nahrungsmittel, eher ein namhaftes weniger, als eine, im Verhältnisse zum Preise der Waaren, in der That weit höhere Abgabe erheben.

Von den Objecten einer reinen Consumtionsauf-
 lage nehmen, ohne allen Vergleich, die genießbaren Kolonial-
 producte, Zucker, Caffee, Gewürze und Thee, vor-
 züglich aber die beiden ersten Artikel eine so bedeutende Stelle
 ein, daß es keiner Entschuldigung bedürfen wird, wenn wir
 von denselben ausführlicher handeln und uns dabei einige Ab-
 schweifungen erlauben.

2.

Von den verzehrbaren Kolonialwaaren insbesondere.

Die höhere Besteuerung der verzehrbaren Kolonialwaaren entspricht, wenn nicht vollständig, doch weit mehr, als fast alle Consumtionsauflagen von einheimischen Producten, wie

Nimmt man für die 3 Jahre 1829 — 32 die mittlere Zahl von 9 Millionen Kilogramm und schätzt man dieselbe 6 — 7 Millionen Kilogramm Kolonialrohzucker gleich, so erhalten wir einen Gesamtverbrauch von 67 — 68 Mill. Kilogramm oder etwas über 2 Kilogramm auf den Kopf.

Die Einfuhr an Kaffee zur innern Consumption betrug:

im Jahre 1829 . . 9,005,716 Kilogr.

„ „ 1830 . . 9,805,716 „

„ „ 1831 . . 8,239,936 „

Man kann daher auf den Kopf nur $\frac{273}{1000}$ oder kaum $\frac{1}{3}$ Kilogramm rechnen.

Der Verbrauch der 876,000 Einwohner, die Paris zählt, finden wir nun angegeben*)

an Zucker zu 10,500,000 Kilogr.

auf Rohstoff reducirt : . 15,000,000 „

an Kaffee zu 3,937,000 „

An Zucker kommt daher auf den Einwohner in Paris 12 Kilogramm und auf Rohzucker reducirt $17\frac{7}{8}$ Kilogramm; an Kaffee $4\frac{5}{8}$ Kilogr.; während nach Abzug des Verbrauchs der Hauptstadt von der Gesamtconsumtion des Landes, auf den Kopf der übrigen Einwohner an Zucker $1\frac{6}{8}$ und an Kaffee $\frac{16}{100}$ Kilogr. kommt. Darnach ist also der Verbrauch einer Familie in der Hauptstadt an Zucker 10 bis 11 fach und an Kaffee 28 fach stärker, als im übrigen Lande.

Bedenkt man, daß die Consumption in allen größern Städten sich dem Verhältnisse der Hauptstadt nähert, so darf man für 2 Millionen Einwohner der volkreichsten Städte des

*) Nach einer von dem Präfekten des Departements der Seine, Herrn Boring mitgetheilten Notiz S. 172 des mehrfach angeführten Berichts.

Königreichs, nahe die Hälfte der Zuckerconsumtion des Landes rechnen, und annehmen, daß diese 2,000,000 Consumenten eben so viel Zoll bezahlt haben, als die 16 fach größere Volksmenge des übrigen Landes.

Noch günstiger ist für das platte Land das Verhältniß der Besteuerung bei dem Kaffee und ohne Zweifel auch bei feinem Gewürzen und Thee. Dagegen steht der Salzverbrauch in Paris mit 4,058,000 Kilogramm oder nicht ganz 10 Pfund für den Kopf, weit unter dem Durchschnitt der Gesamtconsumtion des Landes.

Es kann nun wohl überhaupt kein Zweifel seyn, daß überall, wo Salz, Bier und andere Genüsse der arbeitenden Klassen besteuert sind, und hohe direkte Auflagen das Grundeigenthum belasten, man wohl daran thut, den Verbrauch der Kolonialwaaren, so weit es die Umstände erlauben, als Finanzquelle zu benutzen. In jedem Land hängt aber das rechte Maß der Besteuerung hauptsächlich von der Sicherheit gegen den Schleichhandel und von dem Einfluß der Zölle auf den Verbrauch ab. Wegen eines vermeintlichen Geldabflusses oder aus andern ökonomischen Rücksichten den Verbrauch an Kolonialwaaren als schädlich einschränken zu wollen, kann keinem über die wahren Interessen der Volkswirtschaft aufgeklärten Manne beifallen; es handelt sich vielmehr lediglich darum, bei der Bestimmung der Abgabssätze, den Punkt zu treffen, wo in Folge der Wechselwirkung zwischen der Höhe der Zölle und der Ausdehnung der Consumtion, so wie dem Reize zum Schleichhandel und den Mitteln zur Sicherung des Marktes gegen Einschränkungen die Erhöhung oder Verminderung der Abgabe den Ertrag schmälert. Hierüber kann nur die Erfahrung entscheiden. An sich ist aber klar, daß die Bedingungen, unter welchen die theilhaftigen Staaten ein beträchtliches Einkommen von dem Verbräuche an Kolonialwaaren erheben können, in dem

Verein weit günstiger sind, als sie in den einzelnen Ländern, die denselben bilden, jemals seyn könnten.

In den kleinen deutschen Ländern von $\frac{1}{4}$ — 2 Millionen Einwohnern durfte man in Vergleichung mit den Mitteln zur Abwehr des Schleichhandels einen Zoll von 3 — 4 Gulden schon zu hoch halten. Die Lage des bis zum Jahre 1833 bestandenen süddeutschen Vereins war für die Sicherheit der Erhebung nicht günstiger. Der durch die Gebiete der gegenwärtig unterhandelnden Staaten arondirte deutsche Markt, wird aber in dieser Beziehung ungefähr in gleicher Lage, wie die größern Handelsstaaten, und namentlich Frankreich und England sich befinden.

Vergleichen wir nun die Abgaben, welche in diesen Ländern von den Hauptkolonialartikeln erhoben werden, zuerst mit ihren Producten und sodann mit den Vereinszöllen.

In Frankreich zahlte man seit einer Reihe von Jahren bis zum Jahre 1833 *) für 100 Kilogramm von (nicht weißem) Rohzucker:

*) Im Jahr 1814 wurde dem, unter dem Kaiserreich aufgelegten Zoll von 300 Fr. von 100 Kilogramm, der die Consumption der damaligen Bevölkerung des Reiches von 44 Millionen Einwohnern auf 7 Millionen Kilogramm reducirt hatte, eine Abgabe von 40 Franken, ohne Rücksicht auf die Herkunft der Zucker, surrogirt. Im Jahr 1816 wurde der Zucker aus den französischen Kolonien auf 45 Franken, die Zucker aus Indien auf 60 Franken und aus Amerika auf 70 Franken gesetzt. Durch die Gesetze vom 7ten Juni 1820, 27ten Juli 1822 und 17ten Mai 1826 wurde der Zoll von 45 Franken für die Zucker aus der Insel Bourbon auf 37 Fr. 50 Cent. herabgesetzt und die Zusatzsteuer, da sie die französischen Kolonialzucker nicht hinlänglich schützte, zuerst um 5 und dann um weitere 20 Franken erhöht.

Von weißem Zucker wurden bis 1833 erhoben:
bei der Einfuhr aus den französischen Kolonien dießseits und jenseits des Caps 60 und 70 Fr.

- 1) aus den französischen Kolonien jenseits des
Caps 37 Fr. 50 Cent.
- 2) aus den französischen Kolonien dießseits
des Caps 45 Fr. —
- 3) aus Ostindien 85 Fr. —
- 4) aus andern außereuropäischen Erzeugungsländern 95 Fr. —
- 5) aus den Entrepôts 105 Fr. —

Hiezu kommt in allen diesen Fällen noch ein Zuschlag von 10 pCt.

Die Einfuhr bestand in den letzten Jahren fast ausschließlich aus französischem Kolonialzucker, da namentlich von den im Jahr 1832 eingeführten 82,247,661 Kilogramm nur 346,543 Kilogramm aus andern Erzeugungsländern herührten.*)

Man kann darnach die Abgabe, welche im Durchschnitt von dem eingeführten Zucker erhoben wird, einschließlich des Behtels nur zu ungefähr 48 Franken von 100 Kilogramm annehmen, oder 21 fl. vom Centner zu 50 Kilogramm, d. i. 2 fl. 27½ kr. mehr als der Verein erhebt.

aus Indien . . 100 und 105 Franken von 100 Kilogramm,
aus Amerika . . 115 " " " "
aus den Entrepôts 125 " " " "
Geschah die Zufuhr durch fremde Schiffe oder zu Lande, so wurde vom andern als weißen Rohzucker 110, vom weißen 130 Franken erhoben. Die Einfuhr des raffinierten Zuckers ist verboten.

Die neuesten Verordnungen sehe man weiter unten.

*) Durch die fortschreitende Erhöhung der Zusatzsteuer mußte sich die Einfuhr der fremden Zucker vermindern. Im Jahr 1820 waren unter der Consumtion von 48 Millionen noch 8 Millionen Kilogr. fremder Zucker enthalten, und war der Markt von den Kolonien mit 44 Mill. Kilogramm um 4 Millionen übersührt worden. Im Jahr 1822 waren unter der Totaleinfuhr von 53,317,631 Kilogr. noch 3,176,954 Kilogramm fremder Zucker begrißen. Im Jahr 1827 unter 60,317,631 Kilogr. nur noch 944,576 Kilogr.

Aus den obigen Angaben über den Ertrag der Zölle erhellt, daß die Summe der Einnahmen in den drei Jahren 1830 — 32 :

in runder Zahl	112,396,000	Franken
im Durchschnitt jährlich	37,465,000	„
die Summe der Rückzölle	40,390,000	„
im Durchschnitt jährlich	13,430,000	„
und der reine Ertrag im Durchschnitt		
jährlich	24,035,000	„

betrugen.

Alein man würde irren, wenn man hienach den wahren Betrag der Summen schätzen wollte, welche die französischen Consumenten von ihrem Zuckerverbrauch der That nach, zu entrichten hatten. Der Absatz der französischen Kolonialzucker konnte nur durch allmählig wachsende Zusatzsteuer von fremdem Zucker erzwungen werden.

Während von dem Zucker aus den französischen Antillen und dem französischen Antheil an Guiana 49 Franken 50 Cent. erhoben wurden, zahlte der fremde amerikanische Zucker mit 104 Franken 50 Cent., ausschließlich des Zehntels vom metrischen Centner, 55 Franken mehr. Man nimmt an, daß der Preisunterschied mindestens 30 Franken für 100 Kilogramm beträgt. Statt des, im Durchschnitt der Zolleinnahme berechneten Zolles von 48 Franken muß man daher als Wirkung der höhern Zölle vom fremden Zucker, die effektive Steuer zu 78 Franken von 100 Kilogramm, oder nahe zu 18 fl. vom Centner Rohzucker zu 50 Kilogramm annehmen.

Wären die Producte der Zolleinnahme dem Werthe gleich, den das Volk, nebst der Abgabe, in dem künstlich erhöhten Preise vom Zucker entrichtet, so würde jene Einnahme ebenfalls ungleich höher erscheinen. Zu der Einnahme von 24 Mil-

lionen Franken kommt nicht nur der Unterschied zwischen dem Preise der französischen Kolonialzucker und dem fremden Zucker, sondern auch der Betrag hinzu, um welchen die Prämien für die ausgehenden raffinierten Zucker die von dem Rohstoffe erhobenen Abgaben überstieg.

Berechnet man den Rohstoff, der in den Jahren 1830 bis 1832 zu den ausgeführten raffinierten Zuckern verwendet wurde, zu 100 Kilogr., je für 70 Kilogr. raffinierte Waare, so hat die Verwaltung davon nur ohngefähr 23 Millionen Franken bei der Einfuhr bezogen, während sie 40 Millionen Fr. bei der Ausfuhr zurückbezahlt. Um den wahren Betrag der, von der innern Consumtion erhobenen Zölle zu finden, darf man daher von dem Durchschnitt der Einnahme von 37,465,000 Fr. nur ohngefähr 7,700,000 Franken abziehen*). Die hienach ver-

*) Die Prämie betrug bis zum Jahr 1833 120 Franken für 100 Kilogr. raffinierten Zucker, ist aber seither bedeutend herabgesetzt worden.

Durch das Gesetz vom 26. April 1833 wurde bestimmt, daß für vollkommen gereinigten und weißen Melis, so wie für Candis von wenigstens hellgelber Farbe, je für 70 Kilogr. die gleiche Gebühr rückvergütet werde, welche von 100 Kilogr. nicht weißem Rohzucker nach Verschiedenheit der Herkunft bei der Einfuhr entrichtet werden. Für Lumpen werde das Verhältniß zu 73 : 100 angenommen, und sind Melasse und Rückvergütung von 12 Franken zu 100 Kilogr. festgesetzt.

Durch die königliche Ordonnanz vom Jahr 1834 wurde das Verhältniß, wie wir bereits angeführt haben, bei Melis und Candis zu 75 : 100, bei Lumpen zu 78 : 100 angenommen, und für die aus Moscovade gewonnenen Zucker die gleiche Rückvergütung, wie für die aus andern nicht weißen Rohzucker fabricirten Melis zc. bewilligt.

Die Zölle wurden durch das geführte Gesetz vom Jahre 1833 auf folgende Weise regulirt:

Kolonialzucker, roher, anderer als weißer:

aus Bourbon	38 . 50
aus den Antillen und der Guiana	45

Kolonialzucker, roher, weißer:

aus Bourbon	43 . 50
aus den Antillen und der Guiana	50

bleibende Zolleinnahme von 29,765,000 Franken bildet mit dem Preisunterschied von 18,000,000 Franken für ohngefähr 60 Mill. Kilogr. Kolonialzucker, im Ganzen eine Summe von nahe 48 Mill. Franken, welche die Verzehrer ausländischer Zucker in Frankreich jährlich außer dem natürlichen Preise entrichtet haben.

Von Kasse werden bei der Einfuhr aus den franzöf. Kolonien jenseits des Vorgebirgs der guten Hoffnung 50 Fr., aus den diesseits gelegenen 60 Franken vom metrischen Centner entrichtet. Der aus Ostindien bezogene Kasse ist mit 78 Fr., belegt. Bei der Einfuhr aus andern Ländern, außerhalb Europa, werden 95 Franken, und bei dem Bezug aus den Entrepôts 100 Fr.; von allem auf fremden Schiffen eingehenden Kasse aber 105 Franken erhoben. Hierzu kommt noch in allen Fällen ein Zuschlag von 10 Procent.

Der geringste Zoll beträgt ohne diesen Zuschlag nahe 11 fl. 40 kr. vom Ctr. zu 50 Kilogr. Allein da die franz. Kolonien bei

Rhonzzucker (sucre terre) von allen Nuancen:	
aus Bourbon	61
aus den Antillen und der Guiana	70

Fremde Zucker, durch französische Schiffe eingebracht, roher, anderer als weißer:	
aus Indien	80
aus andern Orten außerhalb Europa	85
aus den Entrepôts	95

rohe, weiße:	
aus Indien	90
aus andern Orten außerhalb Europa	95
aus den Entrepôts	105

Vom 1. Juni 1834 sollen die Zölle von weißem Zucker aus den Kolonien um 10 Franken erhöht werden.

Fremde Schiffe können nur in die Entrepôts liefern, und zahlen von 100 Kilogr. weißen Rohzucker 120 Fr., von anderm Rohzucker 100 Franken.

Weitem nicht das ganze Bedürfniß des Mutterlandes befriedigen können, so wirkt der Unterschied der Zölle nothwendig auf die Preise, und man wird diese Wirkung dem Zölle von 95 Franken oder 22 fl von 50 Kilogr. gleich setzen können.

Von den 9,082,014 Kilogr., die im Durchschnitt der Jahre 1826 bis 1831 jährlich eingeführt wurden, kamen nämlich 3,371,982 Kilogr aus den französischen Kolonien, 3,618,346 Kilogr. aus Hayti, 1,204,474 Kilogr. aus dem spanischen Amerika; 351,188 Kilogr aus Brasilien, der Rest aus anderen Erzeugungsländern und aus europäischen Seehäfen.

Pfeffer und Piment, wovon nach einem Durchschnitt der Jahre 1826 — 31 jährlich 1,684,644 Kilogr. eingeführt wurden, sind mit 50 Fr. oder 120 Franken belegt, je nachdem die Waare aus Ostindien oder anderswoher bezogen wird.

Im Ganzen betrug der Werth der im Jahre 1831 eingeführten Kolonialwaaren (Zucker, Kaffee, Thee, Cacao und Gewürze aller Art) 65,195,852 Fr., und der davon erhobene Zoll 49,078,658 Fr.; im Jahre 1832 der Werth der Einfuhr 71,907,509 Fr., und der davon erhobene Zoll 51,771,580 Fr.; im Jahre 1833 der Werth der Einfuhr 70,011,211 Fr., der erhobene Zoll 45,448,572 Fr.

Sehr unbedeutend ist die Einfuhr von Thee, nämlich im Durchschnitt der Jahre 1826—31 nur 97,351 Kilogr.

Auch Großbritannien unterscheidet bei den Zöllen die Erzeugungsorte, allein unter Umständen, die auf die Preise der zur innern Consumtion gelangenden Artikel weit entfernt bleiben, den gleichen Einfluß auszuüben, wie die Gesetzgebung Frankreichs auf die dortigen Zuckerpreise.

Von Rohzuckern aus den britischen Besitzungen in Westindien und aus Mauritius werden seit der im Jahre 1830

erfolgten Reduction des Zolles um 4 Schillinge. nach 24 Schill. (14 fl. 24 kr.) vom englischen Centner oder 14 fl. 12 kr. vom Centner zu 50 Kilogr., von den Zuckern aus den ostindischen englischen Besitzungen 32 Schilling oder 16 fl. von 112 engl. Pfd. (15 fl. 28 kr. vom Centner zu 50 Kilogr.) erhoben *).

Da die Ausfuhr der britischen Kolonien das Bedürfniß des Mutterlandes weit übersteigt, und bedeutende Quantitäten davon auf andere Märkte kommen, so darf man annehmen, daß der hohe Zoll von 3 Pf. 3 Schill., welcher die Rohzucker aus andern Erzeugungsorten trifft, wenigstens keinen sehr fühlbaren Einfluß auf die für die britische Consumption bestimmten Zucker hat.

Der britische Staatsschatz bezog vom Zucker, als reine Einnahme (nach Abzug der Rückzölle):

im Jahre 1829 von	3,539,821 Centner	4,896,242 Pf. St.
„ „ 1830 „	3,722,044 „	4,767,342 „
„ „ 1831 „	3,787,271 „	4,650,594 „ **)

*) Der Zoll von 8 Pf. 8 Sch. vom Centner raffinierten Zuckers wirkt gleich einem Verbote.

**) Bowring in dem angeführten Berichte S. 152. M'Culloch gibt die Gesamteinfuhr in dem am 5. Januar 1831 endigenden Jahre an zu 4,916,005 Centner.

die Ausfuhr an rohem und an raffinirtem Zucker, letztern in dem Verhältniß von 20 zu 34 auf rohen reducirt, zu	1,344,348 „
	3,571,655 Centner.

die Zolleinnahme zu	6,063,321 Pf. St.
Rückzölle und Rückerfaz	1,295,979 „

Die Reineinnahme zu 4,767,342 „

Von dem eingeführten Rohzucker waren bezogen worden:

aus dem britischen Westindien	3,913,269 Centner.
aus Mauritius	485,710 „
aus Ostindien	293,769 „
aus fremden Erzeugungsländern	223,257 „

Der Verbrauch betrug im Jahre 1831 im Durchschnitt auf den Kopf ohngefähr 8 Kilogr.

Der Zoll von Kaffee aus den britischen Besizungen in Amerika wurde im Jahre 1824 von 1 Schilling per Pfund auf 6 Pence oder 33 Gulden 6 kr. vom Centner zu 50 Kilogr. herabgesetzt; von Kaffee aus den britischen Besizungen in Ostindien und aus Sierra Leone werden, statt der frühern Abgabe von 1 Sch. 6 P., noch 9 Pence erhoben. Von dem Erzeugnisse anderer Länder ist ein Zoll von 1 Sch. 8 P. zu entrichten. Obwohl die westindischen Besizungen im Durchschnitte mehr als den Bedarf von Großbritannien liefern, und von der directen Zufuhr aus jenen Kolonien bedeutende Quantitäten auf den allgemeinen Markt gestürzt werden *), so wird doch bisweilen,

Die Ausfuhr bestand in			
13,855	Centner	Rohzucker	aus dem britischen Westindien,
48,383	"	"	" Mauritius,
83,413	"	"	" Ostindien,
166,310	"	"	" aus fremden Pflanzungen,
311,461	"	"	" im Ganzen.

Das wirkliche Gewicht des ausgeführten raffinirten Zuckers betrug 607,580 Centner.

Die von wurden versendet:

nach preussischen Häfen	.	.	40,024	"
" Deutschland	.	.	251,336	"
" Italien	.	.	214,020	"
" der Türkei	.	.	27,282	"
u. f. f.				

Die zu 1,032,886 Centner angenommene Menge des zu 607,580 Centner raffinirten Zuckers verwendeten Rohzuckers ist zu hoch berechnet.

Die Consumtion berechnet M'Culloch für Großbritannien zu 23 Pf. oder 2½ Kil. und in Irland zu 5½ Pf. oder 2½ Kil. auf den Kopf. Irland bezieht ohngefähr 14,000 Tonnen direct und 6000 Tonnen aus England, also im Ganzen 400,000 Centner.

*) In dem am 5. Januar 1831 endigenden Jahre wurden eingeführt aus den britischen Kolonien in Amerika 27,429,144 Pfund.

aus Ostindien und	.	.		
aus Mauritius	.	.	7,066,199	"
aus fremden Erzeugungsländern	.	.	6,456,820	"

Wieder ausgeführt wurden von den Producten

aus dem britischen Amerika	.	.	7,321,530	"
" " Ostindien und	.	.		
aus Mauritius	.	.	5,187,866	"
aus andern Erzeugungsländern	.	.	7,668,598	"

hauptsächlich in Folge schlechter Ernten, der Einfluß der höheren Besteuerung der fremden Erzeugnisse, in den Preisen der verschiedenen Kaffeeforten, auf dem Londoner Markte sehr fühlbar. So wurden im Frühjahr 1833, nachdem über die Kaffeernte in Jamaica ungünstige Nachrichten eingelaufen waren, die verschiedenen Sorten Jamaica-Kaffee im Entrepot (frei von Zöllen) um 60 — 80 Procent höher verkauft, als die gleichen Sorten aus Cuba und Brasilien (z. B. gut, ord. Jamaica zu 84 — 85 Sch. Bras und Cuba zu 52 — 56 Sch. per Centner), so wie auch die mit dem mittlern Zollsätze belegten Kaffeeforten verhältnißmäßig im Preise stiegen.

Im Durchschnitte muß man daher die auf der britischen Consumtion lassende Abgabe höher als zu 6 P. oder 18 kr. vom englischen Pfunde annehmen.

Der britische Staatsschatz bezog an Zöllen von Kaffee:

im Jahre 1829	von 19,466,028 Pfund	484,975 Pfd. Sterl.
" "	1830 " 22,669,253 "	579,363 "
" "	1831 " 22,715,807 "	583,751 "

Es stellt sich hienach ein Verbrauch im Durchschnitt der beiden letzten Jahre von ungefähr $\frac{42}{100}$ Kilogr. heraus.

Wenn die Kaffee-Consumtion in Großbritannien nur wenig stärker als in Frankreich ist, so erscheint bei der Vergleichung

An Zöllen wurden in jener Periode von der einheimischen Consumtion erhoben von Kaffee:

aus den britischen Pflanzungen in Amerika	542,417 Pf. St.
aus Sierra Leone	51 "
aus Ostindien und	
aus Mauritius	37,123 "
aus andern Ländern	248 "

Summa 579,844 Pfd. St.

(oder netto, nach Abzug des Rückersatzes wegen unrichtiger Erhebung wie oben für das Jahr 1830 angegeben: 579,363.)

des Theeverbrauchs ein um so bedeutenderer Unterschied, während in Frankreich, nach einem Durchschnitt der Jahre 1829—31, nur 94,432 Kilogr. eingeführt wurden, der Verbrauch daher kaum $\frac{1}{1000}$ Kilogr. jährlich auf den Kopf betrug, und nur eine ganz unbedeutende Einnahme gewährte, wurde in Großbritannien der Verbrauch auf $\frac{1}{100}$ Kilogr. berechnet, und von dieser mit 96—100 Proc. des Werthes besteuerten Consumption ein beträchtliches Einkommen bezogen *).

Der Staatsschatz erhob nämlich im Jahre

1829	von 29,459,199 Pfund	3,321,722 Pf. St.
1830	„ 30,046,935 „	3,387,093 „
1831	„ 29,997,055 „	3,344,919 „

Vereinigt man die Summen, welche in Großbritannien von dem Zucker-, Kaffe- und Theeverbrauch in jedem der Jahre 1829 bis 1831 zur Befriedigung der Staatsbedürfnisse erhoben wurden, so erhält man eine Gesamteinnahme

im Jahre 1829	von 8,702,939 Pf. Sterl.
„ „ 1830	„ 8,733,803 „
„ „ 1831	„ 8,579,265 „
in drei Jahren	26,016,007 „

also im Durchschnitte jährlich 8,672,000 Pf. Sterling oder 104,000,000 Gulden.

Beim ersten Ueberblick dieser Resultate möchte nun Jeder, der den Verbrauch von Zucker, Kaffe, fremder Gewürze und Thee in dem ganzen Umfang, als es ohne Schmälerung des Zollertrags geschehen kann, als Finanzquelle benützt zu sehen wünscht, in der That versucht seyn, die Zölle des Vereins als

*) Die Abgabe beträgt 96 Procent von dem Thee, wovon das Pfund 2 Schillinge oder weniger kostet, und 100 Proc. von dem Thee, der zu höherem Preise verkauft wird.

selbst unter dem Maaße stehend zu betrachten, welches den höchsten Ertrag für die Zollkasse gewährt.

Wir theilen diese Ansicht nicht, obwohl wir gerne zugeben, daß der Verein wohl daran thun würde, seine Zölle selbst bis zum Betrage der englischen Abgabe von jenen Artikeln zu steigern, wenn er dadurch, bei seiner noch etwas stärkern Volksmenge, den gleichen Ertrag an Zöllen sich verschaffen könnte. Sie würden im Verhältniß zum Werthe der Besteuerungsobjecte noch weit niedriger seyn, als der Betrag, der in den meisten deutschen Ländern vom Salze erhoben wird; ihr auf 104,000,000 Gulden ansteigendes Product würde nahe die Hälfte der öffentlichen Bedürfnisse sämmtlicher theilnehmenden Staaten befriedigen, und sie in den Stand setzen, nicht nur die Salzsteuer, sondern manche andere lästige, die Production beschränkende Consumtionsabgabe aufzuheben, oder zu vermindern, und die auf dem Grundeigenthum haftenden Steuern bedeutend herabzusetzen. Die Abgabe vom Zucker allein würde mit einem Ertrage von 56½ Mill. Gulden das Einkommen weit übersteigen, das bisher die Gesammtheit der Vereinsstaaten von den Zöllen aller Art bezog.

Alein so wenig man das Maaß des einträglichsten Zolles für den Verein in den Tarifen der kleinern deutschen Staaten findet, welche nicht die gleichen Mittel des Schutzes gegen den Schleichhandel hatten, eben so wenig darf man jenes Maaß in den britischen und französischen Zöllen suchen. Ohnerachtet die Sätze des Vereins, wie wir gesehen, weit niedriger sind, so mögen sie zum Theile wenigstens relativ gleich hoch stehen, wenn man die Umstände berücksichtigt, welche in beiden Ländern, namentlich aber in Großbritannien, der Ausdehnung der Consumption und der Productivität höherer Abgaben günstig sind. Mit ziemlicher Sicherheit darf man aber annehmen, daß nicht nur in Frankreich, dessen Zölle uns relativ weit höher, als die englischen erscheinen, sondern auch in Großbritannien die

bestehenden Abgaben bei einer angemessenen Erniedrigung einen höhern Ertrag gewähren müßten.

In Großbritannien kann eine gleiche hohe Abgabe keinen so nachtheiligen Einfluß auf die Consumtion und auf die Productivität der Böde von verzehrbaren Kolonialwaaren ausüben, weil alle Lebensbedürfnisse, welche das Land hervorbringt, in Folge der verhältnißmäßig sehr dichten Bevölkerung des Landes, der hohen Eingangszölle von den Erzeugnissen des Ackerbaues und der nicht minder hohen Besteuerung aller künstlichen Getränke, so wie der eingehenden Weine, ungleich theurer sind, zum Theile um 100 und mehr Proc. höher im Preise stehen, als in den deutschen Ländern. Diese in der Natur der Sache liegende Wechselwirkung läßt sich unter andern aus der Vergleichung der Kornpreise und der Zuckerconsumtion von Großbritannien in den Perioden von 1810—1830 nachweisen, in welcher die Abgaben vom Zucker nur zwischen 27 und 30 Sch. vom Centner schwankten, und daher auf den Verbrauch keinen fühlbaren Einfluß ausüben konnten *).

Die Waizenpreise betragen im Durchschnitt der 4 Jahre von 1810 bis 1812, für den Winchester Quarter berechnet, 108 Schilling 8 P., und der Durchschnitt der Zuckereinfuhr 3,288,760 Centner.

Nachdem sich die Volksmenge des Landes um mehr als $\frac{1}{2}$ vermehrt hatte, in den Jahren 1828—30, belief sich die Con-

*) Jahre:	Preise des Waizens im Winchester Quarter.				Zucker-Einfuhr. Centner.
1810	5	Pf. St.	6	Sch. 2 P.	3,769,565
1811	4	"	14	" 6 "	3,696,850
1812	6	"	5	" 5 "	3,094,313
1813	5	"	8	" 9 "	2,594,313
Durchschnitt 5 Pf. St. 8 Sch. 8 P.					3,288,760 Centner.

sumtion im Durchschnitt nicht so hoch, als in den Jahren 1810 und 1811, und nicht bedeutend höher, als in den Jahren 1810 bis 1813. Die Durchschnittspreise des Weizens dieser frühern Periode verhielten sich aber zu den Preisen von 1828—30 wie 108 : 61 *). Gleichwohl waren die Zuckerpreise seit der Continentsperre bis zu den Jahren 1828—30 selbst für Großbritannien bedeutend gefallen **). Aus der geringen Zunahme der britischen Zuckerconsumtion in der neuern Zeit darf man mit Recht schließen, daß der dort bestehende Zoll höher steht, als der Satz, welcher die höchste Einnahme erwarten läßt. McCulloch hält einen Zoll von 16 bis 18 Schill. vom Centner Rohzucker für England angemessen, und obwohl die britische Einfuhr stärker ist, als in irgend einem andern europäischen Lande, so sind die Umstände dem Zuckerverbrauche in

*) Jahre:	Weizenpreise im Imp. Quarter.	Zucker-Einfuhr.
		Centner.
1828	60 Schill. 5 Pence.	3,601,419
1829	66 „ —	3,539,824
1830	64 „ 3 Pence.	3,722,044
Durchschnitt	63 Schill. 6 Pence.	3,621,094

Darnach betrug der Durchschnittspreis vom Winchester Quarter 61 Schill. 6 Pence.

Vom Jahr 1814 bis zu dem Jahr 1824 hatte das Jahr 1817 die stärkste Zuckerconsumtion, und die höchsten Getreidpreise. In dessen kann man nur auf Durchschnitte mehrerer Jahre bauen, weil der Wechsel der Vorräthe die Vergleichung einzelner Jahre unsicher macht.

*) Wir sagen: selbst für Großbritannien, weil die Preise während der Continentsperre in den Erzeugungsländern und in England gedrückt waren. Sie waren aber immer noch weit höher, als die Preise von 1828—30. Nur in den ersten Jahren, nach der Herstellung der Verbindungen mit dem Continente, trat in Folge der vermehrten Nachfrage des Continents für Großbritannien ein Steigen der Preise ein, das die britische Consumtion afficirte, dem aber später, nachdem die Production der Erzeugungsländer sich vermehrt hatte, ein rasches Sinken folgte. Der Durchschnittspreis des Zuckers war einschließlich des Zolles in den 34jährigen mit 1808 enbigen Perioden 66 Schill., in der Periode von 1814—1816 93 Schill., in der Periode von 1827 bis 1829: 57 Schill.

England doch so günstig, daß sich mit Recht eine größere Annäherung an die Consumtion der Erzeugungsländer erwarten ließe. Sie ist dort 2 und 3fach stärker, wie namentlich in Cuba, dessen Verbrauch auf 24½ Kil. auf den Kopf berechnet wird. Mit aller Wahrscheinlichkeit würde sich in Folge einer Verminderung des Zolles die Erfahrung wiederholen, die man bei der Reducation der Abgaben vom Kaffee gemacht hat.

Als der Zoll von dem aus den britischen Pflanzungen bezogenen Kaffee 1 Sch. 7½ — 7 P. vom Pfund betrug, von den Jahren 1804 — 1808, schwankte die Einfuhr zwischen 1,000,000 und 1,200,000 Pf.; nach der Herabsetzung von 7 Penc. vom Pfunde stieg die Einfuhr plötzlich und betrug im Jahr 1817: 9,270,165 Pf., im Jahr 1818: 8,359,104 Pf. Nach der im Jahr 1819 erfolgten Erhöhung des Zolles auf 1 Schill. fiel die Einfuhr im Jahre 1820 auf 7,203,409 Pf. herab, und hob sich nur allmählig bis zum Jahre 1823 auf 8,454,920 Pfd. Der im Jahr 1825 eingetretenen Herabsetzung des Zolles folgte ein, mit jedem Jahre fortschreitendes Steigen und die Abgabe von 6 Pence war zuletzt um ½ productiver, als der doppelt so hohe Zoll *).

Weit weniger zweifelhaft ist, daß die französischen Zölle über dem Maße stehen, welche dem Staatschätze den

*) Es wurden

im Jahre 1822 von	7,669,351	Pfund erhoben	387,342	Pf. St.
" " 1823 "	8,454,920	" "	428,613	"
" " 1824 "	8,262,943	" "	420,988	"
Durchschnitt	8,129,072	" "	412,314	"
im Jahre 1829 von	19,466,028	" "	484,975	"
" " 1830 "	22,669,253	" "	579,363	"
" " 1831 "	22,715,807	" "	583,751	"
Durchschnitt	21,917,029	Pfund	549,363	Pf. St.

Wenn ohnerachtet der Zollherabsetzung und der für den Kolonialwaaren-Verbrauch günstigen Umstände die Consumtion nicht noch raschere Fortschritte gemacht hat, und sie in Vergleichung mit andern

höchsten Ertrag gewähren. Die Verhältnisse sind dort dem Ver-
brauche nicht in gleichem Grade wie in Großbritannien günstig,
der Zoll vom Zucker, scheinbar mit 11 fl. von 50 Kilogramm
niedriger stehend, ist aber, wie wir eben gezeigt haben, effectiv
weit höher. Es war natürlich, daß im Genusse die gewohnte
Beschränkung, welche die Seesperre, die Kriegepreise und zuletzt
ein Zoll von 300 Franken vom metrischen Centner erzwungen
hatten, nicht fort dauern konnte, als der Zoll im Jahre 1814
unter $\frac{1}{2}$ jenes Betrags gesetzt wurde. Die Einfuhr an Roh-
zucker stieg vom Jahre 1815 bis zum Jahre 1820 von 16 auf
48 $\frac{1}{2}$ und bis zum Jahre 1822 auf 55 $\frac{1}{2}$ Mill. Kilogr. Nach-
dem aber die Zusatzsteuer von den fremden Zuckern zu der
mäßigen Erhöhung vom Jahre 1820 eine weitere sehr bedeutende
im Jahr 1822 erhalten hatte, wurde die Einfuhr größtentheils
nur in Folge der, durch übermäßige Prämien erzwungenen Aus-
fuhr an raffinirtem Zucker angeschwellt; die wirkliche Consum-
tion nahm aber seit 1822 nur langsam, in 10 Jahren um
nicht viel mehr als 10 Proc. zu *), obwohl seit jener Periode

Ländern nicht bedeutend erscheint, so hat man dieß theils dem
immer noch bedeutend gebliebenen, dem Werthe der Waaren ohn-
gefähr gleich kommenden Zölle und der frühern höhern, den Thee-
verbrauch begünstigenden Besteuerung des Kaffes zu verdanken.
Die Abgabe von 96—100 Proc. vom Werthe des Thees ist ver-
hältnißmäßig geringer, da der Thee bei Zubereitung der Getränke
weiter reicht.

*) Die Einfuhr zur Consumtion betrug

im Jahre	1815	—	16,909,120	Kilogramme.
"	"	1817	—	36,536,861
"	"	1820	—	48,696,571
"	"	1822	—	55,481,104
"	"	1830	—	69,626,936
"	"	1831	—	81,735,374
"	"	1832	—	82,594,204

Die Prämien von der Ausfuhr des raffinirten Zuckers betrugen:

im Jahre	1817:	57,688	Franken.
"	"	1820:	512,745
"	"	1822:	2,627,371
"	"	1830:	10,889,667
"	"	1831:	12,133,255
"	"	1832:	18,573,627

für 8,410,780 Kilogr. Zucker
u. 4,320,125 Kil. Melasse.
für 11,614,840 Kilogr. Zucker
u. 6,559,331 Kil. Melasse.
für 15,478,096 Kilogr. Zucker
u. 4,474,422 Kil. Melasse.

die Zuckerpreise in den Erzeugungsländern fortbauernb niedrig blieben, und zum Theile noch tiefer fielen, und überdieß die, seit dem spanischen Kriege eingetretene Steigerung der Staatslasten und Steuern aller Art die Preise der Dinge überhaupt und insbesondere die Lebensbedürfnisse, welche das Land selbst hervorbringt, erhöht, folglich auch die relativen Preise der Kolonialartikel herabgesetzt hatte. Würde der Zoll vom Jahre 1814 von 40 Fr. von 100 Kilogr. oder 9 fl. 18 kr. vom Ctr. zu 50 Kilogr. beibehalten, und die Zusatzsteuer für den fremden Zucker überhaupt nicht über den für den indischen Zucker ursprünglich bestimmten niedrigsten Satz von 15 Franken erhöht worden seyn, so wäre die Consumtion von Frankreich schwerlich unter der von Irland stehen geblieben, sondern hätte das Maaß des nordamerikanischen Verbrauchs leicht erreichen können, wo man über 5 Kilogr. auf den Kopf rechnet *). Jener Zoll hätte aber unter solcher Voraussetzung ein Product von 66,000,000 Franken geliefert, während die wirkliche Einnahme nach Abzug der Rückzölle kaum 24 Mill. Franken betrug.

Der Zoll von 22 fl., der in Frankreich von Kaffee erhoben wird, ist zwar um $\frac{1}{4}$ niedriger, als der britische; allein bei der Verschiedenheit der Verhältnisse welche auf den Verbrauch einen Einfluß ausüben, mag seine Wirkung auf die Consumtion ebenfalls weit bedeutender seyn. Auch steht der Verbrauch von Thee und Kaffee zum Theile in Wechselwirkung mit dem Zuckerverbrauch, so daß die Wirkung des relativ wenigstens gleich hohen Zolles vom Kaffee durch die verhältnißmäßig noch höhere Belegung, des Zuckers verstärkt wird.

*) In den nordamerikanischen Freistaaten werden erhoben: von braunem Rohzucker 3 Cent. vom Pf. (ohngefähr 4½ kr. vom Pfund oder nicht ganz 9 fl. vom engl. Centner zu 112 Pf.) von weißem Zucker und von Zuckermehl 4 Cent., von Lumpen 10 Cent., von Broten und Candiszucker 12 Cent. vom Pfund. Der jährliche Verbrauch wird auf 70 — 75,000 Tonnen geschätzt, woron Louisiana 30 — 40,000 Tonnen liefert.

In der That blieb die Kaffeeconsumtion, welche sich vom Jahr 1816 bis zum Jahre 1821 von 4—5 Mill. Kilogr. auf 7—8 Mill. Kilogr. vermehrt hatte, in der spätern Periode, nach Erhöhung der Zölle vom Zucker fast stationär. Die Einfuhr betrug in den Jahren 1822—1825 im Durchschnitte jährlich 8,777,621 und nach dem Durchschnitte der Jahre 1826—31 jährlich 9 908,201,4 Kilogr., ohngefähr $\frac{1}{3}$ der Consumtion von Nordamerika, wo im gleichen Verhältniß mit der Verminderung der Abgabe der Verbrauch gestiegen ist. *)

Der Vereinszoll von Kaffee ist um $\frac{1}{3}$ niedriger als der britische Zoll von den Erzeugnissen der eigenen Kolonien und steht mit dem französischen niedrigsten Satze ohngefähr gleich. Erwägt man aber den oben bewährten Einfluß der höhern Abgaben von den Erzeugnissen fremder Länder, so darf man, was der Briten in Folge seiner Gesetzgebung, vom Kaffee entrichtet weit über den dreifachen, mindestens auf den doppelten Betrag des Vereinszolls schätzen. Gleichwohl möchten wir nicht behaupten, daß er das Maaf, welches in allen Theilen des Vereinsgebiets den höchsten Ertrag zu gewähren geeignet ist, nicht übersteige; wenn wir auch gerne zugeben, daß es sich um ein bedeutendes Uebermaß nicht handeln kann. Dagegen erscheinen die Vereinszölle von Thee, mit 18 fl. 45 kr., von Cacao und Gewürzen, mit 11 fl. 21 $\frac{1}{2}$ kr. im Durchschnitte als mäßig.

Der Vereinszoll von Zucker ist, wenn man die Wirkung der französischen Gesetzgebung auf die Preise brücksichtigt, um 9 fl. 28 kr. oder mehr als 59 Proz. niedriger, und gewiß

*) Im Jahr 1821 wurde die Kaffeeconsumtion der nordamerikanischen vereinigten Staaten zu 6680 Tonnen (14,910,200 Pf.) angegeben. Nach Herabsetzung des Zolles von 5 Cent. auf 2 Cent. vom Pfund, erhöhte sie sich in wenigen Jahren auf das Dreifache und wurde im Jahre 1833, nachdem mit dem 31. Dez. 1831 eine weitere Herabsetzung des Zolles auf 1 Cent. vom Pfund erfolgt war, auf 60 Mill. Pfd. (ungef. 2 Kilogr. auf den Kopf) geschätzt.

der Ausdehnung der Consumption weit weniger nachtheilig, als der französische.

In Vergleichung mit dem britischen Zolle, der den Abgabesatz des Vereins um 5 fl. 40 kr. übersteigt, darf man den letztern aber dennoch verhältnißmäßig für höher halten, wenn man die Umstände erwägt, welche in Großbritannien dem Verbrauche günstig sind. Ist man aber in Großbritannien aus guten Gründen der Ansicht, daß der dort bestehende Zoll zu hoch sey, und eine Abgabe von 16 bis 18 Schill. vom englischen Centner (9 fl. 28 bis 10 fl. 40 kr. vom Centn. zu 50 Kilogr.) weit productiver seyn möchte, so scheint es uns noch weniger zweifelhaft, daß ein Zoll von 8 fl. 32 kr. vom Centner Rohzucker für den Verein im Ganzen genommen das rechte Maaß überschreite.

Auch im Verhältniß zu dem Zolle vom Kaffee erscheint der Zucker in zweifacher Beziehung zu stark belegt, nämlich sowohl in Beziehung auf das Preisverhältniß dieser Producte, als auf die Bedürfnisse, die sie befriedigen. Schwerlich möchte wohl jemand bestreiten, daß man in einer Scale des niedrigeren oder höhern Grades der Entbehrlichkeit der Genußmittel dem Zucker eine weit tiefere Stelle, als dem Kaffee anweisen müßte. Die Verwendung des Zuckers in der häußlichen Oekonomie ist weit mannigfaltiger; sie nimmt selbst unter den Bedürfnissen der Arzneibereitung keine unbedeutende Stelle ein. Dieses Product sollte daher im Verhältniß zum Preise eher niedriger, denn höher, als der Kaffee belegt seyn. Daß aber der Zoll, womit der Vereinstarif den Zucker belegt, relativ wirklich höher steht, geht aus der einfachen Vergleichung der Marktpreise beider Producte hervor.

Während in den letzten Jahren auf dem Londoner Markte die Preise der Rohzucker verschiedener Länder zu 21—35 Schill. vom Centner notirt waren, standen die Preise des Kaffees aus verschiedenen Erzeugungsorten zu 46—64 Schilling und

theilweise noch höher. Das Verhältniß ist zwar der Natur der Sache nach sehr schwankend, und namentlich waren im Jahre 1830 die Kaffeepreise tiefer gefallen, *) allein im Durchschnitt mehrerer Jahre darf man das Verhältniß der Preise der Rohzucker und der Kaffeepreise ziemlich nahe wie 1 : 2 annehmen; während die Vereinszölle von beiden Producten sich ohngefähr wie 100 : 138 verhalten.

Wird, wie es wahrscheinlich ist, der Zoll vorzugsweise von der raffinierten Waare getragen; so beläuft sich die Steuer, bei der Annahme von 100 Centner Rohzucker für 70 Centner raffinierten Zucker, auf 12 fl. 10 kr. oder wenn man nach dem Verhältniß von 100 : 75 rechnet auf nahe 12 fl., also noch höher, als der Zoll von Kaffee, obwohl die Preise des raffinierten Zuckers um 20 und mehr Procente niedriger stehen. Leicht kann aber, je nachdem der Syrop im Vereine weniger vortheilhaft, als auf fremden Märkten verkäuflich seyn sollte, dieser Minuswerth zu dem Preise der raffinierten Waare hinzukommen.

Noch eine weitere Ursache der Preiserhöhung und einer Beschränkung der Consumption würde hinzutreten, wenn die heimischen Raffinerien nicht gleich gut und wohlfeil, wie das Ausland zu arbeiten im Stande wären. Zu der letzten Voraussetzung ist man indessen auf keine Weise berechtigt, und in so ferne kann man den auf der raffinierten Waare liegenden Vereinszoll von 18 fl. 45 kr. vom Centner nicht als die wahre auf der Consumption liegenden Abgabe betrachten.

*) 3. B. im Januar 1830:

Domingo gut und fein ordinär	32 — 34	Sch.	pr.	Str.
Brasilien	32 — 34	"	"	"
der bras. Rohzucker war damals notirt:				
gelber und brauner	17 — 23	"	"	"
weißer	24 — 37	"	"	"

Die Kaffeepreise waren damals so tief gefallen, daß in den meisten Erzeugungsländern beim Beharren der Preise auf jenem niedrigen Stande eine Beschränkung des Anbaues zu erwarten war.

Eine vortheilhafte Seite hat, wie wir bereits zu bemerken Gelegenheit fanden, die verhältnißmäßig höhere Besteuerung der raffinierten fremden Zucker, und der Uebergang des vom Rohstoff bezahlten ganzen Zolles in die raffinierte Waare, in soferne der wohlfeilere Preis des Syrops den ärmern Klassen zu Statten kommt. Allein dieser Vortheil wird auf gleiche Weise bei einer mäßigeren Besteuerung des Rohstoffes und zwar noch sicherer erreicht; denn je höher die Abgabe vom Rohzucker ist, desto eher wird auch ein Theil desselben auf den Syropverbrauch zurückfallen.

So unzweifelhaft vielfältige Erfahrungen bestätigten, daß auf der einen Seite höhere Zölle nicht immer productiver sind, und daß auf der andern Seite höhere Abgaben bis zu einem gewissen Punkte in der That einträglich werden, so wenig ist es möglich in dieser Beziehung bestimmte Sätze zu rechtfertigen. Man kann sich nur im Ueberblick einzelner Erfahrungen ein ohngeföhres Urtheil bilden. Darnach möchten wir für den Theil des Vereinsmarktes, dessen Verhältnisse uns näher bekannt sind, einem Zoll von 5 bis 6 fl. vom Centn. Rohzucker im Interesse der Finanzen den Vorzug geben, wornach die raffinierten Zucker mit einer Consumtionsabgabe von 8 fl. belastet würde, insofern kein Theil des Zolles in die Verkaufspreise des Syrops überginge.

Die Größe des Einflusses, den die Zölle auf die Consumption äußern, läßt sich auch an den Folgen eines Preisaufschlags oder Abschlags nachweisen, da beide Ursachen ganz gleichartig wirken. Im Großherzogthum Baden wurden im Jahr 1820 nicht mehr als 38,700 Centner Kolonialwaaren ungefähr $\frac{1}{3}$ Kaffee und $\frac{2}{3}$ raffinirter Zucker consumirt. Von dem Jahre 1819 und 1820 bis zu dem Jahre 1830 sind die Preise des Rohzuckers um 30—40 Proc., die Preise des Kaffees zeitweise noch weit tiefer gefallen; der Verbrauch des Großherzogthums ist aber nach dem Durchschnitt der Jahre 1829—1831 auf 105,500 Centner und

nach den Einfuhrlisten des Jahres 1831 auf 121,185 Centner gestiegen; hat sich daher um 270—320 Proc vermehrt. *) Der badische Zoll in dieser Periode betrug 1 fl. 20 kr. vom Centner. Der Abschlag der Zuckerpreise ist aber nicht größer, als der Zollsatz des Vereins. Ohne Zweifel hat die bereits vor dem Jahre 1820 eingetretene bedeutende Preisvermind.ung mitgewirkt, indem die Folgen der größeren Wohlfeilheit sich nicht plötzlich, sondern immer in einer allmählichen Erweiterung der Consumtion offenbaren. Gewiß würde aber eine Zollerhöhung die nur $\frac{1}{2}$ bis $\frac{1}{4}$ des Preisabschlages abserbirt hatte, mehr eingetragen haben, als eine dem Aufschlagen nahe kommende Auflage.

Bei Beurtheilung der Größe der Vereinszölle von Colonialwaaren darf man indessen die Verschiedenheit nicht unbemerkt lassen, welche in Beziehung auf die, dem Verbrauche mehr oder minder günstige Verhältnisse zwischen einzelnen Theilen des Vereinsgebietes bestehen, da, wie wir bereits gesehen, die Zölle ohne wesentlichen Nachtheil für ihre Productivität um so höher gestellt werden können, je günstiger jene Verhältnisse sind oder je größer die Empfänglichkeit eines Marktes zur Aufnahme jener Consumtionsartikel, unter sonst gleichen Umständen, ist. Es leidet nun keinen Zweifel, daß in den nördlich

*) Die Einfuhr betrug nach Abzug der Ausfuhr

im Jahr	Zucker	Kaffee
1829	59,982	28,675
1830	74,299	32,661
1831	89,651	31,545
Durchschnitt	74,644	30,959

Die Kaffeepreise hatten im Jahr 1830 ihren tiefsten Stand erreicht und stiegen später wieder.

Die Consumtion betrug nach dem Durchschnitt der bezeichneten drei Jahre $3\frac{1}{8}$ Kilogr. Zucker und $1\frac{1}{2}$ Kilogr. Kaffee, in dem Jahre 1831 $3\frac{1}{8}$ Kilogr. Zucker und $1\frac{1}{2}$ Kilogr. Kaffee auf den Kopf. Auf Rohzucker reducirt, würde die Consumtion an Zucker nach dem Durchschnitt von 1829 — 31 über $4\frac{1}{8}$ Kilogr. betragen haben; allein man darf nicht so viel rechnen, weil der Syrop und Farinverbrauch, wo Raffinerien bestehen, die Consumtion der raffinierten Waare einschränkt.

gelegenen Vereinsgebieten das kältere Klima, die höheren Preise der meisten Lebensmittel und insbesondere der Weine, auf der einen Seite, die Intensivität der Nachfrage nach verzehrbaren Colonialwaaren verstärken und auf der andern Seite die Preise dieser überseeischen Producte, in Vergleichung mit den Verkaufspreisen in den südlichen Gegenden, um den Betrag der Transportkosten niedriger sind. Beide Ursachen bewirken aber, daß der gleiche Zollsatz in Beziehung auf seine Productivität und auf seinen Einfluß auf die Consumption für die nördlicher gelegenen Gebiete relativ geringer erscheinen muß.

Wir finden auch, daß in Preußen die Consumption ohneachtet der hohen Besteuerung seit einer Reihe von Jahren sich rasch vermehrt und eine ziemlich bedeutende Ausdehnung erlangt hat. Die Einfuhr betrug

im Jahre:	an Rohzucker für die Siedereien:	an Caffee nach Abzug der Ausfuhr:
1825	265,009 Ctr.	169,469 Ctr. zu 110 Pf.
1826	274,770 „	185,980 „ c. 51½ Rlg.
1827	333,202 „	197,273 „
1828	384,872 „	215,513 „
1829	440,940 „	218,683 „
1830	429,380 „	248,834 „
1831	764,149 „	264,558 „

Das Steigen der Einfuhr ist zwar als eine natürliche Folge der zunehmenden Volksmenge und des Preisabfalls zu betrachten, allein die Größe der Consumption, die nach dem Durchschnitt der Jahre 1829 — 31 ungefähr $2\frac{3}{8}$ Kilogr. und an Caffee über $\frac{1}{2}$ Kilogram beträgt, läßt in der That darauf schließen, daß die Vereinszölle für das nördliche Deutschland nicht überspannt seyen *). Ist dieß, wie wir geneigt

*) Die Einfuhr und Ausfuhr an raffinirtem Zucker ist ver-

sind anzunehmen, wirklich der Fall, so könnte eine Herabsetzung des Zolles die Einnahme der Vereinskasse von der Consumption des Nordens vielleicht in einem stärkeren Verhältnisse vermindern, als dasjenige ist, in welchem aller Wahrscheinlichkeit nach, eine solche Ermäßigung der Abgabe die Produkte derselben im Süden erhöhen würde. Unter solcher Voraussetzung erscheint für die südlich gelegenen Staaten eine etwas höhere Besteuerung der Kolonialwaaren unter einem minder ungünstigen Lichte. Wenn dadurch

hältnißmäßig unbedeutend, erstere seit 1825 gefallen, letztere gestiegen.

Es wurden an Brod und weißem gefloßenen Zucker

im Jahre	eingeführt	ausgeführt
1825	30,194 Centner.	1,379 Centner.
1826	16,185 "	604 "
1827	14,912 "	2,081 "
1828	15,011 "	2,601 "
1829	24,751 "	1,947 "
1830	22,662 "	8,247 "
1831	18,675 "	11,323 "

Die rasche Zunahme der Einfuhr an Rohzucker im Jahr 1831 deutet entweder auf eine Vermehrung der Ausfuhr an raffinirtem Zucker, die im Jahr 1832 erscheinen konnte, oder ist (nach Färbers neuen Beiträgen S. 135) dem Umstande zuzuschreiben, daß durch den Tarif vom Oct. 1831 der halb in Gold zahlbare Zoll von 4 Thlrn. auf 5 Thlr. Cour. erhöht und dadurch dem Handels Veranlassung gegeben wurde, durch verstärkte Zufuhren bis zum 1sten Jan. 1832, da die erhöhte Steuer eintrat, die Vorräthe anzuheufen. In diesem Falle würde das Jahr 1833 eine geringere Einfuhr nachweisen.

Die nicht unter den Bezügen der Siedereien begriffene Einfuhr an gelbem und braunem Farinzucker und Zuckermehl betrug nach Abzug der Ausfuhr

im Jahr	1825	4,459 Ctr.	im Jahr	1829	964 Ctr.
	1826	2,538 "		1830	625 "
	1827	1,544 "		1831	1,878 "
	1828	2,222 "			

Noch sind zu berücksichtigen die Einfuhr und Ausfuhr an Syrop.

Im Jahr	Einfuhr	Ausfuhr
1825	96,186 Ctr.	165 Ctr.
1826	97,509 "	71 "
1827	85,786 "	238 "
1828	93,596 "	778 "
1829	98,117 "	1,059 "
1830	98,121 "	7,410 "
1831	131,665 "	201 "

auf ihrem Markte die Consumtion etwas mehr eingeschränkt wird, und die Productivität der Zölle leidet, so nehmen sie dagegen nach Verhältniß der Bevölkerung gleichen Antheil an dem gemeinschaftlichen reinen Einkommen und daher auch an dem höhern Ertrage der Zölle von der Consumtion des Nordens, die weniger von der Höhe der Abgabefälle afficirt wird.

Unsere Bedenken gegen die ungleiche Besteuerung der Rohzucker von Lumpen, je nachdem sie für die einheimische Siedereien oder für die unmittelbare Consumtion oder für den Handel bezogen werden, haben wir bereits zu berühren Gelegenheit gefunden. Wenn uns eine Maaßregel nicht einleuchten kann, welche den Consumenten auf indirectem Wege nöthigt, aus den Händen der Raffinadeurs ein vollendetes Product zu empfangen, und ihm die Kosten seiner Arbeit und einen Fabrikationsgewinn zu bezahlen, während er mit einem minder vollkommenen Producte sich begnügen will, — wenn uns diese Maaßregel selbst die Grenzen des Merkantilsystems zu überschreiten scheint, das die inländische Arbeit an die Stelle der fremden zu setzen sucht, aber die Verzehrung eines unvollendeten Products nicht erschwert, um eine nicht begehrte Arbeit zu erzwingen, und wir unter diesem Gesichtspunkt eine gleiche Besteuerung der Rohzucker und Lumpen ohne Rücksicht auf ihre Bestimmung für eben so gerecht als zweckmäßig betrachten; so sind wir doch keinen Augenblick darüber zweifelhaft, daß in so ferne nur zwischen einem allgemeinen gleichen Zolle von einem höhern Betrage, als 8 fl. 32½ kr. und den im Vereinstarife bestimmten Sätzen, die Wahl gegeben wäre, jedenfalls diese letzten Zölle, mit der für die Raffinerien ertheilten Begünstigung, vorzuziehen seyn würden.

Indem die Herabsetzung des Zolles mit 8 fl. 32½ kr. für jeden Bezücker dem finanziellen Interesse nur zuträglich seyn könnte, würde sie zugleich dem Consumenten eine Garantie dafür geben, daß die inländischen Raffinadeurs sich bemühen

wohlfeil zu arbeiten, ohne dieser Industrie den Schutz zu schmälern, den sie in dem höhern Zolle von raffinirter Waare gegen die Mitbewerbung ausländischer Siedereien findet.

Als dem finanziellen Interesse nicht zusagend, glauben wir auch eine allzuliberale Bestimmung der Rückzölle von ausgehenden raffinirten Zuckern bezeichnen zu müssen. Wenn man die Einfuhr des Farins und Syrops mit hohen Auflagen belegt, so darf man dem Raffinadeur für die vollendete Waare, die er in das Ausland sendet, nicht den ganzen Betrag des Zolles zurückbezahlen, den er für das Quantum von Rohzucker bezahlt hat, aus welchem die raffinirte Waare gewonnen wurde. Wird die volle Rückvergütung geleistet, so verliert die Finanzkasse die Abgabe vor dem Product, das bei dem Proceß des Raffinirens zurückbleibt, und der innern Consumption überliefert wird. Kann der Raffinadeur bei einer verhältnißmäßigen Rückzahlung im Auslande nicht mit Vortheil verkaufen, so muß man die Fabrication für das Ausland unterlassen, wie dieß in andern Zweigen in solchem Falle ebenfalls geschieht. *) Welchen Nutzen solche forcirte Ausfuhren bringen, zeigt das Bei-

*) Bei der Fabrication für den innern Bedarf ist es für die Finanzkasse gleichgültig, in welchem Verhältnisse sich die Abgabe vertheilt, und wie bereits bemerkt wurde, in gewisser Beziehung vortheilhaft, wenn in den Preis der raffinirten Waare der ganze Zoll übergeht. Geschieht dieß aber auch nicht, so liegt darin kein Grund, für das Fabricat den ganzen vom Rohstoff bezahlten Zoll zurück zu erstatten.

In diesem Falle wäre klar, daß die Fabrication für das Ausland nur auf Kosten der Finanzkasse bestehen könnte, welche dadurch eben so viel verliere, als der Zoll von der Zuckerconsumtion beträgt, welche der zurückgebliebene Syrop ersetzt.

Wir wissen recht wohl, daß wir durch diese Behauptungen mit fast allen bestehenden Gesetzgebungen in Widerspruch gerathen. Allein es will uns fast scheinen, daß der Zucker ganz eigentlich dazu bestimmt sey, den Zollgesetzgebungen zu Mißgriffen Veranlassung zu geben. Dem finanziellen Interesse des Vereins wird inbessen von dieser Seite kein Nachtheil drohen, da fast alle größern Nachbarstaaten von der raffinirten Waare ungleich höhere Zölle als von Rohzucker erheben.

spiel Frankreichs, das nach langer Selbstkuschung bereits bedeutende Rückschritte gemacht hat.

Wir können diese Materie nicht verlassen, ohne den Einfluß hoher Besteuerung der Kolonialwaaren auf den Gebrauch von einheimischen Stoffen an deren Stelle, kurz zu berühren.

Die Production der sogenannten Kaffeesurrogate wird, wie die Erfahrung lehrt, durch die Beschränkung des Kaffeeverbrauchs nicht befördert.

Sie sind nicht geeignet, den Kaffee zu ersetzen oder entbehrlich zu machen, sondern dienen als Beimischungen, an die sich der Geschmack seit längerer Zeit in manchen Gegenden gewöhnt hat.

Im südlichen Deutschland namentlich hat man wahrgenommen, daß mit dem Sinken der Kaffeepreise und dem Wachsthum der Consumtion die Production und Consumtion des Cichorienkaffees gleichmäßig zugenommen hat. Von einer hohen Besteuerung des Kolonialkaffees kann man daher keinen Vortheil für die einheimische Production, aber von den Fortschritten dieser Production auch keinen Nachtheil für die Vereinskasse durch Schmälerung des Zolleinkommens von Kolonialkaffee erwarten.

Anders verhält es sich mit dem Runkelrübenzucker. Wenn auch diese Fabrikation zur Zeit noch kein so vollkommenes Product, wie die Raffinerien des indischen Rohzuckers liefern sollte, so befriedigt ihr Erzeugniß doch dasselbe Bedürfnis. Die Erfahrung Frankreichs und Rußlands zeigt, daß eine hohe Besteuerung des Kolonialzuckers der Fabrikation des einheimischen Produkts eine große Ausdehnung geben kann, und eben so gewiß ist es, daß, unter sonst gleichen Umständen, die Consumtion des fremden Zuckers im nämlichen Verhältnisse abnehmen muß, in welchem die Production und der Verbrauch des einheimischen Zuckers,

in welcher Gestalt er consumirt werden mag, zunimmt, und daß in dem nämlichen Verhältnisse auch die Einnahmen der Zollkassen sich vermindern. Manche halten nun die Beförderung des Anbaues der Runkelrüben und deren Benutzung zur Zuckersfabrikation für eine sehr heilsame, dem Ackerbau und der Production überhaupt nützliche Maßregel; die fast jährlich wachsenden Zufuhren an Kolonialwaaren machen sie besorgt; sie fürchten eine allmächtige Verarmung; die rasche Entwicklung der neuen Welt; die nach ihrer Ansicht über kurz oder lang zu erwartenden Umwälzungen in dem britischen Kolonialsystem und außereuropäischen Länderbesitz, lassen sie Gefahren für Europa erblicken, welche bei guter Zeit noch abzuwenden, es in ihren Augen kein besseres Mittel gibt, als auf den Verbrauch der Erzeugnisse fremder Welttheile zu verzichten, an die Stelle der Baumwolle Flachs und Hanf, und an die Stelle des indischen Zuckers unsere Runkelrüben zu setzen.

Wir theilen keine dieser Ansichten. Allerdings würde die Production des Vereines einen bedeutenden Zuwachs erhalten, wenn man dem einheimischen Boden den ganzen Bedarf an Zucker oder auch nur die Hälfte oder ein Dritteltheil desselben abgewönne. Dieser Vortheil wäre aber, so lange man denselben nur der hohen Belastung der fremden Zucker zu verdanken hätte, zu theuer erkaufte.

Wir müssen auch hier wiederholen, daß alles was sich auch für den Schutz sagen läßt, den man der einheimischen Industrie in einem Zweige gewährt, in welchem sie sich, bei gleicher Geschicklichkeit, mit gleichem Glück und Erfolge wie die fremde versuchen mag, niemals von der Begünstigung einer Production gelten kann, die bei der höchsten Anstrengung und bei der Anwendung aller bekannten Mittel zur Sicherung ihrer Erfolge, wenn auch ein gleich vollkommenes Erzeugniß doch nur mittelst eines weit größern Kostenaufwandes, als das Ausland liefert. Ein Zoll, der diese Wirkung hervorbringt, wirkt auf

gleiche Weise wie eine Besteuerung, deren Ertrag als eine Prämie für die Ableitung der Kapitalien und Kräfte von einer gewinnreichen Unternehmung auf eine verlustbringende. Es werden sich nur Unternehmer finden, wenn die Prämie die Verluste aufwiegt. Ein Tarif, der die Wirkung einer Abgabe von 78 Fr. von 100 Kilogr. Zucker hat, unterhält in Frankreich über 200 Fabriken die 12,000,000 Kilogr. Runkelrübenzucker geben. Sie würden sicherlich nicht bestehen können, wenn der Zoll von fremden, nicht aus französischen Kolonien bezogenen Zuckern, *) Statt 104 Fr. 50 Cent. nur 60 Franken betrüge. Nimmt man die Menge des Kolonialzuckers, den 12,000,000 Kilogr. Rübenzucker ersetzen, zu 9,000,000 an, so kostet das Bestehen jener Fabriken die Staatskasse jährlich 5,400,000 Franken. Die Konsumenten bezahlen diese Summe in dem Preise der einheimischen Waare; sie würden, wäre ihnen der Bezug ostindischer und amerikanischer Zucker gegen einen Zoll von 60 Franken zu beziehen gestattet, dieselbe Summe in die Staatskasse liefern, und um den Betrag in ihren übrigen Steuern erleichtert werden. Wer wollte bezweifeln, daß die Verwendung einer jährlichen Summe von 5½ Mill. Franken zu landwirthschaftlichen Verbesserungen, zur Urbarmachung, Entsumpfungen von Ländereien, zu Wässerungen und zur Verbesserung der Viehzucht dem Ackerbau weit größere Vortheile gewähren würde, als der Anbau von Runkelrüben zu einer erzwungenen Fabrikation.

Ein hoher Zoll von dem fremden Zucker wird und aus dem Grunde, weil er die Erzeugung von Runkelrübenzucker hervorrufen oder befördern könne, niemals vortheilhafter, sondern vielmehr gerade dann minder bedenklich erscheinen, wenn er nicht hoch genug ist, jene Wirkung in einem fühlbaren Umfange hervorzubringen.

*) Wir erinnern, daß die Zucker aus den französischen Kolonien um 30 Fr. von 100 Kilogr. theurer als die übrigen sind.

Nach unserer Kenntniß von der Sache ist nun in der That selbst im südlichen Deutschland nicht zu beforgen, daß der Vereinszoll den Unterschied überwiege, welcher zwischen den Preisen des indischen Zuckers und jenen Preisen besteht, um welche der Runkelrübenzucker ausgedoten werden müßte, um einen nur einigermaßen bedeutenden Theil der Consumtion auszufüllen. *) Vielleicht macht die Fabrication, die in neueren Zeiten in Frankreich sich verbessert hat, noch weitere Fortschritte; man kann möglicherweise noch dahin gelangen, aus Runkelrüben oder einem andern Stoffe, den der Boden des mittlern Europas liefert, eben so guten und wohlfeilen Zucker als aus indischem Rohzucker darzustellen. Es ist zweckmäßig hierüber Versuche anzustellen; allein diese können an einigen Anstalten von tüchtigen Chemikern mit einem geringern Aufwande, als jährlichen 5—6 Mill. Franken angestellt werden. Der Verein braucht sogar dafür gar nichts auszugeben, da man an so vielen Orten des Auslandes die Auslagen macht, und was man dort erlernt, auch für uns gewonnen ist. Erreicht man das Ziel, so wird der einheimische Zucker so leicht wie der Fremde eine Consumtions-Auflage ertragen können, und dann mag den fremden noch eine kleine Zusatzsteuer treffen.

Im übrigen sind wir so weit entfernt, durch die jährlich wachsende Einfuhr von Kolonialwaaren erschreckt zu werden, daß wir vielmehr in dem Verbräuche dieser Produkte den mächtigsten Hebel des Handels und der Industrie Europas, und in dem Wechselverkehre, dem er Nahrung gibt, einen sichern Leiter der Civilisation erblicken. Wir besorgen auch nicht, daß der Welthandel, mit dessen Ausblühen die fortschreitende Entwicklung der menschlichen Kultur so in-

*) Im südlichen Deutschland vernimmt man bis jetzt noch nichts von einer erheblichen Erweiterung der Runkelrübenzucker-Production. In Böhmen soll sich aber seit dem Jahre 1832 die Zahl der Fabriken, welche Runkelrübenzucker liefern, von 9 auf einige zwanzig vermehrt haben.

nig verflochten ist, durch Ereignisse, die von dem Willen Europas unabhängig sind, die breite Basis verliere, die er in den drei Hauptzweigen, Zucker, Kaffee und Baumwolle findet.

Der Sturz der Kolonialsysteme, der Untergang der Herrschaft der Briten, Franzosen und anderer europäischer Staaten in fremden Welttheilen, würde die Versorgung unserer Märkte und einen gewohnten mittelbaren oder direkten Verkehr einige Zeit unterbrechen aber schwerlich auf dauernde Weise gefährden. Hat doch die Losreißung der nordamerikanischen Staaten von dem Mutterland die Vermehrung eines für beide Welttheile nützlichen Waarentausches nicht gehindert. Von Jahr zu Jahr sahen wir vielmehr die wechselseitigen Bezüge wachsen. Ebenso hat seit Vernichtung der spanischen und portugiesischen Macht auf dem Festlande Amerikas, obwohl die Production des Goldes und Silbers abgenommen, doch der allgemeine Handel Europas mit Brasilien, Mexiko und den südlichen spanischen Provinzen eine größere Lebhaftigkeit erreicht, und wird ohne Zweifel noch weit raschere Fortschritte machen, wenn jene Länder einmal der Ruhe und gesetzlichen Ordnung sich erfreuen. *)

*) Mit dem Verlust von Domingo für die Herrschaft der alten Welt war zwar eine bedeutende Schmälerung der Productenmasse verbunden, welche diese Insel vor der französischen Revolution in den europäischen Handel stürzte. Sie liefert keinen Zucker mehr, während ihre Ausfuhr vor 1789 ohngefähr 141,000,000 engl. Pf. betrug. Die Ausfuhr an Kaffee ist von 77,000,000 Pfund auf 32,000,000; an Baumwolle von 7,000,000 Pfd. auf 620,000 Pfd. gefallen. Allein andere Länder haben diesen Verlust reichlich ersetzt; und es ist kein Zweifel, daß, wenn in Amerika auch die Production des Zuckers und der Baumwolle für den Verbrauch von Europa durch die Fortdauer der Sklaverei der Regier, was wir nicht glauben, bedingt seyn sollte, und die Freiheit der farbigen Menschen dort allerwärts proclamirt würde, Europa sich nicht in Verlegenheit befände, sondern seinen ganzen Bedarf aus Ostindien und Asien überhaupt, um kaum erhöhte Preise beziehen könnte, und alsdann um so viel mehr von den Erzeugnissen seiner Industrie dorthin absetzen würde. Wie wenig übrigens die Fortschritte der Zuckerproduction nicht durch die Sklavenarbeit bedingt sind, hat man insbesondere in Mauritius erfahren, wo die Zuckercultur zum Theil durch freie aus China und dem indischen Archipel her-

Daß wir nicht mehr Erzeugnisse fremder Welttheile einführen und verzehren, als wir bezahlen können, dafür braucht man nicht zu sorgen, da nichts schneller sich von selbst corrigirt, als eine, das Maasß der Gegenwerthe übersteigende Einfuhr; daher sind auch alle Prophezeiungen über Entleerung des Geldmarktes und über allgemeine Verarmung, womit man seit 20 Jahren sich unaufhörlich geängstigt hat, durch die Erfahrung Lügen gestraft worden. Die Einfuhr und der Verbrauch an Colonialwaaren hat seither reißende Fortschritte gemacht, und wenn auch früher vom Jahr 1817 bis 1825 Ursachen ganz anderer Art eine Verminderung der Circulationsmittel auf eine, in einer Reihe von Jahren sehr fühlbare, Weise hervorgebracht hatten, so haben sich doch seit dem Jahre 1825, unter fortwährendem Steigen der Zufuhren an Kolonialwaaren, die Verhältnisse des Geldmarktes fortschreitend verbessert. Wenn es nicht möglich ist, über die wachsende Einfuhr ganz genaue Nachweisung zu geben, so findet man doch in den Uebersichten, welche die großen Waarenhändler in den bedeutendern europäischen Seehäfen am Schlusse jedes Jahres auszugeben pflegen, schätzbare Daten zu annähernder Berechnung.

Im Jahre 1814, als die europäischen Häfen nach der Reihe sich öffneten, durfte man gleichwohl den Verbrauch aller europäischen Länder nicht viel höher, als die damaligen Bezüge Großbritanniens annehmen, welche an Zucker auf 4,035,323 engl. Centner oder 204½ Mill. Kilogr., an Kaffee auf 60 Mill. Kilogr. sich beliefen *).

beigezogene Arbeiter betrieben wird. Wahrscheinlich ist es, daß künftig die Continente von Amerika und Asien einen fortschreitend wachsenden Antheil an der Versorgung Europas mit sogenannten Colonialwaaren nehmen werden.

*) Während der Jahre 1810 — 14 in welchen fast ausschließlich nur britische Schiffe die weite Fahrt in fremde Welttheile wagen durften, betrug der Durchschnitt der britischen Bezüge an Zucker 4,001,165 Ctr. und an Kaffee für das eigene Land und für das übrige Europa jährlich nur 706,297 Ctr. oder 35,879,000 Kilogr.

Nach Berechnungen, in welchen sich alle Zwischenbeförderungen von einem Seehafen zum andern sorgfältig ausgeschieden finden, wurden von sämmtlichen englischen, französischen und niederländischen Häfen, von den Hansestädten, von Kopenhagen, Petersburg und Triest, aus den Erzeugungsländern direct bezogen:

in den Jahren	an Zucker	an Kaffee	
1826	5,100,000 Ctr.	1,533,000 Ctr.	(zu 112
1827	5,130,000 "	2,017,200 "	engl. Pf.)
1828	7,320,000 "	2,101,000 "	
1829	7,435,000 "	2,019,000 "	
1830	7,642,800 "	2,007,500 "	
1831	7,515,000 "	1,799,000 "	
1832	7,700,000 "	2,217,000 "	*)).

Raum darf man bezweifeln, daß die britischen Bezüge im Jahre 1814 dem ganzen Verbrauche Europas näher kamen, als die Zufuhren von 1826 — 32 nach den hier genannten.

*) Die Bezüge der verschiedenen Häfen wurden im Jahre 1832 angegeben wie folgt:

	Zucker.	Kaffee.
Antwerpen	180,000 Ctr.	148,000 Ctr.
Sämmtliche holländische Häfen	750,000 "	480,000 "
Hamburg	1,120,000 "	500,000 "
Bremen	280,000 "	120,000 "
Kopenhagen	130,000 "	30,000 "
St. Petersburg	460,000 "	19,000 "
Havre u. s. f.	1,375,000 "	240,000 "
Triest	445,000 "	240,000 "
Englische Seehäfen	4,660,000 "	440,000 "
	7,700,000 Ctr.	2,217,000 Ctr.
oder	390,000,000 Kgr.	112,401,900 Kgr.

Diese und obige Zahlen entlehnten wir britischen Handelsberichten.

Leicht begreiflich giebt es Varianten. So finden wir in andern Nachrichten die directen Zufuhren an Kaffee nach Hamburg mit 24 Mill. Kilogr. etwas niedriger, die Bezüge von Bremen mit 7 Mill. Kilogr. dagegen um eben so viel höher angegeben. Eben so finden wir auch für die holländischen Häfen höhere, dagegen für Antwerpen um nahe denselben Betrag niedrigere Angaben.

Häfen, welche indessen gewiß nicht viel weniger als $\frac{1}{3}$ des europäischen Bedarfs unmittelbar von den Erzeugungsländern empfangen.

Wenn man aus den Zufuhren, und den, zu Anfang und zu Ende jeden Jahres in den Seeplätzen verbliebenen Vorräthe den Verbrauch auf dem Markte derselben berechnet, so ergeben sich als solche:

in den Jahren	Str. Zucker.	Str. Kaffee.
1826	5,577,000	1,407,800
1827	4,989,000	1,814,600
1828	6,958,000	2,052,100
1829	7,188,000	2,137,000
1830	7,417,200	2,096,500
1831	7,761,400	2,006,000
1832	7,332,000	1,993,000

Nach den Durchschnitten der Jahre 1826 und 1827 und der Jahre 1831 und 1832 zeigt sich beim Zucker, seit 8 Jahren, eine Vermehrung der Zufuhren um 48 und des Verbrauchs um 42 Proc. *)

*) Nach Nachrichten, die bis zu dem Jahre 1825 reichen, berechnete Hrhr. Alex. v. Humboldt (Voyages aux regions équinoxiales du nouveaux continent. t. XI. et XII.) die Masse der Zucker, welche die Erzeugungsländer dem allgemeinen Handel übergaben, auf 495 Mill. Kilogram, wozu lieferten

	Kilogram.
die englischen Antillen	165,000,000
die spanischen	62,000,000
die französischen	42,000,000
die holländischen, dänischen u. schwedischen	18,000,000
Brasilien	125,000,000
das englische, französische u. holländische Guiana	40,000,000
Louisiana	13,000,000
Ostindien, Mauritius u. Bourbon	30,000,000
	<hr/> 495,000,000

davon wurden 38 Mill. Kilogr. für die Consumtion der vereinigten Staaten und das britische Nordamerika und von dem Rest von 457 Mill. Kilogram.

Allein die direkten Bezüge des Continents haben in einem weit stärkern Verhältniß zugenommen; sie stiegen von 1826 bis 1832 von 1,560,000 Centner auf 3,040,000, also beinahe

1) für Frankreich und Großbritannien . . .	204½ Mill. Kilogr.
2) für die Niederlande, Deutschland, Dänemark, Schweden, die Schweiz, Italien, Spanien und Portugal . . .	152 " "
3) für Rußland, Polen, Mähren, Ungarn und die Türkei . . .	90½ " "
4) für die Littoral-Bevölkerung von Kleinasien und Nordafrika . . .	10 " "

gerechnet.
McCulloch gibt die Ausfuhr aus den Erzeugungsländern nach dem europäischen und nordamerikanischen Märkte nach dem dreijährigen Durchschnitte von 1828 — 30 an:

für das britische Westindien, Demerary und Berbice zu . . .	193,000 Tonnen
für die Insel Mauritius zu . . .	25,000 "
für Bengalen, Bourbon und Java . . .	30,000 "
für Cuba und Portorico . . .	95,000 "
für das französische, dänische und holländische Westindien . . .	95,000 "
für Brasilien . . .	70,000 "
	<hr/>
	507,000 "
Hiezu kommt die Production von Louisiana . .	40,000 "

548,000 Tonnen
oder . . . 555,672,000 Kilogr.

In der ersten Berechnung ist die Ausfuhr von Brasilien mit 125 Millionen Kilogramm (wohl nach dem Resultat einzelner besonders günstiger Jahre) bedeutend überschätzt. Sie belief sich im Jahr 1830 auf 70,000 Tonnen, während sie im Jahr 1814 nur zu 30,000 Tonnen im Jahr 1822 zu 40,000 Tonnen angegeben wurde. Reducirt man das erste Resultat von 495 Millionen Kilogramm hiernach um 54 Millionen, so würde die Vermehrung in wenigen Jahren 107 Millionen Kilogramm betragen haben. In Handelsberichten finden wir aber für das Jahr 1830 die Ausfuhr der Erzeugungsländer nebst der Production von Louisiana zu 563,000 Tonnen (ungefähr 470 Millionen Kilogramm) angegeben, wornach eine Vermehrung von ungefähr 130 Mill. Kilogramm erscheint.

Mit wenigen (vorzüglich für die größern Inseln im britischen Westindien geltenden) Ausnahmen zeigte sich allerwärts eine rasche Vermehrung der Production und der Ausfuhr, welche aber zum Theile wegen des Schleichhandels nicht genau zu ermitteln ist.

auf das Doppelte oder um ohngefähr 75 Millionen Kilogramm, und nach dem Durchschnitte der Jahre 1826 und 27 und der Jahre 1831 und 32 von 1,705,000 auf 2,860,000 oder um 67 Procent; während die direkten Zufuhren aus den Erzeugungsländern nach Großbritannien gleichzeitig noch in einem

So schätzte man die Ausfuhr von Cuba, die im Jahr 1827 nach den Zollregistern, 15 Arroben zu 375 Pfund gerechnet, 146,973,100 Pfd. und nach dem wirklichen Gewicht von ungefähr 400 Pfd. für 16 Arroben 156,158,924 Pfd. betrug, auf 200 Millionen Pfd. Im Jahr 1832 wurde sie nach Handelsbriefen zu 2,000,000 Centner oder 224 Mill. Pfd. angegeben.

Die reißendsten Fortschritte machte die Production von Mauritius. Die Ausfuhr betrug:

Im Jahre	Pfund	Im Jahre	Pfund
1812	5,000,000	1827	40,616,254
1818	8,000,000	1828	48,638,780
1824	24,000,000	1830	54,356,512

In Surinam stieg die Ausfuhr vom Jahr 1816 bis 1824 von 11,052,750 Pfd. auf 22,864,433 Pfd. Sie betrug:

Im Jahre	Pfund	Im Jahre	Pfund
1825	23,815,707	1829	29,567,291
1826	21,927,145	1830	32,351,051

Während die Production von Louisiana im Jahre 1810 auf 5 Millionen Kilogramm, im Jahr 1824 auf 13 Mill. Kilogr. geschätzt wurde, finden wir die Ausfuhr von Neuorleans nach den nördlichen Staaten der Union im Jahr 1829 auf 1 Mill. Centner (50,700,000 Kilogramm), im Jahr 1832 auf 843,000 Centner (41,740,100 Kilogr.) angegeben. Der Verbrauch der vereinigten Staaten ist aber auf 70,000 Tonnen oder 71 Millionen Kilogramm gestiegen.

Auch in den französischen Kolonien fand eine bedeutende Vermehrung der Production statt.

Die Ausfuhr stieg: Mill. Kilogr.
in Quabeloupe von 1818 bis 1827 von . . . 24 auf 32
in Martiniqui — 1822 — 1828 von . . . 18 auf 27
in Bourbon — 1820 — 1828 von . . . 5 auf 12

Die Ausfuhr von 1833 betrug $32\frac{1}{2}$, 22 und $19\frac{1}{2}$ Mill. Kilogr.

stärkern Verhältnisse (3,600,000 : 4,660,000) als die britische einheimische Consumption gewachsen ist, und die Zwischensendungen von den englischen Häfen nach den Continentalhäfen sich daher ebenfalls eher vermehrt, als vermindert haben.

Es ist hiernach nicht unwahrscheinlich, daß die Consumption des nördlichen und mittlern europäischen Continents seit 1826 um $\frac{1}{3}$ bis $\frac{1}{2}$ zugenommen, und da die Zunahme des Verbrauches in Frankreich weit unter diesem Mittel steht, die Consumption der deutschen Ländern, der Niederlanden und der Schweiz selbst noch größere Fortschritte gemacht habe.

Auch an den wachsenden Kaffeebezügen scheinen die deutschen Märkte einen verhältnißmäßig stärkern Antheil genommen zu haben. Was sämmtliche oben genannte Häfen im Mittel der Jahre 1831 und 1832 (mit 2,008,000 Centner) erhielten, übersteigt die direkten Zufuhren vom Jahre 1826 um ungefähr 30 pCt. Die britische Consumption hat nun zwar in einem stärkern Verhältnisse zugenommen, indem sie von 1826 bis 1831 und 32 von 13,199, 235 Pfd. auf 22,715,807 und 23,329,600 Pfd. stieg. Dagegen hat, wie wir oben gesehen, die französische Consumption in dieser Periode keinen bedeutenden Zuwachs erhalten. Jene Häfen, welche hauptsächlich den deutschen Markt versorgen, Antwerpen, die holländischen Seehäfen, die Hansestädte und Triest haben aber nach dem Durchschnitte der Jahre 1831 und 32 mit 13,265,000 Centner 40 Procent mehr, als im Jahr 1826, direkt bezogen. Dabei ist zu berücksichtigen, daß die Handels- und Seegeetze Englands und Frankreichs den Zwischensendungen nach ihren Häfen hinderlich sind, die deutschen und holländischen Plätze aber, so wie sie Kolonialwaaren zur See nach andern Ländern, namentlich nach den nordischen Reichen, ausführen, auch Zwischensendungen hauptsächlich aus England erhalten.

Im Jahr 1833 waren zwar die Zufuhren sowohl an Zucker als hauptsächlich an Kaffee (in Folge der unterbrochenen Verbindung mit Java und aus andern Ursachen) weit geringer, als im Jahr 1822; allein dagegen verminderten sich die Vorräthe in den Seeplätzen so wie auf den Binnenmärkten in einem Verhältnisse, das nicht fehlen konnte, die Nachfrage in den Erzeugungsländern wieder zu verstärken.*)

*) Die ganze Quantität Kaffee, welche die Erzeugungsländer dem allgemeinen Handel überliefern, finden wir in Handelsberichten, mit Ausschluß Arabiens, im Jahr 1830 angegeben:

Ostindien	25,000	Sonnen zu 20 Centner oder 1014 Pfund.
Südamerika	34,000	
St. Domingo	14,000	
Cuba und Portorico	20,000	
Britische Besitzungen in Amerika	10,000	
Holländische Besitzungen in Amerika	4,000	
Französische Kolonien u. s. f.	8,000	
zusammen	115,000	

Mc. Culloch gab im Jahr 1831 die jährliche Ausfuhr an:	
von Arabien	12,000 Tonnen
„ Java	19,000 „
„ Sumatra und andern Theilen Indiens	6,000 „
„ Brasilien und dem übrigen Südamerika	32,000 „
„ St. Domingo	15,000 „
„ Cuba	14,000 „
Britische westindische Kolonien	12,500 „
Holländische	4,000 „
Franz. westindische Kolonien und Bourbon	8,000 „
	<hr/> 123,500 Tonnen

Abgesehen von minder bedeutenden Auslassungen, ist die Einfuhr einiger Länder zu nieder (gegen die erste Angabe um 3,500 Tonnen) dagegen die der franz. Kolonien um ungefähr 50 pCt. zu hoch berechnet. Die Nachfrage gibt Mc. Culloch nach der Consumtion der letzten Jahre an:

für Großbritannien	10,000 Tonnen
„ die Niederlande und Holland	40,200 „
„ Deutschland und die Länder des baltischen Meeres	32,000 „
„ Frankreich und die Länder des Mittelmeeres, Italien, Spanien, Türkei, die Levante u. s.	28,500 „
„ Nordamerika	18,500 „
	<hr/> 129,200 Tonnen

Wenn nun die mitgetheilten Zahlen auch keinen genauen Maßstab zur Beurtheilung des Verbrauchs der Binnenmärkte geben, so mag man daraus doch leicht mit mehrerer Sicherheit auf die Größe und die Zunahme der Consumtion auf dem deutschen Markte schließen, als aus den Zollregistern der einzelnen Länder.

Das schon in den ersten Friedensjahren sogleich eingetretene und seither fortgeschrittene Wachsen der Nachfrage nach Kolonialproducten hat Europa aber so wenig geschadet, daß der den Erzeugungsländern dadurch gegebene Reiz zu vermehrten Anpflanzungen in Verbindung mit andern Umständen in

Nach diesen Angaben mußte eine bedeutende Abnahme der Vorräthe erfolgt seyn, und war eine Reduction des Verbrauchs zu erwarten, zumal, da von der Ausfuhr aus arabischen Häfen vielleicht nur 7 — 8000 Tonnen ihren Weg nach den hier genannten Märkten fanden. Die Vorräthe hatten sich im Jahr 1831 auch in der That in den obengenannten europäischen Häfen um ungefähr 200,000 Centner vermindert. Allein im Jahr 1832 waren die Zufuhren aus den meisten Erzeugungsländern stärker als je zuvor, ohne sehr fühlbaren Einfluß auf die Preise, dagegen verminderten sich die Bezüge wieder im Jahre 1833.

Daß der für Holland und Belgien mit nahe an 41 Millionen Kilogramm angegebenen Verbrauch (nahe 7 Kilogr. auf den Kopf) ein Irrthum und größtentheils für Deutschland zu rechnen ist, brauchen wir deutschen Lesern nicht zu sagen. Die Consumtion von Nordamerika wurde im Jahr 1832 auf 60 Millionen Pfund oder 27 Millionen Kilogramm, also um 50 pSt. höher berechnet, als sie Mr. Culloch schätzt.

Cuba hatte im Jahr 1800 nur 80, im Jahr 1817 779, im Jahr 1827 aber 2607 Pflanzungen. Von Havannah wurden im Jahr 1804 $1\frac{1}{4}$ Millionen Pfund; von 1815 bis 1820 im Durchschnitt jährlich 18,186,200 Pfd., im Jahr 1827 35,837,175 Pfd. und von der Insel überhaupt 50,039,581 Pfd. ausgeführt, wozu noch eine bedeutende Exportation des Schleichhandels kam.

Die Ausfuhr von Brasilien hat seit einer kurzen Reihe von Jahren reißende Fortschritte gemacht. Die Ausfuhr von Rio allein stieg von 1821 — 1830 von 7500 Tonnen auf 28,000 Tonnen. Im Jahr 1827 betrug die Gesamtausfuhr 67,896,800 Pfd.

seinen spätern Folgen vielmehr für die europäischen Consumenten sich sehr heilsam erwies.

Nach Aufhebung der Continentsperre erzeugte nämlich zunächst das damit verbundene Sinken der Continentalpreise jene steigende Nachfrage nach Kolonialartikeln, die eine Steigerung der Preise der Kolonialwaaren sowohl in den Erzeugungsländern, als in Großbritannien, dessen Verbindung mit denselben nicht unterbrochen war, hervorbringen mußte. Dieses Steigen der Kolonialpreise gab nur einen verstärkten Antrieb zur Vermehrung des Anbaues. Schneller konnte die Zuckerproduction die wachsende Nachfrage befriedigen, als die Production des Kaffees, dessen Anbau erst im vierten Jahre eine volle Ernte gibt, und daher nicht auf gleiche Weise dem Begehr und dem Wechsel der Preise angepaßt werden kann. Naturgemäß folgte daher (unter den gewöhnlichen, vom Wechsel der Fruchtbarkeit der Jahre abhängigen Schwankungen) zuerst der Erweiterung der Zuckerproduction, sodann später dem vermehrten Anbau des Kaffees ein Sinken der Preise, und zwar in einem Verhältniß, wornach Europa für seine fast verdoppelten Bezüge jetzt schwerlich im Ganzen mehr als in den ersten Friedensjahren bezahlt. *)

*) 1. Fallen der Continentalpreise nach Aufhebung der Continentsperre auf dem Frankfurter Markte:

Zucker, Melis per Centner:

Juli 1810	Aug. 1811	Jan. 1812	Sept. 1815	Dec. 1817	Aug. 1819
Rl.	Rl.	Rl.	Rl.	Rl.	Rl.
104 — 110	117 — 122	113 — 115	44 — 46	35 — 37	28 — 31

Kaffe gleiche Sorten per Pfund:

Domingo	fr.	fr.	fr.	fr.	fr.	fr.
94 — 98	105 — 114	132 — 134	26 — 37	25 — 36	40 — 50	
Surinam						
96 — 100	109	135 — 136				
Cheriton						
95	106	133	30	27 — 28	42 — 45	

Dieses Sinken der Preise macht nun einen hohen Zoll erträglich.

Ausser den allgemeinen Ursachen der Preisverminderung gibt es aber noch eine andere, die für Deutschland so

2. Steigen der Preise in den Erzeugungsländern nach Aufhebung der Continentalsperr.

Auf dem Londoner Markte, dessen Preise zugleich als die Repräsentanten der Kolonialpreise gelten konnten, stiegen vom Mai 1812 bis August 1817 die Preise vom Zucker:

aus Havannah

weißer per Centner von . . 54 — 64 auf 70 — 74 Schl.
blonder und gelber „ . . 33 — 38 auf 52 — 54 „

aus Brasilien

weißer „ . . 38 — 48 auf 58 — 65 „
blonder und gelber „ . . 24 — 36 auf 45 — 48 „

Die Kaffeepreise stiegen vom Mai 1812 bis September 1820:

Domingo von 50 — 56 auf 129 — 131 Schl.
Brasilien von 52 — 54 auf 128 — 129 „

Die früher eingetretene Herabsetzung der Zuckerpreise hatte vermöge der Wechselwirkung des Verbrauchs von Zucker und Kaffee, indem sie einen Bestandtheil eines zusammengesetzten Getränkes, wohlfeiler machte, zugleich einen verstärkten Einfluss auf die Nachfrage nach dem andern Bestandtheile, dem Kaffee. Es ist daher leicht erklärlich, daß die Continentalpreise von 1815 bis 1820, obwohl sie weit unter den Preisen zur Zeit der Continentalpreise stehen blieben, unabhängig von der wechselnden Fruchtbarkeit der hohen, sich in den ersten Friedensjahren (wie die Uebersicht unter 1 zeigt) zum Steigen neigten, bis der vermehrte Anbau seine Wirkung äußern konnte.

3. Fallen der Preise der Erzeugungsländer und der Continentalpreise nach Ablauf der ersten Friedensjahre bis zu der neuern Zeit. Auch hier können Londoner Preise als Repräsentanten dienen.

Zuckerpreise in Schilling per Centner:

	Aug. 1817	Aug. 1819	Mai 1822	Febr. 1830	Febr. 1833
Meliss . .	72 — 80	54 — 76	38 — 45	36 — 42	30 — 39
Havannahweiß	70 — 74	46 — 59	32 — 40	44 — 50	28 — 37
gelb u. braun	52 — 54	38 — 44	24 — 28	22 — 27	21 — 27
Brasilien weiß	58 — 65	43 — 52	30 — 37	24 — 38	22 — 30
gelb u. braun	45 — 48	34 — 40	20 — 28	15 — 22	20 — 23

wie für alle jene europäischen Länder, welche ohne Rücksicht auf die Herkunft der Waare, den gleichen Zoll erheben, die Anschaffung der Kolonialwaaren wohlfeiler macht. Die That-
sache, woraus wir diese Wirkung ableiten, haben wir bereits
angeführt. Sie besteht in den Mißgriffen der Kolonialpolitik,
welche durch Begünstigungen der Kolonien die natürlichen Preise
der Erzeugnisse derselben erhöht und durch Zusatzzölle, welche
fremde Producte treffen, deren Preise drückt.

Die Besitzer von Zuckerpflanzungen in den französischen
Kolonien verdanken, wie wir gesehen, der Gesetzgebung des
Mutterlandes einen Monopolpreis, welcher die Preise, den

Im Monat Mai wurden notirt:

	weiß	gelb	braun
Havannah zu . .	27½ — 31 Schl.	24½ — 26½	23 — 24
Brasilien zu . .	24 — 27½ „	22½ — 23	20 — 22

Kaffeepreise in Schilling per Centner:

	Sept. 1820	Mai 1822	April 1825	Febr. 1830	Febr. 1833
Domingo .	129 — 131	96 — 109	66 — 72	31 — 34	54 — 57
Brasilien .	128 — 129	98 — 106	66 — 68	29 — 38	48 — 57
Jamaika .	127½ — 146	97 — 151	102 — 116	33 — 72	75 — 98

Im Mai 1834 wurden notirt:

Domingo zu 52 — 54 Schilling. Brasilien zu 51 — 58. Jamaika
zu 50 — 98 Schilling per Centner.

Die Schwankungen in dem Preisverhältnisse der Kaffee verschie-
dener Erzeugungsländer rühren nicht allein von der wechselnden
Fruchtbarkeit der Jahre, sondern auch von dem Umstande her, daß
bisweilen bessere oder geringere Sorten fehlen, oder ganz vorzüg-
liche außerlesene, oder unreine Waare auf den Markt kommt.

Im Jahr 1830 waren die Preise so tief gesunken, daß die Pflan-
zer in manchen Erzeugungsländern in Verlegenheit geriethen, zur
Vermehrung des Anbaues keinen Antrieb mehr hatten, und ihre
Productivkapitalien den Zuckerpflanzungen zuwendeten.

Man sieht, daß die Preise des Jamaika-Kaffees im Durchschnitt
höher notirt sind; dieß rührt hauptsächlich von der oben berührten
Verschiedenheit des Zolles her.

die Zucker gleicher Beschaffenheit auf dem allgemeinen Markte behaupten, um 30 Franken vom metrischen Centner übersteigt. Dieß beträgt nahe 50 pEt. des Werths des Rohzuckers. Leicht begreiflich dehnt diese Begünstigung die Production in den französischen Kolonien über die Grenze aus, die ihr gesteckt wäre, wenn andere Erzeugungsländer unter gleichen Bedingungen auf dem französischen Markte in Concurrenz treten könnten. Wie allermärs, so ist auch in den Kolonien die Fruchtbarkeit der Ländereien verschieden, und je höher die Preise der Producte steigen, desto weiter kann die Production in Benutzung minder günstiger Lokalitäten fortschreiten. Was unter solchen Umständen mehr producirt wird, befriedigt die Nachfrage der französischen Consumenten, und um denselben Betrag vermindert sich die Begehr auf dem allgemeinen Markte. Mit dem Verschwinden der Zusatzsteuer würde die Production in den französischen Kolonien, bei verminderten Verkaufspreisen, auf ihr natürliches Maas zurückfallen, und die französische Nachfrage auf dem allgemeinen Markte fühlbarer werden, die Preise in den Kolonien sinken und auf dem allgemeinen Markte steigen.

Ähnliche Bewandniß hat es mit dem Einfluß der oben berührten Zölle von französischem Kolonialkaffee.

Ähnlich wirken auch die nach Verschiedenheit der Erzeugungsländer bestimmten britischen Zölle von Zucker und von Kaffee, wenn auch die Begünstigung der Production des britischen Amerikas und der Insel Mauritius in den Verkaufspreisen des Zuckers minder fühlbar bleibt.

Auf solche Weise erleichtert also der Einfluß, den die fremden Gesetzgebungen auf die Preise der Kolonialwaaren ausüben, dem Verein die Erhebung von Consumtionsauflagen von diesen Artikeln, indem die Wirkung der Zölle, eine

künstliche Erhöhung der Preise, zum Theile durch jene künstliche Ursache einer Preis-Erniedrigung wieder aufgehoben wird. *)

Welche Ansicht man aber auch über das rechte Maas der Besteuerung haben mag, so wird man wenigstens den Grundsatz anerkennen, daß der Verbrauch der Kolonialwaaren als Quelle des Finanzeinkommens in dem ganzen Umfange zu benutzen sey, als es geschehen kann, ohne die Consumption in einem die Productivität der Zölle selbst gefährdenden Umfang zu beschränken, oder dem Schleichhandel, zum Ruin des rechtlichen Handels und zum Nachtheil der Zollkassens Bahn zu brechen. In der letzten Beziehung wird der Verein durch den Beitritt der gegenwärtig unterhandelnden Staaten, welcher sein Gebiet besser abrundet, ohne Zweifel sehr gewinnen. Da seine Zölle ungleich mäßiger, als die der größern Nachbarstaaten sind, so ist auch die Gefahr der Einschwürzungen für ihn weit geringer. Aus den Niederlagen angrenzender Mauthländer durch den Schleichhandel Waaren zu beziehen, hindert schon die fremde Gesetzgebung, da der Versender der zum Ausgang declarirten Waare, um zu verhindern, daß sie nicht unverzollt im Land bleibe, genöthigt ist, bestimmte Zeit und Wege einzuhalten.

*) Wo die fremden raffinirten Zucker zugelassen werden, hatten sich die Consumenten noch des weitem Vortheils zu erfreuen, daß übermäßige Ausfuhrprämien ihnen wohlfeilere Preise verschafften. Wenn man die Verhandlungen in den Parlamenten über die hieher bezüglichen Fragen liest, so möchte es oft scheinen, daß es sich nur darum handle, welche Opfer man den Steuerpflichtigen auflegen wolle, um dem ausländischen Verzehrer Ausgaben zu ersparen, wüßte man nicht, daß es sich zugleich um den Vortheil einiger Weniger handelte. Diese bilden eine compacte Masse und wissen oft ihr Interesse mit Gewandtheit, Thätigkeit und Einsicht zu vertheidigen, während unter der Menge der Steuerpflichtigen kein Einzelner ein hervorragendes Interesse oder einen besondern Beruf hat, die Regierung aufzuklären, die gesetzlichen Vertreter aber in der Regel zu viel mit politischen Fragen beschäftigt sind, um den materiellen Interessen die gehörige Aufmerksamkeit zu schenken.

In den Zöllen von den Kolonialartikeln hat man vorzugsweise die Äquivalente für den Verlust zu suchen, der aus dem Verzicht auf die Besteuerung des wechselseitigen Verkehrs zwischen den Vereinsstaaten entspringt. Daß im großen Verein eine unter diesen Umständen höhere Zölle, als auf einem kleinen Marktgebiete, erhoben werden können, ist aber, in so ferne das rechte Maas nicht überschritten wird, unstreitig als ein wesentlicher Vortheil zu betrachten. Unter dieser Voraussetzung wird eine Last, (die Steuer vom wechselseitigen Verkehr) die früher die Production hemmte und die arbeitende Klasse drückte, zum größern Theile auf die wohlhabenderen Klassen der Gesellschaft übertragen, und in dieser veränderten Form der Production in keiner Beziehung Nachtheil bringen.

Darf man auf einen Verbrauch von $2\frac{1}{2}$ Kilogramm Zucker (die ganze Consumption auf Rohzucker reducirt) und $\frac{1}{2}$ Kilogr. Kaffee im Durchschnitt auf den Kopf rechnen, so würde von diesen Gegenständen eine Summe von ohngefähr 16,000,000 Gulden eingehen, und ein reines Einkommen von etwa 12,000,000 Gulden übrig bleiben. Diesen Ertrag sollte man bei fortdauernd niedrigen Preisen der Kolonialartikel erwarten dürfen, wenn die Höhe der Zölle im süblichen Deutschland keinen sehr sühlbaren Einfluß auf die Consumption ausübt.

Sämmtliche übrige verzehrbaren Kolonialartikel, so wie überhaupt die Producte des Südens, die, einzeln genommen, in Vergleichung mit dem Zucker und Kaffee nur in ganz unbedeutender Menge consumirt werden, nämlich Gewürze, Thee, Cacao, frische und getrocknete Sübfrüchte, Baumöl und Reis lassen in ihrer Vereinigung und mit den Seeproducten eine nicht unbeträchtliche Einnahme erwarten.

Fremde Weine und Tabak und jene Erzeugnisse der Manufakturindustrie, welche dem Luxus seine Bedürfnisse liefern, sind nebst den genannten Producten die Gegenstände, von

welchen der Verein sein Zolleinkommen hauptsächlich zu erwarten hat. Von allen übrigen Artikeln möchten außer den Garnen nur noch wenige von Bedeutung seyn.

Auf solche Weise wird also die Wirkung des Vereines insbesondere für die Finanzen der kleinern Staaten darin bestehen, daß sie ein größeres Einkommen von Luxusgegenständen und von jenen Producten des Bodens beziehen, welche der Verein gar nicht oder in ganz anderer Beschaffenheit hervorbringt, und deren Besteuerung lediglich wie eine Consumtionsabgabe wirkt.

VI.

Ueberblick der national-ökonomischen Wirkungen der Zollvereinigung.

Nachdem wir den Einfluß des deutschen Handelsbundes und seines Systems auf die Manufaktur- und Fabrikindustrie, auf den Ackerbau und Handel, so wie auf die Finanzen und Steuersysteme vorgetragen; bleibt uns nun noch übrig, die Resultate unserer Untersuchungen unter dem Gesichtspunkte des Gesamtwohls zu überblicken.

Größtentheils ergibt sich zwar aus dem bisherigen das Urtheil über den Werth der Vereinigung für die Gesamtheit von selbst, bei einzelnen Fragen haben wir uns aber auf die Betrachtung des Verhältnisses von Ursache und Wirkung beschränkt, ohne uns auf die Frage über die Wohlthätigkeit dieser Wirkungen einzulassen. Dieß gilt namentlich von dem Einfluß des Tarifs auf die Erweiterung der Fabrik- und Manufakturindustrie. Ehe wir nun die Ergebnisse unserer Betrachtungen in Beziehung auf den ganzen ökonomischen Zustand des Vereines, und auf die Lage der verschiedenen Bestandtheile der Gesellschaft in einem Ueberblick zusammen fassen, wollen wir noch kurz jene Frage berühren.

Der Vereinstarif gehört, obwohl er im Durchschnitt weit mäßigere Ansätze, als die Tarife anderer Staaten enthält, überhaupt auf der Stufenleiter der Beschränkungen eine so niedere Stelle einnimmt, daß man eine allgemeine Reduction der Zolltarife anderer größerer Staaten auf das Maas desselben als eine große Wohlthat preisen könnte, und obwohl er von den, unter allen Umständen schädlichen Mißgriffen des Merkantilsystems frei bleibt, im Prinzip dennoch unlösbar diesem Systeme an.

Seine Zölle von Manufaktur- und Fabrikwaaren sind noch hoch genug, um als Schutzzölle oder als Mittel zur Leitung der Produktion und des Handels gelten zu können. Sie werden, wie wir zu zeigen gesucht, auf einem wohl arrondirten großen Markte ihre beabsichtigte Wirkung nicht verfehlen. Allein ist die auf solche Weise errungene Erweiterung des Gewerbfleißes als eine wahre Wohlthat zu betrachten? Diese Frage müßten wir nach den Grundsätzen, zu denen wir uns von jeher bekannten, und uns zu bekennen nie aufhören werden, unbedingt verneinen, wenn der Verein es wäre, der durch seinen Tarif bestehende natürliche Verhältnisse stören, den freien Austausch der Producte, wie er sich aus der naturgemäßen ökonomischen Entwicklung aller Länder ergeben würde, einseitig hemmen wollte. Allein in dieser natürlichen Lage, für welche die Wissenschaft ihre unbestreitbaren ewigen Wahrheiten über die Freiheit des Verkehrs verkündigt, befindet er sich nicht. Er hat künstliche Ursachen, die auf die ökonomische Entwicklung Deutschlands einen nachtheiligen Einfluß ausüben, zu bekämpfen; er hat Mißverhältnisse auszugleichen, und zur Heilung eines ungesunden Zustandes Mittel anzuwenden, deren Gebrauch in einem normalen Zustande schädlich wäre. Ein Land, das seiner wachsenden Bevölkerung noch einen Reichthum unbauten fruchtbaren Bodens anbieten kann, wird das Bedürfniß, für die Erzeugnisse des Kunstfleißes einen auswärtigen Absatz zu finden, nicht fühlen, wird in dem erleichterten

Bezug seiner Manufakturbedürfnisse aus gewerbreichen, in der Kunst zu produciren weiter vorangeschrittenen Ländern, welchen er seine Bodenerzeugnisse anbietet, ein Beförderungsmittel seiner ökonomischen Entwicklung erblicken. Ein solches Land wird durch fremde Mauthtarife, welche nur die Erzeugnisse des Kunstfleißes treffen, seine natürlichen Verkehrsverbindungen nicht gestört finden; jene Tarife werden ihm gleichgültig seyn. Durch Erweiterung der Beschränkungen würde es sich nur selbst wehe thun und die Treibhauspflanzen seiner Industrie durch hohe Preise für die Consumenten und durch einen erschwerten Absatz seiner Naturerzeugnisse theuer erkaufen.

Ganz anders, wenn von Ländern gleich alter Kultur, das eine seinen Markt der Manufakturindustrie allen andern eröffnet, und für alle Zweige, in welchen es auf gleichem Fuß oder mit Vortheil mit dem Auslande concurriren könnte, alle fremden Märkte für sich verschlossen findet. In solcher Lage muß es sich in seiner natürlichen Entwicklung aufgehalten finden, in welcher an die Fortschritte des Ackerbaues und der Bevölkerung sich allmählig, in natürlicher Wechselwirkung, eine aufblühende Manufakturindustrie knüpft, die ihrerseits wieder dem Ackerbau einen neuen Sporn zur Erweiterung seiner Production durch einen nahen und sichern Absatz gibt. In solcher Lage werden sich mehr oder weniger die Nachtheile einer einseitigen Entwicklung des einen Hauptzweiges offenbaren, in der raschen fortschreitenden Vertheilung des Eigenthums der ackerbauenden Klasse, der es an einem gehörigen Abfluß der zunehmenden Volksmenge zu andern productiven Arbeiten fehlt, in der Abnahme der Ueberschüsse des Ackerbaues in Folge einer excessiven Güterzerstückelung, in der Verlegenheit des Mittelstandes und der höhern Bürgerklassen ihren Angehörigen einen Kreis productiver Thätigkeit zu eröffnen.

Könnte man auch nur die Früchte der productiven Anstrengungen im Ackerbau durch unbeschwerten Absatz seiner Erzeug-

nisse gegen den Bezug fremder Manufacturerzeugnisse ungeschmälert erndten. Allein zu der Störung des natürlichen Austausches der Manufacturartikel kommt die noch unnatürlichere, widerwärtigere Hemmung des Absatzes der Bodenerzeugnisse und der Viehzucht. Zuerst wird die Production genöthigt, jene Zweige der Manufactur-Industrie, welche ihr die Aequivalente für fremde Industrieerzeugnisse verschaffen könnte, ungepflegt zu lassen, oder zu beschränken, und ein Surrogat in den Erzeugnissen des Ackerbaues zu suchen, und hat sie sich hiezu bequemt, so sieht sie sich durch mannigfaltige Restrictionen, welche rohe Erzeugnisse treffen, aufs Neue in Verlegenheit gesetzt.

Man kann unter solchen Umständen es nur als eine Wohlthat betrachten, wenn der deutsche Gewerbleiß und Ackerbau von dem Auslande unabhängiger wird, wenn die Manufactur- und Fabrikindustrie, ermuntert durch die Schutzzölle und gesichert gegen manche unregelmäßige Einwirkungen, einen rascheren Aufschwung gewinnt, dem Ackerbau in natürlicher Wechselwirkung eine Zunahme der einheimischen Nachfrage nach seinen Erzeugnissen verschafft, und dadurch sowohl der Druck der fremden Zölle, die seinen auswärtigen Absatz erschweren, wie der Einfluß des verderblichen Wechsels der fremden Tarife weit weniger fühlbar wird.

Weit entfernt, auf gleiche Weise wie in solchen Ländern, wo man durch Schutzzölle einer natürlichen Entwicklung voraneilt, mit einem nachtheiligen Einfluß auf die Preise der Dinge verbunden seyn, wird das System des Vereins vielmehr einen wohlthätigen Einfluß auf die Produktionskosten der Fabrik- und Manufactur-Industrie ausüben, dem innern und äußern Handel eine größere Regelmäßigkeit sichern und dadurch zugleich auf dem Geldmarkte nicht ohne vortheilhafte Wirkung bleiben.

Die gleichförmigere Entwicklung der beiden

Hauptzweige der Production der Manufactur- und Fabrik-Industrie und der Agricultur werden den innern Handel beleben; die größere Lebhaftigkeit des innern Verkehrs wird das Bedürfnis einer Vermehrung und Verbesserung der Communicationswege dringender und die Befriedigung dieses Bedürfnisses zugleich in wirtschaftlicher Hinsicht vortheilhafter machen. Die größere Schnelligkeit und Wohlfeilheit der Transporte und andere Vortheile, welche gemeinsame Maassregeln zur Erleichterung des wechselseitigen Verkehrs zwischen den Vereinststaaten dem Handel gewähren, können nicht fehlen, auf die Production wohlthätig zurückzuwirken.

Indem die Gesamtheit der Vereinstländer im Reichthum fortschreitet, werden die Hülfquellen und die Macht der vereinten Staaten wachsen.

Daß die Finanzkräfte durch Alles, was der Production förderlich ist, nur gewinnen können, ist an sich klar. Mit den Fortschritten der Production wächst das steuerbare Einkommen, und die Fähigkeit der Steuerpflichtigen, die Forderungen der Finanzverwaltung zu befriedigen. Vorzüglich ist es aber die gleichförmigere Entwicklung der beiden Hauptzweige der Production, der Manufactur- und Fabrik-Industrie und des Ackerbaues, welche einen vortheilhaften Einfluß auf die Finanzkräfte der Staaten ausübt. Der Ackerbau kann bei fortschreitender Zerstückelung des Grundeigenthums auf eine Weise zunehmen, die, weit entfernt, die Finanzkräfte zu erhöhen, die Fähigkeit des Volkes, Steuern zu entrichten, vielmehr schwächt, die Menge der Dürftigen vermehrt, ohne die Classe der Wohlhabenden und Reichen zahlreicher zu machen. Einem solchen Zustande steht man am nächsten in dichtbevölkerten Ländern, die der wachsenden Volksmenge sich nicht mehr auszubreiten erlaubt, und deren Ackerbau der Vortheile entbehrt, die ihr ein gleichförmiges Fortschreiten der einheimischen Manufactur- und Fabrikindustrie gewährt. Dagegen lehrt die Erfah-

rung, daß überall, wo ein Aufblühen der Industrie die Fortschritte des Ackerbaues begleiten, das Volk höhere Abgaben williger übernimmt und leichter trägt, und die Regierungen in außerordentlichen Zeiten, welche ungewöhnliche Anstrengungen erfordern, schneller und wohlfeiler die zur Bestreitung eines außerordentlichen Aufwands erforderlichen Kapitalien sich verschaffen.

Die verschiedenen Classen der Gesellschaft werden im Allgemeinen und mit wenigen Ausnahmen die Folgen des Zollvereines in ihrer allmählichen Entwicklung nur auf eine wohlthätige Weise empfinden, insbesondere die Ländereibesitzer, wie die Gewerbsinhaber, die Classe der Arbeiter wie der Unternehmer und die Capitalbesitzer.

Die arbeitende Classe wird sich in Folge des gegebenen Reizes zu industriellen Unternehmungen einer wachsenden Nachfrage nach ihren Diensten erfreuen.

Die Besitzer einer höhern Industrie werden als talentvolle Unternehmer leichter die Hülfe der Capitalisten finden, oder als Aufseher, Gehülfen, Werkmeister u. s. w. mehr gesucht und besser bezahlt werden.

Die Capitalbesitzer werden zur Anlage ihrer Capitalien aus gleichem Grunde leichter Gelegenheit finden, sey es, daß sie als Unternehmer selbst thätig sind, oder durch Darleihen productive Unternehmungen unterstützen, oder jene Anlagsplätze benutzen, welche durch den Abfluß von Capitalien in die Werkstätten der Industrie frei geworden sind.

Die Ländereibesitzer werden die Grundrente allmählig steigen sehen, in Folge der wachsenden Nachfrage nach den Unterhaltsmitteln der industriellen Arbeiter und nach den Rohstoffen der Industrie.

Der großen Mehrheit des Volkes wird die einheimische Industrie die gemeinen Manufactur- und Fabrikartikel, die zu ihren Bedürfnissen gehören, mit gleicher Leichtigkeit, wie das Ausland, liefern, die von allen Zollauflagen befreite Mitbewerbung auf dem innern Markte ihr zum Theile selbst wohlfeilere Preise bieten, und nur die Wohlhabenden und Reichen werden manche Gegenstände ihres Verbrauchs theurer bezahlen, zum Vortheile der arbeitenden Classe oder der minder bemittelten Steuerpflichtigen.

Aber ist nicht zu befürchten, daß die Fortschritte der Manufactur- und Fabrikindustrie von jenen Nachtheilen begleitet seyn werden, die man in mehreren, durch ihren Gewerbsfleiß ausgezeichneten Ländern wahrnimmt? Ist nicht zu befürchten, daß mit der Erweiterung dieser Productionszweige und mit der Vermehrung der in den Werkstätten der Industrie beschäftigten Volksmenge auch die Ungleichheit in der Vertheilung der Glücksgüter und die Zahl der Armen wachse, daß die Wechselfälle, welche den Absatz der Manufacturindustrie treffen, und die Veränderungen in den Productionsmethoden, welche die Nachfrage nach Arbeitern bisweilen plötzlich afficiren, periodisch einen verderblichen Einfluß auf die Lage der Arbeiter ausüben, und die Gesellschaft durch die Menge der Arbeiter, deren Subsistenz von so mannigfaltigen Zufällen abhängt, zuletzt gefährdet werde?

Solche Besorgnisse halten wir, insoferne sie als natürliche Folge des Systems des Vereins abgeleitet werden wollen, für gänzlich ungegründet. Allerdings kann jede Gesellschaft durch die Fortschritte der Bevölkerung in Verlegenheiten gerathen, allein, wie wir gesehen, ist diese Gefahr auch für jedes vorzugsweise ackerbauende Land vorhanden, dessen Grundeigenthum in schneller Progression sich vertheilt.

Die Fortschritte des Handels und der Manufactur- und Fabrik-Industrie sind ohne Zweifel, in der Regel, von einer

größern Ungleichheit der Glücksgüter begleitet, und in manchen Zweigen behauptet die Größe der Capitalien ein entschiedenes Uebergewicht; allein ein Land, das viele Reiche und Wohlhabende neben der Menge der minder Bemittelten zählt, ist doch immer besser daran, als ein solches, in welchem die zunehmende Bevölkerung die Masse des Eigenthums auf solche Weise vertheilt, daß die Zahl der Minderbemittelten gleich groß, aber die Zahl der Wohlhabenden und Reichen weit geringer ist. Soll man die Mittel, einer wachsenden Bevölkerung Gelegenheit zur productiven Beschäftigung zu verschaffen, versäumen, weil es möglich ist, daß, wenn die gegenwärtige Nachfrage nach Arbeit und Verdienst befriedigt worden, späterhin dennoch wieder eine vermehrte Nachfrage entstehe, die man alsdann zu befriedigen außer Stande seyn kann?

Verkennen wird man auch nicht die wesentliche Verschiedenheit, die zwischen Deutschland und Frankreich, vorzüglich aber zwischen Großbritannien und Deutschland in dieser Beziehung besteht. Schon längst versorgt die britische Industrie den innern Markt; die Zulassung ihrer Erzeugnisse in andern Ländern, deren Industrie sich nicht der gleichen freien Mitbewerbung auf dem britischen Markte erfreute, sodann der Besitz von zahlreichen Kolonien, die Vortheile, welche die Mutterstaaten im Vereine mit ihren überseeischen Besitzungen sich zueignen, und manche andere künstliche Maaßregeln haben der britischen Fabrik- und Manufactur-Industrie eine unnatürliche Ausdehnung gegeben.

Die Schutzzölle des Vereins haben für ihre Wirkung schon ein sehr großes Feld, wenn sie der Production die Versorgung des innern Marktes mehr sichern. Diese wird daher eben so von zufälligen Einflüssen weniger abhängig, als vor der Gefahr einer unnatürlichen Erweiterung durch die fremden Zollgesetze bewahrt bleiben. Führt das System des Vereins aber zu einer größern allgemeinen und wechselseitigen Freiheit des Verkehrs,

so kann von den Nachtheilen einer künstlichen Pflege der Industrie ohnehin keine Rede seyn.

Ein Umstand aber ist es vorzüglich, welcher Deutschland gegen die Gefahren schützt, die in Frankreich und Großbritannien aus der Lage und Stimmung der arbeitenden Klassen hervorzugehen scheinen.

Städte, wie Paris und London, deren unermessliche Consumtion der Vereinigung von ungeheuren Kapitalien und zahllosen Arbeitern auf einem Punkte günstig ist, kann Deutschland, in mehrere Staaten getheilt, nicht besitzen. Diese Trennung ist überhaupt der Concentrirung der Industrie-Anstalten nicht zuträglich, sie ist mit einer gleichförmigen Vertheilung des Capitalreichthums verbunden; die Sorgfalt der Regierungen zur Beförderung des Gewerbleißes, durch directe Aufmunterungsmittel und durch Unterrichts-Anstalten, wirkt auf gleiche Weise in jedem Gebiete, und directe oder indirecte Begünstigungen eines einzelnen Platzes auf Kosten der Gesamtheit sind ohnehin nicht möglich.

Die in einer größeren Zahl mittelmäßiger und kleinerer Städte zerstreut lebenden Manufactur- und Fabrikarbeiter werden den Einflüssen nicht Preis gegeben seyn, welche auf die Sitten, Gewohnheiten, die ökonomische Lage und die Stimmung der arbeitenden Classen in jenen großen Manufactur- und Fabrikstädten sich oft auf so verderbliche Weise äussern.

Daß aber weit mehr dem moralischen Zustand der arbeitenden Classen, als ihrer ökonomischen Lage die betrübenden Erscheinungen zuzuschreiben sind, welche man in größeren und gewerbreichern Städten bisweilen wahrnimmt, haben die Epöner Ereignisse in neuerer Zeit bestätigt. Der Geldsatz der Arbeitslöhne steht in Frankreich überhaupt höher, als in Deutschland. Man berechnet den Lohn eines erwachsenen männlichen Arbeiters in

den nördlichen Departements zu 2 Franken 26 Centimes, im Süden zu 1 Franken 89 Centimes, im Durchschnitt zu 2 Franken 6 Centimes. Nach speziellen Notizen von den Löhnen der Bauhandwerker, der Arbeiter in Fabriken in größeren Städten und in Berg- und Hüttenwerken*), scheint uns zwar, daß wegen der höheren Besteuerung und anderer Umstände, welche auf die Preise der Unterhaltungsmittel der arbeitenden Classe einen Einfluß ausüben, der deutsche Arbeiter, bei seinem geringern Lohne, sich dennoch in der Regel besser befinden mag; allein gerade in dem Zweige der Seidenfabrikation finden wir verhältnißmäßig hohe Sätze und namentlich den Verdienst jener Classe sehr ansehnlich, von welcher die unruhigen Bewegungen in der ersten Fabrikstadt Frankreichs (nach Paris) ausgingen. Man vergleiche das Einkommen eines deutschen Leinwandwebers mit dem Verdienste der Lyoner Seidenarbeiter, so wird man sich leicht überzeugen, daß die wahre Quelle der Aufregung unter den sogenannten Mutuellisten nicht ihre schlechte Bezahlung seyn konnte. Die angebliche Ursache der im letzten Frühjahr eintretenden beklagenswerthen Unordnung war der Arbeitslohn, den der Fabrikant den Werkmeistern oder Besitzern von Webstühlen für die Pelüsché zu zahlen hatte. Öffentliche Blätter enthielten hierüber folgende glaubwürdige Angaben:

Der Arbeitslohn betrug im Jahre 1833 bis 1834 nicht weniger als 2 Franken 25 Centimes für den Stab, und da man in einem Tage zwei Stäbe verfertigen kann, 4 Franken 50 cent. für den Tag. Rechnet man wegen der Sonn- und Feiertage, wegen des Zeitverlustes bei der Zurichtung der Webstühle und wegen anderer temporärer Unterbrechungen 250 Arbeitstage im Jahr, so ergibt sich für den Besitzer des Webstuhls ein Verdienst von 1125 Franken für das Jahr, oder, nach Abzug von 80 Franken 85 Cent. für verschiedene Nebenarbeiten, von 1044 Fr. 45 Centimes.

*) B o w r i n g in dem angef. Wer. S. 180 u. die jüngste Enquête.

Die 28 — 30.000 Webstühle, welche die Ypöner Fabrikanten beschäftigen, sind das Eigenthum von 5 — 600 Werkmeistern, die ihre Stühle zum Theile an Gesellen, in der Regel gegen die Hälfte der Façon oder eine Gebühr von 2 Fr. 25 cent. für den Stab verleihen, und dafür die Kosten des Zusammenlegens, Zwirnens und Aufspannens übernehmen.

Sie ziehen daher, nach Abzug dieser Unkosten, als Unternehmer von jedem verlehten Webstuhl jährlich 482 Fr. 50 c. Im Durchschnitt (6 Stühle für einen Werkmeister gerechnet) kann man darnach den Verdienst eines Werkmeisters zu 3456 Franken 65 cent. annehmen, vorausgesetzt, daß er außer dem Stuhle, auf dem er arbeitet und 1044 Franken verdient, alle übrigen an Gesellen verleht hat. Sein Verdienst ist noch größer, wenn er, wie dieß bei Vielen der Fall ist, einige Stühle mit seiner Frau und seinen erwachsenen Kindern besetzt.

Solche Lohnsätze sind doch in der That hoch genug, um den Werkmeister selbst bei einer vorübergehenden Stockung oder einer Abnahme der Nachfrage nach Arbeit um ein Drittel oder die Hälfte vor Nahrungslosigkeit zu schützen. Das Uebel liegt aber darin, daß die Meisten in günstigen Perioden rasch den Kreis ihrer Bedürfnisse erweitern, Gewohnheiten annehmen, und sich Gesnüssen überlassen, welchen, bei der geringsten Abnahme ihres Verdienstes, entsagen zu müssen ihnen schwer fällt.

Wenn man die Lage der im Ackerbau und in den Gewerben beschäftigten Classen (nicht in verschiedenen Ländern, sondern in der nämlichen Gegend) vergleicht, so wird man in der Regel finden, daß der persönliche Verdienst der industriellen Arbeiter und der kleinen Unternehmer im Durchschnitte weit höher steht, als der persönliche Erwerb der Landarbeiter und Kleinern Landwirthe. Jene trifft der Nachtheil häufigerer Wechselfälle; sie bedürfen daher in höherm Grade, als die ackerbauende Klasse, der Tugenden der Enthaltbarkeit, Spar-

31
samkeit und der klugen Voraussicht, um in der Zeit günstiger Conjunctionen, oder so lange sie ihre volle Arbeitskraft besitzen, für die Perioden vorübergehender Stockungen der Gewerbe, und für ihr späteres Alter sich eine leidliche ökonomische Existenz zu sichern. Weit entfernt, sich durch jene Tugenden auszuzeichnen, steht aber die Classe der industriellen Arbeiter in Vergleichung mit der ackerbauenden Classe in dieser Beziehung nur zu häufig weit zurück. Denn Einwirkungen verlockender Beispiele, zumal in größeren Städten, vermögen sich nur wenige zu entziehen. Während sie, den karglichen Erwerb in ungünstigen Perioden mit dem reichern Einkommen in günstiger Zeit ausgleichend, im Durchschnitte sich einer besseren ökonomischen Existenz erfreuen könnten, als die Landarbeiter, richten sie ihren Haushalt nach den Einnahmen des Tages, und bereiten sich dadurch jene mißbehagliche Lage, welche für jeden Menschen mit dem Verzicht auf gewohnte Genüsse verbunden ist.

Es ist nicht zu läugnen, daß in dieser Beziehung durch die allmähliche Erweiterung der fabrikmäßigen Production im Verhältniß mit dem zunftmäßigen Gewerbsbetrieb, und in neuerer Zeit durch die Abschaffung oder Umgestaltung des Zunftwesens, Manches schlimmer geworden ist. Die nähere Berührung des Meisters mit seinen Lehrlingen, für deren Bildung er zu sorgen hat, so wie mit seinen Gehülfen, die er bei sich aufnimmt, das Aufsteigen von einer Stufe zur andern bis zum selbstständigen Gewerbsbetriebe, das gemeinschaftliche Band, das sie in der Zunft vereinigte, das Verhältniß der Zünfte zu einander, sind der Wirkung moralischer Triebfedern weit günstiger, als das lockere Verhältniß zwischen dem Fabrik- und Manufacturherrschaft und seinen Arbeitern, bei der Kluft, die beide Classen trennt.

Auch die ökonomische Existenz der Gewerbetreibenden thut unter einer strengern Zunftverfassung festere Wurzeln.

Indem dieses Institut als ein Hinderniß der natürlichen

Entwicklung der Industrie erkannt, hier ganz verschwand, dort im Sinn der Gewerbefreiheit reformirt, überall aber im Gegensatz der Manufacturen und Fabriken gewaltig eingeschränkt wurde, gieng auch das Gute, das sich in dieser Beziehung daran knüpfte, größtentheils verloren. Man muß nunmehr die Hülfe auf einem andern Wege suchen, den ein allgemein gefühltes Bedürfniß auch schon hat finden lassen. Ein angemessener öffentlicher Unterricht für Handwerker und Fabrikarbeiter wird bis zu den untersten Classen herab, nicht nur auf die technische, sondern überhaupt auf die intellectuelle Bildung und zugleich auf den moralischen Zustand der arbeitenden Classe, wohlthätig einwirken. Indem er dem Talente mannigfaltige Gelegenheit zur Ausbildung darbietet, eröffnet er den Arbeitern des niedrigsten Ranges eine Bahn des ehrenvollen Fortschreitens zu den höheren Graden productiver Thätigkeit. Eine wesentliche Aufgabe jenes Unterrichts bildet die Aufklärung der arbeitenden Classe über die moralischen Bedingungen ihres ökonomischen Wohlbefindens: Arbeitsamkeit, Ordnungsliebe, Mäßigkeit, Sparsamkeit.

Die öffentliche Fürsorge darf sich aber nicht darauf beschränken, durch einen angemessenen Unterricht diese Tugenden unter der arbeitenden Classe zu erwecken und zu verbreiten, da der beste Wille, beim Mangel an Gelegenheit zur sichern Anlage kleiner Ersparnisse, keine oder nur kärgliche Früchte trägt.

Wenn auf jeder Stufe der Entwicklung des gesellschaftlichen Zustandes, so wohlthätig sie auch im Ganzen seyn mag, sich neue eigenthümliche Uebel offenbaren, so bietet er auch in der Regel die Heilmittel dar. Wo die Fabrik- und Manufaktur-Industrie einen großen Umfang gewinnt, und die Zahl der abhängigen Arbeiten fortschreitend wächst, wird man auch jede Art von Creditoperation erleichtert finden. Zu den heilsamsten Unternehmungen in diesem Gebiete gehören die Sparbanken, welche der arbeitenden Klasse gestatten, die kleinsten Ueberschüsse

ihres Gewerbes nutzbringend anzulegen. In diesen Anstalten muß man das Mittel zur Ausgleichung der Wechsel-
fälle, welche den Erwerb der industriellen Arbeiter treffen, zur
Unterstützung der Wirthschaftlichkeit und der Liebe zur Spar-
samkeit und zur festeren Begründung der ökonomischen Existenz
der arbeitenden Klasse suchen. Ihre Beförderung gehört zu den
wichtigsten Angelegenheiten der Regierungen, die hiezu aus all-
gemeinen Mitteln Opfer zu bringen keinen Anstand nehmen
dürfen.

Großbritannien hat den Sparkassen durch die Verbindung
mit der englischen Bank einen Vorschub geleistet, der sich in
Ausdehnung jener Institute und in dem wohlthätigen Einfluß
auf die Lage der arbeitenden Klasse in hohem Grade wohlthätig
erwiesen hat. Obwohl, wie dieß der Zweck dieser Anstalten gebietet,
die höchste Einlage, ausschließlich der Zinsen, für ein einzelnes Jahr
auf 30 Pf. St. und im Ganzen auf 150 Pf. St. bestimmt ist, und
wenn ein angelegtes Kapital von 150 Pf. St. mit den unerhobenen
Zinsen auf 200 Pf. Sterl. angewachsen ist, keine Zinsen mehr
berechnet werden, so stieg seit dem Jahr 1817, da die gegen-
wärtig bestehende Einrichtung getroffen wurde, bis zum Novem-
ber 1829 (nach einer nicht ganz vollständigen Berechnung) die
Summe der Einlagen und der angewachsenen Zinsen, nach Ab-
zug der erhobenen Zinsen *) und der rückbezahlten Kapitalien,
auf 14,434,921 Pfund Sterling. Die Zahl der Personen,
welche von dieser Gelegenheit der sichern Anlage kleiner Erspar-
nisse Gebrauch machte, belief sich in jenem Jahre

in England und Wales auf	361,853
in Schottland	16,174
in Irland	31,919
im Ganzen auf	409,954

*) Die den Einlegern zu zahlenden Zinsen sollen nach der Parla-
mentsacte, welche die englische Bank zur Annahme der Sparbank-
kapitalien verpflichtete, 3 Pfd. 8 Sch. 5½ P. für das Jahr oder 2½
Pence für den Tag von 100 Pf. St. nicht übersteigen.

und der Durchschnittsbetrag der einzelnen Forderungen auf 35 Pfd. Sterling.

Am Schlusse des Jahres 1830 betrug die Summe der unerhobenen Einlagen und Zinsen 15,111,890 Pfd. St. oder nahe 378 Mill. Franken, und im Jahre 1834 finden wir die Zahl der Banken zu nahe 600, und die Summe der Anlage in sämmtlichen Sparkassen der drei Reiche zu nahe 600 Mill. Franken angegeben.

Ein Uebel, das wie ein Krebschaden sich immer weiter auszubreiten drohte, und den ganzen gesellschaftlichen Zustand zu gefährden schien, das Armentwesen, konnte nur in Folge dieses wohlthätigen Einflusses der Sparkassen einer heilsamen Reform unterworfen werden.

Auch in Frankreich sucht man in neuerer Zeit diese Anstalten zu vervielfältigen, welche eine ehrenvolle Mitbewerbung mit der Speculation der Lotterie auf die Pfennige der arbeitenden Classen begonnen haben *). Nur dem verderblichen Einfluß dieses Instituts darf man es zuschreiben, daß die Zahl der Sparkassen nicht über 47 und die Summe der eingelegten Capitalien nicht über 100 Mill. Franken sich bewiesen.

In Deutschland hat man zwar in manchen größeren und kleineren Städten nicht versäumt, Sparkassen zu gründen, aber noch bleibt Vieles in Beziehung auf ihre Verbreitung zu wünschen

*) Im Jahre 1832 betrugen die Lotteriegewinne in Frankreich 32,400,000 Franken, im Jahre 1833 nur 26,400,000 Frs. Der Rückschlag rührt größtentheils von der Abnahme der Gewinne in der Hauptstadt her.

Im Jahre 1832 betrugen sie daselbst	17,600,000 Franken.
im Jahre 1833	12,600,000 „
Die Differenz ist	5,000,000 „

Gerade um die nämliche Summe haben sich im Jahre 1833 die Einlagen in die Sparkasse zu Paris vermehrt.

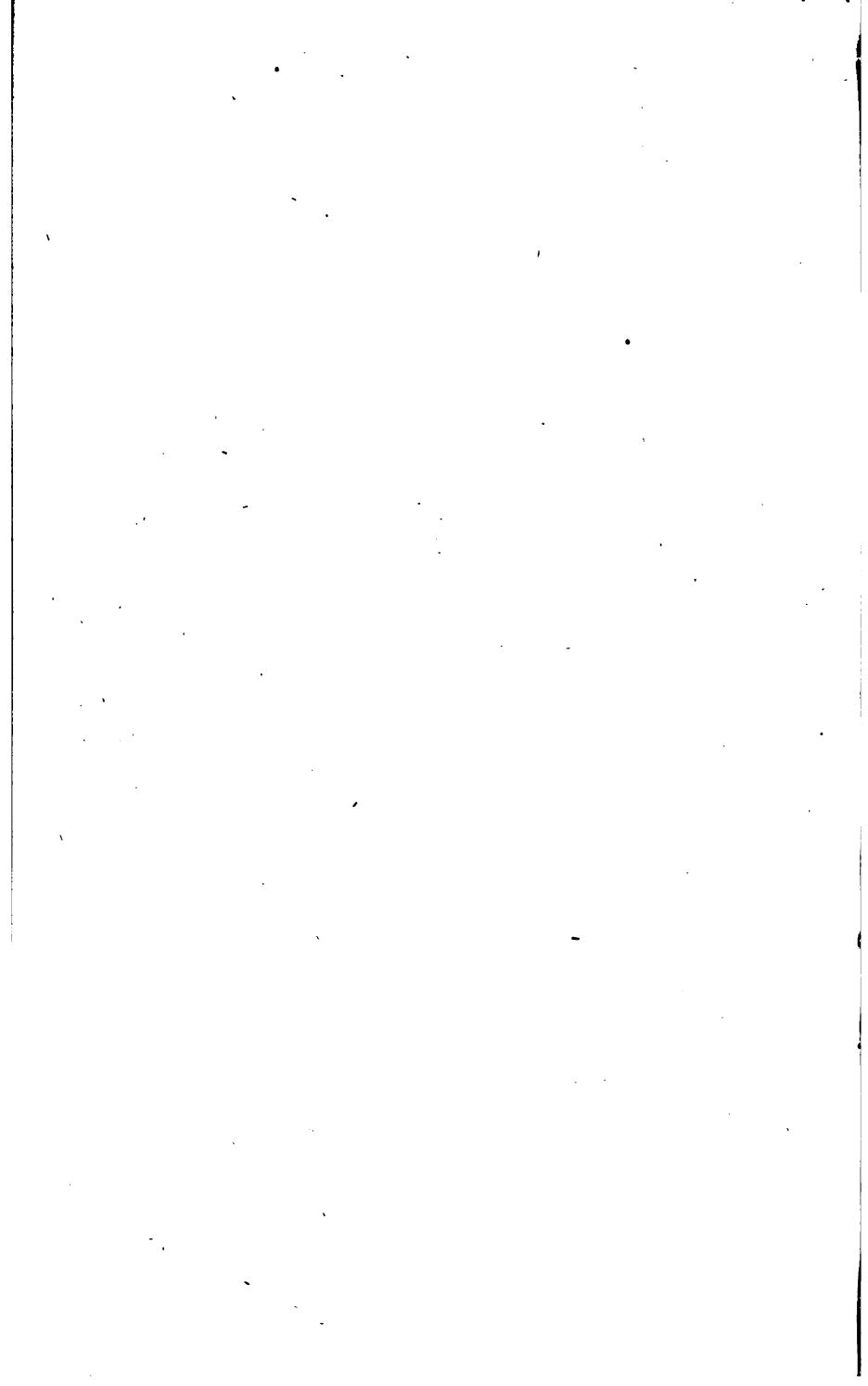
übrig, Umsichtige Fabrik- und Manufacturberrn sollten nicht unterlassen, die Einlage eines Theils der Löhne zu bedingen. Es könnte selbst gefragt werden, ob nicht Verfügungen der Gesetzgebung zulässig und nützlich wären.

Die Fürsorge der Regierungen auf den beiden angegebenen Wegen — durch einen öffentlichen Unterricht für junge Leute, welche in die Werkstätte der Industrie eingetreten sind, und durch Beförderung der Anstalten zur Unterstützung der Sparsamkeit — verspricht aber in Deutschland schon deshalb wirksamer zu werden, weil für die sittliche und religiöse Bildung der untern Klassen schon die allgemeinen Volksschulen mehr als anderwärts leisten.

Von dem Anwachsen der industriellen Arbeiter befürchten wir unter dieser Voraussetzung keine der nachtheiligen Folgen, welche in andern gewerbreichen Ländern, wo es besonders früher an der gehörigen Sorgfalt der Regierungen gefehlt hat, wahrgenommen wurden.

Nur unter Jenen, welche ohne sittliche und religiöse Bildung, von Tage zu Tage lebend, nichts zu verlieren haben, ist man gewiß, gefährliche Werkzeuge zur Störung der öffentlichen Ruhe zu finden. Im Uebrigen darf man annehmen, daß gerade der Minderbemittelte, der ein sauer erworbenes, kleines Eigenthum besitzt, in der Regel zu denjenigen gehört, welche die Gefahr eines Umsturzes der Ordnung am meisten erschreckt.

Zweites Buch.



I.

Die nicht zu dem Vereine gehörigen norddeutschen Bundesstaaten in ihrem Verhältnisse zum Vereine.

Nachdem wir den Einfluß des deutschen Handelsbundes und des von ihm angenommenen Systems auf den Zustand der theilnehmenden Länder unter verschiedenen Gesichtspuncten untersucht, wollen wir das Verhältniß des Vereins zu einer Reihe einzelner, für den deutschen Handelsverkehr wichtiger Länder näher betrachten.

In dieser Beziehung werden wir zunächst von den deutschen Bundesstaaten, welche dem Vereine noch nicht beigetreten sind, und von dem Bedürfniß einer Verständigung mit diesen Staaten über ihren Beitritt oder über umfassende wesentliche Erleichterungen des wechselseitigen Handelsverkehrs reden, sodann einen Blick auf die Verhältnisse des Vereines zu fremden Märkten werfen, und die Gründe kurz erwägen, welche in der nahen oder entfernten Zukunft eine Annäherung zu einem Systeme wechselseitiger Mäßigung erwarten lassen.

Der Vereinsvertrag stellt die Aufnahme aller deutschen Staaten in den Verein in Aussicht. Er enthält die ausdrück-

liche Bestimmung: „Für den Fall, daß andere deutsche Staaten „den Wunsch zu erkennen geben sollten, in den durch den gegenwärtigen Vertrag errichteten Zollverein aufgenommen zu werden, erklären sich die hohen Contrahenten bereit, diesem „Wunsche, so weit es unter gehöriger Berücksichtigung der „besonderen Interessen der Vereinsglieder möglich erscheint, durch „desshalb abzuschließende Verträge Folge zu geben.“

Mit Sicherheit kann man wohl auf den Beitritt jener deutschen Länder rechnen, deren Regierungen ihre hierauf zielende Absicht durch eingeleitete Verhandlungen bereits zu erkennen gegeben haben, oder welche, von dem Vereinsgebiet auf allen Seiten umgeben, in eine solche abhängige Lage gerathen, daß sie, ohne offenbare Gefährdung ihrer Handels- und Productionsinteressen, in dem Zustand der Isolirung nicht verharren können.

Weder in dem einen noch andern Falle befinden sich, nebst dem großen Kaiserstaate, das Königreich Hannover mit einigen Nachbarländern und die norddeutschen freien Städte.

Von der Entschliessung Hannovers hauptsächlich hängt die in hohem Grade wünschenswerthe Arrondirung des Vereinsgebiets im nördlichen Deutschland ab. Der Beitritt dieses Bundesstaates würde unfehlbar den Anschluß von Oldenburg und Braunschweig mit dem Rest der Lippe'schen Länder nach sich ziehen, und für Hamburg und Bremen die Motive zu solchem Beschlusse verstärken.

Auf der andern Seite würde der Beitritt von Mecklenburg und Holstein mit Lauenberg, von Hamburg und Lübeck für Hannover das Gewicht der Gründe für seinen Beitritt vermehren.

Die Lage der norddeutschen freien Städte scheint

uns nun von der Art zu seyn, das ihnen das Verharren im Zustande der Isolirung dem Vereine gegenüber keine Vortheile, wohl aber Nachtheile, dagegen ihr Anschluß nur Vortheile gewähren kann. d

Die Erfahrung in andern Ländern lehrt, daß ein hoher Mauthtarif gar wohl vereinbarlich ist mit der Blüthe der Seestädte, welche, was der Binnenmarkt dem fernen Auslande anzubieten oder von diesem zu beziehen hat, im Wege der Expedition, der Commission oder des Zwischenhandels empfangen.

So weit aber die Höhe der Tarife den auswärtigen Verkehr des rückwärts gelegenen Marktes vermindert, trifft ein solcher Nachtheil die deutschen Seeplätze auf ganz gleiche Weise, sie mögen mit jenem Marktgebiete unter einem Zollsystem vereint seyn, oder, davon ausgeschlossen, ein eigenes kleines Gebiet bilden. Dagegen ist der Zustand der Isolirung für sie mit Verlusten verbunden, welche sie durch ihren Beitritt abwenden können. Jedenfalls wird der Vereinstarif den Absatz aller Erzeugnisse ihres eigenen Gewerbefleißes beschränken. Dieser Nachtheil kann nicht unbedeutend seyn, da solche, durch den Handel blühende Städte immer auch einzelne Industriezweige mit Glück und in größerem Umfange betreiben. Die Leichtigkeit der Communicationen, die bequeme Auswahl der Rohstoffe, die größere Wohlfeilheit der Capitale sind Vortheile, welche der Gewerbsfleiß nicht unbenuzt läßt. Zu dem Einfluß des Vereinstarifs auf die eigene Production der Hansestädte kommt aber die Abhängigkeit, in welcher auch ihr Transit- und Zwischenhandel in so fern sich befindet, als sie mit einer Reihe anderer Plätze die Versorgung des Vereinsmarkts mit überseeischen Gütern theilen, und der Verein mannigfaltige Mittel besitzt, den Waarenzug von andern Seiten her mehr zu begünstigen. c

Die innigere Verbindung mit den angränzenden Küstenländern

und mit dem Vereine würde den deutschen Seestädten für ihren Expeditions- und Zwischenhandel in dem ganzen Gebiete ihres natürlichen Marktes von hohem Werthe seyn; ihre Mitbewerbung mit fremden Seeplätzen würde nach allen Richtungen hin, durch die in solcher Vereinigung leichter zu erwartende Verbesserung der Communicationswege und durch andere zweckdienliche Maaßregeln mannigfaltiger Art begünstigt werden. Das Gewicht des Vereins würde ihnen auf auswärtigen Märkten zur Seite stehen; sie würden die kostbaren Früchte einer größern allgemeinen Handelsfreiheit, die wir als großes Ziel des deutschen Handelsbundes betrachten, in reichem Maaße ernten, durch ihren Beitritt aber die Macht dieses Bundes verstärken, und zur Erreichung jenes Zieles wesentlich beitragen. Ihr inniges Anschließen an den, durch den Beitritt der übrigen norddeutschen Länder an der Weser und Elbe vergrößerten Verein, wäre ein großer Schritt zur Bildung einer deutschen Marine.

Wie für ihren Seehandel, ihre Expedition, ihren Commissions- und Zwischenhandel würden die deutschen Städte für die mannigfaltigen Zweige ihrer Industrie von dem Beitritt zum Vereine unverkennbaren Vortheil ziehen. Sie besitzen Tabaksfabriken, Zuckersiedereien, Spinnereien, Rattun- und Leinendruckereien, Wollenfabriken, Lederfabriken, Fischbeinreisereien, Leimsiedereien u. s. f. Der Vortheil der Schutzölle, verbunden mit der freien Bewegung auf dem deutschen Markte, würde ihnen nicht nur den bisherigen Absatz sichern, sondern was sie in der letzten Zeit verloren wiedergeben, und manche Zweige eine vorher nie erlangte Ausdehnung gewinnen lassen. Sie würden in dieser Lage den Vortheil, den für jede Unternehmung die Wohlfeilheit der Kapitalien und in gewissen Industriezweigen die bequeme Auswahl der Rohstoffe gewährt, vollständig benutzen können.

Einer der wichtigsten Zweige der Industrie, die Zucker-

raffinirte, welche durch den Vereinstarif einen empfindlichen Stoß erlitten, würde sich schnell wieder heben, und in Folge der Abwehr fremder Concurrnz auf dem deutschen Markte leicht einen Absatz erhalten, der ihnen den, durch die Schließung des russischen Marktes schon früher erlittenen Verlust weniger fühlbar machen dürfte.

Dhngesähr 100 Millionen Pfund rohen Zuckers erhielt in neuester Zeit jährlich der Hamburger Markt. Vor der französischen Invasion zählte die freie Stadt 450 Raffinerien; gegenwärtig sollen nur noch 200 bestehen, und voraussichtlich wird die Wirkung eines Zolles von 3—4 Thlr. vom Centner alle Vortheile der Lage dieses Plazes und der größern Geschicklichkeit in einer seit lange dort einheimischen Production weit überwiegen, und ihre Mitbewerbung auf dem Vereinsmarkte fast gänzlich ausschließen.

Früher wetteiferten hauptsächlich die holländischen Raffinerien mit Hamburg in der Versorgung des westlichen Deutschlands.

Von dieser Concurrnz befreit, würde dieser Plaz um so leichter sein natürliches Uebergewicht in jenem Industriezweige behaupten, und seinen Markt über die frühern Gränzen erweitern.

Die mittelbaren Folgen einer innigeren Verbindung der deutschen Seestädte mit ihrem natürlichen Marktgebiete würde sicherlich auch in der Zunahme des directen Verkehrs Deutschlands mit außereuropäischen Ländern sich äußern.

Die Vortheile, welche für die deutschen Seestädte durch die Bildung eines großen deutschen Marktes entstehen, auf dem ihr Handel nach allen Richtungen hin sich frei bewegen kann, scheinen uns überhaupt so entschieden zu seyn, daß ihr Beitritt zu dem Vereine von dem Augenblicke an wohl nicht zweifelhaft seyn könnte, da die benachbarten Bundesländer, welche sie vom Vereinsgebiete trennen, sich anschließen würden.

Vor Allem erscheint der Anschluß Hannovers, als entscheidend für Oldenburg und Braunschweig wie für Hamburg und Bremen, von hoher Wichtigkeit. Verspricht er dem Lande überwiegende Vortheile, so wird er über kurz oder lang erfolgen.

Rücksichten auf die britischen Interessen sind, bei Erwägung dieser Frage, Hannover ebenso fremd, wie die Schonung der Interessen des hannoverischen Landes den britischen Zolltarifen von jeher fremd geblieben ist. Beide Länder werden, wie billig, zu ihrem eigenen Vortheile verwaltet, und keines ordnet die Befriedigung seiner Bedürfnisse dem Wohle des andern unter. Ganz irrig wäre daher die Meinung, daß in den Verhältnissen zu Großbritannien der Beitritt Hannovers Schwierigkeiten finden könnte.

Welche sonderbare Voraussetzung, daß Hannover, dessen Erzeugnissen gleich den Producten und Manufacturwaaren aller übrigen Länder die britischen Märkte verschlossen sind, oder nur gegen übermäßige Zölle geöffnet werden, durch das englische Interesse abgehalten werden könnte, seine Handelsverhältnisse auf eine seinem eigenen Vortheile entsprechende Weise zu bestimmen! In der That, eine solche Lage wäre weit schlimmer, als die Lage jeder, von der einseitigen Gesetzgebung des Mutterlandes abhängigen Kolonie, der selbst die engherzigste, eigennützigste Politik des herrschenden Landes auf seinem Markte, wenigstens allen fremden gegenüber, mannigfaltige Begünstigungen nicht zu versagen pflegt. Zu jener Voraussetzung läßt sich sicherlich auch nicht ein Schein von Gründen auffinden.

Aus der Schrift eines in Handelsfachen wohl erfahrenen Hannoveraners *) erfahren wir die Gründe, welche von den

*) Noch ein Wort über Handel und Gewerbe des Königreichs Hannover und Untersuchung der Frage: ob für dieses gerathen sey, sich dem preussischen Zollverbände anzuschließen Bon Gust. von Gülich. 1832.

Begnern des Beitritts zu dem norddeutschen Vereine im Jahr 1832 geltend gemacht wurden, also zu einer Zeit, da der große, beide Vereinsmärkte und noch andere Gebiete umschließende Zollverband noch nicht zu Stande gekommen war. Die mißliche Lage des Landes nicht verkennend, glaubte man von der Zeit Besserung erwarten zu müssen; die früheren Verhältnisse würden wenigstens theilweise zurückkehren, die Handelsbilanz werde sich schon von selbst ausgleichen; liberalere Ansichten über Handelspolitik verbreiteten sich in mehreren Ländern, in England fange man schon an, fremde Waaren gegen geringere Steuern zuzulassen; man habe vorzüglich nur den Transithandel in Schutz zu nehmen; dieser, der wichtigste Zweig des Verkehrs, sey noch großer Erweiterung fähig; das Anschließen an den preussischen Zollverband sey gefährlich; die politische Freiheit des Landes werde dadurch bedroht, zweckmäßiger sey, sich mit den kleinern deutschen Ländern zu einem Zollverbände zu vereinigen, der, ohne solche Gefahr zu bringen, doch den Absatz der Industrieerzeugnisse des Königreichs beleben werde.

Man wird das Gewicht verschleudert dieser Gründe gegen den Anschluß an den engern Verein, der im Jahre 1832 bestand, nicht verkennen. Allerdings ist es in gewisser Beziehung bedenklich für einen kleinern Staat oder für wenige kleinere Staaten, sich mit einem vielfach größeren in eine solche Vereinigung einzulassen; allein diese Bedenklichkeit fällt in dem fast alle deutschen Länder umfassenden Vereine gänzlich hinweg.

Wahr ist es auch, daß vor einigen Jahren die von erleuchteten, wohlmeinenden und weiterblickenden Staatsmännern proclamirten Grundsätze der Verkehrsfreiheit die Hoffnung erwecken konnten, daß die guten Prinzipien sich allmählig Bahn brechen würden.

Alein eben so wahr ist, daß selbst der ernstliche Wille große, in der Sache selbst liegende Schwierigkeiten zu übers-

winden findet, und daß überdieß die in Vorurtheilen befangene Beschränktheit und die mannigfaltig theiligten Privatinteressen allerwärts mit allen Kräften gegen durchgreifende Reformen sich auflehnten, in die gesetzgebenden Versammlungen rüstige Kämpfer abordneten, und die Hoffnung zerstörten, den Nationalegoismus anders, als durch die Erwiderung seiner Maximen zu bekämpfen und zu belehren.

Betrachtet man die Lage des Königreichs, wie sie von Wohlunterrichteten geschildert wird, so möchte es scheinen, daß die dringenden Forderungen der Gegenwart schwerlich durch trügerische Hoffnungen sich noch lange abweisen lassen.

Es sey uns gestattet, einige Bemerkungen über den Zustand Hannovers aus der angeführten Schrift zu entlehnen, die von einem Manne herrührt, welcher ruhig zu beobachten und die Thatfachen sprechen zu lassen gewohnt, auch zu Uebertreibungen nicht geneigt ist.

Der Verfasser zeigt, wie die Verbreitung der Schußsysteme und die Ausdehnung welche sie in einigen Ländern durch die Belastung der fremden Ackerbauerzeugnisse erhielten, und einige andere Umstände die Productions- und Handelsverhältnisse seines Vaterlandes, wie der benachbarten nordeutschen Staaten, fortschreitend verschlimmerte. Während die Gesamtausfuhr abnahm, dauerte die Einfuhr der ausländischen Waaren fort, welche unter günstigeren Verhältnissen ungemein zugenommen hatte, und die angewöhnten Bedürfnisse der wohlhabenden Classen befriedigte. Nur ein tieferes Sinken des Lohnes vermochte einzelne Gegenden, den Absatz ihrer Producte in das Ausland zu erhalten. Dieses Sinken verschlimmerte den moralischen und physischen Zustand der arbeitenden Classen in hohem Grade. Für die kleinen norddeutschen Länder wurden die Handelsverhältnisse noch ungünstiger, nachdem auch Preußen, um den verderblichen Einfluß der fremden Zollsysteme von seinem

Markte abzuwenden, ähnliche Schutzsteuern eingeführt hatte. Der Absatz der Bergwerk-, Hütten- und Hammerproducte des Harzes, der Absatz von Wollenwaaren, des Papiers und mehrerer anderer Producte nach Preußen hörte fast auf, und ein noch bedeutenderer Verlust gieng für manche Gegenden des Landes daraus hervor, daß ihnen durch den preussischen Transitzoll die Durchfuhr durch die benachbarten preussischen Provinzen sehr erschwert ward.

Die Gewerbe des Landes verfielen immer mehr, nachdem mehrere Nachbarländer sich dem preussischen Zollsysteme angeschlossen hatten, und beinahe alle auswärtigen Märkte den Erzeugnissen der hannoverschen Industrie verschlossen waren. Das Königreich wurde verhältnißmäßig mit einer weit größern Menge fremder Fabrik- und Manufacturwaaren überschwemmt, als andere deutsche Länder, nicht nur weil man gegen diese Einfuhr wirksame Maassregeln anzuordnen unterließ, sondern weil mehr wie anderwärts ein beispielloser Luxus, zuerst gefördert durch die Zunahme des Wohlstandes in einer frühern Periode, und durch mehrjährige Zuflüsse an Subsidien unterhalten, sich allmählig über das ganze Land, besonders aber über die Residenz und die den Seestädten nahe gelegenen Landestheile, verbreitet hatte.

Wenn von einem ganzen Lande gilt, was von dem einzelnen Menschen behauptet werden kann, daß derjenige der ärmste ist, dessen Mittel weit unter seinen Bedürfnissen stehen, so war, wie der Verfasser der angeführten Schrift sich ausdrückt, kein Land ärmer geworden, als Hannover. Wenigstens verlor, wenn man etwa Spanien und Portugal ausnimmt, kein Staat verhältnißmäßig größere Summen durch seinen auswärtigen Handel, und keiner war mehr in der Lage, sich nur durch Credit, den er bei dem Auslande fand, erhalten zu können. Fast von Jahr zu Jahr wurde das Land, wenigstens seit 1824,

den Fremden, den Hanseaten, den Engländern, den Preußen u. größere Summen schuldig, und die Liegenschaften der Bauern wie der Städter wurden fast jährlich mit einem Zuwachs von Hypotheken belastet.

Wenige Zweige des Verkehrs blieben ohne großen Verlust. Am glücklichsten erhielt sich die Schifffahrt einiger Küstengegenden, die Pferde- und Butterausfuhr und der Handel mit ausländischen Waaren, welcher am meisten blühte, so wie der Expeditionshandel.

Unter der producirenden Klasse befanden sich die mit fremden Waaren handelnden Kaufleute am besten. Ihr Absatz war um so größer, da nicht nur in der Klasse der Consumenten (sogen. unproductive Verzehrer) der Luxus große Fortschritte gemacht, sondern die Zahl der Angehörigen dieser Klasse, der Angestellten, Advokaten, Aerzte sich außerordentlich vermehrt hatte."

Dies ist im Wesentlichen die Schilderung, die uns ein Hannoveraner im Jahre 1832 über die Lage macht, in welche sein Vaterland durch die fremden Schutzsysteme, so wie durch den norddeutschen Verein gekommen ist.

Seither hat sich dieser Zustand nicht verbessert. Die Hoffnung der Rückkehr glücklicherer Conjunctionen hat sich nicht realisiert; kein Land, welches damals den Exporten Deutschlands verschlossen war, wurde für Hannover geöffnet; vielmehr hat die Gründung des großen Vereines zu den frühern Beschränkungen seines Verkehrs mit andern deutschen Märkten neue hinzugefügt, und neue Motive zum Beitritt gegeben.

Man darf unter den gegebenen Umständen nicht bloß fragen, ob dieser Beitritt den gegenwärtigen Zustand verbessern werde, es fragt sich auch, ob die Lage des Landes, im andern Falle nicht schlimmer werden müsse?

So viel ist klar, daß der Verein in seinen Beziehungen zu Hannover nur seinen eigenen Vortheil zu befragen hat. Bis zum heutigen Tage kennt das Völkerrecht für die Befugniß jedes Staates in seinem Gebiete über Einfuhr, Ausfuhr und Durchfuhr, Verbot und Zulassung fremder Waaren, Bestimmung der Eingangs- und Ausgangsstationen, Erleichterung oder Erschwerung der Communicationen u. s. f., keine andere Schranken, als diejenigen, welche bestimmte Verträge dem einen oder andern Theile etwa setzen. Es besteht ein solches Vertragsrecht zwischen den Staaten des Vereines und den von dessen Gebiete im Osten, Westen und Süden umschlossenen norddeutschen Ländern. Aber der Vertrag, welcher die Freiheit der Schifffahrt auf der Weser und Elbe sichert, beschränkt nur diese Länder und nicht den Verein; er befreit den Verein von der Abhängigkeit, in welcher er sich beim Mangel positiver Vertragsbestimmungen in Beziehung auf den Gebrauch der Wasserstraßen befinden würde, er befreit ihn von willkürlichen Auflagen auf seine überseeischen Bedürfnisse und auf die Erzeugnisse seines Ackerbaues und seiner Industrie, welche er dem Seehandel überliefert.

Den an den Mündungen der Wasserstraßen gelegenen norddeutschen Ländern gewährt er zwar die freie Benutzung der Ströme auch außerhalb ihres Gebiets; allein mit Ausnahme der durch die österreichische Mauth beschränkten Versendungen nach Böhmen und der Bezüge von daher, können jene Länder von dieser Freiheit nur in so weit Nutzen ziehen, als der Vereinstarif es gestattet, da, mit der bezeichneten Ausnahme, Alles was die Weser und die Elbe auf dem obern Stromtheile trägt, entweder das Gebiet des Vereines verlassen hat, oder zur Ausladung in diesem Gebiete bestimmt ist, und der Verein jede Bewegung der Waaren auf seinem Markte, die Einfuhr und Ausfuhr wie die Durchfuhr beherrscht.

Im letzten Effect ist es aber ganz gleichgültig für den

Handel der am untern Stromtheile gelegenen Länder, ob da, wo die Wasserstraße ihr Gebiet verläßt, oder an dem Einlaß- oder Auslaßungsplatze die Waare von dem Vereinstarife getroffen wird.

Auf solche Weise ist die natürliche Abhängigkeit, in welcher sich ein großer Theil des Vereinsgebietes den Seeküstenländern gegenüber, beim Mangel vertragsmäßiger Bestimmungen, ohne Zweifel befände, nicht vorhanden, während der Verein mit der bezeichneten, im Ganzen unbedeutenden Ausnahme die Verbindungen jener Länder nach allen Richtungen des Landesverkehrs dominirt.

So wenig aus der geographischen Lage jene Küstenländer für den Verein die Nothwendigkeit hervorgehen kann, beim Conflict seiner Interessen mit den Interessen dieser Nachbarstaaten irgend ein Opfer zu bringen, um von der andern Seite drohende Nachtheile abzuwenden; eben so wenig vermögen wir in andern Verhältnissen einen Grund zu finden, der den Verein bestimmen könnte, was sein eigener wohlverständener Vortheil gebietet zu unterlassen, um ihnen das Verharren im Zustande der Isolirung zu erleichtern.

Man hat zwar schon in öffentlichen Blättern die Prinzipien der Moral zu Gunsten der nordischen deutschen Länder angerufen, welche durch den Vereinstarif leiden. Wir sind keineswegs der Meinung, daß nicht auch im Gebiete der Handelspolitik das Moralprinzip walten müsse, welches für keine Art von Rechten einen rücksichtslosen Gebrauch gestattet. Allein zu den moralischen Verpflichtungen der deutschen Staaten rechnen wir vor Allem ein eifriges Mitwirken zur Beförderung des gemeinsamen Wohles des deutschen Vaterlandes und zur Befriedigung dringender Nationalbedürfnisse. Gehört nach der Ueberzeugung der Vereinsländer hiezu die innigere Verbindung der materiellen Interessen ihrer Völker durch ein gemeinschaftliches Handelssystem, so dürfen sie diesen Zweck, ohne Rücksicht

auf die nachtheiligen Rückwirkungen ihrer Einrichtungen selbst auf benachbarte deutsche Staaten, beharrlich zu verfolgen, um so weniger Bedenken tragen, wenn sie stets zu einer Vereinbarung mit diesen Staaten auf gerechte und billige Bedingungen bereit bleiben.

Uns scheint daher, daß es für Hannover zur Verbesserung seiner Lage, die mit der Entwicklung der Vereinsverhältnisse leicht noch nachtheiliger werden kann, kein anderes Mittel gibt, als der Beitritt zu dem großen deutschen Handelsbunde.

Daß wenigstens in der Verbindung mit Braunschweig eber selbst mit allen andern nicht zum Vereine gehörigen norddeutschen Küstenländern kein Heilmittel gefunden werden kann, wird jedem klar seyn, der einigermaßen die Bedürfnisse des Handels und der Production kennt.

Der Anschluß an den großen deutschen Verein wird dem Königreich keinen Zweig seines Ausfuhrhandels verkümmern; er wird ihm die Anschaffung der Bedürfnisse der großen Massen des Volkes nicht erschweren, wird die große Mehrheit der Steuerpflichtigen durch das Verschwinden der Zölle, die auf dem wechselseitigen Verkehre mit den benachbarten deutschen Ländern lasten, wesentlich erleichtern, und die wohlhabenderen und reichen Klassen, welche die Bedürfnisse einer luxuriösen Verzehrung aus dem Auslande zu beziehen fortfahren, in die Lage bringen, in einem der Gerechtigkeit mehr entsprechenden Verhältnisse zu den öffentlichen Lasten, auf gleiche Weise wie in andern Vereinsstaaten, beitragen zu müssen.

Nur in dem Vereine und durch die Macht des Vereines darf man hoffen, die Rückkehr der frühern, dem Ausfuhrhandel des Königreichs günstigeren Verhältnisse zu erwirken; der Beitritt Hannovers wird wesentlich zur schleunigen Realisirung jener Hoffnung beitragen; denn er ist, wie gesagt, nicht nur an sich

schon von hoher Wichtigkeit für den Verein, sondern, zugleich für mehrere benachbarte Staaten entscheidend, gibt er dem Handelsbunde, einschließlich der Bevölkerung dieser Länder, einen Zuwachs von ohngefähr 3 Millionen Seelen, einen besser abgerundeten Markt und eine kräftigere Stellung gegen Aussen.

Ohne der politischen Unabhängigkeit und Macht zu schaden, welche überhaupt ihre sicherste Stütze in der Entwicklung des Reichthums findet, und die ein kleinerer Staat insbesondere in der innigeren Verbindung mit mehreren andern mit besserem Erfolge zu sichern sucht, wird der Beitritt des Königreichs nicht nur den verfallenen Gewerben wieder aufhelfen, seinen Bergbau beleben, sondern zu neuen Unternehmungen ermutigen. Die Gewerbe werden den Absatz, den sie auf jenen Gebieten verloren, die noch vor Kurzem ihnen offen standen, wieder erlangen, manche Productionszweige, die wegen Mangel eines ausgedehnten Marktes ihre natürliche Vortheile auch früher nicht benutzen konnten, werden auf andern Theilen des Vereinsgebietes, wo schon seit lange höhere Abgaben bestanden, sich des vollen Genusses ihrer natürlichen Vortheile erfreuen.

Jene Gewerbe des Königreichs, welche durch die Ueberschwemmung seines Marktes mit fremden, englischen, französischen, belgischen Fabrikaten litten, werden von dieser Mitbewerbung befreit, und liefern wenigstens einen Theil der Waaren, die früher das Ausland sendete. So weit aber die Industrie der benachbarten Vereinsländer die Versorgung des hannoverschen Marktes übernimmt, wird ein solcher vermehrter Waarenbezug nicht unterlassen, auf den Absatz der eigenen Producte seinen naturgemäßen Einfluß auszuüben, da keine Art von Beschränkung im Innern des Vereines auf die Ausgleichung der Handelsbilanz durch den Waarentausch störend einwirkt.

Würden die benachbarten deutschen Staaten auch fast aus-

schließlich den Absatz an Manufacturwaaren aller Art gewinnen, den die Industrie des Auslandes im Königreich verlöre; so würde die vermehrte Gewerthätigkeit jener Nachbarländer unmittelbar oder mittelbar auf die Nachfrage und die Preise der hannöverschen Ackerbauernzeugnisse einen wohlthätigen Einfluß ausüben.

In einem großen Theile des Königreiches scheint es aber an den natürlichen Bedingungen des Aufblühens der Industrie keineswegs zu fehlen, und wird vielmehr der Mangel an Arbeitsgelegenheit für die anwachsende Bevölkerung lebhaft gefühlt.

Mehrere Gegenden des Landes, welche keine Fabriken und Manufacturen besitzen, sind, nach der Versicherung des Verfassers der angeführten Schrift*), gleichwohl überbevölkert, und lassen der arbeitenden Klasse, im Ackerbau allein, keine genügende Beschäftigung mehr finden.

Die südlichen und westlichen Theile des Königreiches, die Provinzen Göttingen, Grubenhagen, Calenberg, Hildesheim und Osnabrück leiden am meisten unter den gegenwärtigen Umständen, und würden die Vortheile der Vereinigung zunächst und unmittelbar in reichlicherem Maaße ernten, während mehrere nördliche Landestheile, die in der Erweiterung der Schifffahrt, in der vermehrten Pferde- und Butterausfuhr einiger Vergütung für die Abnahme des Kornhandels sich erfreuten, durch den Vereinstarif auf keine Weise in ihren Interessen verletzt würden.

Wo man sagen kann, „daß die Bevölkerung ohne Eigenthum auf eine wahrhaft Schrecken erregende Weise zugenommen **), und der Gewerbsfleiß noch auf einer niedrigeren Stufe stehe“, ist gewiß die Zeit gekommen, da man kein Mittel versäumen darf, welches die gleichförmige Entwicklung der beiden

*) Seite 9.

**) Seite 21 der angeführten Schrift.

Hauptzweige der Production zu begünstigen geeignet ist, und eines der schönsten Mittel zur Erreichung dieses Zweckes ist die Eröffnung eines weitausgedehnten, unmittelbar angränzenden Marktes.

In einem Lande, wo eine dünne Bevölkerung bei dem natürlichen Reichthum des Bodens sich lange wohl befand, und die Ueberschüsse des Ackerbaues allen Klassen die Mittel gewährten, sich ihre Bedürfnisse aus dem Auslande mit Leichtigkeit zu verschaffen, setzt sich leicht die Meinung fest, daß dieses Land nur für den Ackerbau, nicht für Fabriken und Manufacturen geeignet sey, und im Hinblick auf die ökonomische Lage dichter bevölkerter Länder, wo eine blühende Industrie dennoch das Anwachsen der Zahl der Dürftigen nicht verhindern konnte, wird man leicht in dem Vorurtheil befangen, daß die Manufactur- und Fabrikindustrie es sey, welche die Zahl der Armen und Hilfsbedürftigen vermehre, und daß sie daher nur Unglück über ein ackerbautreibendes Land bringe.

Solche Täuschung über das Verhältniß der Ursache und Wirkung kann aber nicht von langer Dauer seyn, wenn die fortschreitende Bevölkerung dem Ackerbau mehr Hände liefert, als er beschäftigen kann, der Arbeitslohn sinkt, und die arbeitende Klasse in Verlegenheit geräth. In dieser Lage müssen Mißverhältnisse, welche die Entwicklung des Gewerbflusses hemmen, so gewiß als ein Unglück betrachtet werden, als der Zustand eines Landes nicht glücklich genannt werden kann, wo der eine Theil nur einen kärglichen Lohn für die Führung des Pfluges erhält, und der andere Theil, welcher die Landrente, die Kapitalrente, Besoldungen oder ein anderes, ausserhalb des Gebiets der materiellen Production gewonnenes Einkommen verzehrt, bei weitem die meisten Bedürfnisse, die der Gewerbflus liefert, aus dem Auslande bezieht.

Von ganz entschiedenem Nutzen erscheint der Beitritt Hannovers für seinen Transit, der einen der wichtigsten Zweige

seines Handels bildet. Die freie Circulation aller aus den Hansestädten abgehenden oder dahin bestimmten Güter auf dem ganzen deutschen Markte, würde Hannover den vollen Genuß der natürlichen Vortheile seiner geographischen Lage sichern, auf den Seehandel der Hansestädte den vortheilhaftesten Einfluß ausüben, und auf die Belebung des Landtransits auf den Handelsstraßen des Königreichs zurückwirken. Dagegen kann es nicht fehlen, daß der Genuß jener natürlichen Vortheile im Zustande der Isolirung auf mannigfaltige Weise beschränkt wird; die Schmälerung des Landtransits, die man ohne Zweifel jetzt schon empfindet, wird aber fühlbarer werden, wenn die Vereinsverhältnisse sich mehr entwickeln, die Verbindungen zwischen den einzelnen Theilen des Vereinsmarktes lebhafter werden, die dadurch mehr angeregte Sorgfalt der Regierungen für die Erleichterung der Communication im Innern dieses Marktes ihre Früchte trägt.

Wir wollen nur kurz die auf den Transithandel des Königreichs bezüglichen Concurrenzverhältnisse berühren.

In die Versorgung des Vereinsmarktes mit überseeischen Gütern, an welche sich die Versendung der für die überseeische Ausfuhr bestimmten Güter knüpft, theilen sich mit den Hansestädten eine Reihe von nördlichen, südlichen und westlichen Seeplätzen, von welchen jeder sein natürliches Marktgebiet hat, dessen Gränzen theils nach dem Wechsel der Handelsconjuncturen, theils in Folge der Zollgesetzgebungen sich verändern.

Die von den Hansestädten ausgehenden Land- und Wasserstraßen, welche ihrem Verkehre mit dem Vereinsmarkte in südlicher, südöstlicher und südwestlicher Richtung dienen, stehen mit allen, von jenen andern Seeplätzen ausgehenden Wasser- und Landstraßen und deren Verzweigungen in Wettbewerbung. Die das Königreich Hannover durchziehenden Landstraßen stehen wiederum mit den beiden Wasserstraßen, wie letztere unter sich,

und mit den, von den Flußhäfen des Vereines ausgehenden Handelsstraßen in Concurrency. Jeder Umstand, der den Transport in der einen Richtung erleichtert oder erschwert, erweitert oder beschränkt das Marktgebiet der Handelsstädte, welche sich der dieser Richtung folgenden Straßen für ihre Versendungen oder Bezüge bedienen. So wird den Hannöverschen Landtransitstraßen, verschiedenen von den Rhein-, Weser- und Elbehäfen im Vereinsgebiet ausgehenden Landstraßen gegenüber, die Mitbewerbung durch jeden Transitoll erschwert, den Hannover erhebt, während derartige Abgaben von jenen Seegütern nicht mehr erhoben werden, welche ein Vereinsland durch das Gebiet eines andern bezieht oder versendet.

Jede Begünstigung, die der Verein seinen Flußhäfen oder den davon ausgehenden Landstraßen gewährt, jede Anordnung oder Unternehmung, welche auf einer mit der hannöverschen Route concurrirenden Straße den Transport beschleunigt oder wohlfeiler macht, wirkt eben so jedenfalls nachtheilig auf den Transit und Expeditionshandel des Königreichs und, nach den Umständen, auch auf den Güterzug von den Hansestädten überhaupt.

Hängt auch die Ermäßigung oder gänzliche Aufhebung der Transitabgaben im eigenen Gebiete lediglich von der Entschleßung Hannovers ab, so bringen es die Lage des Königreichs, die Richtung der Concurrencystraßen und das Zusammentreffen mehrfacher Mitbewerbung mit sich, daß ein ganz unbedeutendes Gewicht in die eine Waagschale gelegt, zu Gunsten der Vereinsstraßen dennoch den Ausschlag gibt.

Ein ganz unbedeutender Vortheil oder Nachtheil auf der einen oder andern Seite genügt, um die Güter, welche die Route von Hamburg über Lüneburg in südöstlicher Richtung verfolgen könnten, auf die Elbe zu leiten, damit sie in einem dem Vereine angehörigen Flußhafen ausgeladen und versendet werden. So reichte die größere Sorgfalt, die man der

Verbesserung und dem Unterhalt der über Preussisch-Minden gehenden Straßen widmete, hin, um zu bewirken, daß die Straße von Bremen nach Osnabrück, welche das Königreich auf einer größern Strecke durchzieht, verlassen, und die Straße von Bremen nach Preussisch-Minden, welche das Hannöversche Gebiet nur auf eine weit kürzere Strecke berührt, für die Bezüge und Versendungen des Vereines mehr benützt wurde. Jede Maaßregel aber, welche die Transporte auf dieser letzten Route erschweren würde, müßte auf die Mitbewerbung des hannöverschen Transit handels mit dem Expeditionshandel der rheinischen Städte verderblich zurückwirken.

Die wichtigen von Hamburg über Soltau und von Bremen über Nienburg nach Hannover und von da nach verschiedenen Richtungen ausgehenden Straßen, welche das Königreich in seiner größten Länge durchziehen, haben auf gleiche Weise eine mehrfache nahe Concurrenz zu fürchten, der man leicht ein entschiedenes Uebergewicht geben kann. Der östliche Theil des Vereinsmarktes, welchen die Straße über Hannover mit Hamburg verbindet, kann für die Güter, die er auf diesem Wege bezog oder versendete, wie es schon häufig geschieht, sich der Straßen bedienen, welche aus den preussischen Elbehäfen ausgehen. Der westliche Theil des Marktes, der seine überseeischen Güter von Hamburg und Bremen bezog, kann sich damit über Holland oder aus den niederrheinischen Häfen versorgen. Schon hat die Erleichterung der Rheinschiffahrt auf diese Mitbewerbung der Rheinstraße mit jenen hannöverschen Routen einen so bedeutenden Einfluß geäußert, daß in der letzten Zeit nicht selten selbst hanseatische Güter, welche für das südwestliche Deutschland bestimmt waren, aus den Hansestädten zu Wasser nach Holland und von da rheinwärts an ihren Bestimmungsort gebracht wurden.

Wie die von Norden nach Süden laufenden Transitstraßen des Königreichs durch die Begünstigung concurrirender Vereins-

straßen leiden, ebenso empfinden jene hannöverschen Routen, welche zur Verbindung der nordöstlich und südwestlich gelegenen Theile des Vereinsmarktes dienen, die nachtheiligen Folgen des gegenwärtigen Zustandes. Die Straße von Hammeln ins Paderbornische wurde verlassen, und die von Hildesheim nach Preussisch-Minden führende Straße verlor einen Theil ihres Waarenzugs durch die häufigern Versendungen über Kassel.

Was man durch die Befreiung des Waarentransports im Innern des Vereins von der wechselseitigen Besteuerung des Transits, durch Ermäßigung oder Aufhebung der Wasserzölle von den, für den Vereinsmarkt bestimmten oder aus dem Vereinsgebiet ausgehenden Gütern, durch die Verbesserung der innern Vereinsstraßen und von neuen die innere Circulation erleichternden Anlagen nicht erlangt, vervollständigt man leicht durch angemessene Bestimmungen des Tarifs.

Es leidet also wohl keinen Zweifel, daß der Zustand der Isolirung, wie dem Ackerbau und den Gewerben des Landes, so auch dem Transit und Expeditionshandel des Landes nicht zusetzt, und die Nachtheile, die das Königreich in allen diesen Zweigen gegenwärtig schon empfindet, sich in Folge der Ausbildung des Vereinssystems eher vergrößern, als vermindern werden. Durch den Anschluß an den Verein würden große Uebel abgewendet, und mannigfaltige Vortheile errungen, wozu man außer dem bereits Ange deuteten ohne Zweifel auch das Aufblühen des einzigen Seehafens rechnen kann, den Hannover an der Mündung der Ems besitz. Wohl darf man im Ueberblick aller Verhältnisse mit voller Wahrscheinlichkeit annehmen, daß die Vereinigung des hannöverschen Marktes mit dem Vereinsgebiete in einer nicht fernern Zukunft erfolgen, und den Beitritt der übrigen von dem Vereine eingeschlossenen norddeutschen Länder, vielleicht mit Ausnahme von Holstein, nach sich ziehen wird.

Dann würde das vereinte Marktgebiet 28 Millionen Einwohner zählen.

II.

D e s t e r r e i c h.

Darf man auch hoffen, daß die Schranken niederfallen, welche das Vereinsgebiet vom Bodensee westwärts bis zu der südlichen Gränze des preussischen Schlesiens abschließen?

Der große Kaiserstaat genießt vermöge seiner geographischen Lage, der Ausdehnung und des Zusammenhangs seiner Gebiete, des Reichthums und der Mannigfaltigkeit seiner Production, der reissenden Fortschritte des Gewerbleißes und der Leichtigkeit der innern Communicationen, welche in der letzten Zeit ungemein gewonnen haben, einer Unabhängigkeit, deren sich kein anderes Land in größerem Maaße erfreut. Eine Vereinigung der Länder dieser Monarchie mit dem Vereinsgebiete würde den schönsten und bevölkertsten aller Märkte bilden, welche noch je eine Zolllinie umschlossen hat. Ein freier Austausch der Naturproducte und der Erzeugnisse des Gewerbleißes auf einem zusammenhängenden, dichtbevölkerten Markte, der nicht weniger als 62 Millionen Einwohner zählt, würde dem innern Verkehr nach allen Richtungen, in welchen die zahlreichen Wasserstraßen und künstlichen Verbindungswege das gemeinschaftliche Gebiet durchschneiden, ein reges, nie gesehenes Leben verschaffen.

Keine unbefiegbare Schwierigkeiten möchten wohl der Vereinigung mit den, in einem gemeinschaftlichen Rauthverbande

stehenden Ländern der Monarchie weder von der einen noch von der andern Seite entgegenstehen; die öffentlichen Abgaben und ihr Einfluß auf die Productionskosten werden, im Ganzen genommen, gleich oder wenig verschieden seyn; durch die wechselseitige freie Einfuhr der rohen Producte würden keine gewohnten, künstlich gebildeten Verhältnisse gestört; für die Industrie der Erbstaaten würde auf dem eigenen Markte der bisher genossene Schutz gegen fremde Mitbewerbung, allen nicht zum Vertheile gehörigen Ländern gegenüber, nicht geschwächt werden.

Der Manufactur- und Fabrikindustrie der Vereinsländer gegenüberstehen aber die österreichischen Erbstaaten, im Ganzen genommen, wohl schwerlich, und Böhmen, Mähren und das Erzherzogthum gewiß nicht im Nachtheile; im Allgemeinen ist ihnen die Wohlfeilheit des Arbeitslohnes, einzelnen Zweigen der Reichthum an Rohstoffen und die wohlfeileren Preise derselben günstig. Wo, wie in Oesterreich, die Sorgfalt für die Verbreitung nützlicher Kenntnisse unter der gewerbtreibenden Klasse sich auf so mannigfaltige und glänzende Weise offenbart, kann es an tüchtigen Unternehmern und Arbeitern nicht fehlen.

Daß sich die Industrie der gewerbreichern Provinzen der Erbstaaten auf jenen Theilen des Vereinsmarktes, wo früher nur mäßige Zölle bestanden, nicht günstigerer Erfolge erfreute, hat man denselben Ursachen zuzuschreiben, welche den deutschen Gewerbleiß überhaupt an seinem schöneren Ausblühen hinderten. Gegen die Mitbewerbung der Briten mehr geschützt, dürften die österreichischen Wollen- und Baumwollenmanufacturen und mannigfaltige andere Industriezweige auf dem Vereinsmarkte sich aber einen weit größern Absatz ihrer Erzeugnisse, als bisher, versprechen, und sich mit dem Gewerbleiß des Vereines in die Gewinnste theilen, welche sonst dem fremden Verkäufer zufielen.

Leicht begreiflich kann die Rede nicht von einer vollständigen Vereinigung mit sämmtlichen Ländern der Monarchie seyn, da nicht

alle ihrer Bestandtheile sich in einem gemeinschaftlichen Zollverband befinden, namentlich Ungarn einen davon ausgeschlossenen Markt bildet. Allein, wenn die Erleichterungen, welche den Verkehr zwischen diesem Königreiche und den übrigen Theilen der Monarchie in neuerer Zeit erhalten hat, noch gar manches zu wünschen übrig lassen mögen, so darf man doch im Ueberblick allgemein bekannter Thatfachen mit Sicherheit annehmen, daß dem wechselseitigen Vortheil der verschiedenen Länder der Monarchie die bestehenden Beschränkungen immermehr weichen werden. Auch ist kein Zweifel, daß in soferne sie ihren Grund in der Verschiedenheit der Steuerverfassungen haben, es insbesondere für Ungarn nur in seinem wohlverstandenen Interesse liegen könne, durch eine Annäherung an die Steuereinsrichtungen der übrigen Staaten, diese Schwierigkeit zu beseitigen, und für seine reiche Production sich die immensen Vortheile eines freien Verkehrs zu sichern, gegen welche alle finanziellen Opfer, die nur immer in Frage stehen könnten, von untergeordneter Bedeutung erscheinen müßten.

Eine Vereinigung mit den deutschen österreichischen Staaten, oder überhaupt mit einzelnen Theilen der österreichischen Monarchie würde den Vereinsländern aber sodann noch ihren Verkehr mit den übrigen österreichischen Staaten erleichtern.

Sollten indessen jeder solcher Vereinigung die eigenthümlichen Verhältnisse der von den österreichischen Mauthlinien umschlossenen Provinzen zu den übrigen Ländern der Monarchie in den Weg treten, so stehen sie gewiß nicht einer Verständigung entgegen, welche, wenn nicht alle Vortheile eines gemeinsamen Zollverbandes in ihrem ganzen Umfang, doch annähernde Resultate gewährt, und ebenso den nationalen oder politischen gemeinschaftlichen Interessen, wie dem Interesse des Gewerbfleißes und des Handels beider Theile zusagt. Eine Reihe

in neuerer Zeit getroffener Veränderungen in der Zollgesetzgebung Oesterreichs zielten auf die Annäherung zu einem gemäßigten, freiem Handelsysteme; die Aufhebung verschiedener Einfuhrverbote, die Verminderung mehrerer Einfuhrzölle, die Herabsetzung von Ausfuhrabgaben, die Erleichterung des Transits und die Errichtung von Freihäfen bestärken die freudigen Erwartungen, mit welchen man einer solchen Verständigung entgegensteht.

Durch Vereinbarung über umfassende und wesentliche Erleichterungen der wechselseitigen Einfuhr, Ausfuhr und Durchfuhr und über größere, beide Gebiete berührende Unternehmungen zur Beförderung der Gütertransporte, durch Verständigung über alle gemeinschaftlichen Interessen, fremden Märkten und Staaten gegenüber, oder durch ein gemeinsames Wirken und Handeln in dieser Beziehung, sodann durch vertragmäßige Bestimmungen zum Zwecke der Vernichtung des verderblichen Schleichhandels an den Grenzen der beiden Gebiete u. s. f. kann zwischen zwei so großen Märkten der Zweck des Vereins so nahe erreicht werden, wie es auf gleichem Weg zwischen einer größeren Zahl kleinerer und mittlerer Staaten, welche ihre besondern Einrichtungen behalten wollten, nimmerhin möglich wäre.

Von solchem Einverständniß mit dem Kaiserstaate hängt insbesondere auch die vollständige Benützung der Vortheile ab, welche der natürliche Lauf der Gewässer, in Verbindung mit den Anstrengungen der Kunst, dem Handel Deutschlands darbietet, die glückliche Lösung der Aufgabe zwei Welttheile auf dem kürzesten und sichersten Wege zu verbinden, die Hauptstraße des Weltverkehrs durch das Herz von Europa zu leiten, durch die unmittelbare nahe Verbindung eines Hauptstromes mit allen Kanälen, in welchen der deutsche innere Handel sich bewegt, dem Güter-Umlaufe und der Production ein üppigeres und erhöhtes Leben zu geben.

Wir stehen bei den ersten Anfängen der Lösung dieser Aufgabe, und so wie im Westen die Krone Baiern durch die Verbindung der Donau mit dem Rheine mit einem ermunternden Beispiel zur Verfolgung eines von der Natur ange deuteten Planes vorangeht, so ist man nicht minder im Osten thätig.

Schon bewegen sich im raschen Laufe drei Dampfboote auf der untern Donau, zwei von 30 und 60 Pferdekraften zwischen Preßburg und Moldava und eines zwischen Orsova und Galatz. Ein viertes wird den Dienst zwischen Galatz und Constantinopel versehen, und in der rauheren Jahreszeit, während der Unterbrechung der Flußschiffahrt, zwischen Constantinopel und Smirna dem Verkehre dienen.

Zwei neue Boote sind im Bau begriffen; eine weitere Vermehrung steht zu erwarten und wird den Vortheil gewähren, daß man für den Verkehr mit der Türkei, welcher wegen den Quarantaine-Einrichtungen manche Anstände und Bögerung veranlaßt, besondere Dampfschiffe ausschließlich bestimmen kann.

So schreitet die Unternehmung ohnerachtet der Schwierigkeiten, welche jeder erste Versuch solcher Art in der ersten Zeit findet, rasch vorwärts. Noch umfaßt sie nicht eine ununterbrochene Dampfschiffahrt auf dem ganzen Strome von Wien aus bis an seine Ausmündung in das schwarze Meer und von da nach Constantinopel. Zwischen Wien und Preßburg kann nur bei hohem Wasserstande die Fahrt unternommen werden, die zu Thal ohnerachtet der vielen Krümmungen des Flußbettes nur 2½ Stunden, zu Berg aber 12 Stunden, der starken Strömung wegen erfordert, während der weit kürzere Landweg in 5 — 6 zurückgelegt wird. Daher hat die Gesellschaft ihre

Unternehmung vorläufig auf den Strom unterhalb Preßburg beschränkt. *) Aber auch hier hat sie noch mit Schwierigkeiten zu kämpfen. Bei ungewöhnlich niedrigem Wasserstande mußten schon die Fahrten bei Preßburg eingestellt werden und konnte die Beschißung erst in der Nähe von Raab beginnen. Bedeutender sind die Hindernisse, welchen die Schifffahrt unterhalb Orsova begegnet. Auf eine größere Strecke versperren die im Flußbette sich erhebenden Felsen den Dampfschiffen die Durchfahrt, und nöthigen zur Umladung der Waaren auf flachere Fahrzeuge, während die Reisenden den Landweg einschlagen, um nach 18stündiger Fahrt das nächste Dampfboot zu besteigen. Indem man einstweilen zur Erleichterung des Landtransports die Wiederherstellung einer alten Römerstraße beschloß, sucht man durch Sprengung der Felsen auf östreichischer und türkischer Seite den Dampfschiffen einen ununterbrochenen Lauf zu verschaffen. Schon haben diese Arbeiten, kräftig gefördert von der Regierung durch thätiges Einschreiten im eigenen Lande, wie durch Unterhandlungen mit dem Nachbarlande, an mehreren Orten begonnen und sind alle Zweifel über ihr Gelingen verschwunden. Ebenso darf man erwarten, daß dem wohlthätigen Unternehmen, sowohl von Wien aus bis Preßburg, als oberhalb Wien Flußcorrectionen zu Hülfe kommen, und dann

*) Reisende zahlen von Preßburg bis Galatz auf dem ersten Platz 77, auf dem zweiten 48 fl.

Die Fracht beträgt von Wien bis Galatz für 100 Wiener Pfund (56 Kilogramm) für Leipziger Güter und Waaren aller Gattungen (mit Ausnahme Platz versperrender Güter, die etwas mehr zahlen) 6 fl. 30 kr. abwärts, wie aufwärts; für Eisen und Senfen 5 fl. 20 kr. Conv. Münze; die Assuranz 45 kr. für 100 fl. Werth. Die Fahrt von Preßburg bis Constantinopel wird 8—11 Tage erfordern, zurück aber längere Zeit.

Die Fracht von Straßburg nach Wien beträgt für 50 Kilogramm zu Land 5 fl. 30 kr. bis 6 fl. 30 kr. und theils zu Wasser theils zu Land 4 fl. 15 bis 6 fl. im 20 Gulden Fuß. Die Liefersungszeit beträgt 30 Tage.

was die Kunst vermag, oder, wie die Aufhebung der Stapel, nur von den Entschlüssen der Regierungen abhängt, auch auf dem östlich von Oestreich liegenden Stromtheile zur Beförderung der großen Sache geleistet werde.

Wenn Ungarn für seinen Reichtum an Exporten, sondern die österreichischen deutschen Provinzen für den Absatz ihrer Manufakturwaaren in Servien, Bosnien, in der Wallachei, in der Moldau, in Rumellen und für manche Artikel, namentlich für Eisenwaaren, auch in dem südlichen Rußland sich zunächst große Erfolge von solchen Erleichterungen der Communication erwarten dürfen, so werden die günstigen Einflüsse auf den Verkehr mit dem Vereinsmarkte und auf den Transit auf der Donau nicht ausbleiben.

Durch diese Unternehmung beginnt die noch junge Freiheit des schwarzen Meeres für das mittlere Europa erst fruchtbar zu werden. Indem sie Wien mit Constantinopel, mit Trebisond und mit allen Häfen des schwarzen Meeres in direkte Verbindung setzt, und die Communication mit dem türkischen Armenien und Natolien, so wie mittelbar mit Persien erleichtert, eröffnet sie dem Handel von Central-Europa einen Weg nach Asien, der, wenn auch Rußland noch die freundliche Hand reicht, bald in seiner ganzen Wichtigkeit erkannt und in einem Umfang benützt werden wird, wodurch die großartigsten Unternehmungen zur möglichsten Erleichterung der Transporte möglich werden.

Daß die österreichische Regierung aber die Verflechtung des eigenen Interesses mit der Lebhaftigkeit des Transit Handels zu würdigen versteht, und wechselseitige Erleichterungen in Benutzung der Donaustraße daher keine Schwierigkeit finden, dafür bürgt schon die Sorgfalt, welche sie dem Transit Handel durch die gänzliche Aufhebung aller Transitabgaben zugewendet hat.

Schon erntet Triest in der gewonnenen Ausdehnung seines Marktes bis tief in das Innere des Vereinsgebietes die Früchte jener Maaßregel, so wie auch Venedig in dieser Richtung hin seine Erhebung zum Freihafen fruchtbar werden sieht.

In welche Verhältnisse der Verein auch mit dem österreichischen Kaiserstaat treten mag, so können sie überhaupt nur freundlicher Art und für den wechselseitigen Verkehr, in Vergleichung mit dem gegenwärtigen Zustand, nur günstig seyn. Jedenfalls erscheint uns in dieser Beziehung eine Vereinbarung über die Verhinderung der Schleichhandels als in hohem Grade wünschenswerth.

Die Unternehmungen des Schleichhandels werden vorzüglich durch den Umstand erleichtert, daß in der Regel der eine Staat die Ausfuhr der Gegenstände unbesteuert läßt, deren Einfuhr der andere mit hohen Abgaben belegt oder verbietet, daß daher die Einschwärzer auf dem einen Gebiete ganz ungestört alle Vorbereitungen zur Einschleppung in das Nachbarland machen und jeden günstigen Augenblick dazu benutzen können und daß kein Staat die Verletzung des fremden Mauthgesetzes an seinen Unterthanen bestraft. Mit weit geringerem Kostenaufwand erreicht man wechselseitig eine weit größere Sicherheit gegen dieses Uebel, wenn die gleiche Aufsicht auf die Ausfuhr, wie auf die Einfuhr wacht, man sich gegenseitig in der Bekämpfung des Schleichhandels unterstützt, alle zur Entdeckung von Defraudationen dienlichen Mittheilungen nicht verweigert werden, und die Verletzung der Mauthgesetze, deren sich die Staatsangehörigen einen durch Handelsverträge inniger befreundeten Nachbarlands schuldig machen, nicht ungeahndet bleibt.

Wilde Theile würden durch Vereinbarungen der bezeichneten Art, nicht nur in der Erleichterung des wechselseitigen Verkehrs der Production ihrer Gebiete eine wohlthätige Aufmunterung

gewähren, sondern zugleich in der Verminderung der Kosten der Grenzbewachung auf eine Strecke von einigen hundert Stunden die Mittel finden, die Schuganstalten nach andern Seiten hin zur gemeinsamen Sicherheit zu verstärken, und sich des noch weit schätzbarern Einflusses einer solchen Maaßregel auf den sittlichen Zustand des Volkes erfreuen.

III.

Das Ausland im Allgemeinen. Die mittlern und kleinern europäischen Staaten und die außereuropäischen Märkte ins- besondere.

Mit gespannter Aufmerksamkeit verfolgt das in seinen Ansichten über den deutschen Handelsbund getheilte Ausland die allmähliche Bildung, Erweiterung und Consolidirung des Vereins.

Unter Jenen, welche mehr die politische Seite als die merkantilische interessirt, sehen wohl Manche ungern ein Ereigniß, das die deutschen Staaten durch kräftigere Bande an einander knüpft, ihnen in einem der wichtigsten Theile des materiellen Wohles der Völker, dem Ausland gegenüber, ein gemeinschaftliches Interesse gibt, die Nationaleinheit fester begründet, und den Reichthum der einzelnen Länder, wie die Macht der Gesamtheit vermehrt; während Andere Organe des Auslandes von höhern politischen Ansichten und edlern Gefühlen beherrscht, in der friedlichen ökonomischen Entwicklung, in dem Wohlsyn und in dem Glück eines Volkes keinen Grund zu Besorgnissen für andere Glieder der europäischen Staatengesellschaft erblickend, gerade in der Einigkeit in

der Macht und dem Reichthum Deutschlands mit Recht die sicherste Bürgschaft für den europäischen Frieden finden.

Wenn der Egoismus des Auslandes von ganz einfachen, merkantilischen Betrachtungen geleitet, nicht selten in öffentlichen Blättern seine Stimme gegen den deutschen Handelsbund erhebt, und seine wahren Motive verbergend, sich in mancherlei Insinuationen versucht, so blicken dagegen alle Freunde der Handelsfreiheit in allen Ländern, mit aufrichtiger Freude auf einen Bund, der ihren auf jenes Ziel gerichteten Wünschen und Hoffnungen eine kräftige Nahrung gibt.

Während nicht nur die letzte Klasse, sondern selbst viele Andere, welche die Entstehung des deutschen Vereins wegen besorglichen nachtheiligen Einflüssen auf das eigene Land, nicht gerade unter ihre Wünsche zählten, dennoch unter dem Gesichtspunkt des Interesses und des Rechts der theilgenommenen deutschen Staaten dem Beginnen derselben ihren vollen Beifall zollen, verirrte sich der Nationalegoismus so weit, sogar das Recht der deutschen Länder, sich über ein gemeinschaftliches Mauthsystem zu vereinigen, in Zweifel ziehen zu wollen.*)

*) „Ihr habt nicht das Recht —“, ruft ein Mitglied des britischen „Parlements Preußen zu“ — mit andern deutschen Staaten Verträge zu schließen, die dem Handel Englands zum größten Nachtheil gereichen würden.“ Darauf kommt natürlich nichts an, daß diese Verträge dem eigenen Vortheil der Contrabanten zuzagen. Sollte man nach jener Aeußerung doch fast glauben, die ganze Welt müsse von Rechtswegen im Interesse des britischen Handels registriert werden. Daß der Verein übrigens auch in Großbritannien von vorurtheilsfreien und verständigen Männern eine gehörige Würdigung findet, hat man insbesondere aus einem (in der Beilage zur allgemeinen Zeitung vom Jahre 1834 No. 445. in der Uebersetzung mitgetheilten) Aufsatz in dem Times gesehen. — In Frankreich hat sich, unter den Organen der öffentlichen Meinung, das Journal des Ober- und Niederrheins in seinen Aeußerungen über diese deutsche Angelegenheit durch jene Besonnenheit, Umsicht und Mäßigung ausgezeichnet, welche dieses Blatt überhaupt charakterisiren.

Uns scheint, daß das Ausland in Bezug auf seine eigenen Handels-Verhältnisse überhaupt Recht hat, der Bildung des deutschen Vereines eine hohe Wichtigkeit beizulegen, daß aber die nähern und entfernten Wirkungen dieses großen Ereignisses die Interessen der verschiedenen fremden Länder, wie wir nun zeigen wollen, auf ganz verschiedene Weise afficiren werden.

Holland ist mit Ausnahme der Zuckerraffinerien für seine Industrie bei dem Vereinstarif wenig betheiligt.

Dem holländischen und belgischen Handel ist aber die Aufhebung der Binnenzölle, wodurch der wechselseitige Transit zwischen den deutschen Gebieten besteuert wurde, eben so wie alles, was zur Erleichterung der Rheinschifffahrt und der innern Communicationen zu Wasser und zu Land geschieht, im höchsten Grade günstig.

Der zunehmende Gewerbleiß des Vereines wird jedenfalls den Bezug der Rohstoffe auf den holländischen Wasserstraßen vermehren, allein noch ein weiteres Vortheil kann aus dem Aufblühen der Industrie im Vereinsgebiete für Holland daraus entspringen, daß der vermehrte Bedarf an solchen Rohstoffen, welche die deutschen Fabrikanten bisher häufig von englischen Märkten durch die Vermittelung der holländischen Expedition bezogen, den Zwischenhandel, der den Verein mit diesen Stoffen versorgt, auf holländische Märkte verpflanzt. Holland fehlt, es nicht an Kapitalien zu einer solchen Erweiterung seines Zwischenhandels; seine Märkte sind den Fabrikanten auf dem größten Theile des Vereinsmarktes wohl gelegen; es bedarf vielleicht nur eines geringen Anstoßes, um manche rohe Erzeugnisse fremder Welttheile, womit der britische Markt bestellt wurde, und die von dort aus dem Vereine zukommen, direkt aus den Erzeugungsländern auf die holländischen Märkte zu leiten, und auf solche Weise einzelne Zweige der holländischen Expedition in einen einträglichen Zwischenhandel zur Ver-

forgung des Vereinsgebietes zu verwandeln. Nur darf Holland kein Mittel zur Erleichterung des Transits und des Zwischenhandels unbenutzt lassen. Die Verminderung der Unkosten aller Art, der Schifffahrtsgebühren, der fixen Transitabgabe und der Plakspesen wird in Folge des rastlosen Bestrebens aller concurrirenden Seehäfen, ihr Marktgebiet zu erweitern, immer dringender. Die Versendungen von Havre nach dem südlichen Deutschland und der Schweiz sind durch das fortschreitende Sinken der Frachten bedeutend erleichtert worden, und weit fühlbarer wird für Holland die Mitbewerbung dieses Plazes werden, wenn Frankreich die großen Pläne zur Erleichterung und Beschleunigung der Transporte mittelst neuer Kunstanlagen wirklich realisiert. Vom Süden her erweiterte in der letzten Zeit, wie wir bereits zu bemerken Gelegenheit hatten, Triest die Grenzen seines Marktes, und droht das holländische Marktgebiet in der Richtung gegen die Donau und den Rhein immer mehr zu beengen. Diese Umstände geben für Holland dem Projekte einer Eisenbahn zwischen Rotterdam und Köln eine hohe Wichtigkeit und lassen die Theilnahme holländischer Kapitalisten an den Unternehmungen zur Fortsetzung einer solchen Bahn im Rheinthale bis Basel, als eine Beförderung der Interessen ihres eigenen Landes betrachten.

Der Beitritt Hannovers und der Hansestädte würde die Verbindungen dieser Seepläze mit den Binnenmärkten erleichtern, und könnte daher leicht auch von der östlichen Seite her dem holländischen Marktgebiete für den Absatz der Seegüter engere Grenzen stecken. Antwerpen ist für die holländischen Seepläze durch die Trennung Belgiens minder gefährlich geworden. Der Handel mit den Kolonien, die Vortheile einer zahlreichen Handelsmarine, und des Besizes einer Seemacht sind Holland ausschließlich verblieben. Manches aber, was nur die Macht der holländischen Kapitalien gegen die Gunst der Lage von Antwerpen behauptet, kann allmählig sich losschälen. Auch hierin liegt eine Mahnung, nichts zu verabsäumen;

was zur Erleichterung des Verkehrs mit Deutschland dienen kann.

Belgien hat Deutschland gegenüber größtentheils die gleichen Interessen, wie Holland. Für seinen Transit und Zwischenhandel ist der deutsche Markt fast allein von Wichtigkeit, eine erleichterte Verbindung mit den Rheinhäfen eine der wichtigsten Angelegenheiten des Landes. Seine Industrie wird vergebens nach Frankreich blicken. Alle bisherigen Versuche, sich über wechselseitige Concessionen zu vereinbaren, blieben erfolglos, und so lange Frankreich die Prinzipien des Merkantilsystems festhält, wird es gerade Belgien noch weit weniger als verschiedenen andern Ländern einzelne mildernde Zugeständnisse machen können. Daß man den politischen Freundschaften, selbst auf ihrem Culminationspunkte, die materiellen Interessen der Völker nicht leicht zum Opfer bringt, lehrt die Erfahrung und liegt in der Natur der Sache; denn jene Freundschaften sind gar vergänglich; ihrem periodischen Wechsel können die tief in das wirtschaftliche Volksleben eingreifenden Zollsysteme nicht folgen; den Gesinnungen, die sie schließen, bleibt eine großmüthige Aufopferung wirklicher oder vermeintlicher ökonomischer Interessen ganz fremd. Man wägt im Gebiete der Handelsverträge den wirtschaftlichen Gewinn und Verlust sorgfältig ab, so gut man es versteht, für Frankreich und Belgien ist aber die Rechnung leicht; ein Markt von 4 Millionen und ein Markt von 32 Millionen, und der Gegenstand des Vergleichs eine Reihe von Productionszweigen, in welchen beide Länder wetteifern. Kann man mit Großbritannien sich nicht verstehen, welches einzelnen französischen Industriezweigen und verschiedenen Erzeugnissen des französischen Bodens einen großen Markt eröffnet, so darf man um so weniger hoffen, daß Belgien irgend erhebliche Concessionen erhalte. Wenn der Vereinstarif, billiger in seinen Sätzen, als die Tarife der übrigen großen Staaten, gleichwohl der belgischen Fabrik- und Manufakturindustrie nur ein sehr beengtes Feld auf dem deutschen

Markte darbietet; so kann Belgien die Verbindung der deutschen Staaten zu einem gemeinschaftlichen Zollsystem doch nur unter einem günstigen Gesichtspunkte betrachten, da es, wie überhaupt jedes kleinere Land, welches nicht gleich großen Reichen einen geschlossenen Handelsstaat bilden kann, nichts Besseres zu wünschen hat, als daß die Bestrebungen des Vereins zur Erlangung einer größern allgemeinen Handelsfreiheit, oder der allgemeinen Reduction der Tarife mit einem glücklichen Erfolg gekrönt werden möchten.

Die Schweiz befindet sich namentlich in diesem Falle. Sie genießt bereits für verschiedene Manufakturartikel einer, in der Quantität beschränkten, Begünstigung bei der Einfuhr in das Vereinsgebiet. Man kann nur wünschen, daß die Verhältnisse zu diesem Nachbarlande sich auf eine Weise gestalten, welche der Lebhaftigkeit des wechselseitigen Verkehrs günstig ist. Die Natur seiner Exporten und seiner Bedürfnisse macht es von dem Vereine vielleicht mehr als irgend ein anderes Land abhängig. In Beziehung auf den Transit und den Zwischenhandel bestehen wichtige gemeinschaftliche Interessen, die aber nicht auf gleich sorgfältige Weise von den Kantonen, wie auf dem deutschen Gebiete gepflegt werden.

Die nachtheiligen Folgen fallen mehr auf den Transithandel der Schweiz zurück, da zwischen den südlichen Seehäfen, wie zwischen den nordischen eine lebhafte Concurrenz besteht, und alles, was den Transport auf der von dem einen Seehafen ausgehenden Handelsstraße belastet oder erleichtert, unter sonst gleichen Umständen, die von einem andern Seehafen ausgehende Mitbewerbung begünstigt oder erschwert. Wenn auch in der letzten Zeit Manches zur Erleichterung der Communicationen geschehen ist, so blieb man darin doch gegen andere Staaten weit zurück. Es handelt sich dabei hauptsächlich auch von solchen Erleichterungen, welchen keine Art von Naturhin-

verniffen im Wege stehen, nämlich von Abgaben verschiedener Art, welche die Transporte vertheuern.

Ein Blick auf das Verhältniß der Frachten für die Versendungen aus den Häfen des adriatischen Meeres über Tyrol, aus Marseille durch Frankreich und aus Genua über die Schweiz nach Kehl oder Straßburg, läßt für die letzte Route eine Verminderung der Transportkosten, als im eigenen Interesse der Schweiz liegend, erscheinen. Wir finden die gewöhnlichen Frachten einschließlich der Transitzölle, Weggelber u. für 50 Kilogramm auf der Route von Genua nach Straßburg, und von Straßburg nach Genua zu 8 fl. bis 8 fl. 30 kr., auf der Route von Triest nach Straßburg und von da nach Triest zu 6 fl., 6 fl. 30 kr. bis 7 fl., erstere also um 1 fl. 30 kr. bis 2 fl. höher angegeben. *) Die gewöhnliche Landfracht von Marseille nach Straßburg beträgt 4 fl. 12 kr. bis 4 fl. 40 kr., von Straßburg nach Marseille nur 3 fl. 41 kr. Es zeigt sich daher ein Unterschied von 3 fl. 20 kr. bis 5 fl. 19 kr.; für 50 Kilogramm; während die Versendung von Genua nach Marseille (ohne die Affecurranz, die im Spätjahr auf $\frac{3}{4}$ bis $\frac{7}{8}$ pCt. ansteigt, im Sommer aber niedriger ist) nur 1 fl. 10 kr. bis 1 fl. 17 kr. kostet. **) Diese Frachtverhältnisse sind für den Handel mit Südfrüchten und levantische Waaren, so wie für die Waaren, welche die Gegenwerthe bilden, und den daran sich knüpfenden Transithandel der Schweiz in einer Zeit von hoher Bedeutung, da die kleinste Kostenersparniß über die Bezugswege entscheidet.

*) Ähnliche Resultate geben uns Frachtkosten-Berechnungen von Mannheim für gewöhnliche Güter

	Fracht.	Lieferungszeit.
von Genua nach Mannheim . .	7 fl. 34 kr.	35 — 42 Tage
von Triest bis Mannheim . . .	6 fl. 15 kr.	
von Venedig bis Mannheim . .	5 fl. 20 kr.	

**) Die Fracht für 50 Kilogramm für die Versendung mit dem Dampfboot von Marseille nach Genua finden wir in Preislisten selbst nur zu 1 Frank 60 Cent. oder ohngefähr 44 kr. angegeben.

Auf die Verhältnisse mit den italienischen Staaten wird der Vereinstarif zunächst keinen erheblichen Einfluß ausüben.

Die Producte des Südens sind, den Reis ausgenommen, über dessen, nach unserer Ansicht, zu hohe Besteuerung, wir uns bereits gedußert, so mäßig belastet, daß selbst in jenen Gebiethstheilen des Vereines, wo die niedrigsten Zölle bestanden, der Verbrauch wohl schwerlich eine erhebliche Verminderung erleiden wird. Außer Strohgeflechten hat uns Italien wenig Industrieerzeugnisse anzubieten; wir haben dagegen die Maßregeln zu beklagen, welche die Einfuhr der deutschen Leinwand in den meisten italienischen Staaten, namentlich in Neapel und Sardinien sehr erschweren. Es gilt vorzüglich in dieser Beziehung die frühere größere Lebhaftigkeit des Verkehrs zwischen Italien und Deutschland wieder herzustellen. Eine nähere Verbindung mit dem österreichischen Kaiserstaate führt hierin theilweise unmittelbar zu diesem Ziele, und erleichtert die Verständigung mit andern italienischen Ländern. Von Sardinien insbesondere ist es bekannt, daß es zu wechselseitigen Erleichterungen des Verkehrs gerne die Hände bietet.

Auf solche Weise wird der Verein auch auf dieser Seite keine gewohnten Verbindungen für den einen oder andern Theil empfindlich verletzen, sondern eher frühere günstigere Verhältnisse wieder zurückführen.

Noch geringer ist der Einfluß, den die deutsche Zollvereinigung auf die meisten mittelbaren Verkehrsverbindungen mit den entlegenen Märkten der pyrenäischen Halbinsel ausüben kann. Dieser Einfluß besteht fast ausschließlich darin, daß was im Zustande der Isolirung der deutschen Märkte nicht möglich war, nämlich eine Verständigung über einzelne Interessen des deutschen Handels, der auch hier hauptsächlich bei der seit 1825 eingetretenen hohen Besteuerung der Leinwand

betheiligt ist, durch die Vereinigung der deutschen Staaten zu einem gemeinschaftlichen Systeme wenigstens möglich geworden ist.

Der unmittelbare Verkehr der kleinern nordischen Reiche mit Preußen leidet durch den Verein keine Störung; mit dem übrigen deutschen Binnenmarkte stehen sie in minder lebhaften mittelbaren Berührungen. Wir finden unter der Einfuhr Schwedens im Jahr 1829 von 8,199,244 Rthlr. Banc. (ohngefähr 1 fl.) die Bezüge aus Preußen nur zu 275,183 Rthlr., aus Mecklenburg zu 390,441, und unter der Ausfuhr von 12,883,396 Rthlr., die Versendungen nach Preußen zu 324,035, nach Mecklenburg zu 400,527 Rthlr. angegeben.*)

Dänemark gegenüber hat Deutschland mit dem Handel aller Nationen ein gemeinschaftliches Interesse, nämlich die Verminderung des hohen Sund- und Beltenzolls. Ist derselbe aber, wie dem allgemeinen Handel, dem Nordöstlichen Vereinsmarkte lästig, so hat er auf der andern Seite für die nordwestlichen Vereinsländer eine günstige Wirkung, indem er ihnen für manche Erzeugnisse des Bodens ihre Concurrrenz mit den Ostseeländern auf den britischen und holländischen Märkten erleichtert.

Auch in dem lebhaftern Verkehre mit Nordamerika wird der Vereinstarif zunächst keine wesentlichen Veränderungen bewirken. Erzeugnisse des Gewerbleißes, die jener Tarif hoch belastet, haben uns die amerikanischen Freistaaten nicht anzubieten; was wir an rohen Erzeugnissen von dorthier bezogen, werden wir, den rohen Taback vielleicht in verminderter Quan-

*) Unter der Gesamteinfuhr und Ausfuhr sind die Bezüge aus verschiedenen fremden Häfen und die Versendungen dafür nicht enthalten.

tität zu beziehen fortfahren; und was uns Amerika abnimmt, verhindert uns, der Tarif nicht auszuführen. Weit entfernt, die Interessen des amerikanischen Handels zu verletzen, würde die Erweiterung des Vereins durch den Beitritt der Küstenländer zwischen der Ems und der Elbe ohne Zweifel die directen Verbindungen zwischen dem deutschen Markte und Nordamerika begünstigen.

Die Vereinigung aller Zweige des deutschen Handels unter einer einzigen Firma wird aber den nordamerikanischen Staaten die ganze Wichtigkeit des deutschen Marktes um so gewisser in ein klares Licht setzen, je mehr in dem Verkehre mit ihnen an die Stelle mittelbarer wechselseitiger Bezüge directe Verbindungen treten.

In den Zollregistern der nordamerikanischen Staaten finden wir für die directe Einfuhr aus Deutschland und die Ausfuhr dahin, in Vergleichung mit dem britischen und französischen Handel, sehr mäßige Zahlen, namentlich im Jahre 1831 für die Einfuhr aus Preußen, den Hansestädten und aus Triest 4,065,869 Dollars, für die Ausfuhr dahin

an eigenen Producten	1,877,787 Dollars.
an fremden Erzeugnissen	1,078,235 „

während der Werth der Umsätze im Handel der Freistaaten mit Großbritannien etwas mehr als 10fach, und mit Frankreich etwas mehr als 3fach stärker erscheint *). Allein wenn die mit-

*) Einfuhr in dem am 30. Sept. 1831 endigenden Jahre:

aus Preußen	50,970 Dollars.
aus den Hansestädten	3,493,301 „
aus Triest	521,598 „
aus England	41,854,323 „
aus Schottland	1,977,839 „
aus Irland	261,564 „

telbaren Bezüge Deutschlands an nordamerikanischen Producten und an fremden Erzeugnissen, welche der lebhafteste nordamerikanische Zwischenhandel Europa zuführt, auch schwer auszumitteln sind, so weiß man doch im Allgemeinen, daß wir über England und Holland, so wie über Frankreich (aus Havre) gar viele aus Nordamerika gekommene Güter beziehen, dagegen aber in diesen Ländern eine solche mittelbare Versorgung des Marktes aus den Seehäfen anderer europäischen Staaten, durch Restrictiv-Gesetze ungemein erschwert, sich in sehr engen Gränzen hält. Wir empfangen nicht nur manche nordamerikanische Producte in ihrer ursprünglichen Gestalt auf mittelbarem Wege, sondern ein wichtiges Product zum großen Theile erst nach seiner Verarbeitung aus den Händen der Briten und Franzosen. Nicht weniger als ohngefähr $\frac{3}{4}$ bis $\frac{4}{5}$ des Werth aller nach Großbritannien

Aus den französischen Häfen

am atlantischen Ocean	.	.	12,876,977 Dollars.
am Mittelmeer	.	.	1,188,766 "
aus den Niederlanden	.	.	989,837 "

Ausfuhr:

	eigene Producte	—	fremde Producte.
	Dollars.		Dollars.
Preußen	27,043	—	
Hansestädte	1,812,241	—	779,931
Triest	276,561	—	262,808
England	28,841,430	—	2,367,439
Schottland	1,183,142	—	5,567
Irland	589,941	—	
Frankreich	{ 4,963,557	—	3,218,432
	{ 671,867	—	300,926
Niederlande	1,707,292	—	212,860

Der Gesamtwertb der Einfuhr aus allen Theilen der Welt war 103,191,124 Dollars.

der Ausfuhr an eigenen Erzeugnissen 61,277,057 "

an fremden Erzeugnissen 20,033,526 "

In dem am 30. September 1829 endigenden Jahre belief sich der Werth

der Einfuhr auf	.	.	74,492,527 Dollars.
der Ausfuhr			
an eigenen Erzeugnissen	.	.	55,700,193 "
an fremden Producten	.	.	16,658,478 "
überhaupt	.	.	72,358,671 "

gehenden nordamerikanischen Erzeugnisse und noch eine stärkere Fraction der Ausfuhr nach Frankreich besteht in Baumwolle *).

Wenn wir den Werth der Rohstoffe, welche Großbritannien aus den Freistaaten bezog, um unser Bedürfniß an Garnen und Baumwollenwaaren zu befriedigen, mit unsern directen Bezügen an nordamerikanischen Producten und Allem vereinigen, was britische, französische und niederländische Häfen uns zusehen, so möchte der hiernach erscheinende wirkliche Verbrauch Deutschlands an Erzeugnissen des nordamerikanischen Bodens leicht den Werth des französischen Verbrauchs übersteigen.

Ohne Zweifel wäre die Vermehrung der directen Verbindungen unseres Marktes mit Nordamerika, nach dem Umfang der wirklich vorhandenen wechselseitigen Bedürfnisse, für beide Theile weit vorthellhafter. Zu diesem Zwecke stellt sich kein besseres Mittel dar, als die Erweiterung unserer Baumwollenspinnereien, für deren Begünstigung noch andere,

*) Ausfuhr:

	Am 30. September endigende Jahre.	
nach Großbritannien:	1827.	1831.
an Baumwolle in Pfunden	212,749,350	— 221,110,261 Pf.
im Werthe	20,876,656 Dlr.	20,129,951 D.
an eigenen Producten überhaupt	25,487,710	— 30,616,719
einschließlich der fremden Güter	26,392,306	— 33,405,482
nach Frankreich:		
an Baumwollen in Pfunden	70,423,772 Pf.	46,128,187 Pf.
im Werthe	7,349,404 Dlr.	4,264,339 D.
überhaupt an eigenen Producten	9,187,758 D.	5,635,439 D.
einschließlich der fremden Güter	12,524,643 D.	9,249,070 D.

Von allen übrigen eigenen Exporten ist, außer der periodischen Getreide- und Mehlausfuhr nach Großbritannien, nur die Tabaksausfuhr noch von Bedeutung.

	Es wurde dem Werthe nach davon ausgeführt:	
	im Jahr 1827.	1831.
nach Großbritannien	2,376,019 Dlr.	1,882,336 D.
nach Frankreich	1,057,577 „	151,080 „

gleich wichtige Gründe sprechen, die wir im ersten Kapitel dieser Schrift bereits entwickelt haben. Die Verwandlung der mittelbaren Bezüge durch den Kanal der britischen Spinnereien in die directe Zufuhr des Rohstoffs kann für die nordamerikanischen Staaten nicht anders als erwünscht seyn, weil ihr Handel mit Deutschland den schiffahrtsgesetzlichen Beschränkungen nicht unterliegt, die ihren Verkehr mit Großbritannien und Frankreich treffen.

Für Deutschland knüpft sich aber an einen directen Bezug viel leichter der Absatz seiner Fabrik- und Manufacturwaaren auf dem nordamerikanischen Markte. Auch darf man hoffen, daß die Freistaaten den Interessen der deutschen Industrie um so bereitwilliger schonende Rücksicht tragen, je bedeutender die Stelle ist, welche Deutschland unter den Abnehmern der Producte ihres Bodens annimmt.

Vielleicht könnte man selbst durch angemessene Gegenconcessionen Zugeständnisse erhalten, welche der deutschen Industrie ihre Mitbewerbung mit den Manufacturen anderer Länder auf dem nordamerikanischen Markte wesentlich erleichterten. So bietet namentlich die Herabsetzung des Vereinszolles von amerikanischem Blättertabak einen Gegenstand des Vergleiches dar*). In dem Kampfe der südlichen und nördlichen Provinzen der Union über die Interessen des Ackerbaues und der Industrie liegen aber unstreitig für die vereinigten Staaten hinreichende

*) Die directen Bezüge Deutschlands und der Hansestädte an amerikanischem Tabak sind sehr bedeutend. Selbst das südliche Deutschland bezieht viele Blätter von Bremen und Hamburg. Der Umstand, daß der Süden die leichteren Sorten vorzieht, und im Norden der stärkere Tabak besser als dort abgeht, begünstigt den Zwischenhandel jener Städte, welche die in ganzen Ladungen gekauften Blätter sortiren. Doch wird auch sehr viel in englischen und holländischen Häfen und in Antwerpen gekauft, so daß ein guter Theil der in den amerikanischen Ausfuhrlisten für Großbritannien und die Niederlande angegebenen Quantitäten den deutschen Bezügen beizuzulagen ist.

Motive, jede Gelegenheit zu ergreifen, um zur Versöhnung des Südens etwas zu thun. Das andere Hauptproduct der südlichen Provinzen, die Baumwolle, könnte nur dann den Gegenstand einer solchen Vereinbarung bilden, wenn der Vereinstarif dieses Product nicht überhaupt ganz unbesteuert ließe.

Wir haben gesehen, wie Frankreich und Großbritannien die Production ihrer Kolonien, wo sie für die Erzeugnisse ihres Gewerbleißes eines gesicherten Absatzes genießen, oder auch andere entfernte Erzeugungsländer, im Interesse ihrer Schifffahrt, durch ihre Abgabentarife begünstigen. Nach dem französischen Tarife ist die nordamerikanische Baumwolle nicht nur höher, als das (unbedeutende) Product der eigenen Kolonien, sondern auch weit stärker, als die türkische (levantische), und die indische belegt; während Großbritannien in seiner, übrigens sehr mäßigen Besteuerung einen Unterschied wenigstens zwischen den Erzeugnissen seiner eigenen Besitzungen und dem Product fremder Länder zu Gunsten der erstern macht.

Auf gleiche Weise könnte nun der Verein der nordamerikanischen Production, gegen angemessene GegenconzeSSIONen, Zollbegünstigungen gewähren. Allein wenn wir das Prinzip der freien Einfuhr der Rohstoffe für zu wichtig halten, um eine theilweise Verletzung desselben durch Vortheile anderer Art rechtfertigen zu wollen, als wahren Gewinn nur vielmehr betrachten können, was durch Milderung bestehender Beschränkungen erlangt wird, und eine Maaßregel der bezeichneten Art uns daher in Bezug auf die Baumwolle nicht erwünscht scheinen könnte; so fragt es sich, ob es nicht andere bereits höher besteuerte Producte gibt, auf welche sie im Verkehr mit andern Ländern vielleicht mit Vortheil angewendet werden könnte?

Diese Frage scheint uns in Bezug auf den Verkehr des Vereinsmarktes mit verschiedenen Ländern Amerikas, namentlich

mit Brasilien, Cuba und Haiti, nicht ohne Interesse zu seyn.

Wir haben im fünften Kapitel des Einflusses gedacht, den die Zollgesetzgebungen von Frankreich und Großbritannien auf die Preise der Kolonialartikel, namentlich des Zuckers und des Kaffees, ausüben, indem sie die Production der eigenen Kolonien über das natürliche Maaß erweitern, und durch hohe Abgaben die Preise der Erzeugnisse anderer Länder drücken. Wenn Deutschland von diesen künstlichen Systemen durch die wohlfeileren Preise der Kolonialwaaren Nutzen zieht (man siehe Seite 245 dieser Schrift), so sieht es dagegen seine Industrie auf den Märkten der britischen und französischen Kolonien ausgeschlossen. Sollten nun andere der französischen oder britischen Herrschaft nicht unterworfenen Erzeugungsländer nicht geneigt gemacht werden können, unsere Industrie für jene Ausschließung von den britischen und französischen Kolonialmärkten durch Begünstigungen zu entschädigen? Das Mittel hiezu läge in einer Herabsetzung der Zölle von Colonialwaaren, welche direct aus jenen Ländern bezogen werden. Eine solche Verminderung des Vereinzolles würde, so weit der Betrag den Erzeugungsländern im höhern Verkaufspreise zu gute käme, den so eben berührten künstlichen Einfluß der britischen und französischen Gesetzgebung auf die Preise aufheben, oder, so weit die Zollverminderung einen Preisabschlag für die einheimischen Consumenten bewirkte, auf die Consumtion des Vereines einen für die Finanzen günstigen Einfluß ausüben. Die Schwierigkeiten, welche der Vollzug einer solchen Maaßregel unter den gegenwärtigen Umständen darböte, würden nach dem Zutritt der Hansestädte zu dem Vereine und auch durch angemessene Verabredungen mit Holland, auf den Grund des wechselseitigen Vortheils, sich wohl besiegen lassen. Um die ähnlichen Vortheile wie jene, deren sich die Industrie der Mutterländer auf den britischen und französischen Kolonialmärkten erfreut, auf dem angedeuteten Wege dem deutschen Gewerbefleiß auf außereuropäischen Märkten zuzuwenden, würde der Verein geringere Opfer als England und

Frankreich zu bringen haben, indem bekanntlich der Kolonialbesitz mit einer für das Mutterland allerwärts sehr kostspieligen Verwaltung verknüpft ist *).

*) Ohne diese Frage hier weiter zu verfolgen, wollen wir nur noch des Umstandes gedenken, daß man die Gestalt, in welcher nach Europa die fremden Zucker gekommen, nicht unbedingt dem Mangel an Industrie der Erzeugungsländer zuschreiben darf. Der Unterschied der Bölle nach den Graden der Verarbeitung erschwert den Erzeugungsländern die Entwicklung ihrer Industrie, und namentlich hat man erst kürzlich Klagen aus britischen Besitzungen von Kolonisten vernommen, welche ein neues, höchst vorteilhaftes Verfahren zur Darstellung des Zuckers durch die europäischen Gesetzgebungen zu benützen verhindert sind. Man würde sich daher um so leichter ohne allen Nachtheil für die finanziellen Interessen und zugleich zum Vortheil der Consumenten, welche für das gereinigte Product geringere Transportkosten zu entrichten hätten, über wechselseitige Concessionen verstehen können.

Die Wirkung, welche die französische Gesetzgebung in der angegebenen Beziehung auf die Industrie der Kolonien äussert, läßt sich aus den Zufuhren an Rohzucker und an sucre terre, der einen höhern Grad von Verarbeitung erhalten hat, nachweisen.

Im Jahre 1833 kamen in sämmtlichen franzöf. Seehäfen an:

	Rohzucker.		sucre terre.
aus Quadeloupe	32,567,584 Kilogr.		5,438 Kilogr.
aus Martinique	21,701,398	"	5,646 "
aus Bourbon	19,601,770	"	30,478 "

IV.

R u ß l a n d.

Die Zollvereinigung und der Vereinstarif werden den russischen Handel, wie sich derselbe in der letzten Zeit gestaltet hatte, zunächst wenig oder gar nicht afficiren. Allein man hat Verluste zu beklagen, die der Verkehr der deutschen Länder durch die Veränderung der russischen Mauthgesetzgebung schon früher erlitten, und welche eine Verständigung über wechselseitige Erleichterungen im hohen Grade wünschenswerth machen.

Die Erhöhung des russischen Zolltarifs war eine natürliche Reaction gegen die wachsenden Restrictionen, welchen der russische Handel auf fremden Märkten, namentlich in Großbritannien und Frankreich, unterworfen wurde. Rußland hat sich früher laut zu den Grundsätzen einer liberalen Handelspolitik bekannt, und seine Beschränkungen des auswärtigen Verkehrs beruhen wenigstens jenen Staaten gegenüber auf dem Princip einer gerechten Erwidern. Wir wünschen, daß es dem Vereine nicht schwer fallen möge, auf diese Grundlage über wechselseitige Concessionen mit diesem Nachbarstaate sich zu verstehen. Beide Theile werden die Größe des Marktes erwägen, auf welchem jede Erleichterung wirkt, die dem Absatz ihrer Erzeugnisse gewährt wird. Bis zu den von den russischen Gränzmarken entferntesten Theilen unseres Marktes, in dem äußersten südwestlichen Winkel unseres Vaterlandes hat man in den Jahren 1822 — 1824 die nachtheiligen Wirkungen des russischen Tarifs empfunden; eben so

weit werden sich unmittelbar und mittelbar die Wohlthaten einer wieder gewonnenen größeren Freiheit des Verkehrs mit dem unermesslichen Gebiete des russischen Kaiserreichs erstrecken. Die deutsche Fabrik- und Manufaktur-Industrie würde sich eines solchen Ereignisses um so mehr zu erfreuen haben, da sie die Vortheile, welche ihr als Aequivalent für Gegenconcessionen des Vereins eingeräumt werden, mit der britischen und französischen Industrie so lange nicht zu theilen hätte, als Frankreich und Großbritannien nicht den Grundsätzen der Verkehrsfreiheit practische Geltung zugestehen.

Wir sind übrigens weit entfernt, uns in dieser Beziehung ausschweifenden Hoffnungen zu überlassen, und die finanziellen und staatswirthschaftlichen Rücksichten zu übersehen, welche die Erlangung eines vollständig befriedigenden Resultats erschweren können. Dem Interesse der Finanzen, welches noch im Jahre 1831 eine weitere (als vorübergehend erklärte) Erhöhung der Einfuhrzölle um 12½ pro Ct. ihres früheren Betrags motivirte, dürfte jedoch eine Herabsetzung der Einfuhrabgaben zu Gunsten des deutschen Handels bis zu einem gewissen Punkte eher zuträglich als nachtheilig seyn. Es ist kein Zweifel, daß in Rußland die Abgaben von allen Luxusartikeln sehr hoch gespannt werden können, ohne den Verbrauch wesentlich zu vermindern. Die Klassen der Gesellschaft, welche dort kostbare Stoffe, Tüll, Petinet, Spitzen, Blonden und dergleichen Waaren verbrauchen, schlagen eine Abgabe von 12 Rubel vom Pfunde nicht hoch an. Die Luxussteuern von solchen Modeartikeln, von fagonirten und brochirten Seidewaaren, von leichten und kostbaren Wollegeweben, feinere Teppiche von gestickter Baumwolle und Leinengeweben u. dgl. interessieren die deutsche Industrie aber wenig. Sie kann durch eine Ermäßigung der glatten einfachen Seidenzeuge, der gemeinen Wollentücher, der Kattune oder Indienne, der gewöhnlichen Strumpfstrikerwaaren und anderer Bedürfnisse der größeren Massen auf eine Weise befriedigt werden, welche für die Finanzen, sowohl durch den Einfluß auf den

Verbrauch als durch Verminderung des Schleichhandels, zugleich von Nutzen wären *).

Wichtiger sind die staatswirthschaftlichen Hindernisse, welche bedeutenden Erleichterungen entgegengetreten, Rußland wird seine Zölle nicht bis zu dem Maße vermindern, das die Existenz einzelner Zweige seiner Manufactur- und Fabrikindustrie bedrohen könnte. Sein, seit einer Reihe von Jahren angenom-

*) Die Zölle haben in Rußland, nach Abzug des Antheils der Städte, betragen:

Im Jahre 1823:	40,556,000 R. B.
" " 1825:	55,313,000 "
" " 1829:	66,575,000 "
" " 1831:	69,182,189 "

In der Periode von 1811—19 betrugen sie unter dem damaligen strengen Mauthsystem im Durchschnitte jährlich 30,622,288 R. B.; in den 2 Jahren, in welchen der mittlere Tarif vom Jahre 1820 galt, 51,286,218 R. B. jährlich. Nach Einführung des erhöhten Tarifs fielen sie zuerst im Jahre 1823 auf 40,266,747 R. B., stiegen aber wieder in den folgenden Jahren, und betrugen im Durchschnitt der Periode von 1823—28: 52,027,931 R. B. — Histo. stat. Handbuch von Fr. Ben. Weber. 1834. S. 199.

Das Steigen der Zolleinkünfte ist eine natürliche Folge der Fortschritte der Bevölkerung und der Production, deren Einfluß auf den Handel in fast allen Ländern die Wirkung der wachsenden Beschränkungen noch übertroffen hat.

Die Zölle sollen ohngefähr $\frac{1}{3}$ des ganzen russischen Staatseinkommens liefern. Man hat für jene Quelle der russischen Finanzen schon den Umstand geltend gemacht, daß die 70 Millionen Rubel, welche in den letzten Jahren die Zölle jährlich einbrachten, nur 4—5 Mill. Rubel Erhebungskosten verursachen. Allein dieses Verhältniß würde in Vergleichung mit den Erhebungskosten in andern Ländern nur dann als wirklich vortheilhaft gelten können, wenn die Differenz durch den größern Betrag des Schleichhandels sich nicht ausgleicht.

Der Gesamtwertb der Einfuhr und Ausfuhr Rußlands wird angegeben, wie folgt:

Einfuhr:	Ausfuhr:
1823: 157,928,000 R. B.	195,095,000 R. B.
1826: 178,037,000 "	181,119,000 "
1829: 205,012,000 "	222,283,000 "

Im Jahr 1830 betrug die Ausfuhr 253,144,466 R. B.
 " " 1831 " " 244,424,257 "
 und die Einfuhr 176,358,626 R. B.

menes System hat viele Unternehmungen hervorgerufen, welche eines fortdauernden Schutzes nicht zu entbehren vermögen. Das Bedürfniß einer gleichförmigen Entwicklung der beiden Hauptzweige der Production ist durch die Beschränkung, welche der Absatz der rohen Erzeugnisse der russischen Production auf fremden Märkten erlitten, fühlbarer geworden. Der deutsche Markt bietet Rußland für seine Ackerbauerzeugnisse keinen Ersatz für die Beschränkungen, welchen deren Einfuhr nach Großbritannien und Frankreich unterliegt. Allein die bestehenden Zölle übersteigen bei Weitem jenes Maaß, welches der einheimischen Industrie einen billigen Vortheil läßt, ohne ihr zugleich einen wohlthätigen Sporn zum Weiterschreiten zu rauben, und die fremde Mitbewerbung auszuschließen, oder auf einen gewinnlosen, ganz beschränkten Absatz zu reduciren, und auf den Weg des Schleichhandels zu verweisen. Aus der Verschiedenheit der Lage des Klimas und anderer Verhältnisse gehen auch bei der nahen Berührung beider Länder so mannigfaltige natürliche Handelsverbindungen hervor, daß es an Aequivalenten für die Ermäßigung der russischen Zölle von deutschen Manufacturartikeln nicht fehlen kann. Nicht nur für manche rohe Erzeugnisse, sondern auch für einzelne Zweige des Gewerbleißes bietet der deutsche Markt, wie namentlich für Lichter, Seife, Leder, Fuchsen, Pelzwerk u. s. f. vortheilhafte Absatzgelegenheit dar. Für andere Artikel wird die Industrie im Zustande eines freien Verkehrs bald ihre natürliche Vortheile kennen lernen. Beschränkt sich die Herabsetzung der Tariffsätze auf die Erzeugnisse der deutschen Manufacturindustrie, so wird der Einfluß einer solchen, auf der Grundlage der Gegenseitigkeit beruhenden Maaßregel für die russische Industrie bei Versorgung des innern Marktes weit weniger fühlbar seyn, als eine allgemeine Verminderung der Schutzzölle, und sich mehr in der Beschränkung der Einfuhr von Manufacturwaaren aus andern Ländern äußern. Sollten dagegen auch andere europäische Länder dem gegebenen Beispiele folgen, so würde eine allgemeine wechselseitige Herabsetzung der Zölle zwar manche Zweige der russischen Fabrik- und Manufactur-

Industrie mehr afficiren, dagegen aber anderen Industriezweigen, wie namentlich der Leinwandfabrikation und hauptsächlich der Gesamtproduction des Ackerbaues große Vortheile gewähren. Das einzige Land, dessen Manufacturindustrie durch ihre lebhafteste Mitbewerbung manchen erst aufblühenden Zweigen gefährlich werden konnte, wird übrigens, wie wir später sehen werden, nicht so leicht zu einer wahren liberalen Handelsgesetzgebung sich hinneigen.

Wir glauben eine Erleichterung des wechselseitigen Verkehrs zwischen Deutschland und dem russischen Reiche nicht nur der nächsten Folgen wegen, sondern noch mehr in Betrachtung der mittelbaren Wirkungen, die man davon zu erwarten berechnigt ist, zu den glücklichsten Ereignissen rechnen zu dürfen.

Betrachtet man die ungeheure Ausdehnung des russischen Marktes, seine Lage und seine Verbindungen mit Asien, die reißenden Fortschritte, die seine Bevölkerung und seine Production in den alten Gebieten wie in den neuen Erwerbungen gemacht, so könnte man es auffallend finden, daß der Verkehr zwischen dem russischen Markte und den seinem Mittelpunkte gegenüber gelegenen deutschen Ländern nicht eine größere Lebhaftigkeit gewonnen. Ohne Zweifel ist die Ursache dieser Erscheinung nicht nur in der Besteuerung der wechselseitigen Einfuhr, sondern auch in dem Umstande zu suchen, daß die Entwicklung des deutschen Gewerbleißes durch andere bereits berührte Ursachen zurückgehalten wurde, und daß auch der Zwischen- und Durchfuhrhandel durch die große Zahl von Mauthlinien erschwert wurde, welche das deutsche Gebiet durchschnitten. Während auf dieser Seite die Fortschritte der Kultur und des Reichthums des russischen Reiches im auswärtigen Verkehre weniger fühlbar blieben, hat der Seehandel im Norden und Süden Rußlands mit seiner ökonomischen Entwicklung gleich rasche Fortschritte gemacht. Der Lauf seiner schiffbaren Flüsse, die, theils nach Süden, theils nach Norden sich wendend, in das

schwarze Meer, in die Ostsee und in das weiße Meer ausmünden, die Lage der Länder, welche den natürlichen Markt für seine rohen Erzeugnisse bilden, und die größere Wohlfeilheit der Seefrachten, erklären die Richtungen, welchen die beiden Hauptströme des auswärtigen Handels Rußlands folgen.

Sollte aber die Erleichterung des Verkehrs mit dem Verein und den österreichischen Staaten nicht geeignet seyn, die Umsätze des russischen Handels auch in der Richtung von Osten nach Westen rascher zu vermehren, und insbesondere auch die Donaustraße zu beleben, und vielleicht bald zum ersten Range emporzuheben? Wir glauben diese Frage unbedenklich bejahen zu dürfen.

Im Verkehre der Völker reiht sich schnell an eine Verbindung, die man knüpft, eine neue; die Bahn, die man für einen Zweig ebnet, erleichtert die Bewegung für die Circulation der Güter überhaupt; je lebhafter und mannigfaltiger die Verkehrsverbindungen zwischen zwei Marktgebieten geworden, desto mehr verschwinden die Hindernisse, welche dem Austausch der Producte auf größeren Distanzen entgegenstehen. Die Communicationen werden erleichtert, die Versendungen und Bezüge werden regelmäßiger, die Bilanzen gleichen sich schneller aus, die Kosten dieser Ausgleichung nehmen ab, das wechselseitige Credit nehmen und Credit geben wird erleichtert, die wechselseitigen Bedürfnisse werden schneller und genauer bekannt, die Production benützt ihre natürlichen Vortheile oder vorübergehende günstige Conjunctionen rascher und vollständiger, die Unternehmungen der Production und des Handels werden sicherer.

Wenn auf solche Weise der Handel zwischen beiden Märkten in Folge wesentlicher gegenseitiger Erleichterungen einen erfreulichen Aufschwung nimmt, die Vermehrung der wechselseitigen Bezüge die Frachten vermindert und größere Unternehmungen zur Erleichterung und Beschleunigung der Transporte hervor-

ruft, so wird dieser lebhaftere Austausch der Producte des Bodens und des Gewerbleißes zwischen beiden Ländern, nicht anders als wohlthätig auf ihre ökonomische Entwicklung einwirken.

Die innigeren Verkehrsverbindungen zwischen beiden Märkten würden vielleicht auch dem Westen zur Befriedigung eines Bedürfnisses, welches aus der Uebersiedelung einzelner Gebiete hervorgeht, eine weitere bequeme Gelegenheit und dem Osten die Elemente zu einem raschen Fortschreiten der Civilisation darbieten. Wenn auch eine vermehrte Gewerbsthätigkeit die Ursache der Auswanderungslust in Deutschland wesentlich schwächen wird, so schreitet die Bevölkerung doch in einem so starken Verhältnisse vorwärts, daß wir schwerlich ganz aufhören werden, den Vortheil zu vermissen, den andere europäische Staaten, in dem Besitze von Kolonien, bei überströmender Bevölkerung einzelner Landestheile finden. Bisher war in der Regel für die deutschen Auswanderer die Wahl zwischen Nordamerika und dem russischen Polen gegeben, welche nur zu häufig, wohin sie sich entschied, die gehegten Erwartungen täuschte. Wie viele Opfer des Leichtsinns, der Leichtgläubigkeit und des Betrugs hat die große Zahl der Auswanderer nicht aufzuweisen, welche der Bodenreichtum der neuen Welt angelockt, und die sich in Mangel und Elend und eine drückende Dienstbarkeit versetzt sehen! Warnungen, auf solche Beispiele des Verraths sich stützend, blieben ohne Erfolg, weil der Ununterrichtete, fremdartige Motive unterstellend, ihnen mißtraut.

Seltener sind die Auswanderungen nach dem Osten geworden, nachdem die russische Regierung sich durch bestimmte Vorschriften, welche die Bedingungen der Einwanderungen festsetzen, geschützt hat. Ohnehin ist ihnen Boden und Klima weniger einladend, und der Umstand nicht günstig, daß die Einwanderer in einzelnen zerstreuten Niederlassungen unter einem an Sprache, Sitten und Gewohnheiten fremden Volke sich

isolirt finden. Die südlichen Theile des russischen Reiches und insbesondere die transkaukasischen Provinzen sind aber vermöge ihres Bodenreichtums, ihrer climatischen Verhältnisse und ihrer dünnen Bevölkerung für ausgedehntere Niederlassungen fremder Anbauer aus dem westlichen Europa gleich günstig, zum Theile selbst günstiger, als Nordamerika. Jene Provinzen bieten in den Regionen des Weizens und Obstes, des Mais und des Weines, der Oliven und des Seidenbaues, der Baumwolle, des Zuckerrohrs (und vielleicht darf man hinzufügen: des Indigos) den nicht ganz mittellosen Einwanderern noch überdies den Vortheil dar, daß der Werth des Geldes dort höher steht, als in den nordamerikanischen Freistaaten, und sein disponibles Capital daher weiter reicht.

Könnten die Regierungen, nachdem bereits ein großer Schritt zur Erleichterung der Communication mit jenen Ländern (durch die Ausdehnung der Dampfschiffahrt auf der Donau bis zum schwarzen Meere) geschehen, sich über zweckmäßige Maasregeln zur Leitung der Colonisation und zur besseren Sicherung des Schicksals der Auswanderer verstehen, so würde für die überfüllten Gegenden des westlichen Europas eine solche Vermehrung der Ansiedelungsgelegenheit eben so erwünscht seyn, als die Benutzung dieser Gelegenheit wesentlich dazu beitragen würde, nicht nur die Fortschritte der Civilisation in den schönsten, von der Natur herrlich ausgestatteten aber menschenarmen Provinzen des russischen Reichs, sondern auch in den Nachbarländern des Orients zu beschleunigen, deren Bewohner für die Wohlthaten der europäischen Kultur empfänglich zu werden beginnen, und sich ihrem näher rückenden Einflusse um so weniger entziehen werden.

Was man von dem Erfolg einzelner deutscher, französischer und schweizerischer Ansiedelungen bis nahe bei den Ursitzen der germanischen Stämme vernimmt, läßt erwarten, daß ausgedehnteren Niederlassungen ein schöneres Ausblühen nicht fehlen

könnte. Die späteren Ankömmlinge würden manche Schwierigkeiten nicht mehr zu überwinden haben, welche fürhern Ansiedlern zu besiegen schwere Anstrengungen kosteten *).

Die zunehmende Cultur, die wachsende Bevölkerung, die Verbreitung der Bedürfnisse und Gewohnheiten der westlichen Völker in den transkaukasischen Provinzen könnten nicht unterlassen, ihren wohlthätigen Einfluß theils mittelbar, theils unmittelbar auf das ganze Land zu erstrecken, welches, begrenzt vom Mittelmeer, von den südlichen und westlichen Küsten des schwarzen Meeres bis zu dem Ausfluß des Kuban, vom Caucasus und dem kaspischen Meer, von der Wüste im Norden der Bucharei bis zu den Quellen den Indus, vom rechten Ufer dieses Flusses bis zu seiner Ausmündung in den indischen Ocean, von den Küsten dieses Meeres und dem persischen Meerbusen

*) Wir fügen unsere Ansicht hierüber auf die Schrift des Herrn Gamba, ehem. franzöf. Consuls zu Tiflis: Voyage dans la Russie meridionale et particulièrement, dans les provinces situées au de la Caucasse fait depuis 1820—24.

Die ersten Auswanderer aus Schwaben, die sich in der Krimm niederließen, hatten mit großen Schwierigkeiten zu kämpfen, da sie ganz unerwartet ankamen, und keine Art von Fürsorge für sie getroffen war. Im Jahr 1814 belief sich die Zahl der deutschen Kolonisten in den Gouvernements von Ekatarinoslav, von Cherson und Taurien auf 35,000 Seelen. Gamba sagt Seite 24: Les Allmends ont prospéré depuis lors et leur nombre a beaucoup augmenté. Franzosen, Schweizer und Holländer haben in diesen Provinzen bedeutende Besitzungen.

Einen Theil der deutschen Kolonisten hat die Befürchtung einer zweiten Sintfluth veranlaßt, sich in Georgien anzusiedeln, um dem Berge Ararat näher zu seyn. Gamba S. 23. t. II.: Jede Familie erhielt ein Haus und 35 Desätinen (c. 90 alt französische Morgen oder 158 kleine Berliner Morgen) Land, unter der Bedingung, das sie für das Haus in 10 Jahresterminen 125 Silberrubel, und nach Ablauf dieser Zeit jährlich 20 Kop. für die Desätine Landes zahle.

Man verdankt diesen Kolonisten die Einführung des Kartoffelbaues in Georgien.

Früher hatten sie von den Räubereien der Lesgis zu leiden. Diese Gefahr ist aber verschwunden.

bis zum Ausfluß des Euphrats und von dem Weg der Bäfte, welche nach Suez führt, — in seinem dormaligen Zustand einen so niederschlagenden Contrast mit der Kunde bildet, die uns von seiner ehemaligen Blüthe die älteste Geschichte aufbewahrt hat.

Die Erleichterung des wechselseitigen Verkehrs zwischen dem russischen Reiche, dem deutschen und dem österreichischen Markte könnte dem Handel Rußlands mit Asien überhaupt und insbesondere seinem Zwischenhandel mit den entlegentesten Märkten dieses Welttheils nur heilsam seyn.

Der asiatische Handel Rußlands tritt mittelbar und unmittelbar mit dem Verkehre in Mitbewerbung, den die westlichen Länder, Nordamerika eingeschlossen, auf verschiedenen Wegen mit jenem Welttheile unterhalten, der an Größe und Volksmenge alle übrigen übertrifft. Der levantische, ostindische und der chinesische Handel der Britten, Nordamerikaner, Franzosen und Holländer, der auf freien Meeren sich bewegt, hat bis jetzt die Folgen der Mitbewerbung des russischen Landhandels von den Grenzmauern des chinesischen Reiches bis zu dem kaspischen und dem schwarzen Meere tief in Asien hineinreichend, obwohl derselbe im Wachsen begriffen ist, noch nicht in dem Maße empfunden, in welchem sie nach der Lage dieses kolossalen Reiches zu erwarten wären.

Im Ganzen belief sich die russische Ausfuhr in Asien in den 4 Jahren von 1825 — 1828 auf 21,430,299 Rubel (in Bankassiguationen) und in den 4 Jahren von 1829 — 1832 auf 26,168,578 Rubel.*)

*) Für das Jahr 1833 betrug der Werth des Handels mit

Der Handel mit China hat sich in der letzten Zeit bedeutend gehoben, aber mehr zur Versorgung der russischen Seidenmanufakturen mit dem Rohstoffe und zur Befriedigung der einheimischen Nachfrage nach Thee, als zur Belebung des Zwischenhandels mit chinesischen Erzeugnissen und mit den Tauschmitteln des westlichen Europas gedient. Der russische Zolltarif bewirkte vielmehr, daß die eigenen Manufakturen die Tauschmittel zu liefern suchten, welche früher der Westen dem russischen Zwischenhandel zum Absatz in China (wie namentlich Preußen seine wollenen Tücher) übergeben hatte.

Auch der erweiterte Handel mit Persien ist mehr für die Ausfuhr der russischen Manufakturartikel, namentlich für die russischen Katune, als für den Zwischenhandel mit den Industrielerzeugnissen den westlichen Ländern Europas fruchtbar geworden.

Durch seine in das innere Asien hineinreichenden Erwerbungen, die mit seinem Gebiete im Jahr 1829 einem von Nomaden bewohnten Landstrich von 10,000 □ Meilen vereinigten, werden seine Verbindungen mit dem innern Asien, namentlich der Bucharei, begünstigt. Manche Zweige des britischen ostindischen Handels sind aber, obwohl, wie nach der Meinung vieler die britische Oberherrschaft selbst durch die Stellung Rußlands bedroht, zur Zeit noch nicht durch lebhaftere Mitbewerbung geschmälert.

	die Einfuhr	Ausfuhr.	Rub. Bank.
der asiatischen Türkei . . .	726,077	363,473	
Persien	7,419,763	2,960,580	" "
China	544,042	513,176	" "
Kirgisensteppes	4,064,663	4,625,338	" "
Bucharei	1,774,888	875,642	" "
Kaschkant	50,075	—	" "
Kokant	958,370	1,009,861	" "
China über Kjachta	7,526,544	7,333,151	" "
Verschiedenen Orten	49,279	267,964	" "
	23,113,711	17,949,185	" "

Wir glauben nicht an eine nahe Vernichtung der britischen Herrschaft und erwarten diese weit eher in Folge innerer Erschütterungen, als von einer Berührung beider Mächte im blutigen Kampfe; wünschen aber, daß ein reger Wettstreit derselben in friedlichen Unternehmungen die rasche Entwicklung des Orients fördern, und in dem wetteifernden Bestreben zur Erweiterung und Vervielfältigung der Handelsverbindungen das Uebergewicht immer mehr auf Russlands Seite sich neige, indem wir voraussetzen, daß eine erleuchtete Handelspolitik die Interessen des asiatischen russischen Handels mit denen des ganzen mittlern Europas wohlthätig vermitteln wird.

England, das von allen Meeren aus, Asien für seine Industrie und seinen Handel nutzbar macht, über Smirna und Trapezunt und über den persischen Meerbusen die Märkte der asiatischen Türkei, Nord- und Südpersiens, wie vom indischen Meere her, nebst den eigenen Besitzungen, die benachbarten Märkte mit seinen Manufakturzeugnissen versieht, und seinen chinesischen Handel bis zu den nördlichen Küsten dieses Reiches auszudehnen sucht, ist in neuerer Zeit eifrig bemüht, seinen Verkehr mit diesen Ländern zu erleichtern und von Indien aus immer tiefer in das innere Asien auszudehnen. Die Befreiung des ostindischen Handels mit dem Mutterlande von lästigen Fesseln ist auch mittelbar dem Zwischenhandel Indiens mit britischen Manufakturzeugnissen und den Producten des mittlern Asiens förderlich; nicht weniger sind es die bereits begonnenen Unternehmungen, welche die ausgedehnten britischen Besitzungen mit bequemen Straßen versehen, so wie die Einrichtung einer Dampfschiffahrt, welche dem Handel mit Nordindien auf dem Ganges eine größere Lebhaftigkeit verschaffen sollen.

Um einen kürzern und sicherern Weg nach dem indischen Meere zu finden, scheut man die Kosten eines Versuchs nicht, den Euphrat von Bir in Kleinasien bis zu seiner Ausmün-

bung in den persischen Meerbusen bei Bassora mit Dampfschiffen zu befahren, und wenn dieses Unternehmen mißlingen sollte, so würde wohl um so weniger an der Ausführung des Projekts einer Eisenbahn zu zweifeln seyn, welche eine solche leichtere Verbindung über die Landenge von Suez bewerkstelligen soll.

Dieser Mitbewerbung gegenüber wird es Rußland an der Benützung aller Hülfsmittel nicht fehlen lassen, die ihm seine Lage darbietet. Um aber die Reize rascher zu entfalten, und zur Reise zu bringen, welche die Ausbreitung seiner Herrschaft in Asien in einen für den Welthandel fruchtbaren Boden gelegt hat, stellt sich vorzüglich die Erleichterung des wechselseitigen Verkehrs mit seinen westlichen Nachbarstaaten als wirksames Mittel dar.

Es gilt die europäische Production den Bedürfnissen und dem Geschmack des Ostens anzupassen, die Abneigung der Orientalen gegen alles Neue zu überwinden, allmählig neue Bedürfnisse zu erwecken, die gewohnten möglichst wohlfeil zu befriedigen. Diese Aufgabe wird eine erst aufkeimende Industrie nur mühsam und nicht gleich rasch und glücklich, wie im Vereine mit dem Gewerbßleiß eines in seiner industriellen Entwicklung schon weiter vorangeschrittenen Landes lösen. Rußlands Interesse mag es aber leicht zuträglicher seyn, der deutschen Industrie die Bahn zu öffnen, um gemeinschaftlich mit ihr den Markt des Orients in größerem Umfange zu gewinnen, als der britischen Industrie, die dem russischen Transit und Zwischenhandel keine Früchte trägt, die Ernte zu überlassen, die es zum Vortheil seines Transit- und Zwischenhandels durch angemessene Begünstigungen der deutschen Industrie zuzuwenden, um so weniger bedenklich finden kann, nachdem dieser für ihre lebhaftere Mitbewerbung der direkte Weg nach Trapezunt durch die Donauschiffahrt bereits erleichtert worden ist. *)

*) Trapezunt ist besonders wichtig durch seine nahe und lebhafte Ver-

Es ist klar, daß durch den Transit, so sehr er auch begünstigt werden mag, beim Mangel lebhafter Verkehrsverbindungen zwischen Rußland und dem Westen, und bei der großen Entfernung des asiatischen Marktes, der Waarentausch zwischen diesem Markte und dem mittlern Europa auf dem Landwege, bei weitem nicht auf gleich kräftige Weise, wie durch jenen Zwischenhandel gefördert werden kann, der sich an vermehrte, durch die Ermäßigung der Tarife möglich gemachte, Bezüge zum eigenen Verbräuche knüpft. Für diese Bezüge wird Rußland in den neuen Productionen seiner transkaukasischen Provinzen, insbesondere in Seide und Baumwolle Aquivalente, und in der wachsenden Nachfrage nach den Producten jener Länder das sicherste Mittel zur raschern Entwicklung ihrer Productivkräfte finden.

Der russische Landhandel und insbesondere sein Karawanenhandel wird dem Seehandel gegenüber, der Europa mit den Erzeugnissen des innern und östlichen Asiens versorgt, um so glücklicher rivalisiren, je wohlfeiler er dem asiatischen Markte europäische Erzeugnisse anbieten kann, je lebhafter der Verkehr auf der ganzen Transportlinie ist, welche den Westen Europas mit Asien verbindet, je schneller und wohlfeiler in Folge der wachsenden Bezüge und Versendungen der Handel seine Umsätze in dieser Richtung bewerkstelligt.

Die Zeit ist gekommen, welche zu einer solchen gemeinsamen Mitbewerbung bringend einladet. Eine Reihe günstiger Ereignisse mußte eintreten, um den Zustand herbeizuführen, der ihr raschere und sichere Erfolge verspricht. Die Erweite-

bindung mit Erzerum, einer der bedeutendsten Handelsstädte Asiens, von nahe 100,000 Einwohnern, wo die Karawanen von Persien, Bagdad, Mosul, Diarbekir, Tiflis, Smirna, Aleppo und Constantinopel und andern nähern und entferntern Märkten zusammen treffen und eine Hauptniederlage persischer und indischer Erzeugnisse befindet.

rung und Befestigung der russischen Herrschaft am schwarzen Meere, der im letzten türkischen Kriege erlangte und durch den Frieden von 1829 bestätigte Besitz der östlichen Häfen dieses Meeres; die entschiedene Abhängigkeit des persischen Reiches von der nahen russischen Macht, seit dem letzten Kriege von 1828; die ausschließliche Schifffahrt auf dem kaspischen Meere; die seit kurzem bewirkte völlige Unterwerfung der kaukasischen Völker, die Ausdehnung des russischen Gebiets, die westlich vom kaspischen Meere seine Grenzen vor einigen Jahren den britischen Besitzungen in Ostindien um 280 Stunden näher rückte, und seine Verbindungen mit dem innern Asien sicherte.

Wie in Asien, so sind auch im östlichen und westlichen europäischen Continent mannigfaltige Verhältnisse dem Aufblühen des Verkehrs zwischen den beiden Märkten auf der bezeichneten Bahn weit günstiger, als in früherer Zeit; die Verhältnisse Oesterreichs und Rußlands zu der Pforte und zu den Fürstenthümern an der Donau; die Begründung einer bessern bürgerlichen Verwaltung dieser Provinzen; die Annäherung der Türkei zu europäischer Art und Weise; vor allem die bereits berührten Umstände, die im Westen eine eifrige Benützung aller jener Mittel erwarten lassen, welche die Fortschritte der Technik zur Erleichterung und Beschleunigung der Transporte darbieten.

In wenigen Tagen legt man, wie wir gesehen, jetzt schon den weiten Weg von Wien bis an die Ufer des schwarzen Meeres zurück, das nur der Mangel an nautischen Kenntnissen als gefährlicher wie andere Meere schilderte, und an welchen man in neuerer Zeit nichts mehr, als den Namen schwarz finden will.

Vom schwarzen Meere 100 Stunden, nicht weiter von dem kaspischen Meere entfernt, hat Tiflis, die Hauptstadt

Georgiens, leichte und gefahrlose Verbindungen nach beiden Richtungen hin; Dampfschiffe können nach den, von den Mündungen des Phasis und des Rhopi am weitesten entfernten Häfen des schwarzen Meeres nach Constantinopel und an den Ausfluß der Donau innerhalb 8 Tagen gelangen, während die Karawanen 15 Tage, um Erzerum, nicht längere Zeit um Tauris zu erreichen, und um den Weg bis Bender Boucher am persischen Meerbusen zurück zu legen, 60 Tage brauchen.

In 12 Tagen gehen die Waarentransporte von Tiflis nach Baku am kaspischen Meere, dem schicklichsten Stappelpflege für die aus der Bucharei, aus Kaschmir, Tibet, aus China, Dschib, Isfahan, Afghanistan, von den Ufern des Indus von Multan bis Guzurate kommenden Waaren.

Dampfschiffe würden auf dem kaspischen Meere zwei bis drei Tage für die Fahrt nach den Golfen von Ghylan, Baskan und Massanderan*) brauchen, von welchen letztern aus die Karawanen-Transporte den Weg nach Khiwa in 20, nach Buchara in 20, nach Samarkand in 30 Tagen, nach Tschirvan in 6 Tagen, nach Isfahan in 25 Tagen zurücklegen. Die Kosten dieser Transporte sind aber sehr unbedeutend, da in dem größern Theile Asiens der Unterhalt der Lastthiere, die ihre Nahrung auf freien Weiden finden, nichts kostet.**)

*) Nach Astrachan für die Versendungen nach Norden in 6 Tagen.

**) Gamba in der angeführten Schrift tom. sec. Chap. VIII. p. 199 — 201. Chap. XII. p. 311. Er bemerkt, daß preussische Rollentücher, welche von Schlessien bis Kiachta gegen 2000 franz. Meilen weit transportirt werden, ohngeachtet einer Abgabe von 20 Kop. in Silber für die Arschine oder ohngefähr 1 Frank für die französische Elle, in China noch verkauft werden konnten. Allein Preußen hat in Folge der hohen russischen Zölle seinen Absatz verloren.

An den Hauptstrom des Handels mit dem vordern und mittlern Asien würden sich noch andere Zweige knüpfen. Manches, was von Obessa den Weg über das mittelländische Meer einschlug, so wie ein Theil der Güter, welche aus Sibirien kommend für die Seeplätze des Mittelmeeres und ihre Binnenmärkte bestimmt sind, könnte wohl auf die Donaustraße geleitet werden. Auf die Wichtigkeit des sibirischen Verkehrs in dieser Richtung mag man aus dem Umstande schließen, daß vom 1ten Mai bis 1ten September täglich 15,000 Wagen gebraucht werden, um alle aus Sibirien kommenden, für die Länder des schwarzen und mittelländischen Meeres bestimmten Güter, mit den Bestandtheilen der Schiffe, welche zu ihrem Transporte auf der Wolga bis Dubosska dienten, von da zu Lande bis Gatchalni zu verbringen, wo sie der Don in denselben Schiffen, die mit bewunderungswürdiger Schnelligkeit wieder zusammen geführt werden, weiter trägt.

Man räume die Hindernisse hinweg, welche die Zolltarife dem Verkehre zwischen Rußland, Deutschland und Oestreich erschweren, begünstige die Unternehmungen zur Beförderung der Transporte im Osten und Westen und die Niederlassungen in Asien, und allmählig wird der Handel nach allen diesen Richtungen immer mehr aufblühen.

Die vollständigere Wiederbelebung einer der ältesten Handelsstraßen, welche die Vernichtung der freien Schifffahrt auf dem schwarzen Meere (schon vor der Entdeckung des Caps) vere-

Die Entfernungen betragen:

von Moskau nach Kiathia	5807 Wersten	=	1451 franz. Meilen,
von Elpis nach Bender-Boucher	591	"	"
" " " Tauris	153	"	"
" " " Teheran über Tauris	296	"	"
" " " Bezd " "	480	"	"
" " " Bagdad	632	"	"
" " " Constantinopel zu Land	523	"	"

Obet hatte, und ihre Verbindung mit der Donaustraße, würde Europa den wichtigen Vortheil der gänzlichen Unabhängigkeit in seinem Verkehre mit Asien von den Seemächten gewähren. Mag dann auch eine Zeit wiederkehren, wo Großbritannien alle Meere beherrscht, und sein einseitiger Vortheil die Seegesetze dictirt, so wird ihm wenigstens das schwarze Meer verschlossen, und der Handel mit jenem Welttheile nicht nur ungestört bleiben, sondern uns alsdann in größerer Menge alle jene Producte überliefern, welche er uns anbieten kann, und die aus andern Ländern auf dem Seewege zu beziehen, eine Seesperrte den Continent verhindern oder nur gegen übermäßigen Tribut ihm gestatten würde.

Solche Concurrenz macht die Erinnerung an die Jahre 1808 bis 1812 insbesondere in Beziehung auf die Baumwolle in hohem Grade wünschenswerth.

Raum 8 Jahre sind verfloßen, seitdem ein, mit den Verhältnissen der südlichen Provinzen des russischen Reiches in beiden Welttheilen, so wie der benachbarten asiatischen Länder wohl vertrauter Franzose, Herr Gamba, den hohen Werth einer leichtern und lebhaftern Verbindung des Orients mit dem westlichen Europa auf dem bezeichneten Wege in ein klares Licht gestellt hat. Damals war noch nicht das geringste Zeichen für die Verwirklichung dieses Gedankens gegeben. Seither ist die nahe Aussicht auf die Verbindung des Rheines mit der Donau eröffnet, sind die Schwierigkeiten, welche die Schifffahrt bei Iglaz, bei Dachtalia und bei dem sogenannten eisernen Thore auf der untern Donau fand, und die Manche für unbefiegbar gehalten, glücklich überwunden, und ist die Gewißheit vorhanden, daß ihr auch auf der einzigen Strecke des untern Stromtheils, wo sie noch größern Naturhindernissen begegnet, in kurzer Zeit die Kunst freie Bahn gebrochen haben wird.

Was noch fehlt, um dem begonnenen Unternehmen die

ganze hier angedeutete Wichtigkeit für den Welthandel zu geben, und was Mancher auch jetzt noch nur als Stoff zu frommen Wünschen betrachten mag, bringen vielleicht die nächsten 8 Jahre zur vollen Reife.

Jedenfalls wird aber die allmähliche ökonomische Entwicklung des südlichen europäischen Rußlands und seiner transkaukasischen Provinzen dem Handel Europas eine reiche Quelle eröffnen.

Sie sind für Rußland, was Großbritannien seine westindischen Kolonien und seine Besitzungen in Ostindien, so wie Sibirien dem Kaiserreiche darbietet, was Spanien in seinen amerikanischen Bergwerken besaß.

Wenn aber jede solche Herrschaft über weit entlegene Länder in dem Maße precärer zu werden pflegt, als die ökonomische, gesellschaftliche und intellectuelle Entwicklung des gehorchenden Volkes fortschreitet, so ist Rußlands Herrschaft durch die Fortschritte der Kultur und des Reichthums in seinen asiatischen Besitzungen so wenig bedroht, daß es von diesen Fortschritten vielmehr die innigere Verknüpfung der Interessen aller Theile seines Reiches, die Befestigung des Bandes, das sie umschlingt, die Vermehrung des Reichthums und der Macht des Staates, die Erfüllung seiner schönsten Hoffnung erwarten darf.

V.

G r o ß b r i t a n n i e n.

Unter allen Ländern wird wohl Großbritannien den Einfluß des Vereinstarifs am meisten fühlen, weil die britische Industrie es war, welche bis zu der neuesten Zeit den deutschen Markt am meisten ausbeutete; unter allen Ländern wird auch keines weniger leicht, die Wirkungen jenes Tarifs, durch die Rückkehr zu einem System der Mäßigung, zu beseitigen, in der Lage sich befinden. Kein anderes Land besitzt aber auch so reiche und mannigfaltige Hülfquellen und kann so leicht Verluste ertragen oder dafür auf andern Wegen sich einen Ersatz verschaffen.

Es ist, wie wir bereits zu bemerken Gelegenheit hatten, nicht möglich auch nur mit einiger Genauigkeit die Größe der britischen Ausfuhr nach Deutschland zu bestimmen, da, abgesehen von dem Grade der Zuverlässigkeit der vorhandenen Ausfuhr- und Einfuhrlisten nicht alles, was Deutschland direkt bezieht, der Consumption der deutschen Länder überliefert wird, dagegen Manches, was in den Verzeichnissen der Ausfuhr nach den Niederlanden erscheint, ohne Zweifel seine letzte Bestimmung für den Verbrauch auf dem deutschen Markte erhielt.

Indessen geben die britischen officiellen Uebersichten über die jährliche Einfuhr und Ausfuhr nach den verschiedenen Ländern doch immer einen ohngefähren Maasstab zu Vergleichen, wenn auch nicht zur sichern Ausmessung des Werthes des

wechselseitigen Verkehrs. Sie zeigen, daß, während Großbritannien keinem andern Lande, weder in Europa noch in andern Welttheilen so viel eigene und fremde Erzeugnisse zuführte, als den deutschen Märkten, die Einfuhr von daher zu den magersten Zweigen des britischen Handels gehörte, und seit einer langen Reihe von Jahren immer mehr abnahm.

N Von den Jahren 1780 — 90 schwankte nach den officiellen Werthanschlägen die Gesamtausfuhr nach Deutschland (ohne Preußen) zwischen 1,000,600 und nahe 1,700,000 Pf. St., die Einfuhr zwischen 450,000 und nahe 700,000 Pf. St. Im Durchschnitt näherte sich der Werth der Einfuhr der Hälfte des Werths der britischen Ausfuhr. Von den Jahren 1795 bis 1802 schwankte die britische Ausfuhr zwischen 6,238,000 und 8,072,000 Pf. St., die Einfuhr aus Deutschland zwischen 1,020,000 und 2,820,000 Pf. St. Im Durchschnitt betrugen also in der letzten Periode die Bezüge aus Deutschland ohngefähr $\frac{1}{4}$ der Ausfuhr. In dem Zeitraum von 1803 — 1812 traten Ursachen ein, welche häufigere Unterbrechungen, größere Schwankungen, und eine Abnahme der Ausfuhr verursachten. Von den Jahren 1815 bis 1822 erhielt sich die Ausfuhr zwischen nahe 8,000,000 und 9,894,000 Pf. St. Die Einfuhr schwankte zwischen 275,000 und 1,265,584 Pf. St. und betrug im Durchschnitt ohngefähr $\frac{1}{11}$ des Werths der Einfuhr.*) Während auf solche Weise die Ausfuhr Groß-

*) Wir heben aus den Listen der britischen Einfuhr aus Deutschland und Preußen und der Ausfuhr dahin folgende Zahlen aus:

J a h r e.	Deutschland.		Preußen.	
	Einfuhr. Pf. St.	Ausfuhr. Pf. St.	Einfuhr. Pf. St.	Ausfuhr. Pf. St.
1700	651,757	629,997	135,338	143,443
1725	799,969	1,039,375	209,149	105,029
1750	645,513	1,255,872	334,316	157,000
1780	696,533	1,029,333	318,272	61,262
1790	603,209	1,694,522	688,348	113,361
1792	650,437	2,139,111	603,985	167,037

britanniens nach Deutschland seit 40 — 50 Jahren fortschreitend stieg, und das Verhältniß des Werths seiner Bezüge aus deutschen Ländern zum Werthe seiner Versendung von $\frac{1}{2}$ auf $\frac{1}{10}$ bis $\frac{1}{11}$ fiel, beschränkte die Mitbewerbung seines Gewerbestoffes auf dritten Märkten den Absatz unserer Industrieerzeugnisse, namentlich der Leinwand, gleichfalls in wachsendem Verhältnisse.

Das Verhältniß des britischen Handels mit Deutschland (ausschließlich Preussens) zu seinem Verkehre mit dem übrigen Europa wollen wir durch die Resultate der Zollverwaltung von neuern Jahren nachweisen.

Die Ausfuhr nach Deutschland betrug im Jahre 1829 :

an britischen und irischen Producten und	
Manufakturwaaren	8,384,262 Pf. St.
an fremden Waaren und Producten	1,829,101 „
Summe	10,213,363 „

Jahre.	Deutschland.		Preussen.	
	Einfuhr. Pf. St.	Ausfuhr. Pf. St.	Einfuhr. Pf. St.	Ausfuhr. Pf. St.
1794	796,138	5,943,225	612,309	302,606
1795	1,020,633	8,072,009	550,018	359,839
1796	1,082,275	6,238,262	1,304,387	459,850
1800	2,352,197	9,485,366	1,733,946	623,674
1802	1,192,030	8,005,357	1,057,603	818,269
1803	919,139	5,110,602	831,226	1,543,718
1804	474,288	1,334,853	1,543,078	3,941,326
1805	319,444	1,652,009	2,220,231	5,017,004
1806	1,359,157	5,608,424	604,619	461,826
1811	203,220	60,917	252,294	56,801
1815	599,742	8,092,134	374,173	1,097,258
1820	641,084	9,894,108	7,122,295	1,312,580
1822	728,068	9,038,536	490,513	747,184

Mittelzahlen:

von 1698 — 1701	681,169	757,621	181,186	152,209
„ 1749 — 1755	687,805	1,345,212	280,633	171,091
„ 1784 — 1792	552,291	1,566,311	595,544	117,247
„ 1816 — 1822	684,741	8,772,871	658,080	1,002,871

Im Jahre 1832:

an britischen und irischen Producten und	
Manufakturwaaren	10,653,324 Pf.St.
an fremden Waaren und Producten	1,904,458 „
Summa	12,557,782 „

Die Einfuhr aus Deutschland belief sich:

im Jahre 1829 auf	1,597,854 Pf.St.
„ „ 1832 „	1,246,587 „

Die Gesamtausfuhr nach allen europäischen Ländern war aber im Jahr 1829:

an eigenen Erzeugnissen	25,529,744 Pf.St.
an fremden „	9,521,332 „

Im Jahre 1832:

an eigenen Erzeugnissen	29,909,400 „
an fremden „	9,042,254 „

Die Gesamteinfuhr aus allen Ländern Europas:

im Jahr 1829	14,525,883 Pf.St.
„ „ 1832	13,309,148 „

Aus diesen Zahlen geht hervor, daß die Ausfuhr nach Deutschland überhaupt nahe $\frac{1}{2}$ und die Ausfuhr an britischen und irischen Producten und Manufakturzeugnissen über $\frac{1}{2}$ der ganzen Ausfuhr Großbritanniens nach allen europäischen Ländern (oder über die Hälfte der Bezüge der übrigen europäischen Staaten) betrug, während die britische Einfuhr aus Deutschland nur ungefähr $\frac{1}{10}$ der Gesamteinfuhr erreichte.

Vergleicht man die Ausfuhr Großbritanniens nach allen Theilen der Welt, die im Jahr 1829 an eigenen Erzeugnissen 55,470,447 und an fremden Erzeugnissen 10,604,203 Pf. St. und im Jahr 1832 an eigenen Erzeugnissen 60,090,000 Pf.

und im Ganzen 75,618,796 Pfd. Sterling betrug, mit der Einfuhr nach Deutschland, so zeigt sich ein Verhältniß von 6 bis 7 : 1.

Leicht konnte, was uns durch die Vermittelung des niederländischen Handels aus Großbritannien zukam, einschließ- lich der Bezüge der preussischen Ostseehäfen, ausgleichen, was von deutschen Messen nach andern Ländern gieng.

Wir finden die Ausfuhr nach den Niederlanden im Jahr 1832:

an britischen und irischen Erzeugnissen zu	4,510,988 Pf.St.
an fremden Erzeugnissen zu	3,196,790 „

Nach Preußen:

an britischen Erzeugnissen zu	320,373 „
an fremden Erzeugnissen zu	462,699 „

Die Einfuhr:

aus den Niederlanden zu	1,156,809 „
aus Preußen.	879,363 „

angeben.*)

*) Die Ausfuhr Großbritanniens im Jahre 1829 betrug:

	Nach Preußen.	Nach den Niederlanden.
an britischen Erzeugnissen . .	252,576	2,854,618
an fremden „ . .	533,590	3,019,309
die Einfuhr betrug . . .	1,295,469	1,521,085

Es leidet keinen Zweifel, daß ein großer Theil der für Deutschland berechneten britischen Ausfuhr und Einfuhr Preußen angeht, das sowohl mit den Hansestädten als mit den innern deutschen Messplätzen lebhaft verkehrt.

Dagegen enthalten die britischen Bezüge aus den Ostseehäfen Preußens ohne Zweifel viele Producte des fremden Binnen- marktes.

Holland und Belgien bleiben aber, bei einer Volksmenge von 6 — 7 Millionen und bei dem bedeutendem Umfange ihrer Industrie, weit entfernt, für den eigenen Verbrauch fast halb so viel britische Waaren als Deutschland zu beziehen.

Frage man nach der Ursache, welche der britischen Industrie solche Erfolge verschafft hat, so findet man sie gewiß nicht allein in der unverkennbaren Tüchtigkeit des Volkes, sondern in einer Reihe günstiger Zufälle, künstlicher Maassregeln und natürlicher Vortheile. Seine Industrie erfreute sich seit lange eines gegen fremde Mitbewerbung im eigenen Lande und in seinen Kolonien gesicherten Absatzes, einer fast ganz freien Einfuhr in den meisten deutschen Ländern, der Rückwirkung, welche die großen Subsidienzahlungen und die daraus hervorgegangene Ungunst des Wechselcourses auf die Nachfrage nach britischen Waaren ausübte; sie erfreute sich während der letzten Dauer des Krieges der Früchte einer langen, fast ausschließlichen Herrschaft der Meere, der Erweiterung der Kolonialmärkte durch neue Erwerbungen, der ruhigeren gegen die unmittelbaren Zerstörungen des Krieges geschützten innern, ökonomischen Entwicklung des Landes, einer raschen Vermehrung der Volksmenge und des Kapitalreichthums, während andere Länder furchtbaren innern Erschütterungen und den Verwüstungen des Krieges Preis gegeben waren, sobald mancher Vortheile im Bezuge der Rohstoffe, welche fremde Welttheile liefern, eines wohlfeilen Brennmaterials und vor Allem der raschen Fortschritte in der Kunst zu produziren. In solcher günstigen Lage konnten selbst, ohne fühlbaren Nachtheil für die Mitbewerbung der britischen Industrie auf fremden Märkten, jene Beschränkungen des Verkehrs verfügt werden, welche im Allgemeinen die Interessen des Gewerbfleißes verlegen, wie die Erschwerung der Getreideeinfuhr durch ihren Einfluß auf den Arbeitslohn, die Belastung der fremden Wolle durch die Erhöhung des Preises des Rohstoffs und wie die Zölle von manchen größern Fabrikaten, deren andere Industriezweige bedürfen und die das Ausland weit wohlfeiler liefern könnte.

Das Uebergewicht der britischen Industrie ward unmittelbar nach Herstellung des allgemeinen Friedens am drückendsten gefühlt. Allmählig wurden aber die Fortschritte, welche die Kunst zu produciren gemacht hatte, ein Gemeingut; der Friede erleichterte auf dem Continente die Kapitalanhäufung, und die große Verschiedenheit, welche zwischen dem Preise der Kapitalien in Großbritannien und in Ländern europäischer Staaten bestanden hatte, verminderte sich immer mehr. Die Concurrenz der Nordamerikaner, Franzosen, Niederländer, Hanseaten im Seehandel, so wie die Fortschritte des Anbaues mancher Producte in verschiedenen, von Großbritannien unabhängigen Ländern, schwächten das britische Uebergewicht im Bezug mancher Rohstoffe. Alle diese Umstände erleichterten allmählig der deutschen Industrie den Kampf mit dem britischen Gewerbleiß.

Ohnerachtet die offiziellen Ausfuhrlisten noch in den letzten Jahren steigende Zahlen zeigten, so standen dieselben doch nicht in gleichem Verhältnisse mit der allgemeinen Zunahme der Production und des Verbrauches; und ohne Zweifel hat seit den letzten 10 Jahren, in Folge der wachsenden Nachfrage nach Industrieerzeugnissen aller Art für den Bedarf des deutschen Marktes, die einheimische Manufakturindustrie verhältnißmäßig weit mehr als die fremde Einfuhr an Umfang gewonnen.

Ja, wenn man die Bezüge aus Großbritannien nach ihrem wahren Geldwerthe schätzt, oder das Verhältniß berücksichtigt, in welchem die wirklichen Preise der meisten Manufakturartikel unter den offiziellen Werthanschlag gesunken sind,*)

*) Man kann hierüber aus der Vergleichung der offiziellen Werthschätzung mit den deklarirten Preisen (die übrigens in der Regel unter den wirklichen stehen) ein ohngefährtes Urtheil fällen. Der Gesamtwertb der Ausfuhr an britischen Producten und Manufakturwaaren (ohne Irland) nach allen Theilen der Welt betrug i

so haben sie sich in einer Reihe der letzten Jahre in der That vermindert.

Wenn es aber dem einheimischen Gewerbefleiß schon bei gleichen natürlichen Vortheilen schwer fallen müßte, die fremde Industrie aus einem, unter frühern für sie günstigen Umständen, gewonnenen Besitze des deutschen Marktes zu verdrängen, so blieb der britischen Industrie immer der Vortheil eines größern gesicherten Marktes,*) welcher, wie wir im zweiten Abschnitte

im Jahre	offizieller Werth	deklarirter Werth
1800	22,234,000	35,903,000
1815	32,200,000	43,447,000
1820	32,983,689	34,252,000
1825	48,024,902	37,600,000
1830	55,465,000	35,212,000
1831	60,492,000	37,691,000
1832	60,090,000	36,652,000

Die offiziellen Angaben dienen zu einer richtigern Vergleichung der in verschiedenen Jahren ausgeführten Quantitäten.

*) Dieser Markt umfaßt :

- 1) Großbritannien und Irland nebst den britischen Besitzungen in Europa mit 24,400,000 Einw.
- 2) die britischen Besitzungen in Amerika, Afrika und Australien 2,500,000 "
- 3) das britische Ostindien (ohne die tributpflichtigen Länder) 83,000,000 "

109,900,000 "

Die hierunter nicht begriffene Bevölkerung der tributpflichtigen und verbündeten Länder in Ostindien wird zu ohngefähr 40 Mill. Einwohner angegeben.

Zu den Vortheilen, welche die britische Manufakturindustrie auf diesen Märkten genießt, kommt der Umstand, daß die auswärtigen Besitzungen Großbritanniens auf eine Weise in allen Welttheilen zerstreut liegen, welche seinem Handel mit andern entfernten Ländern ungemein günstig ist.

In jedem der drei Jahre von 1829 — 31 wurde der offizielle Werth der eigenen Producte und Manufakturwaaren, welche Großbritannien nach seinen auswärtigen Besitzungen in Europa und in

gesehen, in verschiedenen Beziehungen von hoher Wichtigkeit ist, und insbesondere einen bedeutenden Einfluß auf die Produktionskosten ausübt. Mehr als seinen Steinkohlen, die einzelnen deutschen Ländern auch nicht fehlen, mehr als der Wirkung der Dampfmaschinen, deren Dienste uns ein Reichthum noch unbenuzter Wasserkräfte in vielen Fällen entbehrlich macht, mehr als seinem großen Kapitalreichthum und der Verschiedenheit des Preises der Kapitalien oder des Zinsfußes, die ganz unbedeutend geworden, und deren Einfluß der niedrigere Arbeitslohn in Deutschland leicht aufwiegen mag, mehr also als allen diesen Vortheilen glauben wir, jener großen Ausdehnung des Marktes, welchen die Gesetzgebung Großbritanniens in allen seiner Herrschaft unterworfenen Ländern der britischen Industrie mehr oder weniger sichert, als mit telbares Resultat, den glücklichen Erfolg zuschreiben zu müssen, wemitt sie sich auch in dem Besitze des deutschen Marktes zu behaupten sucht.

Der Vereinstarif muß ihren Absatz auf diesem Markte aus dem Grunde in stärkerem Maaße afficiren, weil er die fremden Manufakturwaaren nach Hauptrubriken, ohne Unterscheidung der mehr oder minder kostbaren Waaren von gleichartigem Stoff mit einer fixen Abgabe belegt, die britische Ausfuhr nach Deutschland aber größtentheils aus Gegenständen des allgemeinen Verbrauchs, weit weniger aus Luxusartikeln besteht.

Wenn die Tariffsätze im Durchschnitte sehr mäßig erscheinen, so sind doch gerade die Zölle, welche die Hauptzweige

andere Welttheile ausfuhrte, auf ohngefähr 15 Mill. Pfd. Sterl. berechnet. Der deklarirte Werth dieser Ausfuhr betrug im Jahre 1830 11 — 12 Mill. Pfd. Sterl. Eine genaue Auscheidung ist nicht möglich; aber gewiß darf man den Werth der eigenen Erzeugnisse aller Art, welche Großbritannien auf den von ihm abhängigen auswärtigen Märkten absetzt, auf nahe die Hälfte der Gesamtausfuhr Frankreichs annehmen.

der britischen Ausfuhr nach Deutschland treffen, wie wir gesehen, stark genug, um die geringern und mittlern Wollenwaaren, Baumwollenwaaren und Metallwaaren zu verdrängen, und unsere Bezüge aus England unserer Ausfuhr dorthin zu nähern.*) Wenn sich unsere Einfuhr an britischen Producten, Erzeugnissen und Manufakturwaaren auch um 75 pCt. vermindern sollte, so würde sie indessen in diesem verminderten Betrage mit $2\frac{1}{2}$ Mill. Pfd. Sterl. noch stärker bleiben, als die Ausfuhr Großbritanniens nach irgend einem andern europäischen Lande, Italien ausgenommen, und mehr als dreifach stärker als seine Ausfuhr nach Frankreich, die im Jahr 1832 nur 848,270 Pfd. Sterl. betrug.

Verschiedene Ursachen haben die Folgen den bisherigen Vereinigungen weniger fühlbar gemacht, und verhindern überhaupt eine rasche Reduktion unserer Gesamteinfuhr.

Eine der wichtigsten dieser Ursachen, der Schleichhandel, ist durch die erst kürzlich vollzogene Verschmelzung der beiden großen Vereine in einen einzigen, bereits geschwächt, und wird durch die bessere Arrondirung des Vereinsgebietes im Westen sich in ihrer Wirkung noch weit mehr vermindern.

Eine andere Ursache lag in der Anhäufung großer Vorräthe, welche den Reiz zur Ausdehnung der einheimischen Industrie aufhielten.

*) Man erwäge, daß der Werth von 54,806,140 Yards Baumwollengewebe, welche Großbritannien (außer andern Baumwollenwaaren, die nicht nach der Elle angegeben werden) im Jahre 1831 nach den deutschen und niederländischen Häfen ausführte, nicht höher als zu 1,325,568 Pfd. Sterl., d. i. zu ohngefähr 13 fr. für die Brabanter Elle deklarirt wurde. Der Vereinszoll würde, wenn die wirklichen Verkaufspreise auch 50 bis 100 Prozent über dem deklarirten Werthe stehen sollten, im Durchschnitt doch noch weit über 30 pCt. jener Preise betragen.

Sodann bringt die Natur der Sache es mit sich, daß die Industrie des Vereins ihre Unternehmungen nur allmählig ausdehnen kann, und bei der Größe unserer bisherigen Bezüge noch lange in manchen Zweigen die britischen Manufakturen zur Vervollständigung des Meßassortiments in Anspruch genommen werden muß.

n/ an!

Die Erweiterung unserer Manufakturindustrie in einzelnen Zweigen wird selbst anfänglich in andern Zweigen günstig auf die britische Ausfuhr nach Deutschland wirken, wie z. B. die Ausdehnung unserer Webereien und Gattundruckereien auf die Ausfuhr der britischen Twiste; und so lange sie genug zu thun hat, um das Gebiet in Besitz zu nehmen, das ihr die Schutzzölle einräumen, wird sie auf fremden britischen Märkten, wo sie mit der britischen in Mitbewerbung steht, sich darin minder eifrig als bisher zeigen.

Allein auch die Spinnerereien werden, wie wir hoffen, eine angemessene Aufmunterung erhalten und die deutsche Manufakturindustrie in allen Zweigen ihre Production allmählig der einheimischen Nachfrage mehr anpassen. Alsdann wird auch die Zeit gekommen seyn, da sie, des Vortheils eines gesicherten großen Marktes genießend, auch auf auswärtigen Märkten, so weit es das Maas der dort bestehenden Zölle zuläßt, mit der britischen Manufaktur- und Fabrikindustrie eine lebhaftere Concurrenz beginnen kann.

Wenn indessen die günstigeren Verhältnisse, in welche der deutsche Gewerbefleiß durch die Zollvereinigung gesetzt wird, und welche wir im zweiten Abschnitt dieser Schrift ausführlich besprochen haben, auch die Wirkung nicht haben sollten, daß er glücklicher wie bisher, auf andern, dem Deutschen unter gleichen Bedingungen wie dem Britten zugänglichen Märkten zu concurriren vermag, so läßt sich dagegen jedenfalls erwarten, daß man sich mit mehreren andern Ländern über wechselseitige

Erleichterungen verstehen kann. Die Rückwirkung solcher Vereinbarungen auf das englische merkantile und industrielle Interesse ist leicht zu ermessen.

Die Hülfquellen, welche Großbritannien in seinem Welthandel findet, werden ihm zwar alle diese Verluste weniger empfindlich machen. Seine Industrie ist unermüdet in Verbesserung ihrer Production und in Auffuchung neuer Absatzwege. Noch vor 20 Jahren bezahlte England Baumwollenwaaren aus Ländern jenseits des Caps mit klingender Münze. Seither hat die britische Industrie in der Kunst wohlfeil zu produciren solche Fortschritte gemacht, daß sie nach jenen Ländern, die den Rohstoff erzeugen und den wohlfeilsten Arbeitslohn haben, in großer Menge Baumwollenwaaren versendet, nach Ostindien, China und Mauritius jährlich nicht weniger, als für 1,600,000 — 1,700,000 Pfd. Sterling. Ebenso hat sein Absatz nach fast allen Ländern der neuen Welt zugenommen.

Nichts desto weniger erscheint uns aber bei der Größe der bisherigen britischen Ausfuhrn der Einfluß, den der Vereinstarif darauf auszuüben geeignet ist, die Interessen Großbritanniens stark genug zu afficiren, um ihm hinlängliche Motive zu geben, zur Abwendung oder Verminderung dieses Verlustes namhafte Opfer zu bringen.

Kann man aber erwarten, daß es den Umständen oder dem Vereine Concessionen durch Aenderung seines Zollsystems machen werde? Kann man annehmen, daß es ihm möglich sey, dadurch alle seinen Interessen nachtheilige Folgen entfernt zu halten, die sich unmittelbar oder mittelbar an den deutschen Handelsbund zu knüpfen drohen?

Die letzte Frage vermöchten wir jedenfalls nicht zu bejahen, zumal wenn die Hoffnungen, die wir auf ein künftiges Zusammenwirken der östlichen Staaten zur Belebung des Ver-

kehrt auf der Donaulinie mit dem Orient nicht gänzlich trügerisch sind.

Aber auch die Rückkehr Großbritanniens zu einem solchen Systeme der Mäßigung, welches den Grundsätzen einer wahren Reciprocität entspricht, halten wir nicht für wahrscheinlich. Zu tief hat das System der Beschränkung gewurzelt, zu viele Verhältnisse hat es ergriffen, zu sehr hängt dasselbe mit dem ganzen ökonomischen Zustande Großbritanniens zusammen, als daß jene Rückkehr auf eine, andere Länder befriedigende Weise erfolgen könnte, ohne die Interessen zahlreicher Klassen zu verletzen, die einen schwer zu besiegenden Widerstand leisten würden.

Vor allem sind es die Grundbesitzer und Pächter, welche einer wesentlichen Erleichterung der Getreideeinfuhr und verschiedener anderer roher Producte entgegenstreben.

Das Sinken der Aerbauerzeugnisse würde die Grundrenten vermindern, alle Pächter, deren Verträge nicht gerade abgelaufen sind, in Verlegenheit stürzen. Zwar wäre diese letzte Wirkung nur vorübergehend, und der Verlust der Landbesitzer an der Rente würde ihnen zum Theil durch die Verminderung der Löhne und der meisten Bedürfnisse des Lebens wieder ersetzt werden. Allein die meisten pflegen nur die nächsten Folgen im Auge zu behalten, und ein drohender Verlust von 15 — 30 Millionen Pfund Sterling, welche die Bezieher der Landrente an ihrem Nominaleinkommen durch das Sinken der Preise der Aerbauerzeugnisse um 10 bis 20 Proc. trafe, würde eine mächtige Klasse von Staatsgenossen zu einem entschlossenen beharrlichen Widerstand gegen ein solches Ereigniß aufregen.

Die industrielle Klasse in Großbritannien würde sich zwar solcher Wohlfeilheit erfreuen, und das Sinken des Arbeitslohns

auf die Productionskosten einen wohlthätigen Einfluß ausüben. Allein es sind nicht die hohen Preise des Getreides allein, welche den nominalen Arbeitslohn in England höher, als auf dem Continent stellen, sondern die Last einer Besteuerung, welche mit 54 bis 55 Mill. Pfd. Sterling drei bis vierfach größer ist, als der mittlere Betrag der Steuern in den deutschen Ländern, und eine Reihe von Artikeln trifft, welche zu den Bedürfnissen der arbeitenden Klasse gehören, und deren erhöhte Preise in den nominalen Arbeitslohn und in den Verkaufspreis anderer Waaren übergehen. *)

Eine bedeutende wechselseitige Erleichterung des Verkehrs würde daher zwar dem Britten seine gewohnten Vortheile vorzüglich in allen jenen Zweigen sichern, welche große Kapitalien und weniger Arbeit erfordern, aber in gar vielen Zweigen, in welchen der wohlfeilere Arbeitslohn, oder die größere Wohlfeilheit der Rohstoffe oder andere natürliche Verhältnisse dem Auslande Vortheile gewähren, den inländischen Erzeuger einer ungewohnten, ihm drückend scheinenden Mitbewerbung Preis geben. Selbst eine sehr bedeutende Verminderung der Vereinzölle würde aber der brittischen Industrie schwerlich einen größeren

*) Bei weitem der größte Theil der brittischen Staatseinkünfte wird durch Verbrauchssteuern von Gegenständen aufgebracht, welche in größerem oder geringerem Umfang zu den Bedürfnissen der arbeitenden Klassen gehören, und daher die Preise dieser Verbrauchsartikel und den nominalen Arbeitslohn erhöhen. Im Jahre 1832 wurden erhoben (einschließlich der Zölle):

von Malz	4,359,333 Pfd. Sterk.
von Hopfen	148,594 "
von Branntwein, fremdem	1,432,179 "
Rum	1,629,881 "
brittischem	5,195,333 "
von Zucker	4,807,472 "
von Thee (allgemeines Bedürfniß auch der Minderebemittelten)	3,314,918 "
von Taback	2,960,325 "
von Seife	680,140 "
von Lichter und Talg	1,130,513 "
von Glas	548,050 "
u. s. f.	

Absatz verschaffen, als sie noch vor kurzer Zeit genoß, da die deutsche Industrie schon durch das Verschwinden der Binnenzölle sich in einer weit bessern Lage befindet.

Da bisher Großbritannien überall im Vortheil und Deutschland im Nachtheil stand, so würde überhaupt bei einem Versuch einer Vereinbarung, jedes Zugeständniß auf die Grundlage einer wahren Gegenseitigkeit den Anschein eines Verlustes erhalten *).

Entscheidende große Maaßregeln zur Begründung eines freien Verkehrs sind von dieser Seite um so weniger zu erwarten, nicht nur weil die Hülfsmittel, welche Großbritannien in seinem Welthandel findet, den Verlust, den es zunächst durch die Abschließung des deutschen Marktes erleidet, weniger fühlbar machen, sondern hauptsächlich, weil die weit größeren Nachtheile in der Ferne liegen, und man selten geneigt ist, zur Abwendung eines nur allmählig sich entwickelnden Uebels augenblickliche Opfer zu bringen.

Eine planmäßig und stufenweise fortschreitende Erleichterung des wechselseitigen Verkehrs, mit Rücksicht auf die Verschiedenheit der Besteuerung, würde manche Schwierigkeiten glücklich beseitigen.

Man fühlt in Großbritannien das Bedürfniß eines solchen Fortschreitens. Man erkennt die Wohlthat eines freien

*) Wie wenig man sich, von dem bestehenden Zustand hinwegsehend, zu den Grundsätzen einer wahren Reciprocität erheben kann, geht aus dem häufigen Mißlingen des Versuches einer Verständigung über die wechselseitigen Handelsinteressen hervor. Wenn hier 200 bis 1000 fl. von einem Centner Manufacturwaaren, dort 50 bis 100 fl. erhoben werden, so dürfte man sich nicht wundern, wenn Manche die Reciprocität darin suchen wollten, daß jeder Theil seine Zölle auf die Hälfte ihres bisherigen Betrags herabsetze, wenn auch in dem Lande, das die höheren Zölle hatte, die in solchem Verhältnisse geminderten Abgaben noch hoch genug blieben, um im andern Lande jeden Absatz unmöglich zu machen.

Verkehr, die Verwerflichkeit aller Beschränkungen. Man vernahm noch in der letzten Sitzung des Parlaments aus dem Munde eines Ministers die bemerkenswerthen Worte: „Ich für meinen Theil wünsche, das Wort „Schutz“ möchte aus dem „merkantilischen Wörterbuch der Nationen ganz und gar verschwinden; denn allgemein ist dieses Wort gleichbedeutend mit „Unterdrückung. Ich bin müde, immer sagen zu hören, die „Principien des freien Handels könnten auf einen noch in der „Kindheit befindlichen Staat, wie Amerika, angewandt werden; „allein ganz gewiß könnten sie nicht auf ein Land wie Großbritannien angewandt werden. Dieß heißt aber so viel, als; weil „das Volk in Großbritannien viel zu zahlen hat, so muß es in „der Ausübung seiner Industrie gestört werden, damit es Mittel „finde, seine Abgaben zu bezahlen.“

Aus demselben Munde vernahm man den Wunsch, daß alle andere Staaten sich entschließen möchten, gleich England das System der Beschränkungen stufenweise abzuschaffen. Vergleicht man die Verkündung solcher Grundsätze mit den Thatfachen, so kann man zwar nicht läugnen, daß in Großbritannien seit einigen Jahren mannigfaltige Beschränkungen bessern Ansichten weichen mußten; vergebens sucht man darunter aber solche Maaßregeln, welche dem Auslande im Absatz seiner Erzeugnisse in Großbritannien eine wesentliche Erleichterung verschafft hätten. Theils waren die eingetretenen Zollverminderungen eine fast ganz leere Huldigung, die man den Principien der Freiheit brachte, theils handelte es sich lediglich um Beschränkungen und Abgaben, die man als dem eigenen Industrie- und Handelsinteresse unmittelbar nachtheilig erkannt hatte, und deren Abschaffung oder Verminderung mit den Prinzipien des Merkantilsystems gar wohl vereinbarlich erscheinen.

Man scheint sich in der That Illusionen hinzugeben, wenn man von der Anwendung der Grundsätze, auf welchen die Reductionen des britischen Eingangszolltarifs beruhen, eine An-

näherung zur Handelsfreiheit erblickt, und erwartet, daß das Ausland seine Tarife nur nach den Sätzen des britischen Tarifs und nicht nach den Principien, worauf die Ermäßigungen sich stützen, reguliren werde. Welche Früchte kann für die wahre Freiheit des Verkehrs ein System tragen, das nur diejenigen Artikel, in welchen die einheimische Industrie ein Ubergewicht behauptet, mit mäßigeren Zöllen belegt, und die Abgaben von allen übrigen auf eine Weise graduirt, die dem Ausland den Absatz seiner Ausfuhrartikel unmöglich macht, oder nur in einem ganz beschränkten Umfange und unter Bedingungen gestattet, welche für den fremden Erzeuger alle natürlichen Vortheile bis auf ein Minimum herabsetzen.

Solche Bewandniß hat es aber in der That mit der Reduction des britischen Tarifs. Was nützt der deutschen oder französischen Industrie eine Herabsetzung der Zölle von Eisen oder Baumwollenwaaren? Würde der gegenwärtige Zoll von ungedruckten Baumwollenwaaren von 10 prEt. des Werths auf $\frac{1}{10}$ prEt. herabgesetzt, so würde deshalb noch keine Nachfrage nach deutschen Manufacturwaaren dieser Art auf dem britischen Markte entstehen. Leichter würde die französische und deutsche Industrie auf diesem Markte mit den britischen Wollenmanufacturen in Concurrenz treten; allein gerade deshalb steigt der Zoll von diesem Artikel auf 15—20 Proc. Noch leichter würden deutsche Leinwand und andere Leinwandwaaren einen Absatz finden, allein ein Eingangszoll von 25 bis auf 40 Proc. bleibt hoch genug, um jede Mitbewerbung gänzlich auszuschließen. Die Ueberlegenheit der französischen Seidenmanufacturen macht die liberale Handelspolitik noch bedenklicher, und findet daher ein Gegengewicht in einem Zolle von 30 Proc. Eben so wenig kann Deutschland, das statt des Gerbestoffes lieber lothgar gearbeitete Hüte und Leder nach England sendete, in einem ermäßigten Zolle von 30—40 Proc., der diese Artikel trifft, eine Rückkehr zu einem Systeme der Mäßigung erblicken.

Auch in andern Maaßregeln, welche frühere Beschränkungen des Handels beseitigten oder milderten, und deren die neuere Gesetzgebung Großbritanniens gar manche aufzuweisen hat, kann man kein Zeichen einer ernstlichen Rückkehr zu einer wahrhaft liberalen Handelspolitik, dem Ausland gegenüber finden. Dieß gilt von verschiedenen Gesetzen über das Lagersystem und die Schifffahrt, welche den britischen Zwischenhandel erleichterten; von der Freiebung des britischen Handels nach China, welchen das Privilegium der ostindischen Compagnie zum eigenen Nachtheil des Landes mit den Fesseln eines Monopols belegt hatte; von der Aufhebung anderer, auf Ostindien bezüglichen Beschränkungen, so wie von der Verminderung verschiedener Auflagen, welche auf einer Reihe von Rohstoffen oder andern Fabrikbedürfnissen: roher Baumwolle, Gummi, Farben, Halbmetallen u. s. f., lasteten, und die Productionskosten erhöhten. Gleiche Natur hat die, frühere Restrictionen theilweise beseitigende Maaßregel, welche die Einfuhr der rohen Zucker aus allen Erzeugungsländern zum Besten der inländischen Raffinerien gestattet, indem sie zugleich das Monopol der Kolonisten auf dem Markte für den Verbrauch des Inlands festhält.

Alle diese Maaßregeln, welche nur die Verirrungen des Eigennuzes corrigiren, sind selbst im wohlverstandenen Sinne des Merkantilsystems ganz zweckmäßig, eben so zweckmäßig für Großbritannien, als z. B. die Aufhebung der Binnenzölle im Innern Deutschlands für den deutschen Handel heilsam ist, während diese den Grundsätzen der Freiheit entsprechende Maaßregel, dem Ausland gegenüber, die Grundlage des gemeinsamen Mauthsystems bildet.

Darin besteht das Wesen des Merkantilsystems, daß man alle Maaßregeln im einseitigen Vortheil des eigenen Landes berechnet, im Gegensatz einer wahren liberalen Handelspolitik, welche jedem Lande seine natürlichen Vortheile möglichst ungeschmälert lassen will. Nicht darinn, daß Deutschland und Groß-

britannien nach dem Verhältniß, in welchem die fremde Concurrenz sich von einer freien Mitbewerbung auf ihren Märkten wenig Erfolg versprechen darf, die Zölle fallen lassen, Deutschland die Baumwollenwaaren mit 50 Thlr., die Wollenwaaren mit 30 Thlr., die Leinwand mit 11 Thlr. belegt, und Großbritannien die Abstufungen gerade umkehrt, nicht darin, daß man möglichst genau berechnet, welcher Zollsatz genüge, um die fremde Waare abzuhalten, oder ihren Absatz auf ein Minimum zu beschränken, und sodann auf den ermittelten Betrag einen die Prämie des Schleichhandels übersteigenden Zoll herabsetzt, sondern in einer allgemeinen, gleichen Ermäßigung der Tarife liegt eine Anerkennung der Principien einer wahren Handelsfreiheit.

Nur in der Verminderung der Zölle von Leinwand, Leder und andern Erzeugnissen, welche der deutsche Gewerbefleiß wohlfeiler hervorbringt, so wie in der Erleichterung des Absatzes der Ackerbauproducte, des Getreides und Weines, des Hopfens, gedörrten Obstes, der Butter u. s. f. könnte Deutschland ein Aequivalent für die Herabsetzung der deutschen Zölle von solchen Manufacturartikeln finden, welche Großbritannien wohlfeiler producirt.

Wir glauben an die Aufrichtigkeit der Gesinnungen der zahlreichen Vertheidiger der Freiheit im britischen Parlamente, vermögen aber auch die Schwierigkeiten nicht zu verkennen, welche alle durch die langwierige Dauer mannigfaltiger Beschränkungen hervorgerufenen Verhältnisse und der ganze ökonomische Zustand des Landes der fruchtbaren Anwendung der Grundsätze einer wahren Verkehrsfreiheit entgegensetzen, und bezweifeln daher, daß von der nächsten Zukunft für Erleichterung des Verkehrs mit Großbritannien wesentliche Resultate gewonnen werden können.

Zu den wirklichen Schwierigkeiten einer Vereinbarung kommt das Vorurtheil, welches auf das Bestehende, seit lange Gewohnte eine Art von Recht zu haben vermeint, und in dem

spätern Gebrauche, den der eine Staat von Befugnissen macht, welche ein anderer schon lange geübt, eine Feindseligkeit erblickt. In solchem Irrthume schien jener warme Vertheidiger der allgemeinen Handelsfreiheit befangen zu seyn, der, im britischen Parlamente gegen den Verein eifernd, den deutschen Staaten selbst das Recht bestritt, über ein gemeinschaftliches Zollsystem übereinzukommen.

Vermag indessen Großbritannien die Schutzzölle, welche Deutschlands Interessen verletzen, zum Opfer zu bringen, so würden wir in einer Verständigung über wechselseitige Erleichterung des Verkehrs nicht nur für Deutschland unmittelbar, sondern auch für Großbritannien, im Hinblick auf die allmähliche Entwicklung der Folgen eines solchen Schrittes, eine große Wohlthat erkennen. Vermag man zu diesem Opfer sich nicht zu entschließen, so ist allerdings für England zu beklagen, daß seine Industrie mit dem Verluste des größten Theiles ihres Absatzes auf dem bedeutendsten Markte von Europa bedroht ist; aber nichts desto weniger bleibt der Verein für Deutschland und andere Staaten ein heilbringendes Ereigniß.

VI.

F r a n k r e i c h.

Wir freuen uns, unsere Ansichten über die Verbindung der deutschen Staaten zu einem gemeinschaftlichen Zollsysteme von vielen aufgeklärten Freunden der Handelsfreiheit in dem Lande theilen zu sehen, welches den Verein auf eine weite Strecke begrenzt. „Deutschland concentrirt sich; Deutschland fühlt das Bedürfniß der Einheit; durch ein mächtiges Band vereinigt es mehrere bis jetzt einzeln dastehende Mitglieder in einen und denselben Bund; dieses Band ist die merkantilische Freiheit; sie entlehnt unserer Revolution die friedlichen Mittel; sie bewirkt den Fall seiner innern Mauth — die lebhafteste und allgemeine Aufmerksamkeit, welche diese merkantilische Allianz Deutschlands erregt, zeigt deutlich, daß dieß eines der größten Ereignisse unserer Epoche ist; sie ist in unsern Augen eines der glänzendsten Symptome der neuen von Europa begonnenen Aera“ — — so begrüßt ein Franzose den Verein, in welchem er nicht das Mindeste zu erblicken vermag, was für Frankreich Besorgnisse erregen könnte.

Ohne Zweifel sind die Verhältnisse Frankreichs und Großbritanniens dem Vereine gegenüber in mehreren Beziehungen wesentlich verschieden.

Der bisherige Handelsverkehr zwischen Frankreich und Deutschland überhaupt, und insbesondere die Interessen der französischen Manufacturindustrie werden zunächst bei weitem

nicht in gleichem Grade, wie das britische Handels- und Manufacturinteresse, durch den Vereinstarif afficirt; die Productionsverhältnisse der deutschen Länder und ihres westlichen Nachbarlandes sind von der Art, daß, ohnerachtet der beschränkenden Gesetzgebung Frankreichs, die Werthe der wechselseitigen Bezüge an Producten und Waaren aller Art, im Ganzen genommen, sich seither schon weit näher ausgleichen konnten, und daß überdies eine Verständigung über gegenseitige Erleichterungen viel leichter fällt; beide Theile haben nicht unwichtige gemeinschaftliche Handelsinteressen, deren kräftige Förderung durch den Verein möglich wird; weit entfernt, daß die günstigere Stellung, welche Deutschland andern Staaten gegenüber gewinnt, nachtheilig auf Frankreich zurückzuwirken drohte, ist vielmehr zu erwarten, daß an allen Vortheilen, welche Deutschland in seinem Verkehre mit andern Ländern erringt, Frankreich wenigstens mittelbaren Antheil nehme.

Alles dieses wollen wir näher nachzuweisen suchen; zuvörderst sey uns aber gestattet, einen Blick auf die französischen Ein- und Ausfuhrlisten zu werfen, um die Wichtigkeit des deutschen Marktes für Frankreich im Allgemeinen daraus zu entnehmen.

Im Jahr 1832 führte Frankreich nach allen Theilen der Welt, einschließlic seiner Kolonien, aus:

an eigenen und fremden Waaren für	696,282,132	Frcs.
an edlen Metallen	100,878,999	„
an französischen Waaren:		
Producte	146,622,345	„
Manufacturartikel	360,792,629	„

Im Ganzen belief sich, mit Einschluß der aus den Entrepôts bezogenen fremden Waaren, aber ausschließlich der edlen Metalle, der Werth der Ausfuhr:

nach Preußen auf . . .	10,681,054 Grs.
„ den Hansestädten . . .	16,688,515 „
„ Deutschland. . . .	49,552,925 „
	<u>76,922,484 Gr. *)</u>

*) Zur Vergleichung mit früheren Jahren folgt hier eine Uebersicht der Ausfuhr an einheimischen und fremden Waaren (einschließlich des Transits und Zwischenhandels, der mittelst Benutzung der Entrepôts Statt findet) in den Jahren 1825 — 1832.

Jahre.	Fabrik- Bedürfnisse.	Verzehrbare rohe Producte.	Fabrik- und Manufacturwaaren.
--------	-------------------------	-------------------------------	----------------------------------

nach Preußen:

	Grs.	Grs.	Grs.
1825	3,669,053	3,990,820	1,988,884
1826	1,384,525	2,965,474	1,810,883
1827	1,356,260	3,524,837	1,386,935
1828	1,111,312	3,947,585	5,012,840
1829	1,324,176	3,839,543	2,525,570
1830	1,479,552	4,146,535	2,738,581
1831	969,619	3,487,598	9,462,278(?)
1832	<u>7,546,919</u>		3,134,135

nach den Hansestädten:

1825	1,668,298	8,274,875	1,847,310
1826	1,089,901	8,762,820	1,271,928
1827	1,469,936	9,029,610	2,356,571
1828	1,701,468	11,986,439	2,231,712
1829	2,348,714	8,192,264	2,534,636
1830	1,835,442	7,559,595	3,542,642
1831	1,561,264	7,283,390	3,247,025
1832	<u>10,274,447</u>		6,474,068

nach Deutschland:

1825	3,188,056	3,411,833	30,028,795
1826	4,459,885	3,156,848	28,957,951
1827	4,225,668	1,712,224	27,727,873
1828	2,342,484	2,960,902	30,430,072
1829	2,948,247	3,541,289	31,059,812
1830	2,564,954	2,889,695	32,103,532
1831	2,687,576	2,960,025	29,699,190
1832	<u>6,800,432</u>		42,752,925

Bericht von Bowring S. 127.

Hieraus erhellt, daß die Ausfuhr nach Deutschland mit Ausnahme von Oesterreich, welches mit der Lombardei und Venedig eine besondere Stelle in den officiellen Darstellungen einnimmt, ohngefähr $\frac{1}{3}$ des gesammten Ausfuhrhandels Frankreichs mit allen Theilen der Welt ausmacht.

Ein etwas stärkeres Verhältniß erscheint bei der Ausfuhr an französischen Gütern, indem ausgeführt wurden:

	rohe Producte.	—	Fabrikate.
nach Preußen .	6,504,666 Frcs.	—	2,532,976 Frcs.
nach den Hansestädten	7,779,066 „	—	5,689,878 „
nach Deutschland	5,077,252 „	—	38,158,530 „
	<hr/>		
	19,360,984 Frcs.	—	46,381,384 Frcs.

Die Bezüge Deutschlands an französischen Gütern betragen daher im Ganzen, mit 65,742,368 Frcs im Werthe, etwas mehr als $\frac{1}{3}$ und etwas weniger als $\frac{1}{4}$ der gesammten Ausfuhr an französischen Waaren.

Unter allen Ländern bezog Deutschland nach Großbritannien die meisten rohen Producte, und nach den vereinigten Staaten die meisten französischen Fabrik- und Manufacturwaaren, indem Großbritannien an jenen für den Werth von 34,258,570 Frcs., und die Union an diesen für den Werth von 47,650,992 Frcs. empfiengen.

Vergleicht man aber den Gesamtwertb der französischen Güter, welche nach Deutschland (ohne Oesterreich) gesendet wurden, mit der Ausfuhr nach andern Ländern, so nimmt es die erste Stelle nach Großbritannien ein, welches nebst Gibraltar, Malta und den jonischen Inseln den Werth von 67,430,482 Fr., also nur wenig mehr erhielt.

Von den deutschen Messen werden zwar französische Manufacturwaaren nach fremden Ländern versendet, und was die

Hansestädte beziehen, gelangt nur zum Theil auf den deutschen Binnenmarkt; allein Oesterreich und Rußland sind den französ. Manufacturartikeln größtentheils verschlossen, und was dahin und in die entfernteren Gegenden im Südosten seinen Abfluß findet, mag leicht durch die mittelbaren Bezüge Deutschlands über Belgien und die Schweiz reichlich ersetzt werden. In der That erscheinen diese beiden Länder, und insbesondere die Schweiz, im Verhältniß zu ihrer Volksmenge mit so bedeutenden Bezügen, daß man zu dieser Voraussetzung wohl berechtigt seyn mag. Wir finden nämlich im Jahre 1832 die Gesamtausfuhr an französischen und fremden Waaren nach der Schweiz zu 55,871,769 Frsch., nach Belgien zu 50,048,593 Frsch., die Ausfuhr an eigenen rohen Producten nach der Schweiz zu 9,443,567 Frsch., nach Belgien zu 13,688,428 Frsch., und an französischen Fabrik- und Manufacturwaaren nach der Schweiz 25,537,385 Frsch., nach Belgien zu 27,188,994 Frsch. angegeben. Insbesondere ist es der Bezug von französischen Fabrikaten, dessen Größe mit Sicherheit darauf schließen läßt, daß ein bedeutender Theil derselben durch die Vermittlung der Schweiz auf die deutschen Märkte gelangt.

Die Gesamteinfuhr oder der Werth aller in Frankreich angekommenen fremden Waaren betrug im Jahre 1832, ausschließlich der edlen Metalle, 652,872,341 Frsch.

die Einfuhr an edlen Metallen	133,174,800	„
die Einfuhr zum innern Verbrauche:		
überhaupt	505,093,488	„
„ „ an Fabrikbedürfnissen	280,988,356	„
„ „ an verzehrbaren unverarbeitungsfähigen Producten	196,117,755	„
„ „ an Fabrikaten	27,987,377	„

Für den innern Verbrauch und die Wiederausfuhr wurden Waaren aller Art bezogen:

aus Preußen im Werthe von . . .	23,368,928 Grs.
aus den Hansestädten . . .	15,204,775 „
aus Deutschland . . .	22,385,405 „
im Ganzen	60,959,108 Gr. *)
und an baarem Gelde	14,790,100 „

*) Zur Vergleichung mit frühern Jahren geben wir hier die Uebersicht der Einfuhr (zum eigenen Bedarf und zum Zwischenhandel).

Jahre.	Fabrik- Bedürfnisse.	Verzehrbare unver- arbeitete Producte.	Fabrikate.
--------	-------------------------	---	------------

P r e u ß e n .

	Grs.	Grs.	Grs.
1825	5,066,912	2,249,706	7,923,091
1826	6,921,403	1,104,509	7,500,398
1827	6,336,118	1,215,845	6,790,941
1828	9,105,449	6,189,444	6,526,145
1829	7,995,247	6,153,488	5,593,290
1830	6,385,366	8,335,305	6,250,971
1831	3,966,922	1,451,013	11,556,373
1832	5,269,263	10,092,732	8,006,933

H a n s e s t ä d t e .

1825	4,274,419	393,224	2,069,387
1826	6,642,649	77,574	1,314,007
1827	4,280,795	296,023	1,793,472
1828	3,498,661	3,306,258	2,789,290
1829	4,627,622	4,341,158	3,058,403
1830	4,635,501	2,014,244	3,123,829
1831	2,107,020	754,448	1,208,673
1832	4,161,783	9,463,754	1,579,238

D e u t s c h l a n d .

1825	19,658,035	5,526,301	5,588,251
1826	19,614,117	4,789,100	5,882,680
1827	16,177,076	7,920,862	4,833,625
1828	15,984,128	9,107,235	5,475,300
1829	16,232,892	7,836,899	5,237,489
1830	17,518,521	11,206,516	4,727,164
1831	12,102,406	8,402,861	4,318,330
1832	9,769,192	7,841,739	4,774,474

Hieraus erhellt, daß der Werth der Bezüge aus Deutschland ohngefähr $\frac{1}{4}$ der ganzen Einfuhr betrug, und um 15–16 Millionen Franken unter dem Werth der französischen Einfuhr nach den deutschen Ländern stehen blieb.

Eine weitere Basis zu Vergleichen gibt aber das Verhältniß der Bezüge zum einheimischen Verbräuche.

Zum Consumo wurden bezogen

an Bedürfnissen der Fabrikation:

aus Preußen für	4,997,089	} Franken.
von den Hansestädten	3,612,057	
aus Deutschland	8,820,005	
		17,429,151

an rohen verzehrbaren Producten:

aus Preußen	10,212,991	} 26,541,819
von den Hansestädten	8,504,803	
aus Deutschland	7,824,025	

an verarbeiteten Gegenständen:

aus Preußen	3,274,216	} 6,553,561
von den Hansestädten	237,112	
aus Deutschland	3,042,233	

im Ganzen 50,524,531

Deutschland hat hiernach geliefert:

von dem ganzen Werthe der Einfuhr zum einheimischen Verbräuche	$\frac{1}{5}$
von der Einfuhr an Bedürfnissen der französischen Fabriken nahe	$\frac{1}{15}$
von der Einfuhr an rohen verzehrbaren Gegenständen nahe	$\frac{1}{2}$
von den eingeführten Fabrikaten	$\frac{1}{4}$

Vergleicht man aber die Bezüge Frankreichs aus Deutschland für den eigenen Verbrauch mit seiner Ausfuhr an eigenen

Producten und Waaren nach den deutschen Ländern, so zeigt sich, daß diese Ausfuhr mit 65,742,368 Grcs., die Einfuhr von 50,524,531 um 15,217,837 Grcs. überstieg, und daß sich die französische Ausfuhr an unverarbeiteten Producten nach Deutschland zu seiner Einfuhr an rohen Producten und Fabrikbedürfnissen ohngefähr wie 1 : $2\frac{1}{4}$ verhielt, wogegen Deutschland über 7mal so viel Fabrikate aus Frankreich, als Frankreich aus Deutschland bezog.

Leicht begreiflich wechseln die Resultate von Jahr zu Jahr. Allein so viel ist jedenfalls klar, daß im Verkehre zwischen Frankreich und Deutschland sich Ausfuhr und Einfuhr im Ganzen weit näher ausgleichen, als im Handel zwischen Großbritannien und den deutschen Ländern. Wir finden frühere Jahre, wo der Ueberschuß der Ausfuhr größer war, als im Jahre 1832, wie namentlich im Jahre 1831 und andern, in welchen nach der officiellen Werthschätzung die Einfuhr Frankreichs aus Deutschland seine Ausfuhr dahin überstieg, wie namentlich das Jahr 1830. Aus dem Ueberschuß der baaren Geldsendungen nach Frankreich in einer Reihe von Jahren *) möchten wir, wegen des Papierhandels und wegen der Ausgleichung der Handels-

*) Uebersicht der Ausfuhr und Einfuhr an edlen Metallen.

Jahre.	Einfuhr aus		
	Deutschland.	Preußen.	den Hansestädten.
	Grcs.	Grcs.	Grcs.
1825	7,233,697	12,847	18,200
1826	23,091,410	70,421	—
1827	6,676,882	715,984	32,800
1828	5,628,318	1,194,548	—
1829	5,150,423	1,411,370	—
1830	15,244,640	251,358	—
1831	6,689,984	45,835	6,400
1832	14,762,423	297,749	7,880
1833	10,126,536	2,100	—

bilanzen zwischen den verschiedenen Ländern durch die Vermittlung dritter Märkte, nicht mit Sicherheit darauf schließen, daß Deutschland im Durchschnitte einen sehr bedeutenden Theil seiner Waarenschuld mittelst Baarsendung nach Frankreich zu decken habe.

Im Uebrigen ergeben sich aber in Beziehung auf die für das Jahr 1832 angestellten Vergleichenungen überall annähernde Resultate. So betrug im Jahr 1830 *) die Ausfuhr nach

Jahre.	Ausfuhr nach		
	Deutschland.	Preußen.	den Hansestädten.
	Grös.	Grös.	Grös.
1825	329,587	816	200
1826	416,064	—	—
1827	504,455	11,235	—
1828	635,290	25,900	—
1829	569,410	26,800	—
1830	1,739,050	107,400	3,000
1831	4,275,740	708,400	—
1832	775,900	118,569	—
1833	1,067,410	16,800	36,780

*) Uebersicht der Einfuhr und Ausfuhr im Jahr 1830, mit Hinzueinrechnung der drei letzten Zahlen:

	im Ganzen ohne edle Metalle.	zum Consumo.			
		Fabrik- bedürf- nisse.	vergehr- bare Producte	Fabrik- fate.	Summe.
	M. Gr.	M. Gr.	M. Gr.	M. Gr.	M. Gr.
von den Hansestädten	9,773	4,291	2,293	153	6,738
aus Preußen	20,791	6,283	8,357	3,739	18,380
aus Deutschland	33,452	16,887	11,825	3,728	32,442
Summa	64,197	27,463	22,477	7,610	57,561
aus allen Ländern	638,338	303,385	153,546	32,310	489,242

Deutschland an französischen Producten und Fabrikaten $\frac{1}{4}$ der Gesamtausfuhr an solchen Erzeugnissen und die Einfuhr aus Deutschland zur einheimischen Consumption $\frac{1}{2}$ bis $\frac{1}{3}$ der ganzen Importation zum innern Verbräuche. Wie im Jahre 1832 lieferte Deutschland zu der Einfuhr an verzehrbaren Gegenständen $\frac{1}{4}$ und zu der Einfuhr an Fabrikaten $\frac{1}{4}$.

Die stärksten Schwankungen zeigen sich, in Folge der wechselnden Fruchtbarkeit der Jahre und der franzöf. Gesetzgebung in der Einfuhr der rohen verzehrbaren Producte zum einheimischen Verbräuche. Während im Jahr 1832 der Werth dieser Einfuhr aus Deutschland, Preußen und aus den Hansestädten auf 26,541,819 Fr. berechnet wurde, finden wir in den Einfuhrlisten des Jahres 1833 den Bezug an solchen Producten nur zu 7,138,000 Fr. angegeben. Diese in dem Verhältniß von nahe 4 : 1 verminderten Bezüge mußten auf die Ausfuhr an französischen Fabrikaten zurückwirken, welche im Jahre 1832 zu 46,381,354 Fr., im Jahre 1833 aber nur zu 37,871,497 Fr. angegeben wurde.

Die Ausfuhr an eigenen und französischen Producten und Fabrikaten nach den deutschen Ländern betrug mit 67,391,901 Fr.

Ausfuhr:

	im Ganzen.	an franzöf. Erzeugnissen		
		rohe Producte	Fabrikate.	Summa.
	M. Fr.	M. Fr.	M. Fr.	M. Fr.
nach den Hansestädten	12,937	6,210	2,886	9,097
nach Preußen	8,382	4,776	3,203	8,040
nach Deutschland	37,878	4,538	31,097	35,040
Summa	58,878	15,525	37,188	52,773
nach allen Ländern	572,664	119,459	333,442	452,901

dennoch ohngefähr $\frac{1}{11}$ der Gesamteinfuhr, und die Ausfuhr an eigenen Producten und Fabrikaten mit 58,800,888 Fr. ohngefähr $\frac{1}{10}$ der Ausfuhr an französischen Erzeugnissen nach allen Ländern; während die Einfuhr aus den deutschen Ländern überhaupt mit 57,420,205 Fr. nur ohngefähr $\frac{1}{11}$ der Gesamteinfuhr, die Bezüge zum Consumo aus Deutschland mit 38,919,583 Fr. aber nur $\frac{1}{14}$ bis $\frac{1}{13}$ der Gesamteinfuhr zum Verbrauche erreicht *).

Betrachten wir nun den Einfluß, den die Zollvereinigung auf den Handel mit Frankreich auszuüben geeignet erscheint.

*) Uebersicht der Ausfuhr und Einfuhr im Jahre 1832 und 1833 (unter Deutschland, Preußen und die Hansestädte inbegriffen).

Ausfuhr:

nach allen Ländern:

	1832.		1833.
überhaupt	696,282,132	Fr.	766,316,312
französische Güter	507,414,974	"	559,235,054

nach Deutschland:

überhaupt	76,922,494	"	67,381,901
franzöf. Güter:			
rohe Producte	19,360,984	"	20,871,497
Fabrikate	46,381,384	"	37,878,497
zusammen	65,743,368	"	58,420,205

Einfuhr.

aus allen Ländern:

	1832.		1831.
überhaupt	652,872,341	"	693,275,725
zum Consumo	505,093,448	"	491,137,471

aus Deutschland:

überhaupt	60,959,108	"	57,420,205
zum Consumo:			
Fabrikbedürfnisse	17,429,158	"	23,609,387
rohe Erzeugnisse	26,541,819	"	7,138,001
Fabrikate	6,553,561	"	7,242,194
zusammen	50,524,531	"	38,919,583

Vor Allem ist in dieser Hinsicht klar, daß der Vereinstarif die Ausfuhr deutscher Producte und Manufacturwaaren nach Frankreich nicht unmittelbar afficiren kann, da die meisten Artikel beim Ausgang frei und die übrigen nur ganz mäßig belegt sind. Nur insoferne die Zollvereinigung dem Aufblühen der deutschen Fabrik- und Manufacturindustrie günstig ist, und die vermehrte Gewerbsthätigkeit die Nachfrage nach Rohstoffen und nach den Unterhaltungsmitteln der arbeitenden Klassen verstärkt, kann sie mittelbar eine Verminderung des Absatzes deutscher Naturproducte bewirken.

Dagegen wird wohl die Ausdehnung des Vereinstarifs auf fast alle deutsche Länder, in welchen bisher die Einfuhr fremder Erzeugnisse nicht erschwert war, und die noch überdieß als Niederlagen und Trichter zur Einschleppung solcher Waaren in benachbarte deutsche Staaten dienten, nicht ohne fühlbaren unmittelbaren Einfluß auf die Bezüge aus Frankreich bleiben. Allein so wenig der Vereinstarif den französischen Ausfuhrhandel in gleichem Maße, wie den britischen zu beschränken droht, so wenig wird seine Wirkung auch nur von ferne dem Einfluß gleich kommen, den der französische Tarif auf die Ausfuhr aus Deutschland ausübt. Nicht nur nimmt die für jede Gattung von Waaren in einem fixen Gelbbetrage bestimmte Abgabe von den darunter begriffenen kostbarern Artikeln, wozu die französischen Fabrikate meistens gehören, eine geringere Fraktion des Werthes hinweg, sondern überdieß sind auch die Zölle von jenen Waarengattungen, welche den Hauptzweig der französischen Ausfuhr bildet, im Durchschnitt verhältnißmäßig niedriger belegt.

Frankreich sendet uns, wie wir gesehen, keine so große Quantitäten gemeiner und wohlfeiler Kattune, Percale, Manlings, gemeine und schwerere Wollenwaaren und von Wolle und Baumwolle gemischte Gewebe, wie England, sondern weit weniger aber in der Regel bessere Kattune, verhältniß-

mäßig eine größere Menge von feinen und leichten Geweben aus Wolle und andern Thierhaaren und vor allem weit mehr Seidenwaaren und Modeartikel als Großbritannien.

Während der Zoll von 85 fl., womit der Vereinstarif den Centner Baumwollenwaaren belegt, von den mittlern und geringern Gattungen 30 — 60 Procent und noch mehr beträgt, steigt er bei den feinern und kostbaren Waaren nur auf 10 — 20 pCt. des Werths.*)

*) Die französischen Rattune finden wir in den offiziellen Werthangaben im Durchschnitte zu 26 Franken per Kilogramm, also ohngefähr zu 550 fl. per Centner zu 50 Kilogramm angeschlagen, während die britischen, wenn man auch die declarirten Preise um 25 — 50 pCt. erhöht, kaum die Hälfte dieses Werthes erreichen. Uebrigens ist nach den neuesten offiziellen Nachweisungen über die Douanenverwaltung die Ausfuhr nach Deutschland weit geringer, als nach frühern Schätzungen (nach v. Gülich's kleinen Schriften Seite 35. mindestens zu 8 Millionen Franken) angenommen wurde.

Darnach hat Deutschland mit Einschluß von Preußen (aber ausschließlich der Hansestädte) im Jahre 1833 direct nur bezogen

Baumwollenwaaren:	Kilogramm.	Werth per Kilogr.	Gesammtwerth Franken.
an weißen und rohen Tüchern	15,724	15 Fr.	235,560
an gefärbten und gedruckten Tüchern	85,268	26 "	2,116,838
Halbtücher u.	7,244	26 "	188,344
geäderte Zeuge	3,483	18 "	62,674
vermischte Gewebe	4,261	20 "	85,220
Musselin	1,889	30 "	56,670
Tüll und Gaze	69	200 "	13,800
u. s. f.			

Wir sind in dem ersten Abschnitte dieser Schrift bei den frühern Angaben stehen geblieben, nicht nur weil die Wirkung der Vereine schon seit einigen Jahren begonnen hat, und sich in der Abnahme der Einfuhr in der neuesten Zeit äußern muß, sondern weil gerade die kostbarsten Baumwollenartikel, wie gestickte Musseline, Percale und Tüll, unter andern Rubriken, namentlich unter den Gegenständen der Pariser Industrie und unter Modewaaren vorkommen, überdieß auch die bedeutenden Bezüge der Schweiz

Während der Zoll von 51 fl. 2½ fr. vom Centner (50 Kilogramm) für die mittlern und geringern Wollen- und aus Wolle und Baumwolle gemischten Waaren einer Auflage von 15 — 30 und mehr Procent gleich kommt, beträgt er von feinen Tüchern und Geweben aus Wolle und andern Thierhaaren nur 10, 5, und noch geringere Procente des Werthes. *)

auf einen mittelbaren Abfluß französischer Erzeugnisse nach Deutschland von dieser Seite her schließen lassen, und jedenfalls die auſſer Rechnung gebliebene Ausfuhr der Schweiz die angenommenen Zahlen ergängt.

*) Nach den offiziellen Nachweisungen wurden direkt nach Preußen und Deutschland (ohne Oestreich und die Hansestädte) im Jahre 1833 ausgeführt:

Wollenwaaren:	Kilogramm.	offiz. Werth per Kilogr.	Ganzer Werth Franken.
wollene Tücher . . .	12,386	27 fr.	333,422
Cashmir und Merino . .	4,847	47 "	227,809
verschiedene Wollenartikel	6,943	26 "	180,518
brochirte u. fagon. Schwals	1,583	143 "	226,369
wollene Strickwaaren .	13,072	26 "	339,872
gemischte Wollenwaaren	14,038	12 "	168,456
Schwalz und andere Stoffe			
aus Cachemir . . .	859	300 "	257,700
u. s. f.			

Mit Ausnahme der gemischten Wollenwaaren sind alle übrigen durch den Vereinzoll nicht mit 10 pCt. des angegebenen Durchschnittswerths belegt. Dabei ist noch zu erinnern, daß, da die deutsche Industrie in der Fabrikation der gemeinen und mittlern Tücher weit vorangeschritten ist, nur die feinsten Sorten nach Deutschland kommen. Von wollenen Schwals beträgt der Zoll nur 1½ pCt. und von Stoffen aus Cashmir kein volles Procent.

Uebrigens läßt auch in Beziehung auf wollene Waaren die starke Ausfuhr nach der Schweiz auf einigen mittelbaren Absatz in Deutschland (durch die Zurzacher Messen) schließen. Die Schweiz bezog im Jahre 1833 namentlich an Wollentücher 60,879 Kilogramm an Merino und Cashmir 12,070 Kilogramm, also vielfach mehr als Deutschland.

Im Durchschnitte sind die Seidenwaaren, der Hauptzweig der französischen Ausfuhr, weit mäßiger als andere Manufakturartikel belegt.

Die Auflage von 187 fl. 5 kr. vom Centner beträgt nicht mehr als 12 Procent des Werths des gereinigten und zur Verarbeitung zubereiteten Rohstoffes und die bis zum 1½ und 2fachen oder noch beträchtlicher im Werthe erhöhte vollendete Waare erscheint daher im nämlichen Verhältnisse noch geringer belastet. *)

Der Zoll von 93 fl. 32½ kr. vom Centner kurzer Waaren trifft ebenso die englischen Metallfabrikate und Quin-

*) Nach der offiziellen Nachweisung hat Deutschland mit Einschluß von Preußen, aber ohne Oestreich und die Hansestädte, bezogen:

Seidenwaaren:	Kilo- gramm.	offiz. Werth per Kilogr.	Ganger Werth Franken.
gefärbte Nähseide . . .	948	95 Fr.	90,060
glatte Gewebe . . .	41,261	120 "	4,951,320
façonirte Gewebe . . .	47,487	130 "	6,312,319
brochirte unvermischte Gewebe . . .	151	130 "	19,630
vermischte Stoffe (ohne Gold und Silber) . . .	10,842	80 "	867,360
Gaze . . .	1,974	112 "	223,185
Crêpe . . .	3,777	88 "	332,376
Tulle . . .	319	80 "	25,520
Strickwaaren . . .	1,081	100 "	108,100
Passanterie (ohne Gold und Silber) . . .	613	100 "	61,300
Bandwaaren . . .	42,578	120 "	5,109,360
Spitzen . . .	—	—	110,362
brochirte Gewebe und Passanteriearbeiten mit ächtem u. falschem Gold	—	—	43,975
Waaren aus Floretseide	2,028	48—80 Fr.	99,904

Mit unbedeutenden Ausnahmen beträgt der Zoll von Seidenwaaren nur 5 — 7 pCt. der offiziellen Durchschnittspreise, die noch bedeutend niedriger sind, als die Preise des Detailsverkaufs in Deutschland, ausschließlich der Zölle.

cailleriewaaren in weit stärkerem Verhältnisse als die französischen Bijouterie- und Galanterieartikel, Taschen und Penduluhren.

Wenn man die officiellen, detaillirten Nachweisungen der französischen Douanenverwaltung überblickt, so überzeugt man sich leicht, daß überhaupt alle Manufakturwaaren, welche die französische Industrie den deutschen Märkten anzubieten hat, mit wenigen und im Ganzen unbedeutenden Ausnahmen, durch den Vereinstarif nur mäßig besteuert werden, und insbesondere die Bölle von den zahlreichen Luxusartikeln, womit uns Frankreich bisher versorgte, unsere Bezüge auf keine sehr fühlbare Weise afficiren können.*)

Die französische Industrie wird daher höchstens an gemeinen Baumwollentwaaren, auf deren Absatz schon die Tarife der frühern Vereine eingewirkt haben, einige hundert Centner

*) Aus der großen Zahl der Luxusartikeln, welche die französische Industrie dem deutschen Markte anbietet, heben wir aus den Ausfuhrlisten des Jahres 1833 noch einige aus:

	Werth per Kilo- gramm. Fr. C.	Ausfuhr nach Deutschland mit Einschluß von Preußen, aber ohne Oestreich und die Hansestädte	
		in Kilo- gramm.	im Werth Franken.
Battist und Kammertuch .	160 —	6,012	961,920
Leinen=Spigen . . .	— —	—	9,858
Modewaaren . . .	— —	—	334,135
Puhsfedern . . .	30-180 —	626	44,081
Feine Lederhandschuhe .	40 —	32,088	1,283,520
Anderer feine Lederarbeiten	24 —	1,217	39,108
Penduluhren . . .	24 —	20,346	492,334
Anderer vergolbete Bronce- waaren . . .	10 —	4,541	45,410
Plattirte Waaren . . .	10 —	28,919	289,190
Feine Meubles . . .	— —	—	77,339
Porcellain . . .	5 —	115,781	578,905
Papiertapeten . . .	2 20	140,013	367,532
Parfümerien . . .	7 30	23,293	150,389

weniger verkaufen, durch die Beschränkung des Absatzes an feinen Wollentüchern, deren Bezug ebenfalls schon seit einer Reihe von Jahren sich etwas vermindert hatte, einen im ganzen unbedeutenden Verlust erleiden, und in den einfachen oder glatten Seidenzeugen ihre Mitbewerbung erschwert fühlen; da-

	Werth per Gram= me.		Ausfuhr nach Deutschland mit Einschluß von Preußen aber ohne Oesterreich und die Hansestädte	
			in Gram= men.	im Werth Franken.
Bijouterie mit Steinen und				
Perlen	7	—	12,126	84,872
Anderer in Gold	4	—	30,312	121,248
in Silber	—	34	35,145	12,289
Silberwaaren	—	24	149,882	35,961
vergoldete	—	34	25,476	8,061
	per Stück		Stück	
Stroh- und Basthüte . .	3½	17 —	7,187	59,560

Die unter der Rubrik: verschiedene Artikel der Pariser Industrie angegebene Ausfuhr nach Deutschland und Preußen, welche dem Gewichte nach 126,068 Kilogramm betrug und deren Werth nach dem Verhältniß der Gesamtausfuhr und des von den Versendern deklarirten Gesamtwerts (980,287 Kilogr. und 8,415,643 Fr.) zu ungefähr 1,070,000 Franken anzunehmen wäre, besteht ohne Zweifel ebenfalls bei weitem zum größten Theile in Luxusgegenständen, so wie auch ein Theil der Ausfuhr an Krämerwaaren (mercerie), wovon nach Deutschland und Preußen 31,383 Kilogr. zu 6 Fr. und 17,838 Kilogr. zu 14 Fr., im Ganzen also 49,221 Kilogr. im Gesamtwert von 438,030 Fr. ausgeführt wurden.

Der Vereinstarif besteuert mehrere der bedeutendsten dieser Waaren noch weit mäßiger, als die kostbarern Wollen- und Seidenwaaren, indem namentlich der Zoll von Battist und Kammerstuch mit 37 fl. 30 Kr. nur 1 Procent und der gleiche Zollsatz von feinen Lederhandschuhen 4 pSt. des Werths beträgt. Der Zoll von Penduluhren erreicht zwar 16, die Abgabe von Papiertapeten 15, von Porcellain 20 pSt. des offiziellen Werthanschlages, aber gerade bei diesen Gegenständen gibt die geschmackvollere Arbeit in der Concurrenz einen Vortheil, den eine Auflage von 15 — 20 pSt. nicht leicht aufhebt.

Kunstgegenstände sind in dem Vereinstarif ganz mäßig belegt. Kupferstiche und lithographische Arbeiten, welche der französische Tarif mit 349 Fr. 25 Cent. per metrischem Centner belegt, und wovon Deutschland (mit Preußen) im Jahre 1833 aus Frankreich 9,736 Kilogramm im offiziellen Werthanschlages von 340,760 Fr. erhielt, unterliegen der geringen allgemeinen Zollabgabe.

2

gegen in den Hauptzweigen ihrer Ausfuhr, in welchen sie dem guten Geschmack, der Mannigfaltigkeit und dem Wechsel der Formen, der gefälligen Zeichnung, der glücklichen Wahl der Farben, ihre Erfolge auf dem deutschen Markte bisher verdankte, die Wirkung des Vereinstarifs wenig empfinden, indem die Abnehmer solcher Waaren, selbst durch einen dem Zolle gleichen Aufschlag von 5 — 10 Procent, sich von der Wahl der gefälligeren nicht abhalten lassen.

Ohne allen nachtheiligen Einfluß auf den französischen Ausfuhrhandel sind, vielleicht mit einigen, jedenfalls aber unerheblichen Ausnahmen, die Vereinszölle von chemischen Producten und Fabrikbedürfnissen mannigfaltiger Art, wovon Deutschland eine nicht unbedeutende Menge aus Frankreich bezieht.*)

Von den Naturproducten, welche der Vereinstarif trifft, sind es vorzüglich Weine, Brantwein und Oele, welche die Production Frankreichs interessieren.

Baumöl ist nur mit einem Zolle von 2 fl. 48½ fr. vom Centner (50 Kilogr.) belegt, und zum Fabrikgebrauch ist die Einfuhr gegen eine ganz mäßige Abgabe von 50 fr. vom Centner gestattet.**)

*) Im Jahre 1833 wurden, um nur einiger der hieher gehörigen Artikel zu erwähnen, namentlich an

			im Werth von
gemahlenem Krapp	2,322,172 Kilogr. zu	1 fr.	2,322,173 fr.
flüchtigen Oelen	7,239 " " 100 "		723,900 "
nach Deutschland mit Preußen ausgeführt.			

Von Krapp werden im Vereine nur 18½ fr., von Oelen höchstens 6 fl. 15 fr. vom Centner zu 50 Kilogr. erhoben.

**) An französischem Olivenöl zum Speisegebrauch hat Deutschland mit Preußen im Jahre 1833 nur 11,299 Kilogr. im Werthe von 22,498 fr. (ausschließlich des Transitsguts) bezogen.

Nur die Brännntwein- und Weinproduction Frankreichs findet ihre Ausfuhr nach Deutschland durch einen Zoll von 8 Thalern oder 13 fl. 38 $\frac{1}{2}$ kr. vom Centner erschwert. Ein Zoll von 450 — 500 fl. vom Fuder (zu 15 Hectolitres oder 2000 mittlern Boutheillen) ist selbst für kostbarere Weine eine hohe Abgabe und übersteigt den Ankaufspreis der mittlern und geringern. Was sich von der Besteuerung der Industrieerzeugnisse sagen läßt, welche dem Gebiete des Geschmacks und der Mode angehören, gilt indessen mehr oder weniger von allen Naturproducten, welchen Klima und Boden eine ganz eigenthümliche Beschaffenheit geben. Bei andern Producten bewirkt oft eine unbedeutende Abgabe, daß der einheimische Producent die fremde Mitbewerbung überwindet, oder der Consument sich mit einem Surrogat begnügt, welches seine Bedürfnisse auf ganz gleiche Weise, wie das ausländische Industrieerzeugniß befriedigt. Trifft aber der Zoll ein fremdes Product, das der einheimische Boden gar nicht, oder nicht in ohngefähr gleicher Beschaffenheit hervorbringt, so muß man die Abgabe tragen oder auf einen Genuß verzichten. Producte dieser Art können, wenn sie anders überhaupt Gegenstand eines lebhaften Begehres sind, eine hohe Auflage erragen, ohne merklichen Einfluß auf die Consumption und auf die Verkaufspreise des Erzeugungslandes. Dies gilt nun hauptsächlich von jenen französischen Weinen, welche zu den Gegenständen eines luxuriösen Genusses gehören. Wer einmal für eine Flasche Wein 2 — 3 fl. aufzuwenden bereit ist, läßt sich durch eine Auflage von 18 — 24 kr. nicht irre machen. Dagegen kann bei allen übrigen Gattungen eine Auflage von 450 bis 500 fl. vom Fuder nicht anders, als nachtheilig auf den Absatz in Deutschland und auf die Preise zurück wirken. Solche höhern Abgaben bestehen aber in dem nördlichen Deutschland schon längere Zeit; im südlichen Deutschland waren sie seit 1822, da die Erhöhung der französischen Zölle vom deutschen Schlachtvieh eintrat, theils nicht viel niedriger, theils hoch genug, um

sowohl die gewöhnlichen, den deutschen Weinen mehr ähnlichen Producte einiger westlichen Departements abzuhalten, als überhaupt den Bezug der französischen Weine sehr zu beschränken. Der Vereinszoll wird daher in dem bestehenden Zustande keine sehr fühlbaren Veränderungen hervorbringen, sondern nur vielleicht in etwas verstärktem Maaße den nachtheiligen Einfluß fortbauern machen, den die im Jahr 1822 ergriffenen Maßregeln auf den Absatz der geringern und mittlern rothen und aller mittäglichen Weine Frankreichs ausgeübt haben. *)

Die Vereinszölle können aber, mit Ausnahme der Einfuhrabgaben von den französischen Weinen, im Ganzen genommen als sehr mäßig gelten, wenn man sie mit den Restrictionen

*) Weinausfuhr vom Jahre 1833:

Ordinaire in Fässern:

	Litres.	Werth per Litres. Fr. C.	Ganzer Werth Franken.
Von der Gironde			
nach Preußen .	3,383,888	— 27	903,649
— den Hansestädten	23,806,275	— 27	6,427,694
Von andern Gegenden			
nach Preußen .	2,011,566	— 20	402,312
— den Hansestädten	4,626,000	— —	925,000
— Deutschland	1,230,474	— —	246,094

Ordinaire Weine in Boutheillen:

Von der Gironde			
nach Preußen .	11,530	2 —	23,060
— den Hansestädten	62,397	— —	124,794
Von andern Gegenden			
nach Preußen .	235,181	1 —	235,181
— den Hansestädten	123,984	— —	123,984
— Deutschland	486,867	— —	486,867

Liquorsweine in Fässern:

nach Preußen .	69,053	1 50	103,579
— den Hansestädten	74,185	— —	111,283
— Deutschland	5,868	— —	8,802
In Boutheillen			
nach den Hansestädten .	797	1 50	1,377

vergleicht, welchen der deutsche Handel in Frankreich unterliegt. Hier bilden in fast allen Zweigen der Manufakturindustrie die Einfuhrverbote die Regel; und in den wenigen Fällen, wo der Tarif die fremde Waare nicht unbedingt zurückweist, haben die hohen Zölle größtentheils eine dem Verbote gleiche oder nahe kommende Wirkung. Diesen Beschränkungen hat man es zuzuschreiben, daß unsere Ausfuhr an Fabrikaten nur $\frac{1}{3}$ bis $\frac{1}{4}$ des Werths unserer Bezüge an französischen Fabrik- und Manufakturwaaren erreichen konnte.

Zwar trifft die Erzeugnisse eines Hauptzweiges der deutschen Manufakturindustrie, die Leinwand und andere leinene Waaren, kein Verbot und gehören die Zölle, welche bei der Einfuhr zum Verbrauche davon zu entrichten sind, nicht zu

Ausfuhr an Branntwein (aus Wein):

	Litres.	Werth per Litres. Fr. C.	Ganzer Werth Franken.
nach Preußen .	117,732	— 70	82,412
— den Hansestädten .	517,234	— —	362,063
— Deutschland .	53,628	— —	37,539
<i>Equivalents:</i>			
nach Preußen .	341	3 —	1,023
— den Hansestädten .	2,653	— —	7,959
— Deutschland .	2,704	— —	14,112

Es ist zu erinnern, daß der nördliche Vereinsmarkt zum größten Theile französische Weine über die Hansestädte bezieht.

Auch die starken Bezüge der Schweiz lassen darauf schließen, daß das südliche Deutschland von daher eine mittelbare Zufuhr französischer Weine erhält. Nach den offiziellen Nachweisungen wurden nämlich im Jahre 1833 nach der Schweiz 9,876,412 Litres ordinäre Weine in Fässern und 1,713,970 Litres Franzbranntwein ausgeführt.

Die Preise der zu Land in Deutschland eingehenden französischen Weine sind im Durchschnitte (abgesehen von den Transportkosten und den Zöllen) etwas höher, als die offiziellen Durchschnittspreise anzunehmen.

den höchsten Sätzen des französischen Tarifs; allein verhältnißmäßig drei, vier und mehrfach höher als die Abgaben, die der Verein von den französischen Seidenwaaren erhebt, sind sie stark genug, um die Einfuhr auf ein ganz mäßiges Quantum zu beschränken und den Absatz nur möglich zu machen, wenn der deutsche Erzeuger sich mit dem ärmlichsten Lohn begnügt. Obwohl die französischen Preise der Einfuhrartikel in Vergleichung mit den deutschen Preisen eben so höher stehen, wie die französischen Werthschätzungen der Ausfuhrartikel niedriger sind, als die deutschen Preise, so betragen die Zölle, womit der französische Tarif die Leinwand und andere leinene Waaren belegt, demnach meistens 20 und mehr Procent der offiziellen Werthanschläge. Leicht mögen sie daher auf 25 — 30 pCt. der deutschen Erzeugungspreise ansteigen. *) Baumwollen- und Wollenwaaren, Leder und Ledetfabrikate dürfen mit einigen ganz unbedeutenden Ausnahmen gar nicht eingeführt werden, und jene Seidenwaaren, die kein Verbot trifft,

*) Der französische Tarif läßt die Zölle von der Leinwand nach dem Grade der Feinheit in sechs Abstufungen aufsteigen, welche durch die Zahl der Einschlagsfäden per 5 Millimetres der Tuchlänge bestimmt werden, nämlich: unter 8, von 8 — 12, von 12 — 16, von 16 — 18, von 18 — 20 und von 20 Fäden und darüber per 5 Millimetres. Dieß vorausgesetzt geben wir folgende Uebersicht über die bestehenden Zollsätze und den Werth der Leinwand und Leinenwaaren, die Frankreich nach den offiziellen Nachweisungen im Jahre 1833 zum Consumo (also mit Ausschluß des Transits) aus Preußen, den Hansestädten und dem übrigen Deutschland (mit Ausnahme von Oestreich) bezogen hat.

Zollbetrag per 100 Kil. Fr. C.	Werth per 100 Kil. Franken.	Werth der Einfuhr	
		aus Deutschland einschl. Preußen.]	aus den Han- sestädten.
Glatte rohe Leinwand:			
33 —	200	251,324 Fr.	16,782 Fr.
71 50	425	124,835	39,270
115 —	800	33,112	256
187 —	1300	3,107	—
264 —	2000	2,020	—
385 —	3000	1,620	—

unterliegen einem $2\frac{1}{2}$ und mehrfach höhern Zolle, als im Vereine, namentlich die glatten Seidenzeuge, für welche der Verein in minder erschwerter Mitbewerbung einen Absatz finden

Zollbetrag per		Werth per	Werth der Einfuhr	
100 Kil.		100 Kil.	aus Deutschland	aus den Han-
Fr.	C.	Franken.	einschl. Preußen.	sestädten.
Glatte weiße und halbweiße Leinwand:				
66	—	300	18,915 Fr.	— Fr.
143	—	630	8,246	8,019
231	—	1160	6,530	30,844
374	—	1760	3,922	2,217
528	—	2660	1,782	159
770	—	4000	9,560	520
Gefärbte Leinwand				
(bis zum dritten Grad der Feinheit):				
66	—	400	101,516	200
93	50	550	162,321	11,858
132	—	800	2,552	48
Gefärbte Leinwand:				
220	—	900	2,367	9
330	—			
Tafelzeug, weißes:				
458	70	1400	4,578	—
Tafelzeug, damastgebildetes:				
558	70	5500	213,235	7,260
Bandwaaren:				
95	15	700	204,792	—
156	31	740	213,734	—
217	58	765	75,237	—
Spitzen:				
5 Procent	—	—	1,640	—

Der Werth der Leinwand und leinenen Waaren, welche Frankreich hiernach aus Deutschland, mit Einschluß von Preußen, im Betrage von 1,446,945 Franken und von den Hansestädten im Betrage von 117,442 Fr. im Jahre 1833 zum eigenen Verbräuche bezog, beträgt nicht viel mehr als was Deutschland allein für leberne Handschuhe (Deutschland mit Preußen 1,245,440 Fr., die Hansestädte 20,600 Fr.) in jenem Jahre zu zahlen hatte. Zwei Drittheile jenes Werths deckt schon der Anschlag des Wattists und des Kammertruchs, die im Jahre 1833 auf den deutschen Markt gebracht worden, mit 961,920 Fr. für Deutschland und Preußen und mit 68,840 Fr. für die Hansestädte. — Der Werth, der aus allen Ländern zum Consumo bezogenen Leinwand und leinenen Waaren betrug sich auf 15,484,833 Fr.

könnte, bei der Einfuhr zu Lande einer Abgabe von 17 Fr. 60 Cent. vom Kilogramm oder einschließlich des Zehntels von 1936 Fr. 60 Cent. vom metrischen Centner.

Frankreich wurde durch zwei unglückliche Versuche in der Anwendung der Grundsätze der Verkehrsfreiheit auf diese Bahn eines ausschweifenden Beschränkungssystems zurückgeführt. Im Jahr 1786 warf man zu rasch und ohne Schonung bestehender Verhältnisse die Schranken nieder, welche der einheimischen Industrie dem im Kunstfleiß am weitesten vorgangeschrittenen Lande, Großbritannien gegenüber, einen damals noch weit weniger als gegenwärtig entbehrlichen Schutz gewährten. Die Folge war eine eben so schnelle Rückkehr zum System der Beschränkung.

Unter der Napoleonischen Herrschaft erregte der übermäßige Druck des sog. Continentalsystems die Sehnsucht nach einer freieren Bewegung des Handels. Nach dem Sturze Napoleons wußte man aber wieder nicht Maas und Ziel zu halten, und eröffnete die Häfen dem fremden Handel mit einer Liberalität, deren Wirkungen nach wenigen Monaten auf die alte Bahn zurückführte.

Anfänglich blieb man zwar den frühern Grundsätzen getreu, wornach vorzüglich die Manufaktur und Fabrikindustrie in Schutz genommen, die Producte des Bodens aber, so weit sie nicht, wie verzehrbare Kolonialartikel, als Gegenstände von Consumtionsaufzügen betrachtet werden konnten, mit wenigen Ausnahmen gar nicht oder nur mäßig belegt wurden. Bald fieng man aber an, die Beschränkungen auf die Producte des Ackerbaues und selbst auf solche Artikel auszudehnen, deren die Industrie als Hülf- oder Verwandlungstoffe sich bediente. Ein lebhafter Wettstreit der Patrone des Ackerbaues und des Gewerbefleißes bildete das System der Beschränkung, sowohl in Beziehung auf die Verstärkung des Schutzes durch Verbote,

oder durch Zollerhöhungen (die von 1817 bis 1826 insbesondere auch die Leinwand trafen), als in Beziehung auf die Zahl der beschützten Productionszweige immer mehr aus. Es stieg im Gebiete der Industrie bis zu den ärmlichsten Zweigen herab, wie zu der Kienrußbereitung, deren Product mit einem Zolle von 12 Franken vom metrischen Centner belegt wurde.

Die Abgaben von der Schaafwolle, die im Jahr 1816 nur 1 Fr. von 100 Kilogramm betrugen und die für nur eine kurze Zeit hindurch eine bedeutendere Höhe erreicht hatten, wurden durch spätere Gesetze (1820 und 1822) auf 33 pEt. des Werths, die Zölle vom Schlachtvieh, welches erstmal im Jahr 1816 mit einem mäßigen Einfuhrzoll (von 3 Fr. vom Ochsen) belegt worden war, im Jahr 1822, wie wir in dem dritten Abschnitte bereits bemerkt haben, bedeutend erhöht.

Gegen die Einfuhr des Getreides bei niedrigen Preisen wurden erstmals im Jahr 1819 repressive Maaßregeln ergriffen.

Zu gleicher Zeit verminderte man die Ausgangszölle von verschiedenen Artikeln, die man früher theils aus fiskalischen Rücksichten, theils um der Industrie die Anschaffung der Rohstoffe zu erleichtern, mit höhern Abgaben belegt hatte.

Mit welchen speciosen Gründen man ein solches Douanensystem vertheidigen mag, so läuft doch alles zuletzt auf den einfachen Satz hinaus: Frankreich soll so viel als möglich an das Ausland verkaufen, und so wenig als möglich aus dem Auslande beziehen.

Wer die Zölle als ein Mittel betrachtet, jenen Industriezweigen, welche die Bedürfnisse der großen Massen des Volkes befriedigen, die Versorgung des innern Marktes mehr oder weniger zu sichern, den Gewerbefleiß zu wecken, und sich, so weit

die natürlichen Bedingungen einer Unabhängigkeit von dem Auslande vorhanden sind, diese Unabhängigkeit zu erstreben, mag diesen Zweck möglicher Weise und nach den Umständen theilweise vielleicht selbst mit überwiegendem Vortheil erreichen; allein nie wird ein Mittel gefunden werden, wodurch ein Land in die Lage gesetzt werden kann, für die Dauer mehr zu verkaufen und weniger von dem Auslande zu beziehen.

Wenn ohnerachtet der wachsenden Beschränkungen in einer Reihe von Jahren die Ausfuhr Frankreichs im Ganzen demnach zunahm, so ist dieß eine Erscheinung, die wir in andern Ländern ebenfalls wahrzunehmen haben; wie die Ausfuhrn sind aber auch die Einfuhren gestiegen, und ohne Zweifel in der That in einem gleichförmigern Verhältnisse, als die Quantenlisten ausweisen. Die allgemeine Zunahme des auswärtigen Handels fast aller Länder beweist nur so viel, daß die Vermehrung der Production noch stärker war, als der Einfluß der Beschränkungen, und vorzüglich ist es die reißende Zunahme des Verbrauchs der Producte fremder Welttheile, mit welchen die Vermehrung der europäischen Exportation im Allgemeinen zusammenhängt.

So weit aber eine Beschränkung der Einfuhr ihren nächsten Zweck erreicht, wird auch ihr mittelbarer Einfluß auf die Ausfuhr nicht ausbleiben, und in der That vorhanden seyn, wenn er auch an dem Hauptresultat mannigfaltiger sich durchkreuzender Ursachen nicht speziell nachgewiesen werden kann. Insbesondere ist kein Zweifel, daß die Beschränkungen, welche die Einfuhr deutscher Naturproducte nach Frankreich erlitt, eine nachtheilige Rückwirkung auf die Ausfuhr der französischen Weine geüßert, und seiner Industrie auf fremden Märkten die Mitbewerbung mit dem Gewerbleiß anderer Länder erschwert haben.

Nun denkt man, wie in England, auf Neue an die

Rückkehr zu den Grundsätzen der Freiheit; will aber nichts übereilen, mit schonender Rücksicht auf alle streitenden Interessen nur allmählig die vom Gemeinwohl gebotenen Reformen eintreten lassen; dieß ist im Prinzip ganz gut, allein man kann auch in der Rückhaltung das rechte Maas und Ziel verfehlen. Alles was in der letzten Zeit geschehen oder als bevorstehend angekündigt worden ist, erscheint uns in der That sowohl für Deutschland als für Großbritannien ganz unerheblich, während bei allen eingeleiteten Untersuchungen und fund gewordenen Erörterungen es immer klarer sich heraus stellte, daß die Erleichterung des Verkehrs mit Deutschland weit dringender und minder schwierig ist, als eine Verständigung mit Großbritannien, und daß diese selbst als bebingt durch eine Herabsetzung mancher, die deutsche Production belastender Zölle betrachtet werden darf.

Von keinem Interesse für die deutsche Industrie ist die Aufhebung der Verbote, welche in Beziehung auf ganz feine Baumwollengespinnste, für Spitzen aus andern Stoffen als von Seide, mit der Hand an der Spindel verfertigt, für Cachemir, die ausserhalb Europa erzeugt werden, für indische Sacktücher und Halbtücher, für Uhren, wohlriechendes Leder, und einige andere minder bedeutende Artikel, theils schon vollzogen, theils nur in Aussicht gestellt worden sind.

Auch die Zollverminderungen, welche zur Erleichterung der Einfuhr verschiedener Naturerzeugnisse bereits eingetreten sind, oder vorgeschlagen wurden, sind nicht erheblich.

Die Getreidegesetze, welche im umgekehrten Verhältnisse mit den Preisen sich verändern, sollen bei Kraft bleiben.

Der in Vorschlag gekommene Zoll von Mineralwassern, in steinernen Krügen, zu 1 fl. von 100 Kilogramm, ist zwar mäßig, aber unseres Wissens nach nicht in Vollzug gekommen.

Die beabsichtigte Herabsetzung des Zolls vom Schlachtvieh ist unbedeutend. Von allen Gattungen Rindvieh sollen 7 Centimes, von Hammeln, Widbern, Schafen und Lämmern 12 Centimes vom Kilogr. des Gewichts der lebenden Thiere bezahlt werden, jedoch die Abgabe vom Stück nie $\frac{1}{2}$ des noch jetzt bestehenden Zolls (50 Fr. und 10 Proc. Zuschlag vom Ochsen) übersteigen. Die Schweine von 50 Kilogr. und darüber sollen mit 12 Franken, unter 50 und über 15 Kilogr. mit 6 Fr., und unter 15 Kilogr. mit 50 Centimes belegt werden.

Nach der bereits eingetretenen Herabsetzung des Zolls bleibt die ungekämmte rohe Wolle noch mit einem Zoll von 20 ($\frac{2}{3}$ des bestehenden), die gekämmte von 30 Proc. des Werths nebst dem Zehntel belastet.

Die Ordonnanz, welche diese Herabsetzung verfügt, hat die Zölle von einer Reihe anderer Artikel ermäßigt, namentlich von Glas, Schwefel, grünem Vitriol, Kupfer in Stangen und Platten, Elfenbein, Perlmutter, von Galläpfeln, Sumach, Farbehölzern, Berlinerblau, Lack, Indigo u. s. f. Diese Herabsetzungen corrigiren zwar zu Gunsten der französischen Industrie einzelne Mißgriffe der frühern Gesetzgebung, lassen aber auf mehreren der genannten Artikeln noch hohe Zölle liegen (wie z. B. auch Lackfarben 50, 75 und 100 Fr. auf Berlinerblau 150 Fr. vom metrischen Centner, auf Indigo 50 Centimes bis 2 Frck. vom Kilogr.), und können überhaupt nach der Wahl der Gegenstände nicht als ein tröstlicher Schritt zur Erleichterung des Handels mit Deutschland betrachtet werden *). Unter den Gegenständen,

*) Die Zölle von gebrochenem Glasse wurden von 11 Fr. auf 5 Fr., von gehehltem von 33 Fr. auf 15 Fr. vom 100 Kilogr. herabgesetzt, während die Zölle vom Hanf (8 Fr. 80 Cent. vom gebrochenen und 16 Fr. 50 Cent. vom gehehlten) stehen blieben. Von gebrochenem und gehehltem Glasse wurden aus Deutschland, Preußen und den Hansestädten im Jahre 1833 nur 25,288 Kilogr., vom gebrochenen Hanfe 403,289 Kilogr. (im Werthe zu 65 Cent. per Kilogr.) von gehehltem nur 11,823 Kilogr. (zu 80 Cent. per Kil. im Werthe) eingeführt.

deren Einfuhr durch eine Reduction der Zölle erleichtert wurde, finden wir überhaupt nur einen Artikel, der nicht zu den Bedürfnissen der Manufacturindustrie gehört, und von einiger Wichtigkeit ist, nämlich Kupferstiche, lithographische Arbeiten und Musikalien, welche von der Zusagegebühr von 5 Procent des Werths befreit wurden, aber mit dem fixen Zollsatz von 349 Fr. 25 Cent. (einschließlich des Zehntels) für 100 Kil. belastet blieben.

In dem Entwurfe, der im Jahre 1834 den Kammern übergeben worden war, fand man selbst Anträge auf Erhöhungen, namentlich den Antrag, die Leinengarne mit einem Zoll von 50 Fr. von rohen einfachen, von 70 Fr. vom rohen gewirnten, mit einem Zoll von 90 Fr. vom gebleichten und gefärbten einfachen, und von 150 Fr. vom gefärbten gewirnten für den metrischen Centner zu belegen.

Wenn es erfreulich war, diese Erhöhung in dem Tarife

Von einiger Bedeutung ist die Ratification des Zollsatzes von Schweinsborsten, der in dem Tarife von 1822 auf 22 Fr. vom metrischen Centner bestimmt ist, und in der Ordonnanz für sortirte Waare in Bündel beibehalten, aber für Borsten in Klumpen auf 5 Fr. festgesetzt wurde. Frankreich hat an diesem Artikel im Jahre 1833 aus Deutschland 101,717 Kilogr. und einschließlich der Einfuhr aus Preußen und den Hansestädten 107,404 Kilogr., im Werthe von 483,318 Fr. bezogen.

Von der Ratification, welche den Zoll von Leinsaamen bei der Einfuhr in französischen Schiffen unmittelbar aus den Erzeugungsländern auf 1 Fr. 50 Cent. und aus fremden Niederlagsplätzen auf 3 Fr. (in fremden Schiffen auf 5 Fr.) vom metrischen Centner setzt, zieht wenigstens die Einfuhr zu Lande keinen Vortheil, welche mit dem allgemeinen für Delsamen überhaupt im Tarife von 1822 bestimmten Zolle von 5 Fr. 50 Cent. oder 6 Fr. 05 Cent., einschließlich des Zehntels, belastet bleibt. Es wurden im Jahre 1833 an Delsaamen aller Art bezogen:

aus Deutschland	1,076,466 Kilogr.
„ Preußen	2,177,798 „
von den Hansestädten	806,789 „
im Ganzen	4,061,233 „

nach dem offiziellen Anschlage zu 75 Cent. per Kilogr., im Werthe von 3,046,923 Fr.

vom letzten Sommer nicht zu finden, so ist dagegen im Ueberblick der natürlichen Handelsverhältnisse zwischen beiden Ländern und des Einflusses, den der französische Tarif auf den ökonomischen Zustand des eigenen Landes ausübt, gewiß in dem gemeinschaftlichen Interesse beider Länder das Festhalten der hohen Zölle insbesondere von den rohen Producten zu beklagen, welche der deutsche Markt anzubieten hat.

Wir fragen, welchen Nutzen hat Frankreich von der Ausdehnung der beschränkenden Maaßregeln auf die deutschen rohen Producte gezogen? welche Opfer hätte es gegen die Vortheile abzuwägen, welche an die Aufhebung dieser Maaßregeln sich knüpfen?

Zum Theil finden wir in dem Vortrage, womit der Minister des Handels der Kammer der Deputirten im Februar 1834 den Entwurf eines Decanengesetzes vorlegte, eine Antwort auf jene Frage.

Nachdem er erwähnt, daß das Schlachtvieh vor 1816 niemals belegt war, und der in diesem Jahre auferlegte Zoll im Jahr 1822, als das Prohibitivsystem sich in seiner ganzen Stärke entwickelte, von 3 Fr. auf 50 Fr. erhöht worden, fährt er im Wesentlichen fort: „Man muß gestehen, dieß war ein außerordentlicher rascher Sprung. Dennoch blieb die Abgabe weit entfernt, die Wirkungen hervorzubringen, die man von ihr erwartet hatte. Sie lastete dagegen auf mehreren Provinzen mit furchtbarer Härte (*durété cruelle*). Der Preis des Schlachtviehs ist nicht sehr fühlbar gestiegen *), die fremde Einfuhr hat

*) Dieß scheint mit der Behauptung, daß die Abgabe einzelne Provinzen furchtbar drückte, im Widerspruch zu stehen. Der Widerspruch löst sich aber, wenn man voraussetzt, daß man in der Vergleichung der Preise von den früheren Theurungspreisen ausging, oder sie nur auf jene Provinzen bezieht, denen man einen Absatz für ihre Erzeugnisse verschaffen wollte, den sie wegen ihrer Entfernung von jenem Theile des französischen Marktes, der weniger Schlachtvieh producirt, dafelbst nicht finden konnten.

in ohngefähr gleichem Verhältnisse fortgebauert. Die Ursache dieser Erscheinung ist ganz klar. Die nördlichen Departements, welche ihr Schlachtvieh aus Belgien, die östlichen Departements, die es aus Baden*) und der Schweiz bezogen, fuhrten fort, dasselbe aus diesen Ländern einzuführen, und bezahlten die Abgabe, so hoch sie war, weil sie, was sie bedurften, nicht aus der Normandie oder aus Saintonge beziehen konnten. Die Abgabe war daher eine drückende Last für gewisse Provinzen, ohne den übrigen einen erheblichen Vortheil zu verschaffen."

Welche Gründe kann man haben, eine Maaßregel auch nur zu einem geringen Theile aufrecht zu erhalten, von der man ein solches Urtheil fällen darf?

Man hat, indem auf einem großen Theile des französischen Marktes die Preise des Schlachtviehs weit über die Tare stiegen, welche als Resultat der freien Concurrenz des deutschen Viehhandels zu erwarten war, für eine Classe von Producenten eine künstliche Rente geschaffen. Es ist aber ein Irrthum, wenn man in einer solchen künstlichen Preiserhöhung einen allgemeinen Vortheil auch nur für die ackerbauende Classe erblickt. Der vermöglichere Landwirth mag Nutzen davon ziehen; der weit zahlreichere Landwirth, welche die Mittel zur Nachzucht nicht besitzt, erschwert ein Steigen der Preise des Rindviehs die Anschaffung. Es ist bekannt, daß in manchen Gegenden dies nothwendige Instrument des Ackerbaues in den Händen der minderbemittelten Classe ein Passivcapital vorstellt, das nur zu häufig in den Viehverstellungsverträgen den Gegenstand eines für die große Mehrheit der Kleinern Grundeigenthümer verderblichen wucherischen Geschäftes bildet. Nicht erschweren, sondern erleichtern muß man dieser Classe im allgemeinen Interesse des Ackerbaues die Anschaffung des Rindviehs, damit sie nicht, unvermöglich

*) Mehr noch aus Württemberg.

den höhern Preis zu entrichten, dem Bucher um so häufiger in die Hände fällt.

Eine Maaßregel, welche in dieser Beziehung das Interesse der großen Mehrheit der kleinen Eigenthümer verletzt, ist für den allgemeinen Zustand des Ackerbaues mit Nachtheilen verbunden, welche die Gewinne bei weitem überwiegen, die der Gesamtheit der größern Güterbesitzer durch eine künstliche Preiserhöhung zur Ungebühr zugewendet werden.

Noch verderblicher wirkte das Gesetz vom Jahre 1822 auf die Lage der arbeitenden Classe in den Städten des östlichen Frankreichs und auf die Fabrik- und Manufacturindustrie überhaupt. Da das Fleisch einen Hauptbestandtheil der Nahrung der städtischen Bevölkerung bildet, so muß eine Maaßregel, welche den Preis dieses Lebensmittels erhöht, nothwendig entweder den nominalen Arbeitslohn steigern, oder den reellen Arbeitslohn vermindern. Es ist natürlich, daß eine Auflage von 25—30 Procent auf ein Lebensmittel, dessen Anschaffung im Haushalt des Arbeiters den bedeutendsten Posten bildet, dem Arbeiter allzu schmerzliche Entbehrungen auflegt, wenn sein Lohn wenigstens nicht theilweise erhöht wird. Nicht das Fleisch allein wird aber für den Arbeiter theurer, sondern er muß auch alle andern Bedürfnisse, auf deren Productionskosten die Preise der Unterhaltungsmittel der Producenten einen Einfluß ausüben, die Arbeit des Schusters, Beckers, Schneiders u. s. f. verhältnißmäßig theurer bezahlen, so daß, um ihn vollständig zu entschädigen, sein Lohn um eine weit größere Summe, als die Auflage auf seine eigene Fleischconsumtion beträgt, erhöht werden müßte. Natürlich ist der Widerstand, den die Arbeitsherrn gegen eine solche allgemeine Lohnserhöhung leisten, welche sie in die Alternative versetzt, entweder auf einen gewohnten Absatz in das Ausland zu verzichten, sich mehr auf die Fabrikation für den innern Bedarf zu beschränken, einen Theil ihrer Einrichtungen entwerthen zu lassen, und ihre Kapitalien theilweise

zurückzuziehen, oder ihre Arbeiten in ihrem ganzen Umfange fortzusetzen, und im Auslande mit Verlust oder ohne allen Gewinn zu verkaufen. Gesehen sie aber auch eine Erhöhung des Lohnes zu, so würde im ersten Fall die Verminderung der Nachfrage nach Arbeit doch nicht unterlassen, auf die arbeitende Classe nachtheilig zurückzuwirken.

Von ähnlichen Nachtheilen für die städtische Bevölkerung sind die französischen Geseze über die Getreide-Einfuhr begleitet, ohne dem Ackerbau auf den für die Zufuhr aus Deutschland gelegenen Märkten einen erheblichen Vortheil zu gewähren, wie wir dieß im dritten Abschnitte dieser Schrift dargethan haben.

Man hat für die Beschränkung der Getreideeinfuhr wie für die Belastung des Schlachtviehes die Rücksicht der Unabhängigkeit von dem Auslande und die Verlegenheiten geltend gemacht, die im Falle eines Krieges entstehen könnten. Diese Seite der Sache ist allerdings von hoher Wichtigkeit, bietet aber bei keinem der beiden Artikel im Verhältniß zu Deutschland die mindeste Bedenklichkeit dar.

Frankreich ist weit entfernt, in Beziehung auf die Frage über die Getreideeinfuhr, Deutschland gegenüber, sich in gleicher Lage wie Großbritannien zu befinden. Ein ganz mäßiger Abfluß reicht hin, die Preise auf den benachbarten deutschen und französischen Märkten ins Gleichgewicht zu setzen. Die Bevölkerung ist auf beiden Märkten, so weit sich dieser Verkehr erstreckt, im Durchschnitt ohngefähr gleich dicht, und nur die städtische Bevölkerung bei der höheren Gewerbsamkeit in Frankreich verhältnißmäßig etwas stärker, als in Deutschland. Im südlichen Deutschland gibt es keine Ländereien mehr, deren Anbau durch die Eröffnung des französischen Marktes bewirkt werden könnte. In Folge der Aufhebung der bestehenden Restrictionen würde der Getreidebau in Schwaben sich nicht erweitern, und in den

öflichen französischen Departements sich nicht vermindern, sondern nur an die Stelle eines periodischen, in seinem Betrage bedeutenden Schwankungen unterworfenen Abflusses eine regelmäßige Zufuhr treten.

Wir bezweifeln, wollen aber zugeben, daß die Eröffnung der französischen Häfen zur freien Einfuhr des Getreides aus allen Ländern jüngerer Cultur ihre Bedenklichkeiten haben könnte. Allein eine zwei- und dreifach größere Zufuhr, als sie der deutsche Markt auf dem Landwege geben kann, ist nur eine kleine Fraction des Unterschieds der von einem Jahr zum andern im natürlichen Laufe der Dinge wechselnden Production. Alles dieß gilt auf gleiche Weise von der Production des Schlachtviehs. Die Erweiterung der Viehzucht hat ihre durch den Umfang und die Beschaffenheit des Bodens bestimmte Gränze. Die Schweiz und die schwäbischen Länder sind wasserreicher, als das östliche Frankreich; dieser für die Viehzucht günstige Umstand setzt sie in den Stand, einen jährlichen Ueberschuß dem benachbarten französischen Markte anzubieten. Sie benützen ihre natürlichen Hüfsquellen bei der hoch angewachsenen Bevölkerung bereits in ihrem ganzen Umfang. Der Zoll bewirkt keine Verminderung der Production; er bewirkt nur, daß die französischen Fleischpreise etwas niedriger, die deutschen etwas höher stehen, und daß von dem jährlichen Erzeugniß in Schwaben selbst etwas mehr verzehrt wird, als es der Fall seyn würde, wenn in Folge der zollfreien Ausfuhr die diesseitigen Preise etwas stiegen, und die jenseitigen etwas fielen. Was Frankreich bei gänzlicher Zollfreiheit an fremdem Schlachtvieh beziehen würde, möchte schwerlich mehr als 3—5 Proc. der ganzen Consumption jener Departements betragen, die den natürlichen Markt der Nachbarländer bilden. Da der Einfluß der Witterung, die Trockenheit der Jahre, Futtermangel, Seuchen und dergleichen in der Consumption eines Landes leicht eine Schwankung von 5, 10 und mehr Procent hervorbringen, so kann da, wo die fremde Zufuhr im Verhältniß zur Masse der eigenen Production so unbedeutend

erscheint, wohl von Rücksichten der Abhängigkeit vom Aus-
land keine seyn *).

Aus einem solchen Grunde wäre eher die Einfuhr der
Pferde mit einem unerschwinglichen Zolle zu belegen, um die
Pferdezucht zu heben, und nicht bei jeder Rüstung die Hilfe
des Auslandes ansprechen zu müssen. Der Pferdezucht
schadet man aber offenbar durch die künstliche Ableitung der
Mittel, welche der Landwirthschaft für die Viehzucht überhaupt
zu Gebot stehen, auf die Erziehung, Pflege und Unterhalt von
Schlachtvieh. Ueberzeugt man sich aber, daß hier nur von öko-
nomischen Rücksichten die Rede seyn kann, so darf man die Größe
des Nachtheiles, welchen die Zölle von Schlachtvieh und Ge-
treide der arbeitenden Classe und dem Manufacturinteresse zu-
fügen, nicht nach der Größe der Einfuhr und dem davon abfal-
lenden Zollertrage messen **). Es ist eine bekannte Sache, daß

*) Daher ist auch die Einfuhr des Schlachtviehs in Frankreich bedeu-
tenden Schwankungen unterworfen, jedoch bei weitem nicht in glei-
chem Verhältnisse wie die Getreideeinfuhr.

Der Werth der Einfuhr aus allen Ländern und die davon erho-
benen Zölle betragen:

Von mehligten Nahrungstoffen:

im Jahre	Werth der Einfuhr zum Consumo.	erhobener Zoll.
	Francs.	Francs.
1831:	27,352,032	2,119,025
1832:	97,566,197	5,369,866
1833:	5,270,830	753,450
von lebenden Thieren:		
1831:	16,282,032	2,896,175
1832:	8,960,068	1,694,530
1833:	9,635,756	1,719,765

Im Jahre 1831 fand übrigens eine sehr bedeutende Pferdeeinfuhr
Statt, welche den Werth der gesammten Einfuhr erhöhte.

**) Im Jahre 1833 war die Getreideeinfuhr sehr unbedeutend,
der Einfluß der Zölle aber, da sie im umgekehrten Verhältnisse

ganz unbedeutend scheinende Verhältnisse der Nachfrage und des Angebots einen sehr bedeutenden Einfluß ausüben können, und die Preise der nothwendigen Lebensbedürfnisse in einem

mit den Preisen steigen, um so stärker, wie aus der folgenden Uebersicht des Werths der Einfuhr an den Hauptgetreidegattungen und der davon erhobenen Zölle zu ersehen ist:

	Werth b. Einfuhr.	erhobener Zoll.
Weizen	106,044 Fr.	19,046 Fr.
Roggen	1,180 "	763 "
Gerste	63,426 "	23,844 "
Hafer	102,831 "	20,302 "

Die officiellen Schätzungspreise stehen um den Betrag der Zölle höher als die deutschen Marktpreise. Die Abgabe betrug daher im Durchschnitt circa 30 Proc. der deutschen Preise.

Von der im Ganzen geringen Einfuhr hat Deutschland bei Weitem das Meiste (vom Weizen nahe die Hälfte, von Gerste und Hafer $\frac{2}{3}$) geliefert. Frankreich führte in diesem Jahre (hauptsächlich nach seinen Kolonien, nach der Schweiz, Eardinien, Belgien, Holland, nach Südamerika) mehr Getreide aus, als es einfuhrte.

Das Verhältniß, in welchem Deutschland an der Einfuhr von Schlachtvieh nach Frankreich im Jahre 1833 Antheil nahm, erhellt aus nachstehender, aus den Nachweisungen der Douanenverwaltung gezogenen Uebersicht:

Thiergattungen.	offic. Werth. p. St.	Gesamteinfuhr zum Consumo			Einfuhr aus Deutschland und Preußen. Stück
		Stück	Werth.	erhobener Zoll	
			Frss.	Frss.	
Widder, Schaafe und Hammel	17	82,974	1,410,118	456,558	14,155
Lämmer . . .	8	12,977	103,816	4,286	1,785
Ochsen . . .	200	7,498	1,499,600	397,568	6,792
Stiere . . .	240	2,341	561,840	38,627	1,324
Junge Stiere und Bullen . . .	62	611	39,715	8,820	217
Kühe . . .	110	6,970	766,700	189,882	1,099
Junge Kühe .	25	968	24,200	13,310	379
Kälber . . .	35	9,704	339,605	32,001	3,191
Schweine . .	30	6,940	208,200	91,165	1,212
Milchschweine .	10	152,275	1,522,750	67,017	40,104
Ziegenböcke und Ziegen . . .	8	4,768	38,144	7,686	61
Junge Ziegen .	4	702	2,832	195	9

weit stärkeren Verhältnisse zu steigen pflegen, als sich die Zufuhren auf den Markt vermindern. Eine Auflage von 20—25 Proc. des Werths, welche unmittelbar nur eine ganz geringe Fraction, z. B. 3, 4, 5 Proc. der zu Markte kommenden Quantitäten trifft, kann, ebenso wie das Ausbleiben dieser Quantitäten, die Preise überhaupt um 10 bis 15 Proc., ja nach den Umständen, um den ganzen Betrag der Auflage steigern. Dieser Preisaufschlag wirkt aber auf die ganze Masse des Marktes bestandes. Wenn man daher den besteuerten Gegenstand nicht entbehren und den Zoll nicht auf den fremden Verkäufer zurückweisen kann, sondern sich entschließen muß, die Zollaufgabe von 20—50 Proc. des Werths ganz oder zur Hälfte u. s. f. zu übernehmen, so hat die Gesammtheit der Consumenten eben so viel zu tragen, als wenn der Verbrauch des einheimischen wie des fremden Products mit dieser Auflage von 20—25 Proc. oder der Hälfte derselben beschwert wäre.

Um sich zu überzeugen, mit welcher Härte die französischen Gesetze über die Einfuhr des Schlachtviehs und des Getreides auf der zahlreichen arbeitenden Classe lasten, darf man nur die Fleisch- und Brodpreise von Straßburg bis Lyon mit den Preisen benachbarter auswärtiger Märkte vergleichen. Unter den mannigfaltigen Ursachen, welche auf die Stimmung der untern Volksklassen in den größern Städten einen verderblichen Einfluß ausüben, nimmt aber gewiß diese künstliche Erhöhung der Preise jener Lebensbedürfnisse eine der wichtigsten Stellen ein. Will man die Uebel, an welchen der gesellschaftliche Zustand leidet, und die sich auf beunruhigende Weise offenbaren, gründlich heilen, so muß man die Grundursachen der äußeren Erschein-

Die Preisanschläge stehen größtentheils weit über den deutschen Preisen. Der Anschlag für Milchschweine (*cochons de lait*) beruht auf einem Irrthum, oder bezieht sich überhaupt auf magerz Schweine.

Die unter der Einfuhr aus Deutschland beige-schlagenen Bezüge aus Preußen sind sehr unbedeutend.

ung; auffuchen, und vor Allem diese Ursachen zu heben trachten. Wer sich nur an die äussern Wirkungen hält, nur diesen zu begegnen sucht, ist dem Arzte zu vergleichen, welcher einen inneren Krankheitsstoff, der auf die Oberfläche des Körpers heraustritt, durch äussere Mittel zurücktreibt.

Wie wenig auch die hohe Besteuerung der Rohstoffe, welche Deutschland der französischen Industrie anbietet namentlich die hohen Zölle von der Schaafrulle dem Interesse Frankreichs zusage, haben wir ebenfalls bereits im dritten Abschnitte dieser Schrift zu bemerken Gelegenheiten gefunden. Wir wollen aber auch hierüber das eigene Urtheil französischer Staatsmänner hören, indem wir die Bemerkung voranschicken, daß das südliche Deutschland insbesondere mehr gemeine und mittelfeine als vollständig veredelte Wolle lieferte, und daher in Beziehung auf die Einfuhr aus Deutschland in bedeutendem Maasse der Einfluß zu beachten ist, den der Zoll von der mittleren und geringeren Wolle ausgeübt hat *).

Der Minister des Handels und der öffentlichen Arbeiten äusserte sich bei der Uebergabe des Entwurfs eines Zollgesetzes über diesen Gegenstand ohngefähr auf folgende Weise: „Die Auflagen auf die Schaafrulle haben in ihren Folgen noch weniger, als die Gesetze über die Einfuhr des Schlachtviehes, den davon gehegten Erwartungen entsprochen, und weit verderblichere Wirkungen hervorgebracht. Dieses Gesetz wurde nicht in der Absicht gegeben, die jedem guten Douanengesetze zu Grunde liegen muß, das seinen Zweck offen darlegen darf, nämlich nicht in der Absicht, die Wolleproduction aufzumun-

*) Im Jahre 1833 hat Frankreich zum Consumo an Wolle bezogen:

aus Preußen für	29,649	Franken.
„ den Hansestädten für	73,413	„
„ Deutschland für	1,198,695	„
im Ganzen für	1,201,757	Franken.

„tern. Diese Production hatte durch unsere Verbindungen mit „Spanien während der Kriegsperiode sich bereits so weit entwickelt, als es nur gewünscht werden konnte. Die reinen „Merino's, so wie die mit Landschaften gekreuzten Racen „gaben uns ein Product, das an Menge und Feinheit der „schönsten Wolle des übrigen Europa's und fast der berühmten „Electoralwolle gleich kam.“

„Bald hatten die hohen Gewinnste und vorzüglich der „Hang zur Nachahmung, welcher alle Welt (die größern Eigenthümer) antrieb, Merino'schaafe aufzuerziehen, den Ueberfluß, „und der Ueberfluß das Sinken der Preise herbeigeführt. Die „Auflage auf die fremde Wolle wurde daher vorgeschlagen, nicht „um die Production zu befördern, welche durch frühere Ursachen bereits ihre angemessene Entwicklung erreicht hatte, sondern um den größern Producenten Monopolpreise zu sichern. „Vergebliche Bemühungen! Ein Zoll vermag nichts gegen die „Natur der Dinge, gegen die einheimische Concurrrenz *). Die „Preise hörten nicht auf zu sinken, die Abgabe verfehlte ihren „Zweck, und brachte nur verderbliche Folgen hervor. Sie verursachte ein Sinken der spanischen Wolle, welche nicht aufhörte, angeboten und gegen Bezahlung der Abgabe eingeführt zu werden.“

„Britische und belgische Manufacturisten konnten den „Rohstoff wohlfeiler anschaffen, und errangen dadurch einen Vor-

*) Man darf es bei Parlamentsreden, die häufig sehr ungenau niedergeschrieben werden, nicht genau nehmen. Es wäre gut, wenn man sagen könnte, daß die Zölle natürliche Verhältnisse nicht zu stören vermöchten. In einer solchen Störung liegt gerade ihre nachtheilige Wirkung. Der Preisabschlag der Wolle in den Jahren 1820—25 war das Resultat allgemeiner auf dem Geldmarkte wirkender Ursachen, die alle Waaren in allen Ländern mehr oder weniger afficirten. Die französ. Auflage hat ohne Zweifel ein tieferes Sinken der Wolle, wie es auf dem deutschen Markte eintrat, verhindert. Damit stehen auch die Nachtheile in Verbindung, welche der Minister der Auflage weiter unten zuschreibt.

„theil, der sie in den Stand setzte, ihre Erzeugnisse um niedrigeren Preise anzubieten, und auf fremden Märkten ihre Mitbewerbung erleichterte. Auch hat unsere Manufactur diese Mitbewerbung auf allen Märkten der Welt seither weit furchtbarer empfunden, als je zuvor. Die Abgabe, welche zu Folge einer übelverstandenen Combination mit größerer Stärke auf die gemeine als auf die feine Wolle wirkte, hat insbesondere der Production der gemeinen Tücher und unserm levantischen Handel geschadet.“

Wir glauben, daß überall, wo die Nachtheile einer Maaßregel durch die Erfahrung so klar nachgewiesen, und keine Art von Vortheilen dagegen abzuwägen ist, man nicht zögern sollte, weit bedeutendere Erleichterungen zu gewähren, als der Entwurf vorgeschlagen hatte, und später bewilligt wurden.

Der Contrast zwischen dem Urtheil über die Zölle vom Schlachtvieh und der Wolle, mit den vorgeschlagenen Modificationen, springt besonders in folgenden Worten, womit sich die Betrachtungen des Handelsministers über diese Artikel schließen, stark in die Augen:

„Eine übermäßige Auflage auf das Schlachtvieh, welche unsern Grenzprovinzen Leiden bereitere, ohne dem innern Markte fühlbare Vortheile zu gewähren; ein Zoll von der Wolle, der, ohne eine bereits vorhandene Production zu entwickeln, diesem Producte einen nicht mehr möglichen Preis sichern wollte, aber nur dazu gedient hat, der wetteifernden Industrie des Auslandes Vortheile zu bereiten: dieß sind nach unserer Ansicht übelverstandene und gefährliche Schutzmittel. Wir verlangen eine mäßige kaum fühlbare Verminderung jener Abgaben. Sie bezeichnen die am wenigsten lobenswerthen Neigungen der Restauration; sie allein rechtfertigen vielleicht die lebhaften Vorwürfe, die man ihrem Douanensystem gemacht hat.“

Da die seither eingetretene Ermäßigung allerdings kaum fühlbar werden kann, so muß der deutsche Erzeuger seine Hoffnung für eine bessere Zukunft darauf setzen, daß die wachsende Production unserer Wollmanufacturen den Einfluß des französischen Zolles auf die deutschen Wollenpreise vermindern, und ein verhältnißmäßiges Steigen dieser Preise in Verbindung mit dem Ausgangszolle, womit der Vereinstarif diesen Rohstoff belegt, den Widerstand der größern Eigenthümer gegen die Herabsetzung des französischen Eingangszolles allmählig immer mehr schwächer werde.

Uebrigens sind es außer des Zolles vom Getreide, Schlachtvieh und Wolle noch gar viele andere, welche mehr oder weniger den deutschen Productenhandel beschränken, und von deren Verminderung noch gar keine Rede war, wie die Zölle von gebrochenem und gehecheltem Hanse (8 Fr. 80 Cent. u. 16 Fr. 50 Cent.) von getrockneten Häuten (16 Fr. 50 Cent.), vom Hopfen (75 Fr. 5 Cent. vom metrischen Centner) u. s. f.

Die freundschaftlichen Beziehungen zu Großbritannien haben Frankreich nicht gehindert, in der practischen Anerkennung der Principien der Handelsfreiheit mit noch weit größerer Zurückhaltung zu verfahren.

Wir verkennen die Hindernisse, welche sich einer Verständigung zwischen beiden Ländern über wesentliche Erleichterungen des Verkehrs entgegenstellen, so wenig, daß wir eine solche Verständigung auf eine für beide Theile gleich befriedigende Weise vielmehr so lange gar nicht für möglich halten, als das französische Zoll- und Handelssystem nach andern Richtungen hin nicht wesentliche Reformen erhalten hat, und selbst wenn dieß geschehen, werden immer noch große Schwierigkeiten übrig bleiben.

Durch die langwierige Dauer des Schutzsystems haben sich manche Zweige in beiden Ländern unter sehr ungleichen Be-

stungen ausgebehnt. Großbritannien behauptet Frankreich gegenüber ein entschiedenes Uebergewicht in allen Zweigen, in welchen der Brennstoff einen Hauptbestandtheil der Productionskosten bildet. Großbritannien hat den Vortheil eines größeren Kapitalreichthums, so wie eines größeren Marktes, den ihm seine auswärtigen Besitzungen darbieten, und erfreut sich einer leichtern innern Communication, während Frankreich seit 1814—1830 unablässig daran gearbeitet hat, sich den Vortheil eines wohlfeilern Arbeitslohns immer mehr zu schmälern. In der Regel sind es auch Erzeugnisse, die in größeren Massen verbraucht, und leicht in größerer Menge hervorgebracht werden, für welche die britische Industrie in Folge wesentlicher Erleichterungen einen Absatz erlangen würde, während die französische Industrie sich hauptsächlich nur für Luxusgegenstände, deren Verbrauch sich in engeren Schranken hält, einen vermehrten Absatz auf dem britischen Markte versprechen dürfte, aber wohl nie zu erwarten hätte, die Abgaben von dem wichtigsten Artikel seiner Ausfuhr an Naturproducten, nämlich die britischen Zölle vom Weine so weit herabsinken zu sehen, daß der Genuß dieses Getränkes sich unter den zahlreicheren Volksklassen verbreiten könnte.

Zu allem diesem kommt noch ein sehr wichtiger Umstand. Die Lage beider Länder ist von der Art, daß England minder kostbare und selbst ganz wohlfeile Gegenstände einer bedeutenden Consumption von seinen Seeplätzen aus, die seinen großen Manufacturstädten ganz nahe liegen, oder durch Eisenbahnen mit denselben verbunden sind, den französischen weit ausgebehnten Küstenländern auf dem wohlfeilen Seewege zuführen, und einen großen Theil des französischen Marktes viel leichter versorgen kann, als die einheimischen im Innern oder in den östlichen Departements gelegenen Manufacturen und Fabriken es vermögen.

So wenig diese Verhältnisse bei dem Verkehr mit werthvollern Producten in Betrachtung kommen, so bedeutend erscheinen sie bei den gröbern Erzeugnissen, die sich nach Willkür

vervielfältigen lassen, und zu den am weitesten verbreiteten Bedürfnissen gehören.

Zu diesen Gegenständen gehören namentlich zwei wichtige britische Ausfuhrartikel: die Steinkohlen und das Eisen.

Es würde Großbritannien nicht schwer fallen, sein jährliches Product von 160 Millionen Hectoliter Steinkohlen um das ganze Quantum von 16 Mill. Hectoliter, welche die französischen Minen liefern, zu vermehren. Die Gewinnungskosten sind in den reichern französischen Kohlenminen, namentlich zu St. Etienne (mit 25, 30 bis 40 Cent. für 100 Kilogr.), nicht höher, als in den Bergwerken von Kornwallis; aber sie sind von den Märkten, welche die britischen Minen versorgen können, so weit entfernt, daß der Preis von 100 Kilogr. Steinkohlen zu Rouen auf 3 — 4 Franken, zu Bordeaux auf 4 — 5 Franken zu stehen kommt, und, ohnerachtet des Zolles von 1 Fr. 10 Cent. an der Seeegränze und 33 Cent. an der Landgränze die jährliche Einfuhr noch 6 bis 7 Mill. Hectoliter beträgt. Unter solchen Umständen ist der Widerstand, den die durch einen, die Gewinnungskosten übersteigenden Schutz Zoll zu kostbaren Unternehmungen angereizten Bergwerksbesitzer der von Großbritannien gewünschten Herabsetzung dieser Abgabe entgegensetzen!

Gleiche Bewandniß hat es mit der Eisenproduction. Die Eisenwerke von Kornwallis bringen ihr Product um 2 — 3 Fr. für den metrischen Centner in einen französischen Seehafen. Der Umstand, daß sie den Brennstoff neben dem Eisenerz in unerschöpflichen Lagern finden, bewirkt, daß sie nur 13 — 14 Fr. aufwenden müssen, um einen metrischen Centner Eisen zu produciren, der auf den französischen Werken 31 — 32 Fr. kostet, und, in die Seehäfen geliefert, auf 36 — 37 Fr. zu stehen kommt. Der gegenwärtige Zoll beträgt 27 Fr. 30 Cent., und macht den Absatz des britischen Eisens unmöglich. Die beabsichtigte Reduction von 5 Fr. ist so berechnet, daß die britischen

Eisenwerke ihr Product nach Ablauf von 5 Jahren in den französischen Häfen um gleichen Preis wie die französischen verkaufen könnten, wenn sie auf allen Nutzen verzichten wollten. Da nun in den innern Marktgebieten der Seeplätze die Preise des französischen Eisens (um den Betrag der Transportkosten) wohlfeiler sind, so würde die britische Mitbewerbung jedenfalls auf den Markt der Küstengegenden beschränkt bleiben. Dabei darf man aber nicht vergessen, daß die Notizen, auf welche solche Berechnungen sich stützen, in der Regel von Personen erhoben werden, in deren Interesse hohe Zölle liegen, und die Wirkung des Zolles daher ohne Zweifel weit beträchtlicher ist, als nach den mitgetheilten Notizen anzunehmen wäre. Auch beruht die beabsichtigte, für die französischen Eisenwerke ganz ungefährliche Reduction überdies auf der Erwägung, daß es der französischen Production innerhalb des Zeitraumes gelingen werde, wohlfeiler zu produciren, und diese Hoffnung stützt man auf den Umstand, daß die Preise des einheimischen Eisens vom Jahr 1828 bis 1834 von 42 und 44 Fr. auf 30 und 32 Fr. gefallen sind.

Wir sind der Meinung, daß in keinem andern Zweige sich so leicht für größere Marktbezirke Monopolspreise bilden *), daß die Verminderung der Gewinnste der Besitzer großer Eisenwerke und Steinkohlenminen ein weit geringerer Nachtheil, als der hohe Preis eines für alle Zweige der Production nothwendigen Hilfsmittels ist, und daß es kein sichereres Mittel gibt, die großen Unternehmer zur Verminderung der Productionskosten anzu-spornen, und ihnen monopolistische Vortheile zu entreißen, als eine bedeutende Herabsetzung des Eingangszolles. Diesen Grundsatz befolgt der Verein, der von dem Roheisen aller Art keine Einfuhrabgabe, und von geschmiedetem Eisen und groben Gußwaaren nur 1 fl. 40 kr. vom Centner erhebt.

*) Da die ergiebigen Erzlager sehr ungleich vertheilt sind, so beherrschen oft zwei, drei große Eigenthümer, innerhalb der durch die Entfernung anderer Werke und die Transportkosten gegebenen Gränzen, ein großes Marktgebiet. Sie verstehen sich über die Preise oder die Abtheilung des Marktes.

Alein wir bezweifeln, ob sich Frankreich gerade in diesem für England wichtigen Artikel zu einer Verminderung verstehen wird, welche für die britische Production nur einigen Werth haben kann, da gerade diejenigen Theile des französischen Marktes, wo ein unermesslicher Verbrauch Statt findet, die Seestädte, für die britischen Eisenwerke am besten gelegen sind, und die französischen Werke davon entfernt liegen.

Wir haben für andere Hauptzweige der britischen Industrie keine größern Hoffnungen.

Man fühlt die Nachtheile des Prohibitivsystems, insbesondere dessen verderbliche Rückwirkung auf den eigenen Ausfuhrhandel; man hofft von der Erleichterung des wechselseitigen Verkehrs mit andern Ländern insbesondere mit Großbritannien für mehrere Zweige der einheimischen Industrie, namentlich für die Seidenmanufakturen unmittelbar große Vortheile; in andern Zweigen, in welchen Großbritannien ein Uebergewicht behauptet, weist man auf die raschen Fortschritte, welche die französischen Manufakturen seit einer Reihe von Jahren gemacht und welche eine, mit gehöriger Vorsicht gestattete, fremde Mitbewerbung nur beschleunigen könne; man erwägt, daß die französische Industrie selbst für manche Gattungen von Baumwollenwaaren neben der britischen auf fremden Märkten einen vortheilhaften Absatz finde; man erinnert, daß noch vor wenigen Jahren die französischen Spinnereien in jeder Hinsicht weit gegen den britischen zurückstanden, nunmehr aber die größten und mittlern Garnsorten gleich gut, und wenn man die auf dem Rohstoff haftenden Abgaben berücksichtigt, eben so wohlfeil liefern (und noch wohlfeiler verkaufen könnten, wenn man die Maschinen nicht aus England beziehen und einen Zoll davon entrichten müßte); man weist auf das von Großbritannien gegebene Beispiel hin, auf die schon vor mehreren Jahrzehnen ohne Nachtheil für die einheimische Industrie dort erfolgte Aufhebung der Verbote und die Zulassung der französi-

schen Wettbewerbung selbst in dem Zweige, worin die französische Industrie der britischen überlegen ist;*) man erkennt mit einem Worte in Frankreich die Nothwendigkeit, das unbedingte Schutzsystem zu verlassen, und den Forderungen der Wissenschaft Rechnung zu tragen.

Nun denn was geschieht? Man läßt zu Gunsten der Zellfabrikation die feinen Gespinnte von No. 146. gegen einen Zoll von 770 Franken vom metrischen Centner der einfachen und von 880 Franken vom Centner der gezwirnten Garne zu, gegen einen Zoll, der weit unter der Prämie steht, für welche der Schleichhandel bisher die Lieferung übernahm, und den britischen Spinnereien daher nicht die geringste Erleichterung geben kann.

Dies läßt auf die Größe des Widerstandes schließen, den man auf der andern Seite von mannigfaltigen Interessen gegen die Aufhebung der Verbote und gegen die Annahme mäßiger Zollsätze erwartete.

Ein Schrei des Entsetzens ließ sich auch in der That auf fast allen Werkstätten Frankreichs vernehmen, als die Regierung ihre Absicht kund gab, die Hand an die Verbote zu le-

*) Die französische Ausfuhr an Seidenwaaren nach England hat seit der Herabsetzung des britischen Zolles, so bedeutend zugenommen (S. 62. d. Schrift), daß man versucht seyn könnte, hierin einen Beweis der Erheblichkeit der eingetretenen Erleichterungen zu finden. Uns scheint es aber, daß man hiernach den Werth der Concessionen nicht schätzen dürfe, welche der britische Tarif den Grundlagen der Handelsfreiheit gemacht hat, indem mindestens $\frac{1}{3}$ der Seidenwaaren, welche in den französischen Ausfuhrlisten, als für Großbritannien bestimmt, angegeben wurden, auf dem Wege des Schleichhandels dahin gelangten. Wir möchten daher jene vermehrte Ausfuhr weniger der Herabsetzung des britischen Zolles, als der reißenden Zunahme des Verbrauchs zuschreiben, welche in neuerer Zeit in Großbritannien wahrgenommen wurde, und die sich aus den wachsenden Bezügen an Rohseide für die englischen Manufakturen und in der raschen Vermehrung der Webstühle offenbarte.

gen. Wohl durfte man von den Pfändernern des französischen Prohibitivsystems eine Zustimmung zu den Grundsätzen einer liberalen Handelspolitik so wenig erwarten, als die englische Kirche jemals einer Reform des Zehntwesens in Irland, oder der spanische Klerus der Sekularisation auch nur eines namhaften Theiles der Klostergüter ihren Beifall schenken wird. Allein man würde unbillig seyn, die Aeusserungen der Handelskammern der Fabrikstädte und einzelner Stimmfähiger der Manufaktur- und Fabrikinteressen nur auf Rechnung tief gewurzelter Vorurtheile und des Eigennuzes zu schreiben. Im Vertrauen auf die Dauer des bestehenden Systems wurden große Kapitalien auf die Gründung zahlreicher Industrieanstalten verwendet, an die sich die ökonomische Existenz der Unternehmer und eines bedeutenden Theiles der städtischen Bevölkerung knüpft. Wenn man dem fremden Gewerbfleiß auf dem französischen Markte nicht bloß zum Scheine durch Verwandelung der Verbote in Zölle von gleicher oder annähernder Wirkung, sondern eine wirkliche fruchtbare Concurrenz eröffnet, so erwartet die einheimische Industrie mit Recht, daß alles, was möglich ist, geschehe, um sie in den Stand zu setzen, jene Mitbewerbung zu bekämpfen, und für ihre Verluste auf dem eigenen Markte eine Entschädigung auf fremden Märkten, mit einiger Wahrscheinlichkeit des glücklichen Erfolges, zu suchen. Wie die britische Industrie empfindet die französische den Einfluß einer großen Steuerlast, theils das unvermeidliche Resultat der Zeitereignisse, theils aber das Erbtheil eines übel berechneten Anlehenssystems.*) Diesen Einfluß vermag eine weise Vertheilung der öffentlichen Abgaben zwar zu vermindern, aber keine Finanzkunst ganz zu entfernen. Eben so wenig kann die Regierung das Mißverhältniß des Kapitalreichtums beider Länder ausgleichen; aber wohl steht es in ihrer Macht, der

*) Wir meinen die Anleihen mittelst Verkaufs von Rentenkapitalen unter dem Nominalwerthe. V. s. hierüber unsere Schrift: „Der öffentliche Kredit“ S. 360. — 381.

französischen Industrie den natürlichen Vortheil eines wohlfeilern Arbeitslohnes vollständig wieder zu geben, den sie ihr durch die von Großbritannien entlehnten, auf die Einfuhr der Ackerbauernzeugnisse bezüglichen Maßregeln entzogen hat, deren Anwendung in England wegen anderer der Manufakturindustrie vortheilhafter Umstände, minder fühlbar geblieben ist und in dem ganzen ökonomischen Zustand Großbritanniens noch weit eher einige Rechtfertigung finden kann. In der Macht der Gesetzgebung liegt es auch, die einheimische Manufaktur und Fabrikindustrie von dem verderblichen Einfluß der hohen Zölle zu befreien, welche die Hülf- und Verwandlungstoffe der Gütererzeugung treffen.

Mit Recht wollen die Stimmführer der Manufakturinteressen in den Handelskammern, daß man die Frage über die zu Gunsten des Gewerbleißes bestehenden Restrictionen nicht isolirt, sondern alles in seinem Zusammenhange betrachte, und in natürlicher Reihenfolge ordne, daher, ehe man ihre bisher künstlich gepflegten Pflanzungen dem starken Winde einer freien Concurrenz Preis gebe, alles aus dem Boden hinweg räume, was sie festere Wurzeln zu schlagen verhindert. Mit halben Maßregeln ist wenig gewonnen; man muß den Muth haben, was schlechthin und unbedingt verwerflich erscheint, auch gänzlich wegzuräumen.

Selbst unter der Voraussetzung, daß dieß geschehe und der Industrie alle durch unzuweckmäßige Einrichtungen verkümmerten natürlichen Vortheile wieder gegeben, und ihr insbesondere zur Ausgleichung des höhern Preißes der Kapitalien wohlfeilere Arbeitslöhne verschafft werden, so wird Großbritannien gegenüber immer noch eine Bedenkslichkeit übrig bleiben, welche in dem durch große Kapitalien unterstützten Unternehmungsgeiste der Britten und in der Leichtigkeit der Communication mit dem minder manufakturreichen Theile des französischen Marktes liegt. Die französische Industrie wird auch immer geltend zu machen suchen, daß England durch den Be-

sich eines großen Theiles des Weltmarktes für einzelne Zweige der Industrie, in welchen auf die Wohlfeilheit der Fabrication der Umfang der Production einen wichtigen Einfluß ausübt, sich eines Vortheils erfreut, der weit entfernt ist, für das Ergebniß einer natürlichen Entwicklung gelten zu können. Daß Großbritannien in andern Welttheilen einen Markt von 80 bis 90 Millionen Einwohnern beherrscht, und den Handel dieser Länder mit andern europäischen Staaten auf mannigfaltige Weise beschränkend, sich den Gewinn desselben fast ausschließlich zu eignet, und seiner Manufakturindustrie auf dem Weltmarkte mannigfaltigere günstige Wechselfälle sichert, ist ebenso unleugbar, als daß die Betrachtung dieser Verhältnisse und alles was sich im britischen volkswirtschaftlichen Haushalt daran knüpft, es hauptsächlich ist, welche der praktischen Anerkennung der Grundsätze der Handelsfreiheit in dem Gewerbestande fast aller Länder die zahlreichsten und eifrigsten Gegner erweckt. Wenn man auch in dem gewöhnlichen Gange der Geschäfte die britische Mitbewerbung weniger scheut, so fürchtet man sie um so mehr in den periodisch wiederkehrenden Krisen, welche in der Regel auf dem britischen Markte ihren Ursprung nehmen. Nicht ohne Grund besorgt man, daß in einem Lande, wo die abenteuerlichsten Projekte selten ohne Theilnahme bleiben, wo jährlich bedeutende Kapitalien, in Zeiten des Schwindels unglaublich große Summen, den hazardirtesten Unternehmungen gewidmet werden und verloren gehen, und wo endlich ein künstliches Circulationsystem es periodisch an künstlicher Nahrung für eine ausschweifende Spekulation nicht fehlen läßt, schon ein Schein möglicher Concurrenz die Production auf Irrwege leiten, die geringste Veranlassung eines unbesonnenen Wettstreits im Aufkauf der Rohstoffe und in der Ausdehnung der Production herbeiführen könnte. Wenn dann die Zeit kommt, wo man die gehofften Gewinnste realisiren will, aber ohne Nutzen oder mit Nachtheil verkauft werden muß, so leiden die Manufakturisten beider Länder, aber die britischen werden solche Unfälle leichter

übersehen, als ihre Nebenbuhler. Solche Gefahren (von welchen wir bereits im zweiten und dritten Abschnitte dieser Schrift S. 88 und 137 gesprochen) sind vorzüglich für die Baumwolltennmanufakturen vorhanden, die den Rohstoff nicht vom Producenten des eigenen Landes beziehen, weniger für die Wollennmanufakturen, welche sich überall zum größten Theil auf die einheimische Production des Rohstoffs stützt. — Sie trifft mehr die gemeine Baumwollen- und Wollentwaren, auf deren Wohlfeilheit der Gebrauch der Maschinen einen starken Einfluß ausübt, die in größern Massen dem Handel übergeben werden, und für deren Absatz die geringern Transportkosten ein sehr größtes Vortheil sind. In allen Zweigen, in welchen für Großbritannien die Eröffnung der französischen Märkte erwünscht wäre, würde die französische Industrie in jeder Krise mehr oder weniger im Nachtheile stehen, wenn, Statt der Verbote Zölle beständen, die nicht als ein ganz leerer Verzicht auf das Prohibitivsystem zu betrachten wären, sondern schon bei dem gewöhnlichen Gange der Geschäfte den britischen Manufakturen eine fruchtbare Concurrenz gestatteten.

Epische Reisen hatte die Handelskammer einer der blühendsten Fabrikstädte Frankreichs im Auge, indem sie die Wirkung der Zulassung britischer Manufakturwaren mit den Worten bezeichnete: „eine neue und schreckliche Concurrenz würde aber unfehlbar der Untergang des größten Theils der Fabrikanten zur Folge haben, und eine Herabsetzung des Arbeitslohnes, so wie eine Verwilderung der Arbeiterzahl, wodurch die arbeitende Klasse ins Elend gestürzt, die öffentliche Ruhe gefährdet, und man genöthigt seyn würde, die verderbliche Armentaxe einzuführen.“

Ohne Gefahr würde Frankreich England gegenüber die Zölle von Seidenwaaren reduciren können; allein wir haben oben gesehen, wie entfernt die britische Handelspolitik blieb, in diesem Zweige, dessen Erzeugnisse sie mit einem Zolle von mindestens 1800 bis 2000 Gulden vom metrischen Centner belastet ließ, den liberalen Grundsätzen eine gleiche An-

wendung, wie im Zweige der Baumwollenmanufakturen zu geben.

Ueberhaupt liegt aber eine große Schwierigkeit bei jedem Versuche einer billigen Ausgleichung darin, daß Großbritannien Zugeständnisse für Artikel verlangen muß, welche Gegenstand eines allgemeinen Verbrauchs in großen Massen sind, und die es leicht und mit Vortheil für die Produktionskosten vermehren kann, während die Waaren, für welche Frankreich einen Absatz in Großbritannien hoffen kann, größern Theils mehr zu den Luxusartikeln gehören, deren Verbräuche ihre Kostbarkeit engere Grenzen setzt (und die, so weit sie begehrt werden, leichter eine hohe Abgabe oder eine bedeutende Prämie für die heimliche Einfuhr ertragen).

Alle Bedenkllichkeiten, welche voraussichtlich eine für den wechselseitigen Verkehr wahrhaft fruchtbare Annäherung zwischen Frankreich und England noch in eine weite Zukunft hinaus rücken, begegnen wir nicht, wenn wir die Folgen einer Verständigung zwischen dem Vereine und Frankreich betrachten. Ja wir halten diese Verständigung für eine notwendige Vorbedingung einer allmählichen Erleichterung des Verkehrs zwischen Großbritannien und Frankreich.

Fast alles, was Deutschland dem französischen Markte anbieten kann, ist von der Art, daß die Natur der Sache die Zufuhren in bestimmten Grenzen hält, der erleichterte Bezug entweder der französischen Industrie durch seinen Einfluß auf den Arbeitslohn oder auf die Preise der Grundstoffe nützlich ist, oder ihre Interessen nur wenig berührt, oder, da sie unter gleich günstigen oder günstigeren Bedingungen sich befindet, sie wenigstens nicht gefährdet.

Das wohlbegründete freimüthige Urtheil der ersten Staatsmänner des eigenen Landes hat den Stab über die Verirrungen der Handelsgesetzgebung vom Jahr 1822 gebrochen, welche die Interessen des Gewerbleißes und der eminenten

Wahrheit der Verhältnisse, dem monopolistischen Vortheil der größten Güterherrscher entgegen. Das gänzliche Verschwinden der Zölle von den Unterhaltsmitteln der arbeitenden Klasse und von den Rohstoffen wird der französischen Industrie mehr nützen, als ihr die freie Einfuhr aller deutschen Manufacturartikel schaden könnte.

Schon im Allgemeinen ergibt sich aus den französischen Einfuhrlisten, daß der deutsche Gewerbleiß zum größten Theile Bedürfnisse befriedigt, welche die französische Industrie sich selbst als ihre vorrätliche Aufgabe gestellt hat, indem Deutschland, wie wir gesehen, nicht weniger als ein Viertel aller Fabrikate liefert, welche Frankreich überhaupt von allen Ländern der Welt bezieht. Wie finden hierin einen schlagenden Beweis von der Unentbehrlichkeit mancher deutscher Manufacturartikel, oder von der geringern Theilhabung des französischen Manufacturinteresses bei diesen Gegenständen; um so leichter wird es fallen, die hohen bestehenden Eingangszölle zum wechselseitigen Vortheil zu ermäßigen. Im eigenen Interesse der französischen Industrie liegt eine solche Ermäßigung auch äußerlich der Fabrik- Bedürfnisse insbesondere verschiedener chemischer Fabrikate und der Bergbau- und Hüttenprodukte, die mit wenigen Ausnahmen (zu welchen hauptsächlich der Zink zu rechnen ist) verhältnißmäßig hoch besteuert sind. *)

*) Wie sollten hier von einigen jener Fabrikate, welche zu einem bedeutenden Theile aus Deutschland (mit Einschluß von Preußen) bezogen werden, den Werth dieser Bezüge, so wie die ganze Einfuhr nach der Quantität und dem Werthe, nebst dem Betrage der davon erhobenen Zölle, aus den Nachweisungen der Douanverwaltung mit-

Einfuhrartikel.	Einfuhr aus allen Ländern			Einfuhr aus Deutschland mit Preußen.
	Quantität in Kilogramm.	Werth in Franken.	Erhobene Zölle.	Werth in Fr.
Gemeine Gewerkschaften (Körbe)	130,380	578,633	183,042	333,787
Gewerkschaften (Körbe)	47,270	1,701,720	100,968	1,352,000
Nadeln	30,666	367,992	70,774	180,936
andere				

Bei jenen Erzeugnissen, deren Zulassung Großbritannien gegenüber so bedenklich gefunden wird, fallen alle Bedenkllichkeiten im Verkehre mit Deutschland hinweg.

Sollten die französischen Zölle von rohem Guß- und gewalztem Eisen auch ganz verschwinden, und das westliche

Einfuhrartikel.	Einfuhr aus allen Ländern			Einfuhr aus Deutschland mit Preußen. Werth in Fr.
	Kilos gramm.	Werth in Franken.	erhobene Zölle.	
Kinderspielwaaren	100,389	225,863	96,498	215,000
Bleistifte, verschiedene Sorten . .	50,863	365,934	49,708	316,825
Spiegel, größere . .	—	147,763	24,362	145,738
kleinere . .	112,810	360,992	133,390	355,900
Glasperlen, versch. Stück.	71,572	232,853	104,009	104,498
Holzuhren	66,173	330,866	72,790	328,394
Kilogr.	236,659	709,977	416,310	460,468
Sensen	—	—	—	—
Eiseln und andere	—	—	—	—
Ackerbauwerkzeuge	39,774	159,098	37,093	94,913
Beilen, größere . .	247,670	619,175	232,625	467,492
feinere } . .	33,980	130,920	75,714	40,228
. .	14,490	57,994	40,399	8,496
Sägen, größere . .	14,290	35,725	23,483	13,567
kleinere . .	6,528	22,848	14,928	13,531
Handwerkzeug von Stahl . .	34,898	139,592	80,535	98,844
von Eisen . .	25,280	50,560	14,834	26,960
gestählt . .	60,628	151,606	97,463	28,332
Wir fügen einige Fabrikbedürfnisse bei:				
Roher u. Cements Stahl	694,704	903,118	460,468	598,608
Kobalt (Pulver) . .	159,791	271,645	57,735	147,533
Antimonium (metallisches) . .	20,656	37,184	6,498	15,682
Rohes Gußeisen . .	8,939,911	1,340,967	562,174	102,915
Blei, rohes, und Erze verschied. . .	15,769,349	6,214,797	948,120	655,600
Zink, roher . . .	6,828,639	2,331,466	6,413	1,814,297

Unter den beiden letzten Artikeln ist die Einfuhr aus den Hansestädten inbegriffen.

Deutschland einen Absatz auf dem benachbarten Marktgebiete gewinnen, so würden die französischen Eisenwerke minder noch des Vortheils eines weit kürzeren Landtransports gentheßen. Die vermehrte Production der deutschen Werke würde auf die Holzpreise und auf die Benützung minder ergiebiger Erze einen Einfluß ausüben; die Preise des Eisens würden im westlichen Deutschland etwas steigen, in Frankreich etwas fallen, und die Ausfuhr des deutschen Eisens hierin bald eine bestimmte Grenze finden; die westlichen französischen Departements würden einen Theil ihres Bedarfs aus Deutschland beziehen, die Eisenwerke jener Departements ihre Mitbewerbung dagegen weiter in das Innere des eigenen Landes tragen, und eine für den Ackerbau und die Gewerbe wohlthätige Verminderung des Preises auch dort hervorbringen, den Eifer der Eisenwerke bester, wohlfeil zu produciren, anspornen und gewinnstüchtigen Verabredungen begegnen, wodurch sich die großen Minenbesitzer Monopolpreise sichern. Der Nutzen der Gesamtheit wäre aber durch die Verminderung der Rente solcher großen Eigenthümer, welche auf Unkosten der Betriebsamkeit des Volkes Millionen gewinnen, und durch die Einschränkung der Benützung geringhaltiger Erzlagervorräthe zu theuer erkauft. Ein mäßiger Zoll würde hinreichen, das Interesse der Gesamtheit und der Besitzer minder ergiebiger Minen zu vermitteln. Als eine große Wohlthat dürfte der ackerbauenden Klasse und zahlreichen Gewerben auch eine Herabsetzung der Zölle von allen jenen Eisen- und Stahlwaaren erscheinen, die sie als Arbeitsinstrumente gebrauchen. Der Umstand, daß ohnerachtet der hohen Abgaben, die zum Theile 50 — 70 Procent der officiellen hohen Werthanschläge betragen, dennoch eine nicht unbedeutende Einfuhr aus Deutschland Statt findet, stellt die Nachtheile dieser Besteuerung in ein klares Licht.

Die natürlichen Bedingungen der Baumwollen- und Wollenmanufakturindustrie sind nicht so verschieden, daß nicht ein ganz mäßiger Zoll, der den Wettseifer der Producenten bei-

der Länder nicht, können und dem durch Talente und Kenntnisse ausgezeichneten Unternehmer des einen Landes auf dem Markte des andern nicht alle Früchte seiner Anstrengung rauben würde, vollkommen hinreichte, um die Mitbewerbung der Manufakturen des einen Landes auf dem Markte des andern in angemessenen Schranken zu halten.

Weder von der einen noch von der andern Seite (so wenig wie von Seite der Schweiz) sind jene Verzerrungen der Speculation zu befürchten, zu welcher ein großer, in einzelnen Städten angehäufte Kapitalreichtum und ein fehlerhaftes Geldsystem so leicht periodisch Veranlassung geben. Auf solche Weise werden beide Theile sich wechselseitig die Vortheile einer freieren Concurrenz gewähren, ihrer Industrie einen wohlthätigen Sporn geben, ohne sie großen Gefahren auszusetzen, und sie vielleicht bald stark genug sehen, um auch die britische Mitbewerbung nicht mehr bedenklich zu finden.

Die zwei großen Zweige der Seidenwaaren- und der Leinwandproduction bieten ein Mittel zur Ausgleichung wechselseitiger Vortheile dar. Wenn bei einer gegenseitigen mäßigen Besteuerung der französische Seidenmanufakturist von der deutschen Concurrenz auf dem eigenen Markte keine erhebliche Schmälerung seines Absatzes und einen reichlichen Verschluß seiner kostbaren Erzeugnisse auf den deutschen Märkten zu erwarten hat; so findet die deutsche Industrie in einer Herabsetzung der Zölle von der Leinwand, dem Erzeugniß der häuslichen Industrie, ein hinlängliches Aequivalent. Der Vervielfältigung dieses Erzeugnisses sind ebenfalls engere Grenzen gezogen; es ist zum größten Theile das Product einer Nebenbeschäftigung, welche die von andern häuslichen Verrichtungen und von Feldarbeiten freier Zeit ausfüllt; um hiezu einen Anreiz zu geben, bedarf es keines hohen Zolles, da der geringste Lohn zur Ausfüllung müßiger Stunden durch wenig anstrengende Arbeit antreibt. Eines hohen Zolles bedarf es auch nicht, um sich gegen

Ueberschwemmung mit gemeiner Leinwand zu sichern, da die Zubereitung des Grundstoffs des Gewebes, die Production der Garne,*) keine selbstständige Klasse von Arbeitern nährt. Noch weniger als der überall mit gleichem Erfolg belohnte häusliche Fleiß bedarf die Maschinenweberei gegen die Wettbewerbung der deutschen Handarbeit eines Schutzes durch hohe Abgaben.

Im Allgemeinen wäre auch zu wünschen, daß die höhere Besteuerung bei der Einfuhr zu Lande, wenigstens bei allen europäischen Erzeugnissen hinwegfalle. Auch hier steht dem Interesse Deutschlands das Interesse und das gute Recht eines bedeutenden Theils des französischen Marktes zur Seite, dessen Bewohner in der That dem Vortheile der Seestädte und des Fernhandels schon hinlängliche Opfer bringen, wenn sie für alle

*) Großbritannien und Belgien liefern gegenwärtig Frankreich weit mehr leinenes und häßenes Garn als Deutschland, wie aus nachstehender Uebersicht der Einfuhr an den sechs Sorten erhellt, von welchen im Jahre 1833 am meisten eingeführt wurde.

Einfuhr artikel.	Gesamteinfuhr			Einfuhr aus Deutschland mit Preußen, Franken.
	Kilogramm.	Werth in Franken.	erhobene Stölle. Franken.	
Rothes Garn				
von Berg	150,284	225,486	24,424	635
Mulgarn	83,883	3,355,320	22,173	—
anderes	964,657	4,823,286	274,924	300,100
gebleichtes	208,725	1,204,350	80,087	492,024
gefärbtes	8,596	60,172	4,162	—
gebleichtes ge- wöhnl. Zwirn	5,280	34,320	3,919	24,814

Der Werth der aus den Hansestädten bezogenen Garne belief sich nur auf 2,232 Franken.

Darnach fließt Deutschland zu der französischen Garneinfuhr verhältnismäßig noch weniger, als zu der Einfuhr an Leinwand und leinenen Waaren. Hieran erkennt man die Wirkung der Maschinenweberei.

Kolonialartikel auf den wohlfeilern Bezugsweg (aus Holland auf dem Rheine) verzichteten.)

Die Kolonialartikel auf dem wohlfeilern Bezugsweg (aus Holland auf dem Rheine) verzichteten.)

*) In der Regel beträgt der Zoll bei der Einfuhr zu Lande (einschließlich des Zehntens) 11 Procent mehr, als bei der Einfuhr zu Wasser durch französische Schiffe; der Unterschied ist bei einzelnen Artikeln stärker, bei andern geringer, und nur bei wenigen Gegenständen (namentlich bei Schlachtvieh und Leinwand) wird kein Unterschied gemacht. So sind z. B. von Wief bei der Einfuhr auf französischen Schiffen in den Seehäfen 5 Fr. 50 Cent. für 100 Kilogramm und bei den Landzollstädten 7 Fr. 70 Cent. zu entrichten. Die Differenz beträgt nicht weniger als 5 pSt. vom Werth der Waare. Bei den zur Einfuhr zugelassenen Ackerbauminstrumenten und andern Werkzeugen von Eisen und Stahl steigt der Unterschied auf 5 Fr. 50 Cent. bis 16 Fr. 50 Cent. für den metrischen Centner.

Einen schneidenden Contrast mit dieser zu Gunsten der Seestädte und der französischen Marine vertheilenden Maßregel bildet die Befreiung der von Strassburg nach Basel bestimmten Transitgüter von allen Abgaben bei dem Transport auf dem Kanale.

Bekanntlich rivalisirt Holland mit den französischen Seestädten in der Befreiung der Schweizermärkte, mit Kolonialwaaren. Diese Befreiung begünstigt unmittelbar die holländische Konkurrenz und wird in Verbindung mit den Befreiungen aller Rheinflussstädten, den Rheintransport zu Gunsten der holländischen Konkurrenz, die französische Wettbewerbung auf dem westlichen Schweizermarkte immer mehr ausgeglichen.

Im Jahre 1833 gingen aus Frankreich nach der Schweiz an

Kolonialwaaren:		
Zucker, raffinirter	2,492,345	Kilogramm
" roher	34,066	"
" weißer	868,574	"
Melasse	341,141	"
Sycop.	12,247	"
Kakao	69,679	"
Kaffee	2,782,515	"
Zimmt	22,244	"
Pfeffer	37,245	"
Piment	77,454	"

im Ganzen 6,737,112 "

Es bedarf nur einer unbedeutenden Einschränkung um den Absatz dieser 134,742 Ctr. Güter den französischen Seehäfen zu entziehen, um den holländischen Seehäfen zuzuwenden, da jede Verminderung der Transportkosten um 12 Kreuzer pro Centner das holländische Marktgebiet um eine Stunde erweitert, und das französische in gleichem Maße beschränkt. Unter diesen Umständen ist

Als solche Welp: Rheins ins Frankreich, wenn es aufrichtig in die Bahn der guten Prinzipien einzuklinken sucht, keinen Hehretz und keinen, weniger Bedenklichkeiten darbietenden Weg einschlagen zu können, als eine Verständigung mit dem Vereine über wechselseitige Erleichterungen. Hier kann in keiner Weise von einem gefährlichen Experimente die Rede seyn.

Auch der Verein wird dem Zwecke eines raschen Entwicklung seiner Industrie keine schmerzliche Opfer bringen. Mäßige Zölle werden einen höhern Ertrag gewähren, den kostbaren französischen Erzeugnissen einen vermehrten Absatz verschaffen, aber der einheimischen Industrie bei der Versorgung des eigenen Marktes mit den Gegenständen des allgemeinen Verbrauchs immer noch einen kleinen Vortheil sichern. Für das Feld, das sie dem französischen Gewerbsfleiß auf dem deutschen Markte einräumt, wird sie auf dem französischen Markte in anderen Zweigen Äquivalente finden.

Im Gebiete der Naturalproduction kann der deutsche Ackerbau die Einfuhr der Producte des mittäglichen Frankreichs, die er gar nicht oder nicht von gleicher Beschaffenheit hervorbringt, nicht beklagen. Selbst die Ermäßigung der Zölle von französischen Weinen wird die Interessen des deutschen Weinbaus nicht wesentlich verletzen. Schon ein mäßiger Zoll beschränkt den Absatz der gemeinen Landweine. Eine Verminderung des Preises der feinen und mittlern Weinen, aller je-

schwer einzusehen, daß der Transport der vom Rhein kommenden und nach der Schweiz bestimmten Güter auf dem Kanale von allen Abgaben befreit bleib, und dagegen die eigenen Producte des mittäglichen Frankreichs, so wie die von Marseille kommenden Seegüter mit einer sehr bedeutenden Kanalabgabe belastet wurden. Diese Maßregel kann den französischen Seestädten mehr Güter entziehen, als ihnen durch die höhere Besteuerung europäischer Erzeugnisse bei der Einfuhr zu Lande und die im einzelnen Falle mögliche Ableitung der Güter vom Landwege auf den Seeweg jemals zugewendet werden kann.

ner Sorten, welche von den deutschen Weinen sehr verschieden sind, wird eher eine vermehrte Weinkonsumtion überhaupt, als eine fühlbare Verminderung der Preise der deutschen Weine zur Folge haben.

Wir verkennen übrigens nicht, daß außer dem schon schon länger bestehenden hohen Zollsätzen von französischen Weinen, der Vereinstarif Frankreichs zur Verständigung mit Deutschland keine dringende Motive geben würde, wenn man diese mit irgend einer empfindlichen Beschränkung des Absatzes der wichtigsten französischen Ausfuhrartikel auf dem deutschen Markte finden wollte. Allein solcher Motive bedarf es auch nicht zur Reduction der, alles billige Maas überschreitenden französischen Zölle von mehreren deutschen Ausfuhrartikeln, da sie gang abgesehen von dem Vereinstarif in Frankreich, eigenem, wohlverstandenen Interesse liegt. Diese Reduction ist gang unabhängig von allen Verabredungen, schon von der Macht der Wahrheit und dem natürlichen Einfluß überwiegender materieller Interessen zu erwarten, die man, so bald als sie einmahl als richtig erkannt sind, für die Dauer nicht verkennt.

Das französische Donnerschiff wird daher, auch wenn die wesentlichen Grundsätze des Merkantilismus dem erstingten bessern Einsichten nach lange nicht weichen sollten, wenigstens von seinen auffallendsten Widersprüchen gereinigt werden. Denn in einen unaufhörlichen Widerspruch verliert sich, wer die falsche Entwicklung des Gewerbleißes durch Verbote und Schutzzölle, welche die fremde vollendete Waare treffen, auf der einen Seite zu befördern sucht, und auf der andern ihn den Braug der Rohstoffe erschwert und durch Mafregeln, welche die Preise der notwendigen Lebensmittel erhöhen, den Arbeitslohn herabsetzt. In einen unauflöslichen Widerspruch verliert sich auch, wer im Allgemeinen den Prinzipien der Handelsfreiheit huldigt, aber die Verbote und Schutzzölle, als ein Mittel zur Entwicklung der Industrie, gerade so lange, bis der einheimische

Gewerbfleiß wohlfeil genug producirt, um die fremde Concurrenz ohne alle Gefahr einer Verminderung des Absatzes ertragen zu können, sich dauern lassen will und noch dazu die Production durch Belassung der rohen Stoffe und durch Steigerung des Arbeitslohns verhindert, ihre Kosten zu vermindern und das gesteckte Ziel zu erreichen.

Es ist also unsere Ansicht, daß die als notwendig erkannte Reform des französischen Douanensystems diesen Nachbarstaat zunächst und im eigenen wohlverstandenen Interesse zur Erleichterung des Verkehrs mit dem Vereine führen muß, daß der Vereinstarif weit entfernt die Erzeugnisse der französischen Industrie auf gleiche Weise wie die britischen Manufacturartikel zu treffen, oder gar die französischen und britischen Beschränkungen in gleichem Maße zu ermildern, der französischen Manufacturindustrie in ihren schönsten Zweigen noch einen weitem Spielraum für ihre Witherhebung auf dem deutschen Markte läßt und daß, in dem ökonomischen Zustand und den Productionsverhältnissen der beiden Länder nicht die mindesten Hindernisse einer Verständigung über umfassendere Erleichterungen ihres wechselseitigen Verkehrs liegen, während eine ähnliche Verständigung zwischen Großbritannien auf der einen und Frankreich oder Deutschland auf der andern Seite voraussichtlich große Schwierigkeiten in der Verschiedenheit der materiellen Interessen findet und nur auf dem angegebenen Wege zweckmäßig vorbereitet werden kann.

Dauernde und dringende materielle Interessen bringe man aber nicht so leicht Rücksichten der Politik zum Opfer, die sich in solchen Verhältnissen setzen großmüthig zeigt und ohne hin oft wunderbar schnell wechselt.

Sollte aber, wie jeder Freund der wahren Handelsfreiheit nur wünschen kann, dem Vereine oder Frankreich, oder beiden es gelingen, jene Schwierigkeiten zu überwinden, und sich mit

Großbritannien über wesentliche Schritte zu bestehen, die dem großen Ziele einer allgemeinen Verkehrsfreiheit näher führen, so wird ein solches Resultat nur Vortheile und keinen Schaden, auch wenn es keinen unmittelbaren Antheil an solcher Vertheilung nimmt, irgend einem Nachtheil bringen.

Wir werden nichts verlieren, wenn Frankreich die britischen Steinkohlen in seinen Schiffen ohne allen Zoll zulasse, wenn es den Zoll vom britischen Eisen, vom allen Metallwaaren, von englischem Stängelt auf ein Minimum herabsetzt, die englischen Garne frei bezieht, oder wenn Großbritannien den Zoll auf die französischen Seidenwaaren auf 40 oder 5 Procent vermindert, und die französischen Weine gegenmäßige Gebühren einzuführen gestattet. Eine solche Mäßigkeit zu dem System der Mäßigung könnte uns nur erzeuhen, da wir darin eine Bürgschaft für die Geneigtheit Großbritanniens erblicken würden, sich durch ähnliche Zugeständnisse auch auf dem großen deutschen Markte eine freiere Bewegung zu sichern.

Man hat zwar auch in Frankreich Stimmen vernommen, welche den Verein als eine für das französische Handelsinteresse gefährliche Unternehmung bezeichnen; man wußte aber das für keinen bessern Grund aufzufinden, als die wahrschijnliche Absicht der deutschen Staaten, England zu Cobcessionen zu vermögen, sich ihm sodann in die Arme zu werfen, mit ihm gegen Frankreich sich zu verbinden.

Diese schmarische Besorgniß hat selbst da, wo sie laut geworden, ihre gerechte Würdigung gefunden. Was würde es Frankreich schaden, wenn die britischen Häfen sich dem deutschen Getreide und andern Naturproducten öffnen? Die nächste Wirkung würde in einem Steigen der deutschen Getreidepreise bestehen, und mittelbar bis zu den südwestlichen Grenzen des deutschen Marktes auf eine Weise fühlbar werden, welche für Frankreich die Motive zu restrictiven Maßregeln gegen die Einfuhr des

deutschen Getreides auf dem Landwege aufheben würde. Ist aber Deutschland geneigt, gegen jene Zugeständnisse von Seite Großbritanniens Gegenceffionen zu machen, so wäre Frankreich gegenüber solche Geneigtheit nicht minder vorhanden. Klarer als alle Raisonnements lehrt ein Blick auf den Vereinstarif und auf die Ausfuhrartikel der französischen und britischen Industrie, daß dem Verkehre mit Frankreich die schonensten Rücksichten getragen wurden.

Die Gemeinschaft gar mancher Handelsinteressen wird im Zustande des Vereines klarer erkannt werden, und kann nicht fehlen, das Bedürfniß wechselseitiger Annäherung immer fühlbarer zu machen. Mehrere deutsche Länder liegen in dem natürlichen Marktgebiete der französischen Seestädte. Seine Land und Wasserstraßen verbinden den südwestlichen deutschen Markt mit dem atlantischen Ocean und mit dem Mittelmeer. Erst kürzlich hat die begonnene Kanalfahrt vom Rheine in das Mittelmeer dem deutschen Bauholze einen neuen Abfahweg nach der Nordküste Afrikas eröffnet. Läge in den Douanengesetzen kein Hinderniß, so würde die deutsche Production den Transithandel Frankreichs und seinen überseeischen Zwischenhandel in weit reichlicherem Maße befruchten. Die größere Lebhaftigkeit dieses Verkehrs würde zugleich auf die Wohlfeilheit der Transporte im innern Handel einen wohlthätigen Einfluß ausüben.

Der Verkehr Frankreichs mit einem großen Theile der nordischen und östlichen Märkte Europas wird auf ähnliche Weise durch Deutschland vermittelt. Die Producte des mittelländischen Frankreichs, wie die Erzeugnisse der französischen Industrie bilden eben so, wie alles, was Frankreich von Osten und Nordosten her auf Landwegen bezieht, einen wichtigen Theil des deutschen Transithandels.

Alle Unternehmungen, die Frankreich oder Deutschland zur Gewinnterung der Transporte in gewissen Richtungen ma-

den, gereichen auf solche Weise beiden Theilen zu gleichem Vortheil.

Alle Vortheile, welche das eine dieser beiden Länder im Verkehre mit solchen Märkten sich verschafft, mit welchen es seine Verbindung mittelst Benutzung des Gebietes des andern unterhält, bringen diesem andern Lande mittelbaren Gewinn. Wenn Deutschland in größerer Menge nordamerikanische Producte über Havre bezieht, oder deutsche Erzeugnisse über diesen Seepfad versendet, so ist dieß dem französischen Handelsinteresse eben so vortheilhaft, als es für Deutschland erwünscht seyn muß, wenn der Verkehr zwischen Frankreich und unsern östlichen Nachbarn an Lebhaftigkeit gewinnt.

Reichlichen Antheil würde Frankreich insbesondere an den Vortheilen nehmen, welche man von einer Erleichterung des wechselseitigen Verkehrs zwischen dem Verein, den österreichischen Staaten und dem russischen Reiche und von der Eröffnung einer neuen Bahn für den Handel Europas mit dem mittlern Asien, wenn nicht sogleich, doch wohl in einer nicht ganz fernern Zukunft versprechen darf. Dieß ist wohl eine der interessantesten Seiten, welche der Verein der französischen Handelspolitik darbietet. In der ersten Zeit vielleicht wenig beachtet, wird seine Wichtigkeit in dieser Beziehung, wenn der Augenblick kommt, da die materiellen Interessen lauter sprechen, um so gewisser anerkannt werden.

Dieß ist unsere Meinung über die Stellung des Vereins gegen andere Länder, mit welchen er in mehr oder minder lebhaftem Handelsverkehre steht.

Unter allen größten Staaten ist es Oestreich, mit welchem eine förmliche Vereinbarung über wechselseitige umfassende Ver-

leichtungen wohl zunächst zu erwarten seyn werden. Wenn andern großen Mächten gegenüber eine freiere Bewegung des Handels auch nicht durch förmliche Verträge gewonnen wird, so führt der gegenseitige Vortheil zu dem gleichen Ziele. Wer die Schwierigkeit kennt, welche die Unterhandlung von Handelscontracten ihrer Natur nach darbieten, und die Streitigkeiten, welche leicht daraus erwachsen, wird vielleicht dem Wege des förmlichen Vertrages, das wechselseitige Entgegenkommen durch Milderung der Tarife noch vorziehen. Ohne eine vorläufige Verhandlung und Verständigung hierüber anzuschließen, gewährt dieses Verfahren den Vortheil, daß kein Theil sich so leicht von Zugeständnissen abhalten läßt, die er auf verbindliche Weise zu machen, wegen Besorgniß möglicher Verhärzung, bedenklich fände. Nur ein Zustand, der beiden Theilen auf gleiche Weise frommt, kann von Dauer seyn, und diesem wird man um so schneller sich nähern, wenn die Schritte, die dahin führen sollen, nicht unwiderruflich sind, dem Versuche der förmliche Vertrag nicht vorhergeht, sondern nachfolgt.

Wir haben die Hindernisse, welche einer schnellen allgemeinen und vollständigen Reduktion der Tarife entgegenstehen, nicht verhehlt; aber mit jedem Jahre werden sie sich vermindern. Verbote und Zolltarife, welche das Maas einer billigen Besteuerung überschreiten, konnten nur so lange, als einzelne größere Staaten allein von diesem Mittel Gebrauch machten, wirkliches oder vermeintliches Vortheile gewähren. Von dem Augenblicke an, da die Grundsätze des Merkantilsystems zu einer über fast alle Länder verbreiteten Herrschaft gelangten, mußte Jedem ihre Gemeinschädlichkeit einleuchtend werden. Der Verein, obwohl weit entfernt, mit gleichem Maasse zu messen, entreißt den Prohibitivsystemen eine der letzten Stützen, die sie auf den unbewehrten Märkten anderer Länder fanden. Durch die Macht der Wahrheit und durch das Bedürfniß der Völker unwiderruflich zum Fallen bestimmt, werden sie in Folge der Bildung einer deutschen Handelsmacht weit schneller ver-

schwanden, als man ohne dieses große Ereigniß erwarten durfte. Die letzten Wehen der Geburt der Handelsfreiheit waren vielleicht gerade das Land treffen, welches zuerst den ausgedehntesten Gebrauch von allen Mitteln der Beschränkung gemachte und sich am weitesten von dem naturgemäßen Zustande entfernt hatte.

Eine ganz unbedingte Freiheit des Verkehrs zwischen allen Völkern wird uns keine Zukunft bringen. Kein Staat kann der Welt als Quelle seines Einkommens entbehren; allein die Freiheit des Handels ist gerettet, wenn das Interesse der Finanzen die Zollsätze dictirt, und nur in so weit in den Hintergrund treten muß, als die Besteuerung (wie die Abgaben von der Einfuhr der Rohstoffe und die Ausfuhrzölle) der einheitlichen Production unmittelbar oder mittelbar hinderlich wäre.

Wir glauben uns keinen ausschweifenden Hoffnungen überlassen zu haben, indem wir eine Annäherung zu diesen Zielen in dem Verkehre wenigstens mit mehreren Handelsstaaten unter die, in einer nicht fernen Zukunft zu erwartenden Resultate der deutschen Zollvereinigung zählten.

Deutschland wird, in der Mitte von Europa gelegen, von einer größern allgemeinen Freiheit des Handels um so reichlichen Nutzen ziehen, wenn es nicht schüchtern zurücktritt vor großen Unternehmungen zur Erleichterung der Communicationen, und zu diesem Zwecke seinen Nachbarn nach allen Hauptrichtungen des europäischen Verkehrs freundlich entgegen kommt.

So abentheuerlich auf den ersten Anblick die Projekte von Eisenbahnen erscheinen mögen, welche vom Meere zum Meere laufend, die Tage der Transporte auf so viele Stunden verkürzen; so bedarf es vielleicht doch nur des frischen Muthes zu einer bedeutendern Unternehmung, um eine Reihe anderer in rascher Folge herbeizurufen.

Man führe in einer Hauptrichtung des Verkehrs nur eine Bahn von größerer Ausdehnung; schnell läßt der wachsende Zufluß der Güter die Verlängerung des begonnenen Werkes weit nützlicher erscheinen, als die erste Anlage sich erweisen konnte; und der auf der einen Seite erlangte Erfolg weckt auf der andern die Unternehmungslust.

Europa geht mit eilenden Schritten einem Zustand entgegen, der alles aufzubieten mahnt, was seine productiven Kräfte zu stärken und zu beleben dient. Eine rasch anwachsende Bevölkerung findet keinen Bodenschatz erschöpft; die neue Welt, über welche es so lange eine einträgliche Handelsverbindung behauptet, hat sich größtentheils seinen Armen entwunden, und was sie noch festhalten, reißt leicht ein Zufall borkends los.

Mittelbar empfinden auch nicht zunächst theilhabende Länder die Folgen solcher Verluste. Schon theilt Nordamerika mit dem alten Europa den Welthandel, und in Riesenschritten eilt es in seiner Entwicklung vorwärts.

Noch hat Europa den Vortheil des größern Kapitalreichtums, steht aber weit zurück in der großartigen Anwendung seiner Kapitale zu jenen Arbeiten, welche, durch ihren Einfluß auf die Wohlfeilheit und Schnelligkeit der Gütercirculation, der Production im Allgemeinen eben so förderlich sind, wie die Arbeit des Pfluges dem Reichtum der Ernten.

Durch solche Unternehmungen nähert sich Europa insbesondere dem Markte des Orients, der die Wiege menschlicher Kultur, seit Jahrhunderten großen Theils in tiefe Barbarei versunken, der Krise einer erfreulichen Wiedergeburt, dem Erwachen einer lebhaftern Sehnsucht nach Civilisation entgegen zu gehen scheint, und welcher der Kultur wieder gegeben, der Production und dem Handel Europas, bei möglichster Erleichterung der directen Verbindungen reiche Hülfquellen eröffnen würde.

Um die ausschweifendsten Pläne zur Befruchtung des Bodens der europäischen Gütererzeugung durch große technische Arbeiten zu vollführen, bedarf es nur einer kleinen Fraction der unermesslichen Summen, welche seit 40 Jahren die Länder Europas aufgewendet, um sich wechselseitig mit Krieg und Verwüstung heimzusuchen oder stets zum feindlichen Kampfe gerüstet zu seyn. Den Zwecken der Vernichtung gewidmet, hat die Verzebrung dieser Kapitale die Arbeit und den Erwerb der künftigen Geschlechter schwer belastet. Möge zu ihrer Versöhnung der Muth nicht fehlen, die Zeit des Friedens zu Anstrengungen zu benutzen, welche, wenn auch nicht sogleich, doch schon in der nächsten Zukunft durch allmählig wachsende Vortheile belohnt werden, und deren dauernde Früchte die spätesten Nachkommen zum Danke verpflichten.

Mögen unter den Kämpfen der innern und äußern Politik die wesentlichen ökonomischen Interessen der großen europäischen Gesellschaft nicht mißachtet, die dringenden Bedürfnisse der Völker im Gebiete ihrer wirtschaftlichen Thätigkeit nicht unbefriedigt bleiben!

Alles, was aber zum schönern Ausblühen der Gewerbetätigkeit und des Handelsverkehrs beiträgt, ist zugleich eine Stütze und Gewährleistung der innern Ruhe und Ordnung der Staaten, und auch für den allgemeinen Frieden der Welt gibt es keine sicherere Bürgschaft als die allgemeine Handelsfreiheit.

A n h a n g.

Tab. I.

I. G r o ß b r i

Uebersicht des Handels von Großbritannien und

Bezeichnung der Länder, aus welchen die eingeführten Waaren bezogen oder wohin die ausgeführten Güter gebracht werden.	Offizieller Werth der Einfuhr.
	Pfd. St. Sch. p.
E u r o p a. Rußland	4,696,368 . 17 . 11
Schweden	212,639 . 13 . 1
Norwegen	91,678 . 10 . 1
Dänemark	410,981 . 7 . 2
Preußen	1,200,102 . 7 . 5
Deutschland	1,684,165 . 8 . 3
Die Niederlande	1,276,081 . 12 . 3
Frankreich	3,056,154 . 12 . 4
Portugal, die Azoren und Madeira	520,616 . 18 . 8
Spanien und die canarischen Inseln	1,293,924 . 0 . 4
Gibraltar	19,668 . 7 . 0
Italien	1,475,304 . 6 . 10
Malta	63,550 . 2 . 10
Die ionischen Inseln	187,185 . 11 . 4
Die Türkei und das Festland von Griechenland	759,797 . 19 . 1
Morea und die griechischen Inseln	29,273 . 6 . 9
Die Inseln Guernsey, Jersey, Alderney und Man	202,940 . 14 . 7
	17,180,433 . 15 . 11
A f r i k a. Egypten (Häfen am Mittelmeere)	275,547 . 19 . 7
Tripolis, die Barbarei und Marokko	45,986 . 5 . 9
Die Westküste von Afrika	299,105 . 0 . 5
Das Vorgebirg der guten Hoffnung	183,481 . 14 . 2
Ostküste von Afrika	2,328 . 17 . 0
Cap verdische Inseln	— . — . —
St. Helena	44,512 . 3 . 8
Mauritius	724,285 . 8 . 2
A s i e n. Ostindien und China	7,920,182 . 3 . 9
Neusüdwales, van Diemensland und die Kolonie am Schwanenfluß	191,841 . 3 . 2
Neuseeland, und die Südseeinseln	6,442 . 10 . 0
A m e r i k a. Britisches Nordamerika	1,532,582 . 19 . 0
Britisches Westindien	8,448,839 . 8 . 7
Fremdes Westindien	615,594 . 7 . 2
Vereinigte Staaten von Nordamerika	8,970,342 . 8 . 3
Mexico	160,951 . 12 . 3
Guatemala	8,065 . 4 . 6
Columbia	25,243 . 14 . 1
Staaten am la Platastrom	476,272 . 14 . 10
Chili	21,030 . 16 . 11
Peru	42,377 . 9 . 3
Brasilien	2,278,059 . 18 . 4
Der Walfischfang	273,800 . 19 . 9
S u m m e n	49,727,108 . 14 . 6

t a n n i e n.

Irland mit allen Theilen der Welt im Jahre 1831.

Offizieller Werth der Ausfuhr

Britische und irische Producte und Manufakturwaaren.			Kolonial und andere fremde Waaren.			Summe der Ausfuhr.		
Pfd.St.	Sch.	P.	Pfd.St.	Sch.	P.	Pfd.St.	Sch.	P.
1,746,972 . 12 . 5			856,856 . 14 . 8			2,603,829 . 7 . 1		
94,587 . 5 . 1			67,788 . 12 . 8			162,375 . 17 . 9		
92,599 . 1 . 1			58,225 . 5 . 6			150,824 . 6 . 7		
173,280 . 1 . 11			83,423 . 8 . 3			256,703 . 10 . 2		
264,618 . 2 . 1			564,684 . 12 . 10			829,302 . 14 . 11		
7,667,147 . 0 . 3			1,806,840 . 8 . 9			9,473,627 . 9 . 0		
3,179,298 . 13 . 6			3,270,927 . 0 . 11			6,450,225 . 14 . 5		
635,927 . 13 . 5			256,081 . 19 . 7			892,009 . 13 . 0		
2,251,584 . 3 . 0			68,197 . 17 . 1			2,319,782 . 0 . 1		
1,036,623 . 17 . 8			318,038 . 7 . 8			1,354,662 . 5 . 4		
879,382 . 3 . 7			121,340 . 18 . 3			1,000,723 . 1 . 10		
4,528,154 . 10 . 4			820,651 . 1 . 0			5,348,805 . 11 . 4		
257,537 . 8 . 8			20,485 . 2 . 6			278,022 . 11 . 2		
71,592 . 13 . 2			13,383 . 8 . 7			84,976 . 1 . 9		
2,113,928 . 9 . 2			95,777 . 3 . 2			2,209,705 . 12 . 4		
28,563 . 12 . 0			1,743 . 11 . 10			30,307 . 3 . 10		
445,410 . 2 . 4			126,425 . 1 . 2			571,845 . 3 . 6		
25,467,207 . 9 . 8			8,550,520 . 14 . 5			34,017,728 . 4 . 1		
236,189 . 15 . 3			2,068 . 9 . 9			238,258 . 5 . 0		
759 . 10 . 0			4,950 . 16 . 11			5,710 . 6 . 11		
352,182 . 17 . 9			155,275 . 19 . 7			507,458 . 17 . 4		
351,107 . 13 . 3			28,940 . 6 . 1			380,047 . 19 . 4		
123 . 17 . 6			75 . 3 . 8			199 . 1 . 2		
28,439 . 6 . 3			3,030 . 9 . 10			31,469 . 16 . 1		
268,963 . 16 . 4			11,984 . 17 . 9			280,948 . 14 . 1		
6,521,531 . 10 . 7			426,068 . 0 . 7			6,947,600 . 11 . 2		
427,378 . 18 . 8			149,735 . 11 . 9			577,114 . 10 . 5		
4,056 . 12 . 6			815 . 8 . 3			4,872 . 0 . 9		
2,858,514 . 19 . 9			271,975 . 9 . 3			3,130,490 . 9 . 0		
3,729,521 . 14 . 3			258,764 . 6 . 4			3,988,286 . 0 . 7		
2,186,482 . 5 . 7			48,762 . 14 . 11			2,235,245 . 0 . 6		
12,007,208 . 8 . 11			588,965 . 9 . 0			12,596,173 . 17 . 11		
1,112,916 . 12 . 11			138,852 . 4 . 10			1,251,768 . 17 . 9		
476,768 . 0 . 0			22,964 . 17 . 4			499,732 . 17 . 4		
582,086 . 6 . 4			8,224 . 8 . 10			590,310 . 15 . 2		
1,057,621 . 17 . 2			10,842 . 2 . 8			1,068,463 . 19 . 10		
624,639 . 11 . 10			21,392 . 9 . 3			646,032 . 1 . 1		
2,392,662 . 8 . 4			39,002 . 8 . 7			2,431,664 . 16 . 11		
— . — . —			1,914 . 0 . 0			1,914 . 0 . 0		
60,686,364 . 12 . 10			10,745,126 . 9 . 7			71,431,491 . 2 . 5		

Tab. II.

G r o ß b r i

Uebersicht des europäischen Handels von

Bezeichnung der Länder, aus welchen die eingeführten Güter bezogen, oder wohin die ausgeführten Güter gebracht wurden.	Offizieller
	E i n f u h r.
	Pfd. St.
Frankreich	2,452,894
Portugal	358,753
— die Azoren	12,332
— Madeira	21,077
Spanien und die balearischen Inseln	874,620
— die canarischen Inseln	45,184
Rußland	3,974,987
Preußen	879,365
Die Niederlande	1,156,809
Schweden	165,521
— Norwegen	77,812
D e u t s c h l a n d	1,246,578
— Helgoland	2,273
Italien und die italienischen Inseln	783,699
Die jonischen Inseln	120,845
Die Türkei und das Festland von Griechenland	645,147
Dänemark	251,048
Morea und die griechischen Inseln	84,140
Die Inseln Guernsey, Jersey, Alderney und Man	155,830
Malta	12,167
Gibraltar	24,067
Summe	13,309,148
Im Jahre 1830:	
Sämmtliche europäische Länder	16,092,611
Insbesondere } Preußen	1,595,801
} Deutschland	2,010,539

Britischer und irischer Handel mit allen Theilen der Welt in Pfd. Sterl.

	1830.	1831.	1832.
1. Ausfuhr:			
a) eigene Producte und Waaren			
offizieller Werth	60,492,637	60,090,123	64,582,037
beklarirter Werth	37,691,302	36,652,694	36,046,027
b) fremde Producte und Waaren	8,535,786	10,729,943	11,036,759
2. Einfuhr	44,815,397	48,161,661	43,237,317

t a n n i e n.

Großbritannien und Irland im Jahre 1832.

Werth des Handels mit allen Theilen Europas.			Betrag der erhobenen Zölle.
A u s f u h r			
Britische u. irische Producte u. Manu- facturwaaren.	Fremde und Kolonialwaaren.	Summe der A u s f u h r.	
Pfd. St. 848,270 1,203,137 125,770 43,909 714,327 39,303 2,357,643 320,373 4,510,988 103,177 59,400 10,653,324 782 4,928,235 93,756 2,091,590 183,809 18,050 367,414 168,215 1,077,937	Pfd. St. 621,822 24,791 24,157 12,496 103,815 10,257 930,054 462,649 3,196,790 27,303 34,980 1,904,458 190 1,066,239 15,590 207,010 69,104 338 136,344 19,141 174,726	Pfd. St. 1,470,092 1,227,928 149,927 56,405 818,142 49,560 3,287,688 783,022 7,707,778 130,480 94,380 12,557,782 972 5,994,474 109,346 2,298,600 252,911 18,388 503,758 187,356 1,252,663	Pfd. St. 2,278,590 773,885 10,523 25,897 750,246 31,564 658,968 488,638 338,298 94,832 237,505 282,733 123 274,674 246,495 103,774 69,801 49,151 34,114 12,787 2,796
29,909,400	9,042,252	38,951,652	6,765,394
27,934,047	6,341,340	34,275,387	7,141,670
219,185	416,066	635,251	716,937
8,641,693	1,566,381	10,208,074	497,830

Tab. III.

G r o ß b r i

Uebersicht der Ausfuhr Großbritanniens an Baum

Bezeichnung der Länder, wohin die ausgeführten Waaren versendet wurden.	Baum
	Nach Yards
	Quantität.
	Pfund.
Rußland	1,960,634
Schweden	18,280
Norwegen	434,744
Dänemark	312,461
Preußen	1,456
Deutschland	41,20,616
Die Niederlande	13,285,524
Frankreich	946,660
Portugal	23,377,245
— die Azoren	780,099
— Madeira	569,794
Spanien und die balearischen Inseln	4,756,652
— die canarischen Inseln	631,079
Gibraltar	9,909,009
Italien und die italienischen Inseln	38,164,564
Malta	1,967,953
Die jonischen Inseln	216,159
Türkei und das Festland von Griechenland	24,565,580
Morea und die griechischen Inseln	344,893
Ägypten (Hafen am mittelländischen Meere)	2,354,628
Tripolis, die Barberei und Marokko	7,810
Westküste von Afrika	2,384,000
Bergebirg der guten Hoffnung	2,904,106
St. Helena	73,371
Mauritius	2,432,894
Das Gebiet der ostindischen Compagnie, Ceylon und China	43,385,852
Sumatra, Java und die übrigen Inseln des indischen Meeres	5,915,088
Philippinische Inseln	1,132,583
Neusüdwales, van Diemens Land, und der Schwa- nenfluß	1,905,428
Neuseeland und die Südseeinseln	5,014
Britisches Nordamerika	15,618,106
Britisches Westindien	21,975,459
Porto	6,828,576

Fortsetzung Seite 424.

t a n n i e n.

wollenwaaren und Baumwollengarn vom Jahre 1831.

wollen . Waaren.		Baumwollen . Garn.	
angegeben.	Strick-, Poffamentier und andere schmale Waare.		
deklarirter Werth.	deklarirter Werth.	Quantität.	deklarirter Werth.
Pfd.St.	Pfd.St.	Pfund.	Pfd.St.
68,412	7,252	13,959,666	790,371
615	216	708,510	34,885
13,704	1,829	34,440	1,553
6,213	992	118,316	5,716
80	20	19,448	1,556
940,441	205,527	20,435,442	1,195,718
383,127	214,123	9,091,238	794,536
35,357	13,613	2,616	1,127
373,916	13,454	281,096	17,534
17,126	383	3,240	149
14,577	677	—	—
129,778	9,503	36,170	3,147
15,646	515	2,500	131
238,732	6,158	39,196	3,178
1,035,743	44,172	8,444,518	438,834
49,594	1,403	312,740	13,468
5,210	615	62,450	3,643
585,473	3,335	1,735,760	90,015
6,540	—	11,000	600
56,088	26	93,600	6,000
123	—	—	—
75,058	446	280	34
83,612	3,807	193	19
2,173	254	—	—
65,185	3,400	—	—
1,182,574	13,972	6,624,823	467,861
194,889	1,730	312,000	22,653
33,639	13	18,800	1,796
61,567	8,380	7,233	380
135	—	—	—
413,737	25,536	307,997	10,376
606,923	31,568	14,416	835
178,743	4,731	320	30

Tab. III. Fortsetzung.

G r o ß b r i

Uebersicht der Ausfuhr Großbritanniens an Baum

Bezeichnung der Länder, wohin die ausgeführten Waaren versendet wurden.	Baum	
	Nach Gards	
	Quantität.	
Pfund.		
Fortsetzung.		
Guba und das übrige fremde Westindien	11,569,441	
Die vereinigten Staaten von Nordamerika	68,587,893	
Die vereinigten Staaten von Mittelamerika und Mexiko	12,150,426	
Columbia	5,757,562	
Brasilien	26,271,527	
Staaten am la Platastrom	6,242,134	
Chili	12,793,220	
Peru	6,312,931	
Die Inseln Guernsey, Jersey, Alderney, Man u. s. f.	1,013,852	
Summa .	421,385,303	
Verhältniß der officiellen und der declarirten Preise:		
Baumwollenwaaren:		
	offiziell. Werth.	declarirter Werth.
1816	16,335,124 Pf. St.	13,072,757 Pf. St.
1830	35,395,400 "	15,203,713 "
1831	33,682,475 "	13,207,947 "
1832	37,060,750 "	12,623,880 *) "
G a r n e:		
	offiziell. Werth.	declarirter Werth.
1816	1,380,486 Pf. St.	2,628,448 Pf. St.
1830	5,655,569 "	4,132,258 "
1831	5,674,600 "	3,974,989 "
1832	6,725,505 "	4,721,796 "
*) Von obiger Angabe etwas abweichend.		

t a n n i e n.

vollenwaaren und Baumwollengarn vom Jahre 1831.

wollen - Waaren.		Baumwollengarn.	
angegeben.	Strick-, Poffamentier und andere schmale Waare.		
deklarirter Werth.	deklarirter Werth.	Quantität.	deklarirter Werth.
Pfd. St.	Pfd. St.	Pfund.	Pfd. St.
364,547	11,329	200	10
2,518,824	344,427	317,392	19,063
471,208	23,712	784,215	37,972
177,559	9,060	28,880	1,580
681,461	20,540	2,740	334
176,874	9,743	800	30
431,323	26,851	4,800	130
222,708	19,605	—	—
44,364	35,755	4,405	755
21,163,513	1,118,672	63,821,440	3,975,019

Tab. IV.

U e b e r
der im Jahre 1833 aus Großbritannien

Bezeichnung der Länder, wohin die Waaren gebracht wurden.	Woll	Wider, Kalmuck, u. s. f.	Seide	Seide
Russland	4,891	131	551	9
Schweden	29	"	2	"
Norwegen	652	15	72	123
Dänemark	42	"	25	8
Preußen	3	"	1	"
Deutschland	17,790	5,530	13,562	496
Holland	13,669	9,929	964	10,912
Belgien	1,051	1,886	1,035	1,955
Frankreich	2,937	161	80	279
Portugal, die Azoren und Madeira	13,329	238	759	6,637
Spanien und die canarischen Inseln	2,987	19	507	949
Gibraltar	1,932	10	437	98
Italien	12,483	"	647	17
Malta	977	"	130	"
Die jonischen Inseln	130	16	33	19
Türkei und Festland von Griechenland	1,134	63	34	18
Morea und die griechischen Inseln	63	"	"	"
Die Inseln Guernsey, Jersey, Alderney und Man	2,346	76	4	235
Ostindien und China	127,696	"	370	24
Neuholland	3,453	78	320	139
Vorgebirg der guten Hoffnung	4,163	612	690	1,190
Anderer Theile von Afrika	252	1	91	111
Britische Kolonien in Nordamerika	38,547	231	355	348
" " " Westindien	7,981	415	225	5,480
Fremdes Westindien	6,025	"	73	134
Vereinigte Staaten von Nordamerika	271,503	96	2,217	474
Brazilien	24,190	36	801	13,310
Mexiko und die Staaten von Südamerika	36,934	"	7,810	2,079
Summa	597,189	19,543	31,795½	45,036

Ausfuhr an Wollenwaaren.

im Jahre	offic. Werth.	decl. Werth.
1816:	5,586,364 Pf. Sterl. —	7,844,855 Pf. St.
1830:	5,551,644 "	4,847,389 "
1831:	6,187,979 "	5,385,811 "
1832:	6,666,700 "	5,475,298 "

i n t
ausgeführten Wollenwaaren.

Wollen- zeuge (von Kamm- wolle)	Flannel	Wollen- decken u	Teppiche	Von Wolle und Baum- wolle gemischte Waare.	Strumpf- stricker- waaren	Ver- schiedene Strick- waaren und grobe Zeuge	Declaris- ter Werth im Ganzen
Stücke	Yards	Yards	Yards	Yards	Dugend	Pf. Sterl.	Pf. Sterl.
28,309	11,009	1,060	13,432	558	268	451	93,072
4,222	140	328	325	300	128	46	5,212
3,265	3,075	1,550	60	2,589	608	308	12,321
885	2,215	180	1,596	"	85	134	2,034
10	520	"	"	"	70	26	150
451,922	312,860	5,638	68,596	297,654	5,763	6,638	634,916
69,971	550,789	5,796	28,613	34,479	18,586	1,475	282,123
38,978	134,452	7,450	9,126	212,035	17,185	1,880	108,633
20,268	16,955	2,240	7,675	26,517	237	642	55,944
20,061	7,725	5,486	6,426	68,786	410	1,976	149,358
49,903	10,793	7,700	8,705	19,174	858	824	111,970
1,918	12,395	2,000	1,476	13,761	496	344	19,436
90,337	10,120	4,924	40,761	79,379	2,137	1,485	220,512
3,917	4,220	2,850	400	2,604	35	380	12,468
284	605	70	516	498	152	141	2,919
5,960	6,980	50	13,840	1,260	272	309	20,102
70	307	"	"	"	"	"	"
							914
3,625	37,552	13,463	15,530	195	786	1,622	35,722
199,665	76,625	21,830	2,484	64,164	1,777	2,405	961,333
4,482	21,421	164,626	11,110	12,510	3,551	1,569	54,182
6,898	30,048	16,809	2,537	4,981	799	599	42,604
1,032	8,351	3,200	120	"	417	1,312	7,189
61,454	501,215	277,645	147,933	45,763	23,388	17,677	376,878
14,457	53,380	107,131	1,449	5,978	2,572	6,836	102,101
8,870	10,676	139,770	5,855	10,050	115	1,347	59,848
511,701	211,157	2,239,219	220,873	445,942	148,615	20,594	2,265,407
50,770	5,530	73,562	4,454	148,312	190	3,902	274,569
37,325	13,957	23,529	53,485	107,547	3,267	3,317	382,516
1,690,559	2,055,072	3,128,106	667,377	1,605,056	232,766	78,236	6,294,432

Ausfuhr:	Officieller Werth in Pfd. St.	Declar. Werth in Pfd. St.
	1831: 1832:	1831: 1832:
Seidenwaaren	469,076. 474,509.	578,260. 529,808.
Wollenwaaren	3,662,945. 2,649,343.	2,301,803. 1,655,478.
Bewebe aller Art u. Garne	49,704,075. 53,576,807.	25,448,810. 25,005,260.
Alle andere Fabrikate	9,386,088. 11,005,230.	11,203,884. 11,040,767.

Tab. V.

II. F r a n k

Uebersicht der Einfuhr Frankreichs im Jahre 1832, unter

	Werth der angekommenen Güter (Allgemeiner Handel)			
	Bedürfnisse für die Industrie	Verzehrbare rohe Producte	Fabrikate	Summe
	Franken	Franken	Franken	Franken
E u r o p a.				
Rußland	12,100,404	22,467,214	159,949	34,727,567
Schweden	4,002,028	104,716	234,516	4,341,260
Norwegen	7,367,744	65,576	169,181	7,602,501
Dänemark	267,542	1,539,788	16,821	1,824,151
Preußen	5,269,263	10,029,732	8,006,933	23,368,928
Die Hansestädte	4,161,783	9,463,754	1,579,238	15,204,775
Holland	3,058,329	4,566,960	575,547	8,200,836
Belgien	27,765,436	5,819,373	30,371,243	63,956,052
Großbritannien mit Gibraltar und den jonischen Inseln	17,940,908	13,109,066	12,902,951	43,952,924
Portugal mit Madeira, den In- seln des grünen Vorgebirgs und den Azoren	591,748	463,225	16,843	1,071,816
Spanien mit den canarischen Inseln	18,669,650	4,793,611	2,763,979	27,227,240
Oesterreich mit Venedig und der Lombardei	28,982,807	4,525,830	666,811	34,175,448
Sardinien (Inseln und Festland)	47,837,000	21,278,227	3,691,921	72,807,148
Beide Sicilien	10,195,505	10,751,397	132,311	21,079,213
Toskana, Modena, Parma, der Kirchenstaat und Lucca	4,665,179	4,390,650	2,368,878	11,424,707
Schweiz	6,910,469	1,579,929	14,774,445	23,264,843
D e u t s c h l a n d	9,769,192	7,841,739	4,774,474	22,385,405
Griechenland mit den Inseln	160,383	830,233	3,676	994,292
Die Türkei mit den Inseln	12,836,338	6,971,773	31,217	19,839,328
A f r i k a.				
Aegypten	3,890,122	2,265	3,509	3,895,896
Algier	1,117,973	199,484	100,241	1,417,698
Die Barbarei	7,117,805	49,650	31,776	7,199,231
Die englischen Kolonien, das Kap und die Insel Mauritius	285,566	202,318	1,846	489,730
Anderer Besitzungen auf der afri- kanischen Küste	83,457	17,322	500	101,279
überzutragende Summe	215,046,631	131,126,832	84,378,806	450,552,275

e i. d.

Bezeichnung der Länder, aus welchen die Güter bezogen werden.

Werth der zum Consumo bezogenen Güter				Erhobene Zölle.	Eingeführtes Geld.
Bedürfnisse für die Industrie	Verzehrbare Natur- producte	Fabrikate	Summe		
Franken	Franken	Franken	Franken	Franken	Franken
11,593,664	19,515,254	108,395	31,217,313	1,992,176	24,200
3,491,684	108,121	6,973	3,606,778	955,241	"
7,420,394	14,095	18,790	7,453,279	227,522	88,078
261,421	1,431,852	1,538	1,694,811	54,438	"
4,997,089	10,212,991	3,274,216	18,484,296	1,424,735	29,727
3,612,057	8,504,803	237,112	12,353,972	1,340,409	7,880
2,334,333	3,891,462	158,064	6,383,859	1,147,457	22,900
26,366,614	5,551,113	12,617,448	44,535,175	7,152,410	27,029,015
13,278,542	11,572,807	2,875,633	27,726,982	2,990,067	59,057,124
450,168	485,372	3,077	938,617	191,617	34,600
12,122,894	3,463,422	1,089,095	16,675,411	2,848,669	471,702
4,314,445	3,833,484	350,162	8,498,091	518,628	3,600
48,052,036	23,224,193	433,556	71,709,785	9,683,051	5,380,490
7,578,498	9,207,678	65,485	16,851,661	2,062,708	280,000
4,052,740	3,399,814	1,332,880	8,785,434	1,024,964	338,780
6,160,805	1,504,274	2,053,198	9,718,277	949,037	3,463,595
8,820,005	7,824,025	3,042,233	19,686,263	2,371,454	14,762,423
117,187	720,633	340	898,160	79,919	823,600
9,309,117	5,952,382	13,097	15,274,596	1,209,289	4,712,716
4,202,050	1,322	4,350	4,207,722	627,358	1,098,900
1,045,634	200,794	11,034	1,257,462	252,714	197,150
5,250,819	37,419	7,130	5,295,368	1,682,919	719,600
218,030	27,649	1,846	247,525	45,021	"
105,042	17,373	500	122,915	35,364	23,100
185,215,268	120,702,332	27,606,152	333,623,752	40,867,167	118,569,250

Fortsetzung von Tab. V.

		Werth der angekommenen Güter (Allgemeiner Handel)			
		Bedürfnisse für die Industrie	Verzehrbare rohe Producte	Fabrikate	Summe
Uebertrag		Franken	Franken	Franken	Franken
		235,046,631	131,126,832	84,378,806	450,552,275
Asien.					
Indien	britisches u. Neusüd- walleis	13,349,269	973,424	161,547	14,484,240
	portugiesisches	1,099	78	"	1,177
	holländisches	73,920	1,908,844	2,873	1,985,636
	französisches	1,173	381,851	14,557	397,580
China		1,973	46,040	919	48,932
Sondina, die Philippinen u. die Inseln des stillen Meers		50,375	517,241	3,817	571,433
Amerika.					
Die vereinigten Staaten von Nordamerika		75,144,258	13,491,688	723,739	89,359,686
Hayti		722,360	2,808,518	5,604	3,536,482
Kolonien	britische (Kanada, Neuschottland, Neu- fundland, die Antil- len, und Guiana)	7,277	"	873	8,150
	spanische (Cuba, Portorico)	515,212	2,625,171	287,367	3,427,750
	dänische (St. Tho- mas)	342,733	145,379	4,970	493,082
	holländ. (St. Eu- stachius, Suracao u. Guiana)	"	"	"	"
	schwed. (St. Bar- thelemy)	4,640,319	1,207,299	65,887	5,913,505
	Brasilien	6,661,488	1,192,104	23,168	7,876,760
Mexico		264,784	197,688	9,042	471,514
Columbia		178,154	98,836	856	277,846
Peru		"	"	"	"
Bolivia		2,039,662	27,624	3,774	2,071,060
Chili		4,598,756	1,431	52,337	4,652,524
Staaten am la Platastrom franzöf. Kolonien:					
Guadeloupe		199,726	23,142,992	24,260	23,366,978
Martinique		512,509	15,785,682	105,146	16,403,337
Bourbon		88,087	14,743,966	79,765	14,911,818
Senegal		2,589,495	1,142	4,791	2,595,428
Gayenne		727,392	1,268,654	4,482	2,000,528
St. Pierre, St. Miguel und die franzöfische Fischerei		3,436,183	3,857,344	4,276	7,297,803
Gerettete (gestrandete) Waaren		80,677	3,165	82,982	166,824
Summe		351,273,511	215,522,992	86,045,838	652,872,341

Werth der zum Consumo bezogenen Güter.				Erhobene	Eingeführtes
Bedürfnisse für die Industrie	Verzehrbare Natur- producte	Fabrikate	Summe	Stücke	Geld.
Franken	Franken	Franken	Franken	Franken	Franken
185,215,268	120,702,332	27,606,152	333,623,752	40,867,167	118,569,250
15,033,479	1,017,381	16,820	16,067,680	1,551,828	103,447
1,099	78	"	1,177	81	"
121,701	1,406,807	251	1,528,759	944,128	"
397,123	114,440	947	512,510	83,910	"
345,606	644,226	7,745	997,577	195,399	"
9,879	609,269	2,983	622,131	283,708	1,200
58,362,133	6,491,417	73,610	64,927,160	8,026,256	3,401,136
845,310	3,312,184	452	4,157,946	4,447,673	82,730
7,277	921	873	9,071	1,629	"
685,333	1,013,118	3,594	1,702,045	1,324,918	179,310
386,128	78,763	189	465,080	205,339	183,220
2,206	"	"	2,206	837	"
4,371,778	350,118	28,118	4,750,014	757,345	1,847,100
2,175,216	1,195,364	1,469	3,372,049	226,529	3,404,310
295,051	95,486	9,001	399,538	136,584	280,090
309,680	22	772	310,474	124,439	466,250
9,614	"	"	9,614	9,254	"
1,919,235	18,184	2,527	1,939,946	313,499	3,258,140
3,516,405	320	2,045	3,518,770	121,474	348,650
214,534	24,103,314	9,729	24,327,577	19,439,918	249,470
384,884	16,562,265	8,392	16,955,541	13,198,059	526,606
157,967	13,568,786	15,360	13,741,213	7,704,452	55,046
2,021,547	251	3,957	2,025,755	114,191	82,800
717,685	950,720	4,158	1,671,963	775,853	81,000
3,412,733	3,879,228	3,732	7,295,693	9,258	10,800
70,985	2,761	84,501	158,247	29,261	44,254
80,988,856	196,117,755	27,987,377	505,093,488	100,897,988	133,174,809

Tab. VI.

u e b e r

der Ausfuhr Frankreichs im Jahre 1832, unter Angabe

	Werth der französischen u. fremden Güter.		
	Natur- producte.	Manufaktur- artikel.	Summa.
Europa.	Franken.	Franken.	Franken.
Rußland	4,945,899	6,424,367	11,370,266
Schweden	808,763	353,207	1,161,979
Norwegen	1,089,221	570,221	1,659,432
Dänemark	1,682,137	769,984	2,452,121
Preußen	7,546,919	3,134,135	10,681,054
Hansestädte	10,274,447	6,414,068	16,688,515
Holland	8,066,282	17,143,906	25,210,188
Belgien	18,675,731	31,372,862	50,048,593
England mit Gibraltar, Malta und den ionischen Inseln	57,608,943	44,128,477	101,737,420
Portugal mit Madera, den Capver- dischen Inseln und den Azoren	307,020	997,339	1,304,359
Spanien mit den canarischen Inseln	9,979,953	30,166,804	40,146,757
Oesterreich mit der Lombardei und Venedig	3,461,541	3,956,264	7,417,805
Sardinien (Inseln und Festland)	20,240,530	30,784,833	51,025,363
Beide Sicilien	2,270,816	7,076,144	9,346,960
Toskana, Modena, Parma, der Riv- schenstaat und Lucca	4,255,666	8,127,546	12,383,212
Schweiz	21,905,973	33,965,796	55,871,769
Deutschland	6,800,432	42,752,493	49,552,925
Griechenland mit den Inseln des Archipels	517,995	899,826	1,417,821
Türkei mit den Inseln des Archipels	2,426,097	13,815,918	16,242,015
Afrika.			
Ägypten	754,482	2,638,482	3,392,964
Algier	6,155,944	6,855,877	13,011,821
Die Barbarei	1,065,258	2,766,393	3,831,651
Britische Kolonien (der Cap und die Insel Mauritius)	919,750	881,216	1,790,966
Anderer Besitzungen an der afrikan. Küste	86,514	373,200	459,714

Fortsetzung Seite 434.

f i c h t

der Länder, wohin die Güter gebracht wurden.

Werth der französischen Güter.			Erhobene Bölle.	Ausgeführtes Werb.
Natur- producte.	Manufactur- artikel.	Summe.		
Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
3,953,208	5,656,038	9,609,246	82,275	5,300
681,528	314,860	996,388	11,052	"
933,169	562,591	1,495,760	5,298	"
1,501,407	615,004	2,116,411	15,985	"
6,504,666	2,532,976	9,037,642	80,347	118,569
7,799,066	5,689,878	13,468,938	79,580	"
6,590,933	27,188,994	11,176,277	45,863	3,002,600
13,638,428	34,258,570	40,877,422	167,704	26,016,150
33,117,912	34,258,570	67,430,482	325,994	48,462,130
107,606	875,017	982,623	2,364	"
5,355,834	22,677,055	28,032,889	61,299	1,217,300
935,757	3,661,006	4,586,763	16,452	9,000
7,212,923	23,419,256	30,632,179	74,329	8,645,380
700,053	6,247,120	6,947,173	7,030	5,448,400
1,763,344	7,588,914	9,352,258	16,838	1,950,000
9,443,567	25,537,385	34,980,952	97,541	7,614,370
5,077,262	36,168,530	43,235,782	56,156	775,900
287,240	853,721	1,140,961	1,569	799,000
411,113	11,809,606	12,220,719	10,172	1,104,300
308,556	2,282,217	2,590,773	4,763	394,000
3,049,950	6,188,515	9,238,465	30,394	1,209,600
168,702	2,179,684	2,348,386	1,848	2,507,800
805,707	794,359	1,600,066	7,709	20,000
46,377	300,001	346,378	1,092	"

Fortsetzung von Tab. VI.

		Werth der französischen u. fremden Güter.		
		Natur- producte.	Manufactur- artikel.	Summa.
Fortsetzung.		Franken.	Franken.	Franken.
Asien.				
Indien	britisches, u. Neufüdwallis.	2,306,097	2,505,946	4,812,043
	portugiesische Besizungen	3,036	"	3,036
	holländische "	217,118	248,957	466,075
	französische "	57,605	34,091	91,696
China		47,857	14,202	62,059
Cochinchina, die Philipinen und die Inseln des stillen Meeres		9,757	254,265	264,022
Amerika.				
Die vereinigten Staaten von Nordamerika		14,168,030	73,462,882	87,630,912
Panti		963,730	4,470,866	5,434,596
	britische (Canada, Neuschottland, Neufundland, die Antillen und Guiana)	50,257	35,169	85,426
Besizungen	spanische (Cuba u Portorico)	1,565,026	7,663,554	9,228,580
	dänische (St. Thomas)	818,150	2,676,868	3,495,018
	holländische (St. Eustachius, Caracao, Guyana)	112	15,628	15,740
	schwedische (St. Barthelemi)	1,616	"	1,616
Brasilien		1,559,167	7,838,137	9,397,304
Mexico		2,749,376	10,650,580	13,399,956
Columbia		231,252	1,009,664	1,240,916
Peru		596,581	4,078,113	4,674,694
Bolivia		"	94,253	94,253
Chili		808,285	4,519,332	5,327,617
Rio de la Plata		1,030,406	3,656,749	4,687,155
Franzöf. Kolonien.				
Guadeloupe		5,569,893	17,338,598	22,809,491
Martinique		5,591,928	15,667,240	21,259,168
Bourbon		2,165,983	3,371,420	5,537,403
Senegal		640,738	1,862,217	2,502,955
Gayenne		393,781	1,633,265	2,027,046
St. Pierre, St. Miguel und die französische Fischerei		1,566,831	1,861,566	3,428,397
Summe		234,959,222	461,322,910	696,282,910

Werth der französischen Güter.			Erhöbene Zölle.	Ausgeführtes Geld.
Natur- producte.	Manufactur- artikel.	Summe.		
Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
2,032,875	1,972,759	4,005,634	21,360	123,600
162,011	240,925	402,936	1,563	616,000
4,939	25,153	30,092	"	156,000
41,880	12,913	54,793	261	"
8,430	53,082	61,512	198	"
10,907,933	47,650,992	58,558,925	107,397	523,200
583,233	3,983,181	4,566,414	8,052	10,000
42,980	30,903	73,883	501	"
1,393,032	6,532,874	7,925,906	17,060	28,400
672,832	2,496,705	3,169,107	8,550	"
"	10,360	10,360	2	"
1,616	"	1,616	19	"
1,196,891	5,602,121	6,799,012	11,637	"
2,063,279	7,613,154	9,676,433	19,294	"
182,785	793,792	976,557	2,247	75,000
443,238	3,787,748	4,230,986	5,400	"
"	85,900	85,900	62	"
713,874	3,873,491	4,587,365	5,018	"
816,693	3,146,807	3,963,505	9,202	"
5,408,737	17,082,367	22,491,104	"	42,000
5,437,594	13,823,046	19,260,640	"	"
1,971,710	3,200,268	5,171,978	"	5,000
591,860	1,611,291	2,202,151	"	"
323,262	1,621,517	1,944,779	"	"
1,142,364	1,575,069	2,717,433	"	"
146,622,345	360,792,629	507,414,974	1,421,377	110,878,999

Tab. VII.

u e b e r
der Einfuhr Frankreichs im Jahre 1833 unter Bezeichnung

	Werth der angekommenen Güter (Allgemeiner Handel)			
	Bedürfnisse für die Industrie	Verzehrbare Natur- Producte	Fabrikate	Summe
E u r o p a .	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
Rußland	16,387,298	6,538,397	178,105	23,103,800
Schweden	4,004,154	76	76,899	4,081,129
Norwegen	9,183,046	39,176	101,063	9,323,285
Dänemark	138,674	2,701,927	1,704	2,842,305
P r e u ß e n	7,072,007	2,897,192	10,522,093	20,491,292
Die Hansestädte	6,144,252	1,183,463	1,234,060	8,561,775
Holland	2,013,188	2,956,234	511,256	5,480,678
Belgien	33,750,448	5,692,500	29,401,985	68,844,933
Großbritannien mit Gibraltar, Malta und den jonischen Inseln	23,154,194	1,116,407	15,471,058	39,741,659
Portugal mit Madeira, den Inseln des grünen Vorge- birgs und den Azoren	1,152,019	654,996	4,963	1,811,978
Spanien mit den canarischen Inseln	34,736,858	5,613,176	3,494,561	43,844,595
Oesterreich mit der Lombardei und dem venet. Königreich	47,114,773	459,222	669,384	48,243,379
Sardinien (Inseln u. Festland)	44,394,656	19,366,052	4,876,892	68,637,600
Beide Sicilien	12,552,624	2,148,534	426,709	15,127,867
Toscana, Modena, Parma, Kir- chenstaat, Lucca	5,856,418	438,122	3,244,123	9,538,663
Schweiz	9,131,614	1,444,244	20,592,145	31,168,003
D e u t s c h l a n d	15,180,549	4,974,733	8,211,856	28,367,138
Griechenland mit den Inseln des Archipels	183,223	635,031	5,370	823,624
Türkei mit den Inseln des Ar- chipels	15,689,038	1,264,893	210,980	17,164,911
A f r i k a .				
Ägypten	4,848,720	2,721	26,188	4,877,629
Algier	1,591,307	49,141	137,945	1,778,393
Barbarei	8,196,063	138,466	38,029	8,372,558
Englische Besitzungen (Cap der guten Hoffnung, Insel Mau- ritius	7,225	17,135	40,336	64,696
Andere Besitzungen auf der afrikanischen Küste	193,860	118,186	141	312,187

Fortsetzung Seite 438.

f i c h t

der Länder, aus welchen die Güter bezogen worden.

Werth der zum Consumo bezogenen Güter.				Erhöhte Zölle	Eingeführtes Gelb.
Bedürfnisse für die Industrie	Verzehrbare Natur- producte	Fabrikate	Summe		
Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
14,789,451	4,612,713	121,344	19,523,508	1,301,088	6,000
3,786,043	202	18,459	3,804,704	920,755	"
9,260,148	13,562	84,656	9,358,366	261,576	162,865
103,366	2,564,712	1,580	2,669,658	217,452	"
6,679,925	2,244,780	3,581,533	12,506,238	1,434,791	2,100
3,549,311	1,048,513	157,948	4,755,772	879,173	"
1,613,438	2,365,252	124,717	4,103,407	853,780	"
32,287,650	5,448,067	15,817,297	53,553,014	8,524,285	40,151,756
18,506,514	463,707	3,446,930	22,417,151	3,724,508	115,264,800
695,623	356,814	6,668	1,059,105	188,788	4,100
26,547,075	3,167,099	1,206,252	30,920,426	7,718,021	380,170
4,250,562	239,911	204,771	4,695,244	291,636	"
58,412,144	15,538,726	758,885	74,709,755	9,439,608	3,996,897
8,067,699	1,369,535	67,479	9,504,713	1,326,984	208,500
4,098,103	289,231	1,777,219	7,064,553	1,029,464	831,551
7,905,362	1,299,775	2,722,576	11,927,713	1,403,268	3,726,388
12,780,142	4,744,718	4,132,713	21,657,573	2,973,905	10,126,536
117,396	3,306	5,712	126,414	22,285	555,540
10,944,840	74,033	29,692	11,048,565	910,977	4,833,745
3,628,685	2,651	7,627	3,638,963	585,917	1,829,400
697,562	20,199	26,763	744,524	171,492	333,762
7,390,662	38,955	16,192	7,445,809	2,342,413	544,700
89,858	24,766	817	115,441	25,309	"
323,556	15,482	141	339,179	80,347	"

Fortsetzung von Tab. VII.

		Werth der angekommenen Waaren (allgemeiner Handel)			
		Bedürfnisse für die Industrie.	Verzehrbare Natur- Producte	Fabrikate	Summe.
Fortsetzung.		Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
A s i e n.					
Indien	englische, u. Neu-				
	südwallis	22,865,725	4,252,985	287,428	27,406,138
	holländische	212,990	3,029,195	3,034	3,245,219
	französische	22,744	86	243,405	266,235
China		633	2,371,313	9,052	2,380,998
Sichinchina, die Philippinen u. die Inseln des stillen Meeres		"	1,882	2,383	4,265
A m e r i k a.					
Vereinigte Staaten		86,105,445	11,058,187	1,915,580	99,079,212
Vereinig- ten Staaten		1,090,815	2,371,090	50,203	3,512,108
	englische, (Canada, Neu-				
	schottland, Terra Nova,				
	Antillen und Guyana)	37,029	141	319	37,489
	spanische (Cuba, Portorico)	766,170	5,465,292	473,479	6,704,941
	dänische (St. Thomas)	271,295	666,027	12,904	950,226
Schwedische	holländische (St. Eustachius, Suracao u. Guiana)	"	"	48	48
	(St. Bartholemi)				
Brasilien		6,752,351	2,258,222	28,049	9,038,622
Mexico		4,045,522	1,287,677	7,608	5,340,807
Guatemala		"	"	"	"
Columbia		802,207	338,684	1,366	1,142,257
Peru (Niederperu)		218,165	573	"	218,738
Bolivia (Oberperu)		"	"	250	250
Chili		2,041,723	39,631	1,433	2,082,788
Rio de la Plata (Montevideo und Buenos-Ayres)		4,652,242	1,597	22,497	4,676,336
Französ. Kolonien.					
Guadeloupe		228,694	20,867,092	65,644	21,161,430
Martinique		559,372	14,156,586	45,845	14,761,803
Bourbon		373,808	15,664,683	139,745	16,178,236
Senegal		2,133,841	1,888	3,679	2,139,408
Gayenne		847,276	1,304,461	6,003	2,157,740
St. Pierre, St. Miguel u. die französische Fischeret		2,799,443	4,894,517	2,638	7,696,598
Perrenlose u. gerettete Sachen		124,097	115,351	250,335	489,783
Summe		439,627,795	150,597,185	103,050,772	693,275,752

Werth der zum Consumo bezogenen Güter.				Erhobene Zölle.	Eingeführtes Gelb.
Bedürfnisse für die Industrie	Verzehrbare Natur- Producte	Fabrikate	Summe.		
Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
13,931,839	2,038,046	26,297	15,996,182	1,911,821	61,900
186,570	1,247,860	2,892	1,437,322	643,093	80,000
109,446	9,916	41	119,403	11,245	11,300
9,602	479,610	28,804	518,016	143,217	"
5,012	209,008	1,471	215,491	98,742	15,550
70,413,153	3,418,278	54,474	73,885,905	9,498,079	1,080,090
903,002	1,779,499	2,048	2,684,549	2,362,421	28,350
37,029	2,288	"	39,317	6,746	"
980,019	1,955,341	3,587	2,938,947	2,980,894	120,209
310,087	108,890	1,061	420,038	171,448	330,832
"	"	48	48	4	"
"	2,660	"	2,660	2,720	"
5,711,137	822,956	11,532	6,545,625	1,310,575	921,683
1,617,768	961,146	5,722	2,584,636	181,600	5,552,035
"	"	"	"	"	"
374,957	217,332	228	592,517	276,669	44,622
158,307	23	"	158,330	90,090	500,910
1,530,735	33,849	1,434	1,566,018	422,737	5,778,700
4,491,666	4,241	3,753	4,499,660	178,195	163,134
201,185	19,162,627	7,301	19,371,113	15,342,764	784,150
336,634	12,925,002	8,176	13,269,812	10,267,932	901,375
289,822	14,692,681	9,590	14,992,093	8,437,472	48,460
1,776,856	15,051	3,969	1,795,876	89,275	69,700
853,621	925,807	5,703	1,785,131	776,380	48,020
2,761,528	4,841,092	1,544	7,604,164	7,633	7,000
108,951	114,688	201,184	424,823	97,242	"
344,524,041	111,914,600	34,698,830	491,137,471	101,636,816	199,506,830

Tab. VIII.

U e b e r

der Ausfuhr Frankreichs im Jahre 1833, unter Angabe

	Werth der franzöf. und fremden Güter (allgemeiner Handel).		
	Natur- producte.	Manufactur- artikel.	Summe.
E u r o p a.	Franken.	Franken.	Franken.
Rußland	4,777,445	5,778,346	10,555,791
Schweden	1,027,176	340,642	1,367,818
Norwegen	1,178,457	660,460	1,838,917
Dänemark	1,791,002	677,369	2,468,371
Preußen	4,641,785	2,759,275	7,401,060
Hansestädte	13,456,206	4,588,865	18,045,071
Holland	7,636,049	8,434,152	16,070,201
Belgien	23,414,858	28,933,300	52,348,158
England mit Gibraltar, Malta und den jonischen Inseln	70,741,571	45,454,287	116,195,858
Portugal mit Madera, den Inseln des grünen Vorgebirgs u. den Azoren	462,576	1,549,148	2,011,724
Spanien mit den canarischen Inseln	13,297,707	49,193,883	62,491,590
Oesterreich mit der Lombardei u. dem venet. Königreich	3,795,711	2,861,690	6,657,401
Sardinien (Inseln u. Festland)	16,646,068	33,041,054	49,687,123
Beide Sicilien	3,448,420	7,478,725	10,927,145
Toscana, Modena, Parma, Kirchen- staat, Lucca	3,435,622	8,255,607	11,691,229
Schweiz	24,249,743	33,941,756	58,191,499
Deutschland	8,197,410	33,748,360	41,945,770
Griechenland mit den Inseln des Kr- chipels	747,536	1,218,003	1,965,539
Türkei mit den Inseln des Archipels	3,312,968	11,099,811	14,412,779
A f r i k a.			
Ägypten	919,702	2,581,442	3,501,144
Algier	8,079,225	11,986,177	20,065,402
Die Barbarei	1,334,463	3,013,977	4,348,440
Britische Kolonien, das Kap und die Insel Mauritius	707,102	834,828	1,541,930
Andere Besetzungen auf afrikanischer Küste	150,609	290,969	441,578

Fortsetzung Seite 442.

f i c h t

der Länder, wohin die Güter gebracht wurden.

Werth der französischen Güter (eigener Handel).			Erhobene Zölle.	Ausgeführtes Geld.
Natur- producte.	Manufactur- artikel.	Summe.		
Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
3,549,980	4,487,017	8,036,997	59,368	
671,403	280,021	951,424	7,373	
951,002	653,065	1,604,067	5,129	
1,402,873	547,425	1,950,298	6,725	
4,108,285	2,640,695	6,748,980	45,010	16,800
10,440,712	3,787,782	14,228,494	25,798	36,780
6,625,006	4,988,198	11,613,204	19,638	54,000
15,520,928	27,642,733	43,163,661	167,720	31,598,920
32,048,623	35,864,509	67,913,132	304,995	5,807,700
358,104	1,429,979	1,788,083	6,028	
7,507,244	36,699,410	44,206,654	99,834	22,868,200
1,114,449	2,534,374	3,648,823	15,841	64,600
6,368,898	23,824,810	30,193,708	71,480	14,183,200
1,212,905	5,966,668	7,179,573	8,693	14,736,600
1,615,221	6,914,401	8,529,622	15,197	1,410,100
9,827,383	22,465,763	32,293,146	87,171	12,929,784
6,379,999	31,443,415	37,823,414	63,248	1,067,677
266,697	1,183,634	1,450,331	1,353	108,200
436,043	8,747,693	9,183,736	7,195	427,000
452,588	2,358,531	2,811,119	5,662	144,000
4,327,666	11,192,650	15,520,316	20,072	649,420
312,315	2,412,575	2,724,890	3,587	2,203,600
500,689	725,395	1,226,084	3,334	194,600
121,975	107,455	229,250	732	"

Fortsetzung von Tab. VIII.

		Werth der franzöf. und fremden Güter (allgemeiner Handel).		
		Natur- producte.	Manufactur- artikel.	Summe.
Fortsetzung.		Franken.	Franken.	Franken.
A s i e n.				
Indien	englisches u. Neusüdwallis	1,448,209	3,756,903	5,205,112
	holländische Besitzungen	505,293	497,308	1,002,601
	französische Niederlassungen	65,998	72,501	138,499
China		2,416	74,315	76,731
Sichinchina, die Philippinen und die Inseln des stillen Meeres		201,136	1,605,427	1,806,563
A m e r i k a.				
Die vereinigten Staaten		17,568,925	117,396,336	134,965,261
Haiti		1,021,106	5,316,918	6,338,024
Besitzungen	englische (Canada, Neuschottland, Terra Nova, Antillen u. Guyana)	151,482	57,812	209,294
	spanische (Cuba, Portorico)	1,715,552	6,999,450	8,715,002
	dänische (St. Thomas)	619,696	2,500,198	3,119,894
	holländische (St. Eustachius, Suracao, Guyana)	"	28,852	28,852
	schwedische (St. Bartholemi)	338	"	338
Brasilien		5,576,263	12,616,120	18,192,383
Mexiko		1,375,986	13,650,684	15,026,670
Guatemala		64,467	112,797	177,264
Columbien		164,162	491,295	655,457
Peru (Niederperu)		511,792	3,776,947	4,288,739
Bolivia (Oberperu)		2,391	"	2,391
Chili		342,786	2,189,328	2,532,114
Rio de la Plata (Montevideo, und Buenos-Ayres)		1,111,665	3,922,051	5,033,716
franzöf. Kolonien.				
Guadeloupe		3,815,930	8,480,171	12,296,101
Martinique		4,144,322	8,293,966	12,438,288
Bourbon		2,593,277	4,427,284	7,020,561
Senegal		760,135	3,038,185	3,798,320
Gayenne		522,357	1,750,254	2,272,611
St. Peter, St. Miguel und die französische Fischerei		2,094,551	2,709,432	4,803,983
Summe		263,829,652	502,486,660	766,316,312

Werth der französischen Güter (eigener Handel).			Erhobene Zölle.	Ausgeführtes Geld.
Natur- producte.	Manufactur- artikel.	Summe.		
Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
1,287,533	3,174,771	4,462,304	10,283	85,000
380,402	459,266	839,668	2,272	347,200
63,922	71,115	135,037	"	"
1,576	60,715	62,291	57	"
114,983	245,449	360,432	745	95,000
13,718,725	94,265,428	107,984,153	114,860	178,800
762,611	4,933,054	5,695,665	10,087	32,000
130,626	25,063	155,689	574	"
1,532,819	5,199,728	6,732,547	12,287	196,000
460,695	2,278,020	2,738,715	5,522	"
"	28,852	28,852	2	"
338	"	338	"	"
4,171,447	8,610,557	12,782,004	16,818	"
943,862	10,461,734	11,405,596	15,703	5,600
63,041	90,868	153,909	481	"
122,750	459,774	582,494	1,302	"
419,571	3,483,611	3,903,182	3,817	"
120	"	120	"	"
248,502	1,689,289	1,937,791	3,572	"
723,683	3,271,989	3,995,672	7,326	"
3,761,172	8,474,329	12,235,501	"	27,000
4,109,280	8,289,585	12,398,865	"	"
2,268,886	4,348,041	6,616,927	"	512,350
687,657	1,514,808	2,202,465	"	"
465,681	1,730,864	2,196,545	"	"
2,092,337	2,707,949	4,800,286	"	
154,653,027	404,772,027	559,425,054	1,256,379	99,945,131

Tab. IX.

F r a n

**Uebersicht der Einfuhr und Ausfuhr Frankreichs mit Bezeichnung
von den Jahren**

W a a r e n g a t t u n g e n.	1 8 3 2.				
	E i n f u h r.			A u s f u h r	
	Angekoms- mene Waaren. Werth.	zum Verbrauch bezogen		französische und fremde Güter. Werth.	französisch Werth.
		Werth.	erhobene. Zölle.		
Thiere und thierische Stoffe.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
1. Lebende Thiere	9,115,951	8,960,068	1,694,530	6,410,424	6,329,12
2. Thierische Erzeugnisse . .	108,720,795	75,220,293	5,456,784	45,772,317	12,273,16
3. Fischerei	11,707,056	10,628,171	195,737	2,259,566	1,678,37
4. Heilmittel und Bedürfnisse für Parfümerien	2,368,162	2,416,677	154,785	264,341	213,29
5. Hartzuverarb. Gegenstände Pflanzenstoffe	2,458,761	2,178,209	105,892	249,381	41,37
6. Wehligte Nahrungstoffe	101,796,098	97,566,197	5,369,866	12,506,547	5,078,44
7. Früchte	14,231,158	13,169,997	1,313,388	7,275,562	6,691,19
8. Genießb. Kolonialwaaren	87,636,825	71,907,509	51,771,580	21,667,444	2,968,10
9. Pflanzenfäste	34,759,150	29,660,196	10,491,864	15,069,946	9,465,87
10. Arzneistoffe	2,158,747	2,118,586	274,757	2,395,510	521,80
11. Gemeine Hölzer	21,485,750	19,332,353	477,103	4,962,778	2,436,83
12. Exotische Hölzer	4,826,012	3,733,090	828,346	1,458,276	61,63
13. Früchte, Stengel, Fasern für Manufakturarbeiten . .	73,335,144	62,037,069	7,649,602	11,547,993	1,894,44
14. Farb- und Gerbestoffe . . .	3,707,898	2,697,275	446,641	11,187,536	9,753,11
15. Versch. Producte u. Abfälle Mineralien	2,250,945	2,092,360	455,592	2,713,121	2,371,10
16. Steine, Erden u. andere Fossilien	12,311,197	11,952,631	2,558,494	4,446,857	4,095,60
17. Metalle	35,856,941	28,971,234	3,226,822	8,394,762	4,090,45
Fabrikate (nebst zube- reiteten Farbstoffen.)					
18. Chemische Producte	4,947,525	4,284,960	1,850,392	8,069,993	6,854,09
19. Zubereitete Farbstoffe . . .	25,752,633	20,269,991	1,256,602	8,007,261	377,44
20. Farbwaaren	509,252	470,520	66,642	1,258,420	1,173,85
21. Versch. zusammengef. Stoffe	557,483	57,563	18,486	32,544,821	31,854,10
22. Getränke	1,420,736	608,473	194,433	72,073,336	70,700,33
23. Glas, Steingut, Porzell. . .	1,081,269	781,867	287,280	11,224,408	10,590,69
24. Gespinnnte	5,609,579	5,168,491	262,966	5,795,821	5,273,70
25. Gewebe, Strick- u. Filzwaar.	59,702,773	16,355,580	2,536,420	302,753,536	231,139,14
26. Papier u. s. Anwendungen	1,117,995	641,789	47,332	9,950,714	9,391,70
27. Versch. Arbeitenu. Stoffe	23,446,506	11,812,369	1,905,972	86,021,450	69,935,03
S u m m a .	652,872,341	505,093,488	100,897,988	596,282,132	507,414,97

¹⁾ Größtentheils Bluteigel. Es wurden z. B. 41,654,300 Stück, im Werthe v. 1,249,629 Fr. eingeführt

²⁾ Darunter der Werth von 10,448,479 Fr. für 696,585,291 Kilogr. Steinkohlen, wovon 2,389,501 \$ an Zoll erhoben wurden. Aus Deutschland kamen davon 73,435,222 Kilogramm.

e i ch.

er Waarengattungen und unter Angabe der erhobenen Zölle
832 und 1833.

1 8 3 3.						
E i n f u h r.				A u s f u h r.		
Güter.	Angekom- mene Waaren. Werth.	zum Verbrauch bezogen Werth.	erhobene Zölle.	französische und fremde Güter. Werth.	französische Güter Werth.	erhobene Zölle.
erhobene Zölle.						
Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.	Franken.
53,030	9,763,270	9,635,756	1,719,765	9,080,062	8,994,864	76,976
129,579	153,419,462	107,047,296	9,572,755	61,765,458	11,596,853	204,639
12,434	14,055,793	13,129,922	322,713	1,685,084	1,049,184	2,949
1,073	2,178,885	1,791,042 ¹	116,134	314,540	255,736	532
4,488	3,294,392	2,862,932	172,708	432,981	92,826	2,217
50,395	10,658,746	5,270,830	253,450	9,682,222	5,121,227	46,171
60,450	22,525,246	19,550,622	1,954,029	9,877,280	8,417,318	54,898
2,817	93,136,200	70,011,211	45,448,572	24,158,264	2,491,063	2,791
21,193	50,387,403	40,459,596	14,161,702	18,280,523	11,161,770	22,060
761	3,479,489	1,607,258	225,171	2,031,190	819,675	1,102
20,473	27,516,608	24,173,218	571,170	7,001,813	3,993,248	23,334
874	4,995,980	3,752,512	889,466	1,546,300	71,857	1,379
4,748	83,436,165	67,361,854	825,953	11,791,819	2,139,870	5,134
93,203	5,282,544	2,353,762	346,664	12,759,502	10,393,881	93,587
154,128	2,054,740	1,801,033	341,269	2,579,892	2,386,140	155,840
70,707	14,750,718	14,278,688 ²	3,041,248	4,242,704	3,947,871	65,318
8,249	37,006,225	35,600,484	3,642,434	7,703,138	4,165,622	8,787
51,112	6,389,527	5,101,615	2,088,145	8,637,300	7,792,318	51,422
1,985	33,611,249	19,004,667 ¹	1,160,870	7,772,077	451,707	3,950
3,619	746,015	699,510	89,638	1,657,867	1,568,998	4,754
22,337	1,155,688	63,613	20,935	25,886,819	25,149,851	25,102
34,070	2,641,988	664,402	271,192	73,064,170	70,053,321	68,165
05,194	1,540,018	937,301	345,672	12,890,734	11,867,254	111,346
639	10,503,246	9,966,795	419,596	4,088,911	3,426,155	662
35,406	75,360,741	19,811,003	3,096,312	336,148,239	261,316,685 ⁴	43,255
24,874	957,400	818,085	67,374	11,705,084	11,233,215	29,822
63,638	22,428,014	13,378,013	2,538,880	99,532,439	89,266,545	151,084
31,477	593,275,752	491,137,471	101,636,816	766,316,312	559,425,054	1,256,379

Darunter erscheint der Werth des bezogenen Indigos (871,219 Klg.) mit 16,890,180 Fr., und
r Cochenille (39,697 Klg.) mit 1,190,369 Fr. Von dem eingeführten Indigo wurden 862,374
ranken, von der Cochenille 65,918 Fr. an Zöllen erhoben.
Man sehe die folgende Tabelle.

**Nähere Bezeichnung der in der Tabelle IX. unter den Haupt-
rubriken begriffenen Gegenständen.**

- Zu 2. Fleisch, Häute, Pelzwerk, Federn, Wolle, Seide, Wachs, Butter,
Käse, Honig, u. s. f.
- „ 4. Blutegel, Vipern, Moschus, Castoreum, u. s. w.
- „ 5. Elephantenzähne, Schildkrötenscalen, Knochen, Hörner, zc.
- „ 6. Getreide aller Art, Salep, Sago, Kartoffel, zc.
- „ 7. Tafelfrüchte, Delfamen, Sämereien.
- „ 8. Zucker — nicht raffinirter — Syrop, Kaffee, Cacao, Gewürze, Thee u. s. f.
- „ 9. Gummi, Harze, Balsam, Oele zc.
- „ 10. Wurzeln, Rinden, Kräuter, Blätter, zc.
- „ 11. Brenn-, Bau- und Kuchholz.
- „ 12. Farb- und andere Hölzer.
- „ 13. Hanf, Flach, roh und gehechelt, Baumwolle, Cocusscalen, Bambus u.
- „ 14. Krapp, Gelbwurz, Quercitron, Rinden, Sumach, Safran, Galläpfel u.
- „ 15. Gemüse, Heu, Stroh, Hopfen, Baumseglinge, Decktuchen zc.
- „ 16. Edelsteine und gemeine Steine, Schwefel, Steinkohlen zc.
- „ 19. Cochenille, Kermes, Lack, Indigo, Berlinerblau zc.
- „ 20. Malerfarben, Bleistifte, Dinte zc.
- „ 21. Zubereitete Parfümerien, Wachs, Lichter zc.
- „ 26. Gefärbtes Papier, Tapeten, Bücher, Kupferstiche, Enthographien u. s. f.
- „ 27. Zubereitete Häute, Pelzwaaren, Stroh- und Bastwaaren, Seilerwaaren,
Korbmacherarbeiten, Instrumente, musikalische und andere, Maschinen,
Kerbau- und andere Werkzeuge, Bijouterie, Uhren, Kammacherar-
beiten, Kinderspielwaaren, Krämerwaaren, Modewaaren, u. s. f.

Tab. X. U e b e r s i c h t

der Ausfuhr an französischen Manufakturwaaren aus Wolle und andern Thierhaaren, Seiden-, Baumwollen- und Leinenwaaren vom Jahre 1833.

Benennung der Waaren.	Quantitäten.	Offiz. Werth.
Wollenwaaren:	Kilogramm.	Franken.
Decken	230,040	1,610,280
Teppiche	11,151	278,775
Tücher	600,747	16,220,169
Cashmir und Merino	85,928	4,038,616
Verschiedene Zeuge	210,610	5,475,860
Shawls, gewirkte und fagonirte	30,207	4,319,601
Strumpffstrickerwaaren	78,291	2,035,566
Posamentierwaaren, rein wollene Borden und Bänder	12,400	148,800
Gemischte Stoffe	211,307	2,535,684
	1,470,681	36,663,351
Gewebe aus Haaren:		
Shawls und Zeuge aus Cashemir	2,033	609,900
Decken und Teppiche	3,512	10,536
Andere Gegenstände	17,303	34,606
S u m m e	22,848	655,042
Wollhaargewebe:		
Hüte	—	34,500
Andere Gegenstände	6,315	170,505
	6,315	205,005
Seidenwaaren:		
Unvermischte glatte Seidenzeuge	575,273	69,392,760
— fagonirte	164,811	21,425,430
— brochirte mit Seide	3,298	428,740
— — mit ächtem Gold und Silber	—	211,962
— — mit falschem Gold u. Silber	376	67,680
Gemischte Gewebe	59,269	4,741,520
Gaze von reiner Seide	10,531	1,179,472
Decken	271	10,840
Flor (Crepe)	30,323	2,668,424
Tüll	3,615	289,200
Spitzen	—	772,511
Strumpffstrickerwaaren	21,815	2,181,500
Posamentierwaaren mit ächtem Gold und Silber	—	811,146
— mit falschem Gold und Silber	4,117	123,510
— aus reiner Seide	29,450	2,945,000
— vermischte mit ächtem Gold u. Silber	—	117,765
— — mit falschem Gold und Silber	550	66,000
— — mit andern Stoffen	880	61,600
Bandwaaren aller Art, auch von Sammet	256,296	30,755,520
Seidenhüte	—	222,220
	1,163,875	138,472,800

Tab. X.

F o r t f e h u n g.

Benennung der Waaren.	Quantitäten.	Offiz. Werth.
	Kilogramm.	Franken.
Florctsidenwaaren:		
Zeuge, Shawls u. s. f. nach Sachemtsfagon	2,115	169,200
— — — — — andere	4,888	234,624
Decken	2,639	105,560
Posamentier- und Bandwaaren	108	4,320
	9,750	513,704
Baumwollenwaaren:		
Tücher, Pertale, Gallicots, roh und weiß	346,873	5,203,095
dito gefärbt und gedruckt	1,282,122	33,335,172
Tafelzeug in Stücken	2,309	41,662
Shawls und Taschentücher	238,275	6,195,150
Mouffeline	56,272	1,688,160
Tücher und Sammet	53,948	971,064
Gefärbte Stoffe	109,162	1,964,916
Rantlin (indische)	52	520
fog. Printanieres	75,956	1,063,384
Decken	52,358	418,864
Tüll und Gaze	10,438	2,087,600
Strumpfftrickerarbeiten	44,953	539,436
Posamentierwaaren	39,174	313,392
Gemischte Zeuge	126,860	2,537,000
	2,438,742	56,359,315
Leinwand und andere leinene Waaren:		
Glatte Leinwand, roh mit und ohne Apretur	397,902	5,570,628
— — — — — weiß oder halbweiß	226,043	1,520,860
— — — — — gefärbt	48,825	292,950
— — — — — gedruckt	1,275	14,025
— — — — — Bettzeug	7,020	21,060
Bachtleinwand	12,691	65,358
Gemalte Leinwand für Tapezierarbeiten	1,795	7,180
Gefärbte, Zwisch und andere	63,731	573,579
Tafelzeug	8,447	118,358
— — — — — damastgebildeter	1,537	84,535
Posamentierwaaren	19,682	137,774
Strumpfftrickerwaaren	1,992	14,940
Gemischte Stoffe	18,007	360,140
	808,947	11,781,287
Battist und Linon	86,536	13,845,760
Leinentüll (278,750 Grammes)	—	1,220,925
Leinene Spitzen	—	186,484
Werth sämmtlicher leinenen Waaren	—	27,034,466

Tab. XI. — III. R u s s l a n d.

Uebersicht des russischen Handels vom Jahre 1832 unter Angabe des Werths, der nach den verschiedenen fremden Länder ausgeführt und der von daher bezogenen Waaren.

Benennung der Länder, wohin die Waare ausgeführt, oder woher sie bezogen wurde.	Werth der Ausfuhr.	Werth der Einfuhr.
	Rubel:	Rubel:
Schweden	3,499,302	2,580,051
Preußen	17,031,663	7,229,492
Dänemark	16,427,634	1,570,740
— Feinsinger	7,892,736	—
Hansestädte	7,622,559	28,654,600
Holland	12,060,463	5,510,760
Großbritannien	95,512,086	59,860,012
Frankreich	10,821,866	12,609,559
Spanien und Portugal	1,337,595	4,034,567
Italien	10,262,708	2,579,146
Oesterreich	13,770,521	12,461,375
Türkei	21,669,746	11,882,482
Amerika	8,585,696	20,494,417
Anderer Länder	1,803,892	520,977
G e s a m m t	228,298,419	169,988,188

Tab. XII.

III. Ru

Werth der eingeführten und ausgeführten Gegenstände nach der Gattung

Ausfuhr.	An den europäischen Grenzen.	An der asiatischen Grenze.	Summe.
	Rubel.	Rubel.	Rub. Bank.
Verzehrbare Producte	37,132,904	1,170,296	58,303,200
Fabrikbedürfnisse	150,862,456	3,668,075	154,530,531
Manufakturartikel	14,176,294	8,125,728	22,302,022
Verschiedene	6,126,765	4,595,696	10,722,461
Gold und Silber	3,492,552	1,053,456	4,546,008
Werth nach laufenden Preisen	231,790,971	18,613,341	250,404,312
Deklarirter Werth	252,727,095	18,613,341	271,340,436
Durchschnittswerth	242,259,032	18,613,314	260,872,346

In der ersten Uebersicht (Tab. XI.) ist der Betrag des asiatischen Handels, die Ausfuhr und Ausfuhr an Gold und Silber und der Werth der konfiszirten Waaren nicht begriffen.

a n d.

hließlich des asiatischen Handels und der edlen Metalle
er Waare.

A u s f u h r.	An den europäischen Grenzen.	An der asiatischen Grenze.	S u m m e.
	Rubel.	Rubel.	Rub. Bank.
Verzehrbare Producte	93,304,511	8,352,318	47,656,829
Fabrikbedürfnisse	90,569,157	1,752,879	92,322,036
Manufakturartikel	32,273,941	6,607,813	39,881,754
Verschiedene	6,840,579	6,752,571	10,593,150
Gold und Silber	42,205,951	927,336	43,133,287
Konfiszirte Güter	575,835	2,847	578,682
Werth nach laufenden Preisen	212,769,974	21,395,764	234,165,738
Ueberschuß der Ausfuhr	—	—	16,238,574
Deklarirter Werth	242,328,424	21,395,764	263,724,188
Ueberschuß	—	—	7,616,246
Durchschnittswerth	227,549,199	21,395,764	248,944,963
Ueberschuß der Ausfuhr	—	—	11,927,410

Tab. XIII.

III. Ruß

Uebersicht des Handels von

E i n f u h r.

Einfuhrartikel.	Quantität.		W e r t h (nach Bezahlung der Abgaben).	
	Pub.	Pfd.	Rubel.	R.
Gold und Silber	—	—	27,581,954	. 35
Baumwollengarn	476,584	. 8	39,235,804	. 45
Rohe Baumwolle	181,731	. 16	2,127,491	. 0
Kaffee	104,367	. 25	4,829,616	. 52
Zucker, roher	1,279,213	. 6	29,914,482	. 23
Gewürze	13,441	. 35	561,745	. 25
Seidenwaaren	1,707	. 25	3,962,568	. 0
Wollenwaaren	10,913	. 22	6,163,212	. 50
Baumwollenwaaren	10,467	. 4	3,521,841	. 90
Leinen = Waaren	509	. 25	466,555	. 0
Wein in Fässern	111,136	. 0	5,829,925	. 25
Wein in Bouteillen	395,808	. 0	2,220,324	. 60
Brantwein	6,914	. 0	788,629	. 50
Apothekerwaaren	—	—	1,534,476	. 45
Andere Artikel	—	—	40,410,226	. 81
S u m m e	—	—	169,148,853	. 81
Im Jahre 1832	—	—	156,976,657	. 80
" " 1834	—	—	158,134,904	. —

Einfuhr und Ausfuhr der 5 wichtigsten Handelsplätze im Jahre 1831.

	Einfuhr. Rubel.	Ausfuhr. Rubel.	Erhobene Bölle. Rubel.
Im Norden:			
Petersburg	150,303,541	115,958,678	43,118,367
Riga	14,125,895	56,267,269	7,195,081
Archangel	1,155,872	12,829,710	1,453,321
Im Innern:			
Moskau	4,949,942	883,942	925,508
Im Süden:			
Odessa	21,169,121	20,063,953	3,520,851
Zaganrog	6,410,552	9,403,298	1,938,437

a n d.

Petersburg im Jahre 1833.

A u s f u h r .

Ausfuhrartikel.	Quantität.		W e r t h (nach Bezahlung der Abgaben).	
	Pub.	Pro.	Rubel.	R.
Panf	1,990,334	10	16,067,003	21
Flachs	247,511	23	2,133,258	36
Potafche	464,873	5	2,917,415	20
Talg	4,069,926	37	41,761,031	91
Talglichter	36,607	33	498,957	22
Seider, unverarbeitet	96,189	13	2,005,279	93
Zuchten	32,009	16	1,283,191	70
Eisen	897,723	3	5,481,721	68
Kupfer	218,698	10	8,386,879	0
Borsten	60,328	0	5,926,665	94
Seilerwaaren und Laue	251,488	14	1,991,148	68
Leinwand	205,736	0	8,068,195	0
Körnerfrüchte	17,015	0	473,495	99
Andere Artikel	—	—	19,960,705	77
S u m m e	—	—	116,954,950	29
			113,543,825	82
			119,449,815	—

B e m e r k u n g .

Nach Mc. Culloch's Dictionnaire S. 897. In einem zu St. Petersburg bedruckten Verzeichnisse der Einfuhren und Ausfuhren der einzelnen Handelshäuser finden wir die Einfuhr pro 1833 zu 180,334,457 Rubel, die Ausfuhr aber genau mit obiger Summe übereinstimmend angegeben.

Tab. XIV.

U e b e r

der Einfuhr und Ausfuhr der nordamerikanischen Freistaaten

Bezeichnung der Länder, aus welchen die eingeführten Güter bezogen oder wohin die ausgeführten Waaren gebracht wurden.*)	Werth der Einfuhr.
	Dollar
Rußland	3,251,852
P r e u ß e n	27,927
Schweden und Norwegen	1,007,394
Schwedisches Westindien	53,410
Dänemark	63,342
Dänisches Westindien	1,119,366
Niederlande	1,360,668
Holländische, westindische und amerikanische Kolonien	328,832
Ostindien	668,974
England	34,848,562
Schottland	1,580,812
Irland	491,891
Guernsey, Jersey u. s. f.	534
Gibraltar	279,858
Britisches Ostindien	2,538,938
Westindien	1,422,237
Britische Kolonien in Amerika	1,229,526
Andere britische Kolonien	2,551
H a n s e s t ä d t e	2,865,096
Frankreich, Häfen am atlantischen Ocean	10,931,983
am Mittelmeer	1,243,775
Französische, westindische u. amerikanische Kolonien	578,857
Santi	2,053,386
Spanien, Häfen am atlantischen Meere	677,483
am Mittelmeere	740,701
Teneriffa und die übrigen canarischen Inseln	154,837
Manilla und die philippinischen Inseln	332,230
Cuba	7,068,857
Uebriges spanisches Westindien	1,889,182
Portugal	123,816

Fortsetzung Seite 460.

*) Im Jahre 1830: Preußen	50,970
" " " Hansestädte	3,493,301
" " " Triest und and. österr. Häfen	161,062

i d t

während des am 30. September 1832 endigenden Jahres.

Werth der Ausfuhr.

einheimische Producte und Waaren.	fremde Producte und Waaren.	S u m m e.
Dollar	Dollar	Dollar
121,114	461,568	582,682
11,116	"	11,116
214,048	152,365	366,413
141,249	7,478	148,727
181,605	350,115	531,720
1,393,490	282,341	1,675,831
2,232,792	2,870,490	5,103,282
357,520	46,644	404,164
24,516	503,504	528,020
26,632,068	2,875,137	29,507,205
1,125,898	20,864	1,146,762
152,913	4,115	157,028
3,700	"	3,700
428,833	185,074	613,907
189,218	339,235	528,453
1,655,448	33,828	1,689,276
3,569,302	45,083	3,614,385
7,840	"	7,840
2,435,542	1,652,670	4,088,212
9,028,485	1,536,771	10,565,256
914,091	1,140,376	2,054,467
605,793	19,182	624,975
1,243,510	425,493	1,669,003
302,584	44,631	347,265
186,864	1,054	187,918
14,567	7,851	22,418
20,906	113,414	134,320
3,681,397	1,630,754	5,312,151
322,559	72,552	395,111
28,262	300	28,562
27,043	—	27,043
1,812,241	779,931	2,592,172
276,561	262,808	539,369

Fortsetzung von Tab. XV.

Bezeichnung der Länder, aus welchen die eingeführten Güter bezogen oder wohin die ausgeführten Waaren gebracht werden.	Werth der Einfuhr.
Fortsetzung.	Dollar
Madeira	228,318
Fayal und die übrigen Azoren	21,682
Capverdische Inseln	87,706
Anderer portugiesisch-afrikanische Häfen	22,742
Italien	1,619,795
Sicilien	156,617
Triest und andere österreichische Häfen	362,027
Türkei, Levante und Egypten	923,629
Mexico	4,293,954
Vereinigte Staaten von Mittelamerika	288,316
Costumbia	1,439,182
Honduras	34,162
Brasilien	3,890,845
Argentinischer Freistaat	1,560,171
Freistaat Guayana (Banda oriental)	"
Chili	504,623
Peru	725,098
Südamerika, ohne nähere Angabe	"
Vorgebirg des guten Hoffung	12,015
China	5,344,907
Arabien	24,025
Asien, ohne nähere Angabe	111,180
Westindien " " "	12,740
Europa " " "	"
Afrika " " "	221,532
Südsee	15,175
Sandwich-Inseln	920
Nordwestküste von Amerika	"
Nicht genannte Häfen	5,028
Summe	101,029,266
	103,191,124

Im Jahre 1831

Im Jahre 1831 bezogen:

aus Großbritannien.	
Baumwollenwaaren	13,026,429 Doll.
Wollenwaaren	11,170,578 "
Eisen- u. Stahlwaaren	5,283,658 "
Linnen	2,491,589 "
Erdbeerwaaren	1,545,047 "
Seidenwaaren	1,064,576 "
u. s. f.	

aus Frankreich.	
Seidenwaaren	7,097,949 Doll.
Baumwollenwaaren	1,540,732 "
Wollenwaaren	1,183,919 "
Weine	653,413 "
Lederwaaren	584,875 "
Sinnen	432,598 "
u. s. f.	

Werth der Ausfuhr.

einheimische Producte und Waaren.	fremde Producte und Waaren.	S u m m e.
Dollar	Dollar	Dollar
145,667	929	146,596
23,402	11,363	34,765
66,838	19,707	86,295
"	"	"
178,507	509,056	687,563
3,088	"	3,088
199,911	936,757	1,136,666
64,722	681,886	746,608
845,777	2,621,764	3,467,541
139,206	196,101	335,307
406,857	710,167	1,117,024
65,459	17,397	82,856
1,222,077	822,717	2,054,794
464,632	458,408	923,040
3,325	"	3,325
579,370	641,749	1,221,119
7,126	10,884	17,960
41,302	"	41,302
"	"	"
336,162	924,360	1,260,522
"	"	"
42,838	469,489	512,327
556,446	6,508	562,954
174,182	7,411	181,593
257,422	106,549	363,971
30,096	12,838	42,934
"	"	"
46,078	50,526	96,604
"	"	"
63,137,470	24,039,473	87,196,943
61,277,057	20,033,526	81,310,588

1832. Gesamtwerth der ausgefuhrten eigenen Erzeugnisse.

Seeproducte	2,558,538 DoH.	Anderer Naturproducte	159,716 Doll.
Waldproducte	4,347,794 "	Fabrikate	4,563,566 "
Thier. Producte	3,179,322 "	Geld	1,410,941 "
Beg. Nahrungstoffe	8,352,494 "	Verschiedene Artikel:	
Tabak	5,999,769 "	verarbeitete	477,267 "
Baumwolle	31,724,682 "	andere	353,181 "

Tab. XVI.

U e b e r s i c h t

des Handels von Großbritannien, Frankreich, Rußland
und den nordamerikanischen Freistaaten mit Deutschland,
im Jahre 1832.

Beyzeichnung der Länder.	Werth der nach Deutschland eingeführten Güter.	Werth der aus Deutschland bezogenen Güter.
1. Großbritannien. Deutschland Preußen	Pf. Sterl. 783,022 12,557,782 13,340,804	Franken. Pf. Sterl. 1,246,587 879,365 2,125,943
2. Frankreich. Deutschland Preußen Hansestädte	Franken. 49,552,925 10,681,054 16,688,515	Franken. 22,385,405 23,368,928 15,204,775
	76,922,494	60,959,108
3. Rußland. Preußen Hansestädte	Rubel Eco. 17,031,663 7,622,559 24,654,122	Rubel Eco. 7,229,492 28,654,600 35,884,092
4. Nordamerika. Preußen Hansestädte	Dollar. 11,116 4,088,212 4,099,318	Dollar. 27,927 2,865,096 2,893,023
Summa	449,286,295	175,606,335

Bemerkungen zu vorstehender Uebersicht.

1. Unter dem Werthe der Einfuhr ist der Werth der eigenen und der fremden Güter begriffen, welche aus den genannten vier Staaten direct nach Deutschland versendet wurden.

2. Die Einfuhr aus Großbritannien enthält die Bezüge der österreichischen Staaten (mit Ausnahme der italienischen Länder), so wie auch unter der Ausfuhr nach Großbritannien die österreichischen Güter begriffen sind. Auch nordamerikanische (und russische Güter) gehen von den Hansestädten auf der Elbe nach Böhmen, dagegen nordamerikanische über Triest und russische von Osten her in das Vereinsgebiet.

3. Der Werth der aus Großbritannien bezogenen Produkte und Waaren ist nach den officiellen Preisen angegeben, die hauptsächlich bei Baumwollenwaaren von den laufenden Preisen bedeutend

abweichen. Der deklarirte Werth der Ausfuhr nach Deutschland vom Jahre 1832 ist uns nicht bekannt. Man weiß aber, daß Deutschland circa ein Zehntel der Baumwollenwaaren, welche Großbritannien exportirt und nahe ein Drittel der ausgehenden Garne bezieht, und der offizielle Werth der ausgeführten Gewebe im Jahre 1832 im Ganzen zu 37,060,750 Pfd. Sterl., der deklarirte zu 12,622,880 Pfund Sterl., der offizielle Werth der Garne zu 6,725,505 Pfd. Sterl., und der deklarirte Werth zu 4,721,796 Pfd. Sterl. berechnet wurde. Darnach würde man allein für diese beiden Artikel mindestens 3 Mill. Pfd. Sterl. an der Gesamteinfuhr abziehen müssen. Bei den Wollenwaaren ist die Abweichung der Preise weniger bedeutend; indem man den offiziellen Werth der Ausfuhr vom Jahr 1832 zu 6,660,700 Pfd. Sterl. (auch zu 6,544,576 Pfd. Sterl.) den deklarirten Werth zu 5,475,298 Pfd. Sterl. (auch zu 5,239,921 Pfd. Sterl.) oder nicht ganz um 20 Prozent niedriger berechnet findet. Von den ausgehenden Wollenwaaren kommt aber etwa ein Zehntel bis ein Neuntel nach Deutschland. An britischen Seidenwaaren, deren offizieller Werth unter dem deklarirten steht, und an britischen Linnen, deren offizieller Anschlag um 50 Prozent höher als die laufenden Preise sind, bezieht Deutschland nur wenig (im Jahr 1830 an Linnenwaaren für 3928 Pfd. Sterl.). Im übrigen stimmen die deklarirten und offiziellen Werthangaben ziemlich genau überein. Wir finden für die Jahre 1830, 1831 und 1832 alle übrigen ausgeführten britischen und irischen Waaren im offiziellen Werthe zu 10,343,948 Pfd. Sterl. zu 9,386,048 Pfd. Sterl. und 11,005,230 Pfd. Sterl. im deklarirten Werthe zu 11,061,758 Pfd. Sterl. 11,203,884 Pfd. Sterl. und 11,040,767 Pfd. Sterl. angeschlagen.

Hiernach möchten wir wegen zu hohen Preisanschlages an der Ausfuhr Großbritanniens nach Deutschland im Jahr 1832 nicht über 3½ bis 4 Mill. Pfd. Sterl. in Abzug bringen. Für das Jahr 1830 finden wir zwar die Ausfuhr an britischen Erzeugnissen nach Preußen und Deutschland (ohne die fremden Waaren) im offiziellen Werthe zu 8,877,602 Pfd. Sterl. und im deklarirten Werthe zu 4,641,528 Pfd. Sterl. berechnet, wozu sich bei einer etwas geringern Ausfuhr eine Differenz von 4,192,274 Pfd. Sterl. ergibt; allein man darf die deklarirten Preise, um die wahren Verkaufspreise in Deutschland zu erhalten, etwas erhöhen.

Die mittelbaren Bezüge der österreichischen Staaten können bei der Ausdehnung der Verbote auf fast alle Manufakturartikel nicht bedeutend seyn. Unter Verhältnissen, die der Lage nach noch günstiger sind, betrug die Ausfuhr Großbritanniens nach Frankreich an eigenen und fremden Waaren und Produkten im Jahr 1831 nur 892,609 Pfd. Sterl. im Jahr 1832 1,470,092 Pfd. Sterl.

Wenn wir aber die Bezüge Deutschlands wegen der darunter begriffenen für Oestreich bestimmten Güter und wegen des zu hohen Werthanschlages um 5 Mill. Pfd. Sterl. oder 126,000,000 Franken reduciren, so erscheint noch eine Einfuhr aus Großbritannien von 200,188,260 Franken und eine Gesamteinfuhr aus den oben genannten Ländern von 323,286,295 Franken.

4. Mit dieser Einfuhr steht die berechnete Ausfuhr nach diesen Ländern mit 175,605,335 in einem starken Mißverhältniß. Da die Haupterporten Deutschlands im Verkehr mit Großbritannien in mehligen Nahrungsstoffen bestehen, deren Bezug in Folge der britischen Gesetzgebung bedeutenden Schwankungen unterworfen ist, so gleichen sich zwar durch verstärkte Getreideaufuhren in minder frucht-

baren Jahren die wechselseitigen Bezüge etwas näher aus, wie dann z. B. im Jahr 1830 der Werth der Gesamteinfuhr aus Preußen zu 1,595,801 Pfd. Strl., aus Deutschland zu 2,010,539 Pfd. Strl., im Ganzen zu 3,716,340 Pfd. Strl. oder 93,651,768 Franken berechnet wurde. Allein es ist kein Zweifel, daß auch im Durchschnitt mehrerer Jahre der Werth der aus Großbritannien nach Deutschland versendeten Güter den Werth unserer Ausfuhr dorthin mehrfach übersteigt und Deutschland die Äquivalente für den Ueberschuß der Einfuhr auf andern Märkten suchen mußte, welche fremder Manufakturwaaren nicht entbehren können, oder minder hohe Tarife als England, Frankreich und Rußland besitzen. Man darf auch mit Sicherheit annehmen, daß Deutschland hauptsächlich in seiner Leinwand, in Wollentöchern und verschiedenen Gattungen kurzer Waaren auf entfernten Märkten (im südlichen Europa, in der Levante, in Mexiko und Südamerika), so wie auf einigen benachbarten Märkten in seltenen Naturproducten, das Mittel zu solcher Ausgleichung der Hauptbilanz seines Handels besitzt.

5. Obwohl Großbritannien, Frankreich und England zusammen nur die Hälfte des europäischen Marktes bilden und Nordamerika nur $\frac{1}{2}$ des amerikanischen, so ist doch wohl kein Zweifel, daß die Einfuhr aus diesen vier Staaten die Hälfte der Gesamteinfuhr Deutschlands, mit Ausnahme von Oestreich, weit übersteigt. Nicht nur gehören England und Frankreich zu denjenigen Staaten, mit welchen Deutschland im lebhaftesten Verkehre steht, sondern überdies umfaßt auch die Einfuhr aus Großbritannien, Nordamerika und Frankreich so wie unsere Ausfuhr dahin einen nicht unbedeutlichen Theil des Waarentausches zwischen Deutschland und andern dritten Märkten. Auch findet ein Theil der aus diesen Staaten und aus Rußland nach Deutschland kommenden Güter einen Abzug in benachbarten Ländern. — Wenn wir hiernach aber den Werth der fremden Güter, welche Deutschland (mit Ausschluß von Oestreich) bezieht, nicht über den doppelten Betrag der Einfuhr aus den genannten vier Staaten, oder auf die Summe von 646,590,646 Franken anschlagen möchten, so scheint es uns doch nicht unwahrscheinlich, daß der Werth der ganzen Einfuhr, ohne den Transit, über 500,000,000 Franken beträgt.

Ohne Zweifel erhalten wir über Belgien und Holland bisweilen englische Manufakturwaaren, deren Werth in den britischen Einfuhrlisten unter der Ausfuhr nach den Niederlanden enthalten sind, und eben so französische Güter durch die Vermittelung des Schweizerhandels.

Einen großen Theil unserer Bedürfnisse an Kolonialwaaren empfangen wir aus den Händen der Niederländer. Wenn darunter auch Güter enthalten sind, welche von holländischen und belgischen Handelshäusern aus englischen und französischen Seehäfen bezogen wurden, so erscheint ihr Werth doch nicht unter der britischen Ausfuhr nach Deutschland. Von den Kolonialgütern, womit die Hansestädte den Weser- und Elbemarkt versorgen, kommt bei weitem der größte Theil direkt aus den Erzeugungsländern. Wir finden, daß von den im Jahre 1832 zu Hamburg angekommenen 357,890 Säcken und 10,860 Kisten Kaffee, nur 70,000 Säcke und 2150 Kisten, also nur kaum $\frac{1}{4}$, und von den eingeführten 127,560 Kisten, 35,630 Fässern und 33,175 Säcken Zucker nur 7690 Kisten, 22,090 Fässer und 11,040 Säcke, also noch weit weniger aus England, Nordamerika und Frankreich bezogen wurden. Aus andern deutschen Häfen (Bremen) waren nur 230 Fässer und 3300 Säcke Kaffee, 570 Kisten

und 1380 Fässer Zucker bezogen worden. Ueberhaupt sind bei den überseeischen Gütern die direkten Bezüge Hamburgs mit wenigen Ausnahmen weit stärker, als die mittelbaren. Zu jenen Ausnahmen gehören vorzüglich der Indigo, den fast ausschließlich Großbritannien sendet und die Baumwolle. Von 23,400 Ballen Baumwolle, die im Jahre 1833 eingeführt werden, kamen jedoch aus Großbritannien mit 10,300 Ballen nicht ganz die Hälfte, aus Holland 3270 Ballen, und das übrige aus den Erzeugungsländern; von der bedeutend stärkern Einfuhr im Jahr 1834 von 45,160 Ballen aus England 19,590, aus Holland 7280 und der Rest direkt aus den produzierenden Ländern (hauptsächlich aus Nordamerika).

Unter der Ausfuhr Frankreichs nach Deutschland nehmen die Kolonialwaaren überhaupt eine unbedeutende Stelle ein. Im Jahr 1833 wurden von Deutschland, mit Einschluß von Preußen, aber ohne die Hansestädte (deren Bezüge aus England und Frankreich wie wir oben berücksichtigt haben) nur 137,010 Kilogr., oder 2740 Centner Kaffee und 655,457 Kilogr., oder 13,119 Centner raffinirten Zucker nebst 108,635 Kilogr. Melasse und ein kaum des Nennens werthes Quantum Rohzucker aus Frankreich bezogen. Früher waren die Zufuhren aus den französischen Seestädten, besonders an Kaffee aus dem Havre bedeutender.

Man kann daher annehmen, daß höchstens $\frac{1}{3}$ des Bedürfnisses des deutschen Marktes an Kolonialwaaren aus britischen, nordamerikanischen und französischen Häfen bezogen wurde und unter der Ausfuhr dieser Länder nach Deutschland, Preußen und den Hansestädten begriffen ist, mindestens $\frac{1}{3}$ des Bedarfs daher unmittelbar aus den Erzeugungsländern oder aus holländischen und belgischen Häfen oder aus Triest zuegeführt wurde.

Den Werth des Verbrauchs an Zucker und Kaffee allein darf man für den deutschen Markt mit Ausschluß der österreichischen Staaten auf ohngefähr 70 Mill. Franken, den Werth der nicht unter der Ausfuhr der genannten drei Staaten begriffenen Bezüge daher wohl zu 52,500,000 Franken anschlagen.

Fügt man diese Summe der oben berechneten Einfuhr von 323,286,295 Franken bei, so erhält man einen Werth von 375,786,295 Fr. Hierzu kommt nun noch eine Reihe von Artikeln, welche zu den überseeischen Gütern gehören und welche die Hansestädte zum großen Theile aus den Erzeugungsländern direkt beziehen, oder die wir aus den Händen der Holländer empfangen; der lebhafteste Verkehr mit Holland und Belgien überhaupt, der verhältnißmäßig sehr bedeutende Handel mit der Schweiz, der Verkehr mit den österreichischen Staaten, mit den kleinen nordischen Reichen, mit Italien, der pyrenäischen Halbinsel, mit der Levante, mit Ost- und Westindien, Mexiko und Südamerika. Ueber die relative Wichtigkeit des direkten Verkehrs mit einzelnen dieser Länder läßt sich aus der Zahl der in dem bedeutendsten deutschen Seeplatze in einzelnen Jahren ankommenden Schiffe ein ohngefährer Urtheil fällen.

Nach M. Culloch kamen zu Hamburg Schiffe an:

	im Jahre 1831	im Jahre 1832
von England	652	672
— Frankreich	47	107
— Nordamerika	42	44
	<hr/> 741	<hr/> 823
von Ostindien	8	8
— Brasilien	94	93

von Westindien	129	123
vom Mittelmeer	61	54
aus Spanien	16	20
— Portugal	47	13
von den Niederlanden	290	387
	645	688

aus dem baltischen Meere (Rußland, Preußen, Schweden). 385 385

Nach Hamburger Nachrichten sind Schiffe angekommen:

im Jahre 1833 im Jahre 1834

von Ostindien	13	17
— den canarischen Inseln	9	5
— Südamerika	113	103
— Westindien	119	126
— Nordamerika	42	63
— Großbritannien	886	883
— Frankreich	138	127
— Spanien	49	36
— Portugal	13	27
— den italienischen Seehäfen	47	51
— Rußland und der Dnieper	83	82
— Schweden und Norwegen	71	75
— Dänemark und Küsten	455	528
— Grönland	5	4
— Belgien, Holland, Ostfriesland, Bremen und Küsten	459	533

Wenn man die in der letzten Darstellung mitbegriffene Küstenschifffahrt, welche dem Handel mit andern deutschen Gebieten diene, auscheidet, so möchte sich nahe dasselbe Resultat, wie bei der ersten Darstellung ergeben, wornach die Zahl der aus andern Ländern angekommenen Schiffe im Ganzen nicht sehr bedeutend von der Gesamtzahl der aus englischen, französischen, russischen und nordamerikanischen Häfen angekommenen Schiffe abweicht.

Man sieht, daß der direkte Verkehr dieses Hauptplatzes des deutschen Handels insbesondere mit Südamerika und Westindien bedeutend ist. Wir finden in der Uebersicht des Handels von Cuba im Jahr 1828 die Einfuhr aus den Hansestädten überhaupt zu 1,747,398 Dollar oder 9,173,839 Franken (nach andern Angaben zu 1,584,108 Dollar oder 8,316,567 Franken) die Ausfuhr nach diesen deutschen Seehäfen zu 1,927,561 Dollar oder 10,119,694 Fr. (nach andern Nachrichten zu 1,344,129 Dollar oder 7,056,677 Fr.) angegeben. Diese Summen erreichen die Hälfte des Werths des direkten Verkehrs mit den nordamerikanischen Freistaaten. So wie aber Cuba den deutschen Plätzen mehr Zucker liefert, so erhalten sie von Brasilien und St. Domingo mehr Kaffee. Sie stehen auch mit La Guayra, Portocabello, St. Thomas und Portorico in lebhaften Verkehr. In ihren Bezügen an einem ihrer wichtigsten Einfuhrartikel, dem Tabak, nehmen außer Nordamerika verschiedene andere amerikanische Länder eine bedeutende Stelle ein.

Von den europäischen Ländern sind einzelne, wie namentlich Portugal und Spanien für den deutschen Handel sehr unbedeutend, und mit den meisten derselben ist der Verkehr der Vereinsländer weit weniger lebhaft als, der Handel mit England und Frankreich, namentlich gilt dieß von Italien, den nordischen Reichen und selbst von den östreichischen Staaten. So finden wir die Einfuhr aus den Hansestädten und den norddeutschen Küstenländern, nach Schweden (ohne Norwe-

gen) im Jahr 1830 zu 2,922,282 und im Jahre 1831 nur zu 2,294,741 Thlr. Bco., die Ausfuhr dorthin im Jahre 1830 zu 2,016,886 und im Jahr 1831 zu 1,974,179 Thlr Bco., also nach Verhältniß der Volksmenge beider Märkte nur zu $\frac{1}{2}$ bis zur Hälfte des französischen Handels angegeben.

Dagegen sind die wechselseitigen Bezüge zwischen Deutschland, den Niederlanden und der Schweiz um so bedeutender, und einschließ- lich der Kolonialgüter leicht weit beträchtlicher, als der französische Han- del mit diesen Staaten.

Der Verkehr des südlichen Deutschlands mit der Schweiz ist bei weitem nicht in gleichem Maße, wie der Handel zwischen diesem Lande und Frankreich durch die bestehenden Zollgesetze beschränkt. Schweizerische Manufakturwaaren, Weine und verschiedene andere Produkte finden in Deutschland immer noch einen beträchtlichen Absatz, so wie deut- sche Naturprodukte, hauptsächlich Getraide, und einige Gattungen von Fabrikaten, namentlich Eisen in der Schweiz.

Der Verkehr der deutschen Länder mit Holland und Belgien nimmt (ohne den Transit der direkt aus Großbritannien und so fort bezogenen Güter) ohne Zweifel die erste Stelle nach dem Handel Deutschlands mit England ein. Von den 1,673,016 Cent- ner Gütern aller Art, welche im Jahre 1834 aus Holland rheinauf- wärts verschifft wurden, (worunter übrigens auch viele direkt aus Großbritannien bezogenen Güter begriffen waren) hat nicht der achte Theil die deutschen Gränzen überschritten.

Die Gesamteinfuhr Frankreichs aus Holland, Belgien und der Schweiz betrug im Jahr 1833 — 105,493,614 Franken und die Ausfuhr dahin — 126,609,858 Fr. Darf man den Werth der Bezüge Deutschlands aus diesen Ländern, einschließlic der aus holländischen und belgischen Häfen bezogenen (dort erkauften) Kolonialgüter auch nur dem Werthe des französischen Einfuhr- oder Ausfuhrhandels gleich- setzen, so hätten wir aus allen übrigen Ländern (Oestreich, Italien, Dänemark, Schweden u. s. f.) einschließlic der directen Zufuhren nach den Hansestädten und den preussischen Seehäfen aus fremden Welttheilen, mit alleiniger Ausnahme des nordamerikanischen Mark- tes, nur für den Werth von 50 — 60 Mill. Franken Waaren und Producte aller Art zu beziehen, um eine Totaleinfuhr von 500,000,000 Franken für Deutschland (ohne Oestreich) nachweisen zu können. Wenn man den Werth des bisherigen Handels der einzelnen deutschen Län- der im Zustande der Isolirung zusammen rechnen wollte, so würde man eine weit beträchtlichere Summe erhalten. So wurde vor meh- reren Jahren der badische Handel, der seither wie allermärs bedeu- tend zugenommen hat, auf 20 Mill. Gulden für die Einfuhr und auf nahe die gleiche Summe für Ausfuhr (mit Ausschluß der Tran- sit- und Expeditionsgüter) berechnet. Nach dem Verhältniß der Volks- menge würde der Werth des Einfuhrhandels des ganzen deutschen Marktes, mit Einschluß von Preußen, aber ohne die östreichischen Staaten, nahe zu 1100,000,000 Franken zu berechnen seyn. Allein die Productionsverhältnisse Badens sind dem auswärtigen Handel be- sonders günstig; sodann ist an sich klar, daß unter sonst gleichen Umständen der auswärtige Verkehr kleinerer Staaten verhältniß- mäßig etwas stärker seyn muß, als der auswärtige Handel größerer Märkte und daß im Vereine ein großer Theil des auswärtigen Ver- kehrs den einzelnen Länder sich in Beziehung auf den Vereinmarkt in einen innern Handel verwandelt.

Zusätze zum ersten Buch.

Zusatz zu Seite 34 bis 52.

Die Zufuhren und den Verbrauch an Baumwolle betreffend.
(M. Cullloch Dict. vom Jahr 1834.)

1) Bezüge der europäischen Haupthäfen (S. 36).

	Zufuhren		Vorräthe am 1. Decemb.	
	1831.	1832.	1831.	1832.
franzöf. Seehäfen	65,517,900	78,198,600	10,743,000	6,600,000
Triest	19,782,000	25,799,500	2,590,000	2,490,600
Genua	4,110,000	5,159,900	1,245,000	1,245,300
Antwerpen	607,200	4,613,100	315,000	270,000
Amsterdam	1,661,400	2,453,400	1,424,000	877,200
Rotterdam	6,750,000	3,468,900	1,390,500	516,600
Bremen	1,458,000	1,437,900	573,500	411,000
Hamburg	3,867,900	4,692,000	1,779,000	1,581,000
Petersburg	890,000	1,847,400	1,140,000	—
Summa in Pfd.	104,646,000	127,670,700	21,000,100	13,992,300
„ in Ballen	341,780	425,570	70,740	46,640

Von 57,655 Ballen, die nach Nachrichten aus Triest dieser Platz im Jahr 1832 bezog, waren 47,558 Ballen, von 52,172 im Jahr 1833 bezogenen Ballen, 43,599 Ballen aus Egypten angekommen.

2) Ueber den Verbrauch und die Ausfuhr Großbritanniens im Jahre 1832 gibt M. Cullloch folgende Zahlen :

	Pfunde.
Verbrauch: 891,594 Ballen,	277,260,490
Abgang beim Verspinnen zu 1½ Unze per Pfund	30,325,366
	<hr/>
Garnt	246,935,124
Die schottischen Spinnereien producirten	24,338,217
Die englischen	<u>222,596,907</u>

Ausfuhr aus England :

an Garnen	71,662,860
an Zwirn	1,041,273
an Manufacturwaaren	61,251,380
an Schottland abgegeben	5,700,000

Verlust bei der Fabrikation, Verwendung zu andern Zwecken (Dochte, Garne u. s. f.) und Ausfuhr in gemischten, unter obiger Ausfuhr nicht begriffenen Waaren	12,000,600
englische Consumption und Vorräthe	70,941,404
Gesamtwertb der britischen Production an Garnen und Baumwollenwaaren	34 Mill. Pf. Sterl.

3) Ausfuhr der nordamerikanischen Staaten im Jahre 1832 (S. 41.):

Pfunde.	Werth in Dollar.
313,471,749.	31,724,682.

Zusatz zu Seite 173.

Wie sehr man auf eine rasche Zunahme der Zahl der Reisenden bei Unternehmungen zur Beförderung der Transporte rechnen darf, hat sich auch in der jährlich gestiegenen Zahl der Reisenden gezeigt, welche, seit der Einführung der Dampfschiffahrt auf dem Rhein, die den Mittel- und Oberrhein befahrenden Dampfboote aufnahmen.

Die Zahl der Passagiere betrug

im Jahre 1827 :	18.624 Personen.
" " 1828 :	33942 "
" " 1829 :	42,942 "
" " 1830 :	52,580 "
" " 1831 :	60,105 "
" " 1832 :	71,572 "
" " 1833 :	97,971 "
" " 1834 :	114,003 "

Gegenwärtig besitzt die Gesellschaft sechs Schiffe, die den Dienst zwischen Köln und Straßburg versehen. Sie beabsichtigt, die Fahrt bis Basel auszudehnen, und hat zu diesem Zwecke bereits den Bau von zwei weitem Booten übernommen.

Zusatz zu Seite 180.

M. Culloch theilt (in seinem Dict. vom Jahre 1834) folgende Preisliste über die Actien der in Großbritannien bereits bestehenden oder projectirten Eisenbahngesellschaften mit.

	Zahl der Actien	Betrag der Actien	Bereits bezahlt per Actie	Kaufpreis der Actien	Dividende		
					Pf.	St.	Sch.
Liverpool und Manchester	5,100	100	100	210	—	—	8
Cromford und High Peak	1,600	100	100	20	—	—	—
Canterbury	500	50	50	36	—	—	—
Cheltenham	350	100	—	78	—	—	—
Cropton	1,000	65	—	—	—	—	—
Currey	1,000	60	—	—	—	—	—
Severn u. Wye	3,762	50	—	16	—	—	16
Forest u. Dean	2,500	50	50	24	—	—	1
Stockton und Darlington	1,000	100	100	285	—	—	8 6
Monmouth	553	50	—	—	—	—	—
Clarence (Dur- ham)	2,000	100	100	113	—	—	—
Leicester und Swanington	1,500	50	50	57	—	—	—
Newcastle u. Car- tle	—	100	100	—	—	—	—
Bolton u. Leigh	660	100	—	107	—	—	—
Grand Junction	—	—	10	19	—	—	—
Greenwich	—	20	1	1	2	6	—
London u. Bir- mingham	25,000	100	5	8	15	—	—
Bolton, Bury u. f. w.	—	100	15	—	—	—	—

Man sieht, daß von 10 verschiedenen Actien, von welchen der eingezahlte Betrag und der Preis angegeben sind, 7 über Pari und nur 3 unter Pari stehen.

Zusatz zu Seite 187.

Zu den Worten des Textes: „Eine Quantität Silber in einer feinhaltigeren Mischung hat in der Regel einen höhern Werth, als die gleiche Quantität Silber in einer minder fein reichhaltigeren „Masse“ ist nachstehende Note unten beizusetzen unterlassen worden:

„Daß seit geraumer Zeit die Preiscuranten des Silbers dieser Regel widersprechen, rührt theils von den starken Ausmünzungen geringhaltiger Scheidemünze in mehreren Staaten, theils von dem Umstande her, daß man in Folge der neueren Fortschritte in der Scheidekunst in kurzer Zeit bedeutende Quantitäten des mit wenigem Goldtheilen gemischten Silbers dem Scheidungsprocesse unterwarf, und der Markt mit größeren Massen feinhaltigeren Silbers versorgt wurde. Die vermehrte Nachfrage nach schlechtem Silber zur Aus-

prägung von Scheidemünze wurde hauptsächlich im südlichen Deutschland durch das Verschwinden der conventionmäßig ausgeprägten 12- und 24-fr.-Stücke herbeigeführt, da man versäumte, die in der Abstufung der Geldsorten von der Scheidemünze bis zum Kronenthaler entstandenen Lücken, durch Ausprägung solcher 12- und 24-fr.-Stücke nach dem Kronenthalerfuß, wieder auszufüllen. Die natürliche Folge war ein vermehrter Bedarf an Scheidemünze für kleinere Zahlungen, und da diese Münzen von schlechterem Korne sind, eine vermehrte Nachfrage nach geringhaltigem Silber. Wenn diese Münzoperationen vollender, und die Goldscheider aus dem im Verkehr befindlichen goldhaltigen Silber den Nutzen vollständig gezogen haben werden, wozu die neueren Fortschritte ihrer Kunst ihnen vorübergehend häufigere Gelegenheit gab; so wird die Regel wieder ihr Recht behaupten.

Zusatz zu Seite 235 — 241.

1) M. Cullisch gibt in der neuen Ausgabe seines Dictionary of commerce vom Jahre 1834 die Menge Rohzucker, welche die Erzeugungsländer dem europäischen und (nord-)amerikanischen Markte überliefern, nach einem Durchschnitt der drei Jahre von 1831 — 33 an, wie folgt.

	Tonnen.
Britisches Westindien mit Demerari und Berbice	190,000
Mauritius	30,000
Bengalen, die Insel Bourbon, Java, Siam, die Philippinen	60,000
Cuba und Portorico	110,000
die französischen, holländischen und dänischen Kolonien	95,000
Brasilien	75,000
Summe in Tonnen zu 20 engl. Centn.	500,000

Nach Co o k gibt er ferner folgende Uebersicht über die Bezüge Frankreichs und der wichtigsten Continentalhäfen in den Jahren 1831, 1832 und 1833:

	Zufuhren			Vorräthe		
	1831.	1832.	1833.	1831.	1832.	1833.
	Tonnen	Tonnen	Tonnen	Tonnen	Tonnen	Tonnen
Frankreich	97,450	82,000	79,500	25,870	9,350	10,450
Triest	17,950	22,400	13,800	6,900	11,900	6,840
Genua	9,500	10,500	6,800	1,500	2,200	2,180
Antwerpen	5,240	8,780	12,800	2,000	2,000	5,100
Rotterdam	10,700	11,600	8,650	1,800	3,900	3,350
Amsterdam	18,370	22,380	20,100	2,200	3,400	5,300
Hamburg	38,800	37,930	30,000	9,000	13,400	9,820
Bremen	12,380	12,500	7,350	3,230	5,800	3,550
Kopenhagen	5,350	5,850	5,500	800	2,370	1,830
Petersburg	11,170	23,100	18,500	8,440	11,660	15,600
Summe	226,910	237,040	203,060	61,740	65,980	64,020

Die Consumtion der pyrenäischen Halbinsel nimmt er nach Montveran (Essai de statistique sur les colonies) zu 41,050 Tonnen, und den ganzen Verbrauch des europäischen Continents zu 285,000 bis 310,000 Tonnen an.

Da die Consumtion von Großbritannien 170,000, und von Irland 17,000 Tonnen beträgt, ausschließlich von 12,000 Tonnen Bastardzucker, so berechnet M. Cullen hiernach den ganzen Verbrauch Europas auf nahe 500,000 Tonnen jährlich. Den Werth dieser Consumtion nimmt er mit 1 Pf. St. 4 Schl. per Centner zu 12,000,000 Pf. St. (als Durchschnittspreis wegen der Transportkosten bis zu den Binnenmärkten zu nieder) und die Abgaben zu 75 Proc., also den ganzen Aufwand der Consumenten zu 21,000,000 Pf. Sterl. an.

Nach Abzug der europäischen Consumtion blieben von der berechneten Ausfuhr der Erzeugungsländer noch 60,000 Tonnen übrig, zur Versorgung der nordamerikanischen Freistaaten, welche 70,000 — 80,000 Tonnen verbrauchen, aber 30—40,000 Tonnen (in Louisiana) selbst produciren, und für den Bedarf der Türkei (Levante, Egypten, Barberei).

Wenn auch bei allen solchen Berechnungen eine große Genauigkeit nicht erwartet werden darf, so kann man aus den stets wachsenden Angaben über die Ausfuhren der Erzeugungsländer doch im Allgemeinen auf ein stetiges Steigen der Consumtion in Europa mit ziemlicher Sicherheit schließen.

Uebrigens halten wir die von uns S. 235 mitgetheilten Angaben über die Bezüge der Hauptcontinentalhäfen für richtiger, als die von Co o k gegebene Uebersicht. Die bei Frankreich sich zeigende Abweichung ist nur scheinbar, da Co o k nicht bloß die Zufuhren nach den Haupthäfen, sondern die ganze Importation (ohne Abzug der Ausfuhr) berechnet. Bedeutende Abweichungen zeigen sich aber bei den Angaben über die Bezüge einzelner Häfen, namentlich bei Hamburg. Wir haben die mitgetheilten Zahlen den Angaben eines Londoner Hauses entlehnt, dessen Jahresberichte zu den interessantesten Arbeiten dieser Art seit lange gezählt werden. Sie stimmen nicht genau, doch weit näher mit den Mittheilungen vom Hamburger Markte überein. Co o k gibt die Bezüge dieses Platzes im Jahre nur auf 37,930 Tonnen oder 758,600 Centner an, während sie in jenen Londoner Berichten zu 1,120,000 Centner berechnet sind, und wir sie in einem gedruckten Hamburger Berichte, der am Schlusse des verfloffenen Jahres eine Uebersicht der Zufuhren von mehreren Jahren gibt, zu ungefähr 110 Mill. Pfd. angegeben finden.

Darnach betragen in diesem Plaze

im Jahre	Die Zufuhren	Die Vorräthe am 1. Januar	Die Consumtion und die Ausfuhr
	Mill. Pfd.	Mill. Pfd.	Mill. Pfd.
1830	101	14	85.
1831	110	30	120
1832	101	20	100
1833	74	30	81
1834	70	23	77.
1835	—	16.	—

Hiermit stimmen ziemlich nahe die Angaben überein, welche M. Ellis & Co. Seite 315 in der neuen Ausgabe seines Werkes, bis zum Jahr 1832 reichend, gibt, und die wir hier beifügen.

Im Jahre	Vorräthe am 1. Januar	Einfuhr	Consumtion und Ausfuhr
	Pfd.	Pfd.	Pfd.
1830	14,000,000	101,000,000	86,000,000
1831	29,000,000	109,250,000	117,250,000
1832	21,000,000	109,750,000	100,750,000
1833	30,000,000	— —	— —

In der neueren Zeit haben, wie man sieht, die Zufuhren nach Hamburg etwas abgenommen. Man darf daraus aber nicht auf eine Abnahme der Consumtion im Marktgebiete der Elbe schließen, da nicht nur die Lagervorräthe, sondern auch die nicht in dieselbe eingerechneten Vorräthe der Siedereien, in Folge der Beschränkung ihrer Arbeiten, sich bedeutend vermindert haben. Auch ist die Concurrenz anderer Märkte: Brema's, der holländischen Plätze und Antwerpens fühlbar. Insbesondere übt der auf Unkosten der belgischen Staatscasse den Siedereien zu Antwerpen bewilligte starke Rückzoll einen künstlichen Einfluß auf die Zufuhren nach diesem Plage aus.

2) Ueber die Kaffeeausfuhr der Erzeugungsländer gibt M. Ellis & Co. in der neuen Ausgabe des angeführten Werkes folgende Uebersicht:

	Tonnen.
Mocca, Hodeida und andere arabische Häfen	10,000
Java	18,000
Sumatra und andere Theile Indiens	8,000
Südamerika	42,000
Domingo	20,000
Cuba und Portorico	25,000
Britisch-westindische Kolonien	11,000
Holländisch	5,000
Französisch-westindische Kolonien u. Bourbon	8,000
	<hr/> 147,000

Der Verbrauch gibt er an:	
für Großbritannien zu	10,500
„ die Niederlande (Belgien und Holland)	40,000
„ Deutschland und die Länder des baltischen Meeres	32,000
„ Frankreich, Spanien, Italien, die europäische Türkei und die Levante	33,000
Amerika	20,000
	<hr/> 138,500

Von der Ausfuhr Arabiens rechnet er aber für diese Märkte nur 5000—6000 Tonnen, so daß sich die Rechnung über die Ausfuhr und Bezüge nahe ausgleicht.

Nach Cook gibt er die Bezüge von Frankreich und Großbritannien und der Haupthäfen der übrigen Länder Europas an, wie folgt.

	Einfuhren			Vorräthe		
	1830.	1831	1832.	1831.	1831.	1832.
	Tonnen	Tonnen	Tonnen	Tonnen	Tonnen	Tonnen
Frankreich	13,000	8,300	13,130	6,150	2,900	5,100
Triest	12,100	6,430	13,570	4,300	1,250	6,200
Antwerpen	21,200	5,130	8,400	4,000	2,850	1,900
Rotterdam	4,500	11,740	14,200	3,600	4,500	7,500
Amsterdam	9,000	10,700	10,530	5,800	6,000	5,480
Hamburg	20,250	17,380	22,500	10,700	7,500	11,000
Bremen	4,960	4,330	6,130	2,000	1,750	2,680
Kopenhagen	1,340	1,570	1,670	350	490	600
Petersburg	500	1,200	1,700	300	1,000	960
Summe	86,850	66,780	91,850	37,200	28,240	43,420
Großbritannien	18,200	19,350	22,370	13,420	12,530	12,180
Europa	103,140	86,130	114,220	50,620	40,770	55,600

Die neuern Angaben M. Cuslochs über die Ausfuhr der Erzeugungsländer sind hauptsächlich für Südamerika, dessen Production in ihrem Wachsen begriffen ist, für Domingo und für Cuba und Portorico weit höher, als die frühern. Für Domingo und Cuba haben wir C. 24 nach Handelsberichten mit diesen neuern Angaben näher, als mit der frühern übereinstimmende Zahlen angegeben. Die Ausfuhr der französischen Kolonien ist aber, wie früher, überschätzt.

In der Berechnung des Verbrauchs der europäischen Länder findet man den Irrthum wieder, ihr die Bezüge der holländischen und belgischen Häfen als Consumption der Niederlande annimmt.

Zwischen den Angaben über die Bezüge der Haupthäfen Europas und den von uns hierüber mitgetheilten Zahlen zeigen sich, wie beim Zucker, bedeutende Abweichungen, namentlich in Beziehung auf Hamburg und auf Triest. Cook nimmt die Zufuhren nach Hamburg im Jahre 1832 nur zu 22,500 Tonnen an, während wir dieselbe nach Londoner Handelsberichten 800,000 engl. Centner berechnet haben.

In Hamburger Handelsberichten vom 31. December vor. Jahres finden wir folgende Angaben, über die Zufuhren in den Jahren 1820 bis 1834 und über die am 1. Jan. jedes dieser Jahre vorhandenen Vorräthe (in Hamb. Gewicht).

Im Jahre 1820	Zufuhr.		Vorrath.	
	22	Mill. Pfd.	31	Mill. Pfd.
" " 1821	20	" "	31	" "
" " 1822	27	" "	21	" "
" " 1823	25	" "	4	" "
" " 1824	38	" "	6	" "
" " 1825	34	" "	8	" "
" " 1826	38	" "	8	" "
" " 1827	50	" "	13	" "

Im Jahre 1828	47	22	22
" " 1829	40	26	
" " 1830	46	22	
" " 1831	43	24	
" " 1832	54	16	
" " 1833	41	21	
" " 1834	50	14	

Hiermit stimmen ziemlich genau die Angaben überein, welche M. Cullisch an der bereits bezeichneten andern Stelle seines Werkes (S. 615) über die Hauptartikel des Hamburger Handels gibt, und die wir beifügen:

im Jahre	Kaffee- Vorräthe.	Kaffee- Einfuhr.	Ausfuhr und Consumption
	Pfd.	Pfd.	Pfd.
1830	24,000,000	45,250,000	45,250,000
1831	24,000,000	42,750,000	50,750,000
1832	16,000,000	353,750,000	47,250,000
1833	22,500,000		

Frieder Einfuhr- und Ausfuhrlisten erhalten folgende Angaben über die Zufuhren, Versendungen und Vorräthe an Kaffee (in Wiener Gewicht).

Jahre.	Zufuhren.	Versendungen.	Vorräthe am 1. Jan.
	Centn.	Centn.	Centn.
1831:	77,142	130,811	
1832:	211,808	166,396	117,770
1833:	161,570	150,230	229,640
1834:			147,657

Zusätze zum zweiten Buch.

Zusatz zu Seite 285, 289 u. 299.

Die Menge der Güter, welche auf dem Rheine versendet werden, hat seit einer Reihe von Jahren fast ununterbrochen zugenommen.

Im Jahre 1831 kamen aus Holland bei Emmerich an
 840,796 Centner.
 im Jahre 1833
 1,421,673 „

Im Jahre 1834 wurden direct aus Holland versendet :

nach Breda	23,890	Centner.
„ Bielefeld	63,993	„
„ Duisburg	150,714	„
„ Düsseldorf	299,584	„
„ Köln	560,741	„
„ Koblenz	59,226	„
„ Mainz	253,288	„
„ Frankfurt a. M.	66,128	„
„ Mannheim	215,901	„

im Ganzen		1,693,465 Centner.
also mehr als im Jahre 1833:		271,793 „

In Thal giengen nach Holland

im Jahr 1833:	5,175,106 Centner.
„ „ 1834:	6,205,156 „

Von diesen 6,205,156 Centnern bestanden

in Stücgütern	278,738	Centner.
„ Roggen	386,728	„
„ Weizen	659,405	„
„ Kleezaamen	9,802	„
„ Leinwandwaaren	100,061	„
„ Mineralwasser	30,902	„
„ Leinwand	141,273	„
„ Eichenbauholz	1,066,856	„
„ Tannenbauholz	639,015	„
„ Brennholz und Holzkohlen	129,289	„
„ Steinkohlen	2,228,992	„

im Uebrigen in Kalk, Luffsteinen, Traß, Mählssteinen, Basaltsteinen und Thonerde.

Eine nicht unbedeutende Menge von Gütern gieng im Jahre 1834 von Antwerpen zu Land nach dem Hafen von Köln, so wie durch Frankreich nach der Schweiz. Die Landfracht von Antwerpen nach Köln steht um ohngefähr 1 Gulden höher, als die Wasserfracht von den holländischen Seeplätzen nach diesem Rheinhafen. Würden aber durch die Ausführung des Projectes einer Eisenbahn zwischen Köln und Antwerpen die Transporte nicht nur mehr beschleunigt, sondern auch die Landfracht herabgesetzt, so dürfte Antwerpen, den holländischen Seeplätzen gegenüber, ein entschiedenes Uebergewicht erlangen.

Verbesserungen.

- Seite 43 Zeile 21 von unten lese man statt 37½ brab. Ellen, 31½
brab. Ellen.
- 65 — 17 v. o. setze man nach den Worten: „aus Frankreich“
bei: und aus der Schweiz.
- 65 — 1 v. u. streiche man: des Latt, Crepe, der Gaze.
- 72 — 11 v. u. lese man statt Zwispalt Zwiesspalt.
- 81 — 12 v. n. l. m. st. zur Begründung und Erweiterung
im Gebiete.
- 88 — 1 v. o. l. m. st. l'mumensité l'immensité.
- 119 — 17 v. o. l. m. st. Gelbverkehr Getreideverkehr.
- 121 — 15 v. o. l. m. st. dieses Frankreich.
- 155 — 1 v. u. l. m. st. 116 166.
- 180 — 12 v. o. l. m. st. seinen seine.
- 180 — 16 v. o. l. m. st. Schuldenkapitalien Schuldkapi-
talien.
- 186 — 16 v. o. l. m. st. es er.
- 187 — 4 v. o. l. m. st. Schmelungskosten Schmelzungs-
kosten.
- 187 — 2 v. u. l. m. st. das Geld die Goldmünze.
- 188 — 11 v. o. l. m. st. Zahlen Zahlungen.
- 224 — 10 v. o. l. m. st. hatte hätte.
- 237 — 7 v. u. l. m. st. 470 570.
- 243 — 7 v. u. l. m. st. Schilling Schillingen. 200
- 276 — 5 u. 6 v. u. l. m. st. hinzugeführt hinzugefügt.
- 289 — 9 v. o. l. m. st. immermehr immer mehr.
- 291 — 9 v. o. l. m. st. Orsiona Orsova. 17
- 295 — 5 v. u. l. m. st. einen eines.
- 304 — 2 v. u. l. m. st. dafür dahin. 306. 100
- 320 — 15 v. u. l. m. st. Allmends Allemands. 320
- 322 — 8 v. u. l. m. st. China Chiwa.
- 322 — 5 v. u. l. m. st. Taschkant Taschkent.

